

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Новосибирский государственный технический университет
Сибирское отделение Российской академии наук
Академия Военных Наук
Российская академия Ракетных и Артиллерийских наук
Межрегиональная ассоциация «Сибирское Соглашение»
Федеральное государственное казенное военное образовательное
учреждение высшего образования
Новосибирское высшее военное командное училище

НАУКА ПРОМЫШЛЕННОСТЬ ОБОРОНА

**ТРУДЫ
XXII ВСЕРОССИЙСКОЙ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ
КОНФЕРЕНЦИИ
ПОСВЯЩЕННОЙ 60-ЛЕТИЮ СО ДНЯ ПЕРВОГО ПОЛЁТА
ЧЕЛОВЕКА В КОСМОС**

г. Новосибирск, 21-23 апреля 2021 г.

Том IV

СЕКЦИИ:

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ В ПРОМЫШЛЕННОСТИ

ЮРИДИЧЕСКОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ

Новосибирск
2021

УДК 62+623](063)

ББК 72я431

Н 34

12 апреля 2021 г. исполнилось 60 лет со дня первого полета человека в космос. Его совершил гражданин СССР Юрий Гагарин. Стартовав с космодрома Байконур на корабле-спутнике "Восток", он провел в космосе 108 минут и благополучно вернулся на Землю. Первый полёт человека в космос имел важнейшее значение для дальнейшего развития космонавтики и всего человечества.

Н 34 Наука Промышленность Оборона: труды XXII Всероссийской научно-технической конференции: в 4 т. / коллектив авторов; под редакцией С.Д. Саленко. – Новосибирск: Изд-во НГТУ, 2021.

ISBN 978-5-7782-4411-5

Том 4: – 172 с.

ISBN 978-5-7782-4415-3

Редакторы тома:

Литвинцева Г.П., д.э.н., профессор (Секция № 11. Экономика и управление в промышленности)

Крупчатникова В.В., к.э.н., доцент (Секция № 11. Экономика и управление в промышленности)

Поляков С.А., к.ю.н., доцент (Секция № 12. Юридическое сопровождение технологических процессов)

Представлены труды XXII Всероссийской научно-технической конференции студентов, аспирантов, молодых ученых и специалистов «Наука Промышленность Оборона – 2021». Материалы представлены по следующим секциям:

- *экономика и управление в промышленности;*
- *юридическое сопровождение технологических процессов.*

УДК 62+623](063)

ISBN 978-5-7782-4415-3 (Том 4)

ISBN 978-5-7782-4411-5

© Коллектив авторов, 2021

© Новосибирский государственный
технический университет, 2021

СОСТАВ ОРГКОМИТЕТА

Председатель оргкомитета:

Пустовой Н.В., д.т.н., профессор, председатель совета ректоров Сибирского Федерального округа, президент Новосибирского государственного технического университета (НГТУ).

Сопредседатели:

Диканский Н.С., академик РАН, советник РАН, профессор, д.ф.-м.н.;

Заболотный П.В., генеральный директор АО «НПО НИИИП-НЗиК»;

Серьезнов А.Н., д.т.н., профессор, научный руководитель государственного Сибирского научно-исследовательского института авиации имени С.А. Чаплыгина (СибНИА);

Панасенко С.Н., заместитель Генерального директора ПАО "Компания "Сухой", директор НАЗ им. В.П. Чкалова;

Фомин В.М., академик РАН, профессор, д.ф.-м.н., научный руководитель Федерального государственного бюджетного учреждения науки Институт теоретической и прикладной механики им. С.А. Христиановича Сибирского отделения РАН (ИТПМ СО РАН);

Марковчин С. Г., полковник, начальник Новосибирского Высшего Военного Командного училища;

Эдвабник В.Г., к.т.н., д.э.н., член-корреспондент РАН, зав. кафедрой АИУС, зам. генерального директора по развитию ОАО Научно исследовательский институт электронных приборов (НИИЭП).

Хмельников Е.А., д.т.н., профессор, Нижнетагильского технологического института (филиала) Уральского федерального университета имени первого президента России Б.Н. Ельцина, ученый секретарь РУСЦ РАН, член-корреспондент РАН, действительный член АВН,

Терехов В.И. д.т.н., профессор кафедры Технической теплофизики (ТТФ), ведущий научный сотрудник лаб. Термогазодинамики Института теплофизики СО РАН им. С.С. Кутателадзе.

Члены Оргкомитета:

Атапин В.Г., д.т.н., профессор, кафедра «Прочности летательных аппаратов» (ПЛА) НГТУ;

Балаганский И.А., д.т.н., профессор, кафедра «Газодинамических импульсных устройств» (ГДУ) НГТУ;

Гуськов А.В., д.т.н., доцент, заведующий кафедрой «Газодинамических импульсных устройств» (ГДУ) НГТУ – ответственный секретарь, действительный член Академия военных наук АВН;

Горбачев М.В., к.т.н., доцент, зав. кафедрой «Технической теплофизики» (ТТФ) НГТУ;

Дьяченко Ю.В., д.т.н., профессор, кафедра «Технической теплофизики» (ТТФ) НГТУ;

Киселёв А.В., д.т.н., профессор, заведующий кафедрой «Радиоприемных и радиопередающих устройств» (РПиРПУ) НГТУ;

Коробейников С.М., д.ф.-м.н., профессор, заведующий кафедрой «Безопасности труда» (БТ) НГТУ;

Костин В.В., президент ООО «Авиатехснаб»;

Красноруцкий Д.А., к.т.н., доцент, кафедра «Прочность летательных аппаратов» ПЛА (НГТУ);

Курлаев Н.В., д.т.н., профессор, заведующий кафедрой «Самолето- и вертолетостроения» (СиВС) НГТУ;

Ларичкин В.В., д.т.н., профессор, заведующий кафедрой «Инженерных проблемы экологии» (ИПЭ) НГТУ;

Легкий В.Н., д.т.н., доцент, кафедра «Автономных информационных и управляющих систем» (АИУС) НГТУ;

Литвинцева Г.П., д.э.н., профессор, заведующая кафедрой «Экономической теории и прикладной экономики» (ЭТПЭ) НГТУ;

Милевский К.Е., к.т.н., доцент, кафедра ГДУ НГТУ, член-корреспондент АВН;

Немировский Ю.В., д.ф.-м.н., профессор, главный научный сотрудник ИТПМ СО РАН, действительный член АВН;

Обуховский А.Д., к.т.н., доцент, заместитель заведующего кафедрой «Аэрогидродинамики» (АГД) НГТУ;

Поляков С.А., к.ю.н., доцент, заведующий кафедрой «Правоведения» (Правоведения) НГТУ;

Подружин Е.Г. д.т.н. профессор, кафедра «Прочности летательных аппаратов» (ПЛА) НГТУ;

Саленко С.Д., д.т.н., профессор, декан факультета летательных аппаратов НГТУ, заведующий кафедрой «Аэрогидродинамики» (АГД) НГТУ;

Чичиндаев А.В., д.т.н., профессор, кафедра «Технической теплофизики» (ТТФ) НГТУ;

Санков О.В., ст. преподаватель, кафедра «Автономных информационных и управляющих систем» (АИУС) НГТУ;

Рынгач Н. А., к.т.н., доцент, кафедра «Самолето- и вертолетостроения» (СиВС) НГТУ.

Редакционная коллегия сборника трудов научно-технической конференции «НПО-2021»

Саленко С.Д., д.т.н., профессор- председатель
Атапин В.Г., д.т.н., профессор
Балаганский И.А., д.т.н., профессор
Гуськов А.В., д.т.н., доцент- учёный секретарь
Горбачев М.В., к.т.н., доцент
Карпович А.И., д.э.н., профессор
Коробейников С.М., д.ф.-м.н., профессор

Красноруцкий Д.А., к.т.н., доцент
Курлаев Н.В., д.т.н., профессор
Ларичкин В.В., д.т.н., профессор
Легкий В.Н., д.т.н., профессор
Литвинцева Г.П., д.э.н., профессор
Обуховский А.Д., к.т.н., доцент
Поляков С.А., к.ю.н., доцент

СЕКЦИЯ: ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ В ПРОМЫШЛЕННОСТИ

УДК 338.2:502.15(575.2)

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПАССИВНЫХ МЕТОДОВ В СТИМУЛИРОВАНИИ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В КЫРГЫЗСТАНЕ

*Кубатова Мээрим Акбаралиевна, бакалавр; Базарбаева Рахат
Шамшиевна, доктор эк. наук.*

Кыргызско-Российский Славянский университет, 720000, Кыргызская
Республика, г. Бишкек, ул. Киевская 44, тел. (996 312) 62-54-11

Кубатова М.А., email merkubatova@gmail.com

Базарбаева Р.Ш., email rahat_b@mail.ru

Адрес для корреспонденции: *Кубатова Мээрим Акбаралиевна*,
Кыргызско-Российский Славянский университет, 720000, Кыргызская
Республика, г. Бишкек, ул. Киевская 44, тел. (996 312) 62-54-11

Аннотация

В статье поднимается вопрос применения пассивных методов государственного регулирования процессов стимулирования и привлечения инвестиций в легкую промышленность КР. Рассмотрен опыт использования данных методов государственного регулирования экономики и предложены пути развития инвестиционной привлекательности в отрасли.

The article raises the question of the use of passive methods of state regulation of the processes of stimulating and attracting investment in the light industry of the Kyrgyz Republic. The experience of using these methods of state regulation of the economy is considered and the ways of developing investment attractiveness in the industry are proposed.

Ключевые слова

Инвестиционная активность; прямые иностранные инвестиции; COVID-19; промышленная отрасль; пассивные методы стимулирования инвестиций; институты, институциональная среда.

Как известно, инвестиционный климат может быть определен совокупностью политических, социально-экономических, социальных, культурных, организационно-правовых и географических факторов, присущих той или иной стране.

В настоящее время инвестиционный климат имеет тенденцию к ухудшению. Как видно на графике (см.рис.1.), динамика изменения притока прямых иностранных инвестиций (ПИИ) показывает сокращение за период с 2015-2020 гг. на 4,4%. Пик падения объемов ПИИ приходится на 2017 год, что

связано с политической нестабильностью и судебными тяжбами с крупными инвесторами, работающими в горнодобывающей отрасли. За первые 9 месяцев 2020 года приток ПИИ снизился более чем на 30% и составил около 400 миллионов долларов, тогда как отток вырос на 40% и превысил 700 миллионов долларов. [1] Согласно данным Министерства экономики Кыргызской Республики, такое сокращение обусловлено пандемией COVID-19 (мощнейшим шоком мирового масштаба 2020 г.), распространение которого привело к резкому спаду в экономиках многих стран мира. [3, 5] Это объясняется также и другим внешним фактором. Кыргызстан, относится к числу развивающихся стран, экономика которой во многом зависит от инвестиций в отрасли, связанные с глобальными цепочками создания добавленной стоимости в добывающей промышленности. Кроме внешних шоков, в нашей стране имеют место внутренние проблемы, связанные с политической нестабильностью и несовершенством законодательства, которые тормозят приток ПИИ в целом.



Рис. 1 – Приток ПИИ в Кыргызстан за период 2015-2020 гг. (тыс. долларов США)

Методы государственного регулирования как правило подразделяются на активные и пассивные. За годы проводимых в независимом Кыргызстане реформ, государство основной акцент сделало на активные методы государственного воздействия на инвестиционный процесс, используя такие инструменты как налоговые льготы, льготное кредитование и др. Не уменьшая достоинств данного подхода, обратимся к рассмотрению пассивных методов инвестиционной политики, которые согласно ордолиберальной концепции регулирования называют методами регулирования порядка.

Если активные методы связаны с прямым государственным инвестированием и проведением государственными органами мероприятий в финансовой сфере для стимулирования инвестиционной деятельности, то пассивные методы предполагают ориентацию предпринимателей на самостоятельный выбор подходящих вариантов инвестирования. [2]

На данный момент Кыргызстану необходимо делать акцент на пассивные методы государственного воздействия на инвестиционный процесс. Рассмотрим главные из них на примере регулирования предприятий легкой промышленности в КР.

Рассматривая инвестиционную активность в швейной и текстильной промышленности, можно сделать вывод о результативности использования активных методов инвестиционной политики государства. Так, например, с 2005 года для предприятий отрасли была введена патентная система, что позволило абсолютному большинству предпринимателей работать открыто. Выход из тени позволил предприятиям улучшить доступ к финансовым ресурсам, установить устойчивые хозяйственные отношения, снизить риски и гармонизировать взаимоотношения с государственными органами. При содействии государства были созданы отраслевые бизнес-ассоциации: Ассоциация “Легпром” и Ассоциация трикотажных предприятий “Союзтекстиль”, которые помогают предпринимателям организоваться для защиты своих интересов. В Национальной стратегии устойчивого развития на 2018-2040 гг. Кыргызской Республики (КР) четко поставлена задача о стимулировании инвестиций в легкую и обрабатывающую промышленность: «Через свою экономическую политику государство будет поддерживать инвестиционную активность в направлении создания новых экспортоориентированных и инновационных секторов экономики, которые обеспечат быстрый рост добавленной стоимости и экспорта. К наиболее перспективным направлениям относится развитие подотраслей легкой и обрабатывающей промышленности, которые в максимальной степени используют местное сырье и трудовые ресурсы». [5, 37]

Швейная и текстильная промышленность КР в основном ориентирована на экспорт. Одежда и текстильные изделия, сделанные в Кыргызстане, пользуются большим спросом на рынках соседних стран. Статистика за последние три года показывает стабильный рост в швейной промышленности около 17% в год. Для достижения устойчивого развития швейной промышленности необходимо принять комплексный подход к созданию необходимых условий для предпринимателей, в частности, «формализовать» швейных предпринимателей, чтобы они могли работать в рамках закона и привлекать современные технологии. В то же время, существует необходимость в более активном продвижении и маркетинге кыргызской продукции на новых экспортных рынках, так как существующих экспортных рынков недостаточно для дальнейшего роста сектора. Все это может быть достигнуто за счет привлечения ПИИ, которые могут стимулировать сектор. Каким образом может помочь государство бизнесу? Как уже было отмечено выше, через регулирование порядка, а именно оказывая помощь при учреждении предприятий; в создании объектов инфраструктуры; в содействии исследованиям и инновациям, внешнеэкономической деятельности и др.

Стоит отметить, что для реализации описанных методов государством определены ряд важных инициатив, двигающих отрасль (например, проекты по созданию и развитию промышленных и логистических центров на рынках “Дордой” и “Кара-Суу”). Государством налажены успешные партнерские отношения с международными донорскими организациями в том числе, с Международным торговым центром (МТЦ), USAID, Германским агентством по

международному сотрудничеству (GIZ) и Государственным секретариатом Швейцарии по экономическим связям (SECO), Организация Ага Хана по развитию (АКДН), которые вовлечены в конкретные проекты в области развития профессиональных навыков, финансирования оборудования и разработок стратегий фирм. [6, 54]

В Кыргызстане с 2016 года функционирует глобальная инициатива АКДН в Кыргызстане “Accelerate Prosperity”, направленная на стимулирование малого и среднего бизнеса, где экономические возможности остаются недостаточными. Данная инициатива имеет программу акселерации бизнеса (бесплатное обучение), инвестирует (50000\$), оказывает содействие в привлечении социальных инвестиций в отобранные проекты (гранты), консультируют и поддерживают предпринимателей, исследует рынки Кыргызстана. На сегодняшний день “Accelerate Prosperity” проинвестировал 8 предприятиям, 3 из которых в секторе туризма, 2 в секторе агропромышленности, 1 в секторе ИТ и 2 в секторе швейной и текстильной промышленности. Такие конкретные кейсы позволяют увидеть реальную картину и делать выводы, что инвестиции привлекаемы, но для конкретных результатов нужно работать над развитием предпринимательской среды.

Другими словами, применение таких пассивных методов инвестиционной политики, как подготовка управленческого персонала или проведение ярмарок не менее, а может и при определенных условиях даже более уместно для стимулирования инвестиций. Сегодня актуально совершенствование мер по улучшению предпринимательской среды, по достижению политико-правовой стабильности.

Для эффективного функционирования данного сектора экономики важно не только высокое качество государственного управления и администрирования, создание эффективного институционального механизма поддержки инвесторов на страновом и региональном уровнях, но также правовое и налоговое консультирование предпринимателей, информационное и организационное сопровождение инвестиционных проектов; государственная экспертиза поддерживаемых инвестиционных проектов; борьба с коррупцией.

Использование как активных, так и пассивных методов регулирования инвестиционной деятельности, их умелое сочетание позволит в экономике Кыргызстана повысить инвестиционную активность, которая является важнейшим критерием динамического развития экономики и главным фактором экономического роста.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Аналитическое исследование ЦППИ: «Экономика Кыргызстана. Ожидает ли нас еще одно потерянное десятилетие?» – январь 2021 - URL: <http://center.kg/article/364>
2. Базарбаева Р.Ш. К вопросу институциональной поддержки системы инвестиционно-инновационного развития малого предпринимательства в

Кыргызской Республике. Экономический вестник (1) 2018. – с. 52-58 – URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=32786832>

3. Министерство экономики Кыргызской Республики: Среднесрочный прогноз социально-экономического развития КР на 2021-2023 гг. Постановление Правительства КР от 1 сентября 2020 г. №461 – 5 с. – URL: <http://mineconom.gov.kg/froala/uploads/file/ea85e967cb291184330fd5cfd6f8dd27d4aaf343.pdf>

4. Национальный статистический комитет Кыргызской Республики. Поступление прямых иностранных инвестиций в январе-июне 2020 года – Бишкек, сентябрь 2020 – URL: <http://www.stat.kg/ru/news/postuplenie-pryamuyh-inostrannyh-investicij-v-yanvare-iyune-2020-goda/>

5. Национальная стратегия устойчивого развития на 2018-2040 гг. Кыргызской Республики. Указ Президента Кыргызской Республики от 31 октября 2018 года УП № 221 – 37 с. – URL: <http://www.stat.kg/ru/nsur/>

6. Обзор инвестиционной политики Кыргызстан – UNCTAD/DIAE/PCB/2015/3, UNITED NATIONS PUBLICATION. – 54 с. – URL: https://unctad.org/system/files/official-document/diaepcb2015d3_ru.pdf

УДК 61

ПЕРСПЕКТИВНЫЕ ОТРАСЛИ И ТЕХНОЛОГИИ В ПОСТКОРОНАВИРУСНОМ МИРЕ

Кубрак Елизавета Петровна, Родченкова Майя Михайловна
Учащиеся 10 классов МБОУ Гимназия №14 «Университетская»

Волга Николай Святославович

Учащийся 10 класса МБОУ Гимназия №15 «Содружество»

Научный руководитель – *Карелин Илья Николаевич*, ст. преподаватель
НГТУ, учитель экономики гимназий №14 и №15.

Во многих отраслях: от промышленного производства до здравоохранения и образования, эпидемия коронавируса вынудила компании использовать технологии, которые заставили переосмыслить почти все аспекты жизнедеятельности людей. Поскольку пандемия Covid-19 захватила практически весь цивилизованный мир, перед человечеством возникает достаточно очевидный вопрос: каковы будут последствия Covid-19? Главной целью данного проекта является выявление таких отраслей, которые смогут стать драйверами экономического роста в посткоронавирусном мире.

Пандемия Covid-19 подтолкнула к активному распространению медицинских услуг с помощью дистанционных технологий. [1] Поставщики медицинских услуг достаточно быстро внедрили услуги телемедицины и удаленный мониторинг здоровья, и справились с ограниченными возможностями больниц и риском заражения персонала. До момента начала

пандемии, удаленные технологии в здравоохранении и смежных областях, развивались не так стремительно и встречали сопротивление выходу на рынок, однако эта ситуация изменилась в процессе развития вспышки эпидемии.

Сторонники телездравоохранения указывают на его потенциал для снижения затрат, снижения нагрузки на систему здравоохранения и повышения доступности медицинской помощи в сельских и труднодоступных районах.

Фактически, около 75% обращений к врачу, неотложной помощи и неотложной помощи «либо не нужны, либо их можно безопасно и эффективно обрабатывать по телефону или видео», согласно данным Американской медицинской ассоциации. [3]

Инфраструктура цифрового и дистанционного образования может показать долгосрочный рост.

Оцифровка образовательной инфраструктуры является долгосрочным мировым проектом на протяжении десятилетий, но его внедрение происходит достаточно медленно из-за ограниченного бюджета и опасений по поводу недостаточного доступа для некоторых групп учащихся.

Поскольку Covid-19 вынудил классы в один момент стать удаленными, компании, работающие в сфере информационных технологий, приобрели беспрецедентный рост пользователей. Например, проект EdSights, который координирует студентов с образовательными ресурсами, удвоил свою клиентскую базу до 30 платных университетов за 3 недели после вспышки вируса в США, после того как ушел год на обеспечение своих первых 16 клиентов. [2]

Codecademy, Udey и Coursera сталкиваются с трансформацией краткосрочного спроса на свои услуги в долгосрочный. Исторически сложилось так, что рыночные спады вызвали рост спроса на программы повышения квалификации для выпускников профессиональных образовательных учреждений. Вызвано тем, что молодые специалисты, стремясь избежать тяжелой ситуации на рынке труда, ищут способы повысить свои навыки пока экономика приходит в стабильное состояние. Из-за неуверенности в продолжительности экономической нестабильности и высокой долгой нагрузки все больше людей обращаются к онлайн-курсам.

Несколько стартапов электронного обучения, специализирующихся на содержании онлайн-курсов, сообщили о значительном росте интереса к своим продуктам после Covid-19.

Провайдер массовых открытых онлайн-курсов Udey сообщил об увеличении числа учащихся на 425% с февраля по март 2020 года. Самые востребованные курсы на платформе заключаются в обучении взрослых профессиональным навыкам и развитии детей в области искусства и программирования. [4]

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Российская газета. Режим доступа: <https://rg.ru/2020/10/21/pandemiia-prostimulirovala-razvitie-telemedicinskih-tehnologij.html>

2. Edsight, образовательная платформа. Режим доступа: <https://www.edsights.io/>
3. McKnight, консультационная группа. Режим доступа: <https://www.mcknightadvisory.com/blog/telemedicine-an-employees-new-best-friend>
4. Uдеми, образовательная платформа. Режим доступа: https://research.udemy.com/research_report/online-education-steps-up-what-the-world-is-learning-from-home/

УДК 332.1

ТЕНДЕНЦИИ ОБРАЩЕНИЯ С ОТХОДАМИ ПРОИЗВОДСТВА И ПОТРЕБЛЕНИЯ В РЕГИОНАХ РФ

***Ошмарина Екатерина Сергеевна, магистрант; Научный руководитель:
Литвинцева Галина Павловна, д.э.н., профессор***

Новосибирский государственный технический университет, 630073, Россия,
г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. (906)994-65-85

Ошмарина Е.С., e-mail katyao2406@yandex.ru

Литвинцева Г.П., e-mail litvintseva-g@mail.ru

*Адрес для корреспонденции: **Ошмарина Екатерина Сергеевна**, Новосибирский государственный технический университет, 630073, Россия, г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. (906)994-65-85*

Аннотация

В данной статье осуществлён анализ обращения с отходами производства и потребления в РФ и её субъектах, выявлены недостатки в данной сфере. Разработаны классификации регионов в зависимости от количества образованных отходов и способов обращения с ними.

Ключевые слова

Отходы производства и потребления; обращение с отходами; расходы на обращение с отходами; утилизация отходов; размещение отходов.

Введение

Одна из актуальных проблем в настоящее время – ежегодный рост количества образуемых отходов по всему миру, большая часть из которых отправляется на захоронение. Если не предпринимать достаточных мер по их сокращению, вероятность развития человеческой цивилизации в будущем становится под угрозой. Поэтому актуальным становится изучение сферы обращения с отходами с целью выявления уровня развития данной сферы и существующих недостатков.

Теоретические аспекты

Отходы производства и потребления (далее – отходы) – нежелательные и неиспользуемые материалы, образованные в процессе производства или потребления, которые утратили свои потребительские свойства и должны быть удалены. Существуют различные классификации отходов: в зависимости от

агрегатного состояния – газообразные, твёрдые, жидкие; по химическому составу – органические и неорганические; по степени негативного воздействия на окружающую среду – 5 классов опасности и другие.

В Федеральном законе «Об отходах производства и потребления» установлено, что в РФ под обращением с отходами стоит понимать определённую деятельность с отходами, а именно их: сбор; накопление; транспортировка; обработка; утилизация (рециклинг, регенерация, рекуперация); обезвреживание (включая сжигание); и размещение (хранение, захоронение) [2].

Все элементы обращения с отходами можно разделить на предварительные – сбор, накопление, транспортировка. Промежуточные – обработка (сортировка, разборка, очистка). Итоговые, которые непосредственно связаны с удалением отходов – утилизация, обезвреживание и размещение. К способам обращения с отходами относятся итоговые элементы.

Результаты. Анализ ситуации обращения с отходами в РФ и регионах

Согласно данным Росстата [3], объём образованных отходов с 2010 по 2019 гг. количество отходов производства и потребления выросло на 107,5% или в 2 раза. В целом за рассматриваемый период наблюдается постоянный рост отходов производства и потребления.

На рисунке 1 представлена динамика количества отходов, направляемых на утилизацию, обезвреживание и размещение в 2010-2019 гг. [1, стр. 294-295].

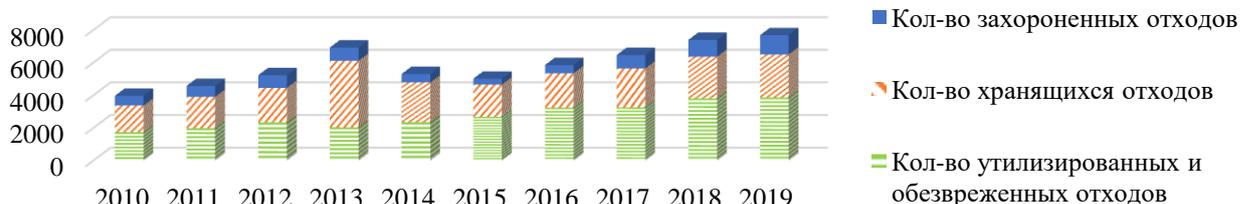


Рис. 1. Динамика количества отходов по основным способам обращения с отходами производства и потребления в РФ, млн тонн

В 2019 г. около 50% отходов были утилизированы и обезврежены и 50% размещены на полигонах и захоронены. В 2010 г. 46% отходов было утилизировано и обезврежено, а 57% размещено на хранении и захоронено. Таким образом, ситуация обращения с отходами за последнее десятилетие изменилась незначительно: процент отходов, подлежащих повторному использованию и обезвреживанию, увеличился лишь на 4%.

Обращение с отходами производства и потребления по видам экономической деятельности в 2019 г. [1] сложилось следующим образом:

– наибольший объём отходов был утилизирован на предприятиях по добыче полезных ископаемых, что составляет 93% от общего количества утилизированных отходов (3817,6 млн т);

– наибольшую долю по видам экономической деятельности представляет обезвреживание отходов при осуществлении деятельности водоснабжения, водоотведения, сбора и утилизации отходов, ликвидации загрязнений. Их объём составил 31% от общего количества обезвреженных отходов (23,9 млн т);

– основным источником отходов для размещения отходов (хранения и захоронения) также является добывающая отрасль. Объём захороняемых и хранящихся отходов составил 98% и 95% соответственно от общего объёма отходов, отправляемых на захоронение (1175 млн т) и хранение (2601 млн т) в 2019 г.

На рисунке 2 представлен индекс физического объема природоохранных расходов на обращение с отходами с 2012 по 2019 гг., где 2012 г. выступает базовым [3]. В целом за анализируемый период индекс вырос на 71,4% по сравнению с базовым годом, но при этом расходы на обращение с отходами составляют лишь 11% от всего объёма расходов на охрану окружающей среды.



Рис. 2. Динамика индекса физического объема природоохранных расходов на обращение с отходами по отношению к 2012 г.

В природоохранные расходы включены также текущие (эксплуатационные) затраты на обращение с отходами и инвестиции в основной капитал, направленные на охрану окружающей среды от вредного воздействия отходов [3] (рис. 3).

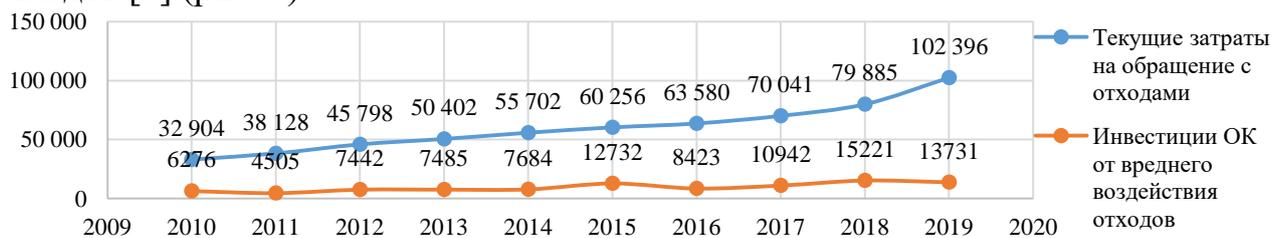


Рис. 3. Текущие затраты и инвестиции в ОК, направленные на охрану окружающей среды от вредного воздействия отходов, в фактически действовавших ценах

Реальные текущие затраты на обращение с отходами в ценах 2009 г. за анализируемый период выросли в 1,7 раза. Ситуация с инвестированием в сфере окружающей среды остаётся крайне нестабильной. В данный показатель включены инвестиции в основной капитал на создание установок с целью утилизации и переработки отходов, поэтому недостаточный уровень инвестирования также является причиной высокого уровня отходов, отправляемых на захоронение. Кроме того, в 2019 г. доля инвестиций от вредного воздействия отходов составила лишь 8% от всего объёма инвестиций, направленных на охрану окружающей среды (175029 млн руб.).

Для анализа ситуации обращения с отходами в субъектах РФ изначально осуществлено деление регионов в зависимости от уровня образования отходов производства и потребления в 2019 г. (рис. 4).

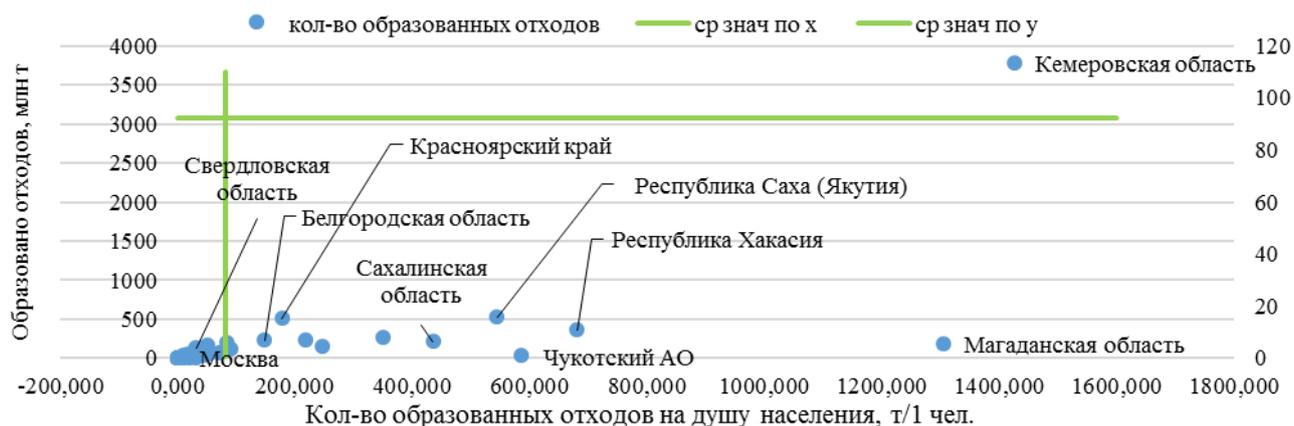


Рис. 4. Распределение регионов в зависимости от количества образованных отходов и объёма этих отходов, приходящихся душу населения региона

Кемеровская область является регионом с наибольшим количеством отходов, в т. ч. на душу населения (показатель выше среднего в 47 и 17 раз соответственно). Магаданская область образовывает отходов в 2 раза больше от среднего по субъектам, а на душу населения в 16 раз. Оба субъекта являются промышленными регионами, основа экономической деятельности – добыча полезных ископаемых. Лидерами по образованию отходов на душу населения (топ-5) являются: Кемеровская область, Магаданская область, Республика Хакасия, Чукотский автономный округ и Республика Саха (Якутия). Топ-5 с наименьшим количеством образованных отходов на душу населения: Республика Калмыкия, Кабардино-Балкария, Ингушетия, Чеченская Республика и Ивановская область.

Также разработана классификация регионов с точки зрения применяемых способов обращения с отходами. Кластеризация осуществлялась в программном продукте SPSS. Для анализа был использован иерархический метод – метод Уорда, позволяющий выяснить, какое оптимальное количество кластеров следует использовать. Для анализа взяты следующие переменные, характеризующие обращение с отходами в регионах РФ в 2019 г.: количество утилизированных, обезвреженных, хранящихся и захороняемых отходов [1]. Для наилучшего результата Кемеровская область была удалена из наблюдений, так имеет сильно отклоняющие показатели от средних по ряду. В результате кластеризации регионов были построены дендрограммы, анализ которых показал, что субъекты РФ могут быть разделены на 6 кластеров (табл. 1).

Таблица 1

Характеристика кластеров по способам обращения с отходами

№ кластера	Название региона	Характеристика
1	Республика Саха (Якутия)	В равной степени отходы утилизируются, размещаются на полигонах и отправляются на захоронение
2	Белгородская область; Красноярский край	Отмечается высокий уровень использования отходов (утилизация и обезвреживание)
3	Иркутская область; Забайкальский край; Сахалинская область; Республика Хакасия;	Средний уровень утилизации отходов, имеет место быть размещение отходов (хранение и захоронение)
4	Свердловская область; Республика Бурятия; Магаданская область; Республика	Преобладает хранение отходов на полигонах с целью их дальнейшей утилизации,

	Башкортостан; Оренбургская область; Приморский край; Архангельская область; Республика Коми; Пермский край; Челябинская область; Хабаровский край	обезвреживания или захоронения
5	Республика Карелия; Новосибирская область; Мурманская область	Основная часть отходов отправляется на захоронение
6	63 оставшиеся региона	Нет определённого способа обращения с отходами

Выводы

В результате анализа ситуации обращения с отходами по России в целом стоит отметить, что:

– За рассматриваемый период наблюдается устойчивый рост отходов производства и потребления, не смотря на все законодательные меры, направленные на снижение их образования. Наибольший объём отходов образуется на предприятиях по добыче полезных ископаемых, большая часть которых отправляется на размещение на полигонах и захоронение.

– Выросли лишь те затраты на обращение с отходами, которые направлены на борьбу с последствиями, оказываемые ростом объёма отходов, а не на предотвращение их образования, например, с помощью использования малоотходных технологий и развития передового производства, увеличения доли отходов, используемых в качестве вторичного сырья.

В результате проведенного анализа, можно выделить следующие особенности обращения с отходами в регионах России:

– В выделенных субъектах с наибольшим количеством образованных отходов на душу населения региона основным видом экономической деятельности является добыча полезных ископаемых.

– Отмечается ярко выраженная географическая неравномерность применения способов обращения с отходами.

– Наибольшее негативное воздействие на окружающую среду оказывают регионы, отходы которых отправляются на захоронение и хранение на полигонах, ведь нет 100% вероятности того, что они всё же будут утилизированы и обезврежены, а не захоронены.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. О состоянии и об охране окружающей среды Российской Федерации в 2019 году. Государственный доклад. – М.: Минприроды России; МГУ имени М. В. Ломоносова, 2020. – 1000 с.
2. Об отходах производства и потребления: федер. закон от 24.06.1998г. №89-ФЗ // Собр. законодательства Рос. Федерации. – 1998. – № 26. – Ст. 3009.
3. Федеральная служба государственной статистики. Окружающая среда. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.gks.ru/folder/11194> (дата обращения: 15.03.2021).

TRENDS IN PRODUCTION AND CONSUMPTION WASTE MANAGEMENT IN THE REGIONS OF THE RUSSIAN FEDERATION

*Oshmarina Ekaterina Sergeena, student of the master program; Scientific adviser:
Litvintseva Galina Pavlovna, Doctor of Economics Science, Professor*
Novosibirsk State Technical University, 630073, Russia, Novosibirsk, Karl Marx
Avenue, 20, ph.8 (906)994-65-85
Oshmarina E. S., e-mail: katyao2406@yandex.ru
Litvintseva G. P., e-mail: litvintseva-g@mail.ru
Address for correspondence: *Oshmarina Ekaterina Sergeena*, Novosibirsk State
Technical University, 630073, Russia, Novosibirsk, Karl Marx Avenue, 20, ph 8
(906)994-65-85

Abstract

This article analyzes the management of production and consumption waste in the Russian Federation and its subjects, and identifies shortcomings in this area. Regional classifications have been developed depending on the amount of waste generated and the methods of management it.

Keywords

Production and consumption waste; waste management; waste management costs; waste recycling; waste disposal.

УДК 338.439.02 (575.2)

ВОПРОСЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ ПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКИ

Абдурашитов Акасбек, аспирант; Баимова Жазгуль Сулаймановна

Кыргызско-Российский Славянский Университет им. Б.Н.Ельцина
720000, г. Бишкек, ул. Киевская, 44. +996 708 314 802

Абдурашитов А., economreg@mail.ru
Баимова Ж.С. baimova.jaz@gmail.com

Аннотация

В статье рассмотрены вопросы совершенствования государственного регулирования и поддержки развития пищевой и перерабатывающей промышленности Кыргызской Республики (КР). Объектом исследования является перерабатывающая промышленность КР. По результатам исследования, на основе изучения состояния отрасли, предложены меры по государственному регулированию и поддержке АПК.

Ключевые слова

Перерабатывающая промышленность, государственное регулирование, инновационное развитие.

Одной из наиболее важных отраслей материального производства в современной экономике является промышленность, устойчивое развитие которой в период реформирования Кыргызстана позволит не только наиболее

полно удовлетворить потребности населения, но и обеспечить конкурентоспособность республики. [1]

К сожалению, экономическая ситуация, возникшая в Кыргызской Республике на сегодняшний день, отмечается отсутствием необходимого развития промышленного производства, прежде всего из-за сложностей приобретения современных, выгодных технологий, слабого развития высокотехнологичных отраслей, превалирования сырьевых отраслей, структурного несовершенства промышленности, зависимости от мирового рынка, выражающейся в большой доле импорта товаров, продовольствия и экспорта сырья.

Устойчивый экономический рост Кыргызской Республики тесно связан с дальнейшим и эффективным развитием сельского хозяйства, которое дает 12 процентов валового внутреннего продукта.

Сельские товаропроизводители республики в перспективе намерены наращивать производство экспортоориентированных видов плодоовощной продукции, так как им принесет большой доход и обеспечивает занятость сельского населения. [2]

В 2021 г. производство пищевых продуктов должно увеличиться в 1,3 раза, при среднегодовом темпе прироста 3-4% к уровню 2018 г.

При этом предполагаются темпы прироста мяса и молоко-продуктов, сахара и плодоовощной продукции. Коэффициент использования производственных мощностей должен достигнуть 46 процентов.

В объеме промышленного производства республики удельный вес пищевой и перерабатывающей отрасли по итогам 2020 г. составил 12,8%. В настоящее время пищевая и перерабатывающая промышленность включает в себя более 18 отраслей, объединяющих 326 действующих юридических организаций, более 5900 физических лиц.

Несмотря на увеличение объемов производства продуктов питания сохраняется высокая импортная зависимость страны по определенным видам сельскохозяйственной продукции и продовольствия.

Анализ показывает, что в данном секторе экономики не удалось провести техническое перевооружение предприятий на основе инновационных технологий, диверсифицировать производство и вырабатывать конкурентоспособную продукцию, свидетельством чему является низкий уровень экспорта готовой продукции.

Тенденция развития уровня инновационности промышленности Кыргызской Республики носит стихийный характер и не имеет конкретной направленности, как показано на рисунке 1.

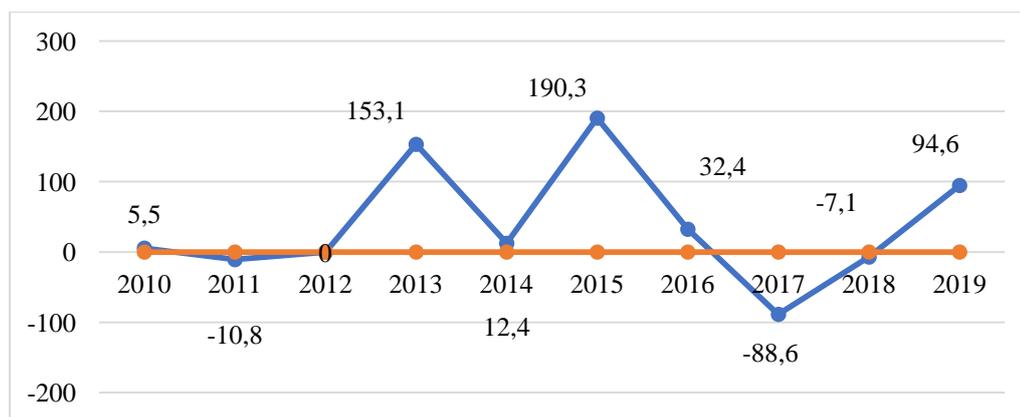


Рис. 1. – Тенденции развития уровня инновационности промышленности Кыргызской Республики за 2010-2019гг., в % [4]

Слабая материально-техническая база предприятий пищевой и перерабатывающей промышленности и неразвитая инфраструктура хранения, транспортировки и холодильной обработки скоропортящегося сырья и продовольствия не позволяют комплексно перерабатывать исходное сырье и создавать оптимальные условия для хранения, что приводит к дополнительным потерям, снижению безопасности и качества.

Уровень внедрения в производство современных видов упаковки недостаточен для решения вопросов повышения качества и безопасности продукции, оптимизации процесса товародвижения. [3]

Основными системными проблемами, характерными для всех отраслей пищевой и перерабатывающей промышленности являются:

- недостаток сельскохозяйственного сырья определенными качественными характеристиками для промышленной переработки;
- моральный и физический износ технологического оборудования, недостаток производственных мощностей;
- низкий уровень конкурентоспособности производителей пищевой продукции на внутреннем и внешнем продовольственном рынках;

Плодоперерабатывающая отрасль является одной из приоритетных и экспортно-ориентированных отраслей в агропромышленном секторе экономики Кыргызской Республики.

В настоящее время производственный потенциал отрасли базируется на 27 промышленных предприятиях и более чем 300 мини-цехов общей мощностью консервированной плодоовощной продукции около 127,0 млн. условных банок в год (муб/год). При эффективном использовании имеющихся производственных мощностей в год можно перерабатывать до 400 тыс. тонн фруктов и ягод, 100 тыс. тонн винограда, 110 тыс. тонн томатов, 10 тыс. тонн овощей.

К сожалению, согласно данным национальной статистики, динамика за последние шесть лет (2014-2019 гг.) таких основных макропоказателей промышленности Кыргызской Республики как инвестиции, инновации и прибыль указывают на отсутствие объективной их взаимосвязи, что визуально можно увидеть на рисунке 2.

Отрицательное значение объемов прибыли (-22520,6 млн. сомов) от предприятий республики (см. рис. 2) за 2016 год возникло в результате загрузки производственных мощностей всего лишь на 53 %, из-за уменьшения заказов из Российской Федерации и Республики Казахстан, по причине неконкурентоспособности отечественной продукции, а также нехватки оборотных средств и отключения электроэнергии.

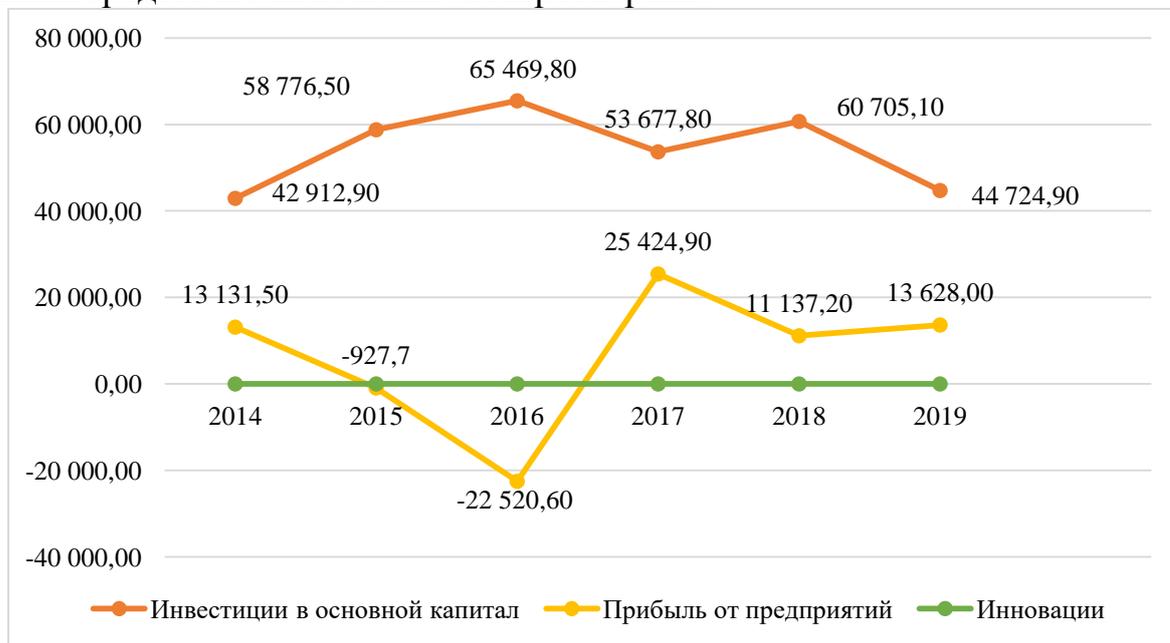


Рис. 2. Основные тренды развития промышленности КР за 2014-2019 гг., млн. сомов [4]

К числу основных направлений развития плодоовощного производства относятся: государственная поддержка, а также разумное государственное регулирование этого процесса. Мерами государственной поддержки и регулирования являются:

- создание специальных кредитных линий для стимулирования производства плодоовощных культур, семян, саженцев, развития инфраструктуры сбыта, хранения и переработки овощей в местах производства с целью сокращения потерь - сырья;
- формирование эффективной системы государственных закупок плодоовощной продукции, механизма поддержания баланса спроса и предложения на внутреннем рынке за счет проведения целенаправленной финансовой и ценовой политики;

Таким образом, решение проблемы повышения эффективности плодоовощного производства должно носить комплексный характер, начиная с изучения тенденции развития отрасли в глобальном, республиканском и региональном масштабах, обеспечения эффективного способа выращивания и перевозки продукции и завершая выгодным ее сбытом потребителям. Кроме этого, есть целый ряд вопросов, касающихся экономики и социальных аспектов. [4]

Инновационная деятельность предприятий один из ключевых факторов, влияющих на повышение рентабельности, прибыльности и как результат на

конкурентоспособность продукции, поэтому для осуществления этой деятельности предприятиям необходима поддержка государства, направленная на ее стимулирование и сдерживание связанных с нею рисков.

Поэтому со стороны государства необходим комплекс следующих мер:

- создание и реализация Государственных целевых программ, в поддержке нововведений;
- предоставление льготных кредитов для осуществления нововведений;
- финансирование приобретений зарубежных инновационных технологий, ноу-хау, промышленных образцов и новых идей;
- бюджетное финансирование НИОКР;
- субсидирование части процентных ставок на инновационную деятельность предприятиям.

Кыргызстан нуждается в толчке для развития многих ключевых отраслей экономики. Сельское хозяйство имеет большой шанс для этого. Агропромышленный комплекс Кыргызстана, в особенности его третья сфера - пищевая и перерабатывающая промышленность, должен активно развиваться, чтобы страна самостоятельно могла обеспечить чуть ли не главный фактор безопасности - продовольственный.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. 1.Абдиев М.Ж.Развитие перерабатывающих отраслей в КР// Вестник Ош ГУ. –2016. –N3 –С.10-14
2. 2.Цифровая трансформация экономики: теория и практика в интеграционных союзах / А.Н.Аюпов (и др.); под общ. Ред М.Л.Зеленкевич - Минск: Институт бизнеса БГУ, -227 с.
3. 3.Абдурашитов А. Рыночная трансформация аграрной экономики КР. Бишкек: Изж-во КРСУ, 2015.266с
4. Сельское хозяйство в Кыргызской Республике 2014–2018 гг. : стат. сб. [Электронныйресурс].–Режим доступа: <http://www.stat.kg/ru/publications/sbornik-selskoe-hozyajstvo-kyrgyzskoj-respubliki/>. – Дата доступа: 20.12.2019.

ISSUES OF STATE SUPPORT FOR THE PROCESSING INDUSTRY OF THE KYRGYZ REPUBLIC

Abdurashitov Akasbek, postgraduate student; Baimova Zhazgul Sulaimanovna

**Kyrgyz-Russian Slavic University named after B. N. Yeltsin
720000, Bishkek, st. Kievskaya, 44. +996 708 314 802**

Annotation

The article discusses the issues of improving state regulation and support for the development of the food and processing industry of the Kyrgyz Republic (KR). The object of the research is the processing industry of the Kyrgyz Republic.

According to the results of the study, based on the study of the state of the industry, measures were proposed for state regulation and support of the agro-industrial complex.

Key words

Processing industry, government regulation, innovative development.

УДК 33

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ

Голяева Алина, студент

Московский авиационный институт (Национальный исследовательский университет), Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, д.4, 125993

Голяева А., e-mail alinagolyaeva@mail.ru

Адрес для корреспонденции: Московский авиационный институт (Национальный исследовательский университет), Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, д.4, корпус 5, 125993

Аннотация

В статье рассмотрены проблемы развития цифровой экономики в России в период пандемии COVID-19. Приведены преимущества от цифровизации для экономики государства. Определены основные угрозы и факторы, препятствующие интенсивному развитию цифровой экономики в нашей стране в современных условиях. Доказано, что цифровизация должна проводиться с учетом основных факторов влияния и имеющихся возможностей, которая сформировала пандемия коронавируса.

Ключевые слова

Цифровизация, экономика, пандемия, инновации, инвестиции, технологии, IT-сектор, информация, экономический потенциал, финансовые ресурсы.

Актуальность темы статьи обусловлена тем, что распространение цифровой экономики в России в условия пандемии COVID-19 и введенных ограничений столкнулось с множеством новых проблем и возможностей, которые имеют существенное значение при внедрении инноваций. В условиях пандемии коронавируса адаптивность и гибкость управления всеми элементами цифровой экономики приобретает особую значимость в способности государства внедрять инновации и обеспечить устойчивое развитие экономического потенциала национальной экономики Российской Федерации.

Особого влияния на развитие экономики в последнее десятилетие приобрел сектор информационных технологий и компьютерных наук. Важно учитывать, что в отличие от традиционной экономики главным ресурсом

цифровизации выступает неисчерпаема, надежная, правдивая и своевременная информация. Применение цифровых технологий позволило значительным образом расширить горизонт внедрения инноваций практически во все бизнес-процессы. Это нашло отражение в повышении эффективности функционирования большинства сфер деятельности и стало новым конкурентным преимуществом для национальных экономик.

Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), которая разрабатывает стандарты развития цифровой экономики, в 2017 выделила четыре ключевых драйвера (см. рис. 1).

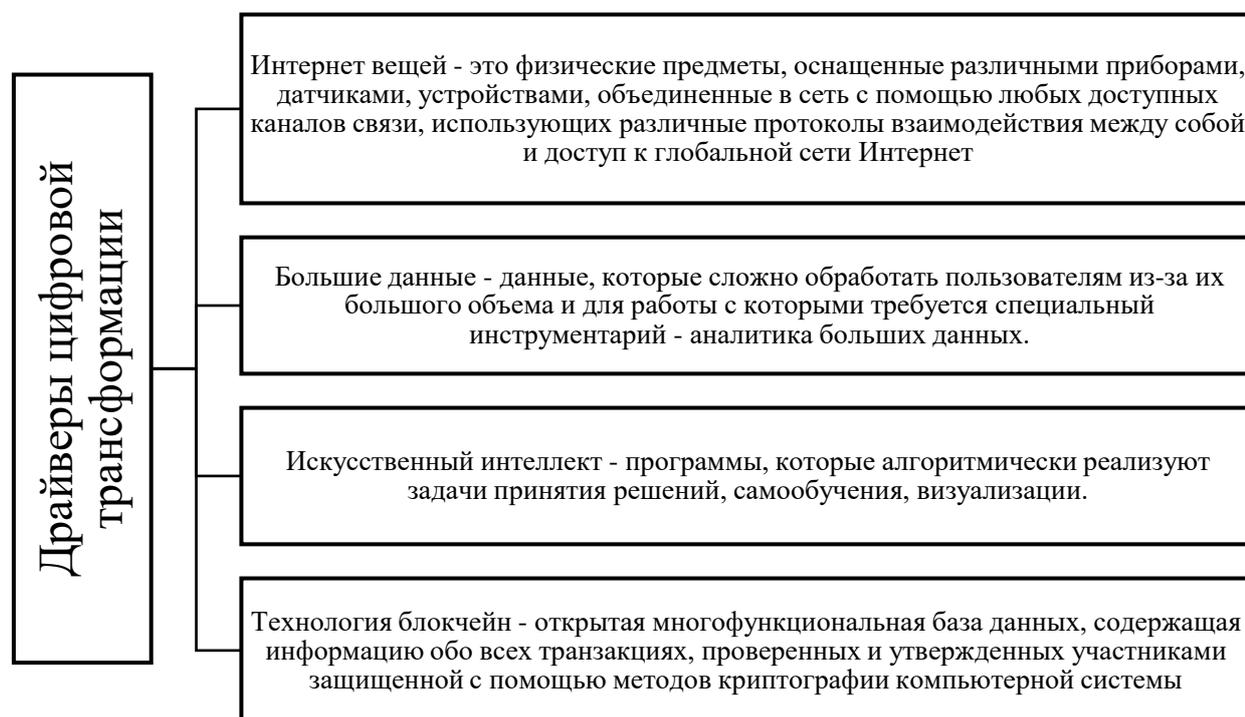


Рисунок 1 – Ключевые драйверы цифровой трансформации и их сущность [2, с. 29]

Перечисленные технологии формируют новые условия ведения хозяйственной деятельности и являются основой для развития Индустрии 4.0. При этом следует отметить, что внедрение новейших цифровых технологий предполагает наличие значительных финансовых ресурсов, которые необходимо инвестировать для внедрения инноваций в практическую деятельность. Этот фактор накладывает определенные ограничения на уровень развития цифровизации в разных странах, обуславливая преимущество экономически развитых стран.

Лидером в сфере цифровизации выступает США, обладающее наибольшими финансовыми ресурсами и уделяющее инновациям значительное внимание. На втором месте Китай. Успех КНР напрямую связан с привлечением огромных инвестиций в создание и развитие высокотехнологических мощностей. На третьем месте – страны Европы,

которые также уделяют повышенное внимание поддержанию темпов развития технологических отраслей [1, с. 182].

Российская Федерация отстает от лидеров рейтинга, что обусловлено экономическими проблемами и необходимостью в первую очередь решать многие социальные вопросы, требующие вложения значительных финансовых ресурсов. При этом в ближайшие годы для нашей страны именно массовая цифровизация должно стать приоритетным направлением развития. В этом, прежде всего, большую роль играет наличие одного из главных ресурсов - человеческого интеллектуального потенциала.

Успех российской IT-отрасли основывается на квалифицированных кадрах, качественной системе образования, правильного менеджмента, умения распоряжаться всеми доступными ресурсами. При этом количество специалистов, занятых в области информационных услуг с каждым годом все увеличивается. Практически это наибольшее количество разработчиков в Центральной и Восточной Европе.

В Российской Федерации программа «Цифровая экономика» была утверждена правительством летом 2017 г., а в мае 2018 г. ее трансформировали в национальную программу. При этом реализация элементов национальной программы требует значительных инвестиций, выделяемых государством. Так, в феврале 2019 г. была опубликована правительственная презентация, из которой следует, что расходы национальные программы «Цифровая экономика» планировалось потратить до 1,6 трлн руб. Наибольшему сокращению подверглись федеральные проекты «Цифровые технологии» и «Цифровое государственное управление» – в совокупности расходы по ним уменьшились на 1,87 трлн руб.

Данные об исполнении расходов на реализацию национальных проектов за 2019-2020 г. представлены в таблице 1.

Таблица 1

Исполнение расходов на реализацию национальных проектов за 2019- 2020 г. [3]

Нацпроект	Исполнение расходов, %		Изменение, +/-
	2019 г.	2020 г.	
«Цифровая экономика»	53,6	41,2	-12,4
«Экология»	61,7	61,5	-0,2
Комплексный план модернизации и расширения магистральной инфраструктуры	83,6	69,5	-14,1
«Международная кооперация и экспорт»	85,8	67,2	-18,6
«Производительность труда и поддержка занятости»	85,9	81,9	-4,0
«Образование»	88,7	64,4	-24,3
«Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной	92,0	84,0	-8,0

предпринимательской инициативы»			
«Жилье и городская среда»	92,1	88,2	-3,9
«Безопасные и качественные автомобильные дороги»	93,8	77,6	-16,2
«Демография»	94,5	90,5	-4,0
«Здравоохранение»	96,3	78,9	-17,4
«Культура»	98,1	76,6	-21,5
«Наука»	98,3	78,1	-20,2

Согласно представленным в таблице данным видны негативные изменения, произошедшие в сфере реализации национальных проектов в 2020 г. При этом главным аутсайдером является программа «Цифровая экономика», которая и в 2019 г., и в 2020 г. имеет наименьшие значения исполнения за год. Так, по итогам 2020 г. произошел спад на 12,4% и уровень исполнения по данной программе составил лишь 41,2%, что свидетельствует о том, что менее половины из выделенных федеральным бюджетом средств были освоены в рамках реальных проектов. Данную негативную динамику исполнения обязательств принято объяснять пандемией коронавируса, из-за которой многие встречи и обсуждения, необходимые для реализации подпрограмм, были отменены или перенесены. Однако в современных условиях такое невнимание к вопросам цифрового развития является показателем недопонимания важности данного вопроса и необходимости адаптации принимаемых решений к сложившейся ситуации.

Вследствие пандемии коронавируса и введенных карантинных ограничений большинство организаций столкнулись с проблемами, к которым они оказались совсем не готовы. Карантин обрушил потребительские настроения, почти остановил несколько отраслей - розничную торговлю, гостиничный и ресторанный бизнес, авиаперевозки. Большое число предпринимательских субъектов осталось без стабильных источников дохода. Все это обусловило востребованность поиска новых возможностей по трансформации национальной экономики.

В шоковых ситуациях крайне важно оперативно принимать сложные решения, а еще важнее их быстро имплементировать. От каждого управленца в такой ситуации требуется выбрать удачный момент для диверсификации рисков и сохранения контроля над ситуацией. Ведь помимо проблем кризис позволил более отчетливо сформироваться и новым возможностям. При этом основными тренды так или иначе связаны именно с цифровизацией: перевод сотрудников на удаленную работу, автоматизация большинства бизнес-процессов, применение новых каналов коммуникаций и т.д.

Пандемия резко ускорила цифровизацию многих отраслей хозяйственной деятельности, так как в условиях самоудаления и карантина людям необходимо находить способ удаленно взаимодействовать с представителями бизнеса по самым различным вопросам. Цифровизация предполагает использование социальных сетей и цифровых платформ, а также аналитику больших объемов

данных, облачных сервисов, возможностей искусственного интеллекта, дополненной реальности, специальных мобильных приложений. Новые форматы деятельности способны резко увеличить потенциал существующих форм бизнеса и стать основой для развития и увеличения прибыли в долгосрочной перспективе. В следствие этого в условиях пандемии коронавируса возросла востребованность в инструментах цифровизации как в предпринимательской деятельности, так и в бытовой. Все это облегчает реализацию основных проектов в рамках мер по цифровизации страны, но требует более адаптивного и гибкого поведения при их внедрении.

Ускоренная цифровая трансформация, спровоцированная пандемией, призвана стать одной из приоритетных национальных целей развития на ближайшие годы и превратиться в важный фактор выхода из сложившегося кризиса экономики.

Таким образом, пандемия стала хорошим испытанием и уроком для реализации всех государственных программ, но особенно – для цифровой экономики. При этом эффективность и качество управленческих решений напрямую зависит от мышления ответственных лиц, их умения отойти от привычных шаблонов и применять при этом креативный подход. В нестабильных условиях внешней среды и под влиянием внутренних противоречий, власти на местах должны научиться оперативно реагировать на меняющиеся требования современного мира и на основе этого оперативно вносить изменения в реализуемые проекты. В новых реалиях для трансформации экономики представителям государственной власти необходимо научиться действовать не по принятым правилам и утвержденным инструкциям, а в соответствии с ситуацией. Тем более, что пандемия COVID-19 сформировала не только проблемы, но и более благоприятную обстановку по внедрению ее элементов во все сферы национальной экономики.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Сергеев Л.И. Цифровая экономика: учебник для вузов / Л. И. Сергеев. – М.: Юрайт, 2020. – 332 с.

2. Сологубова Г.С. Составляющие цифровой трансформации: монография / Г.С. Сологубова. – М.: Юрайт, 2020. – 147 с.

3. Исполнение расходов фед. бюджета на реализацию нац. проектов // Сайт Минфина РФ [Эл. ресурс] – URL: https://minfin.gov.ru/ru/press-center/?id_4=37314-ispolnenie_raskhodov_federalnogo_byudzheta_na_ryealizatsiyu_natsionalnykh_proektov

PROBLEMS OF THE DIGITAL ECONOMY DEVELOPMENT IN THE PANDEMIC PERIOD

Golyaeva Alina, student

Moscow Aviation Institute (National Research University), 125993, Volokolamsk

Highway, 4, Moscow, Russia
Golyaeva A., e-mail alinagolyaeva@mail.ru ,
Correspondence address: Moscow Aviation Institute (National Research University),
Russia, Moscow, Volokolamsk highway, 4, building 5, 125993

Abstract

The article discusses the problems of the development of the digital economy in Russia during the COVID-19 pandemic. The advantages of digitalization for the state economy are given. The main threats and factors hindering the intensive development of the digital economy in our country in modern conditions have been identified. It has been proven that digitalization should be carried out taking into account the main factors of influence and the available opportunities that shaped the coronavirus pandemic.

Keywords

Digitalization, economy, pandemic, innovation, investment, technology, IT sector, information, economic potential, financial resources.

УДК 338.47

ПРОБЛЕМА ОЦЕНКИ ИННОВАЦИОННО-ИНВЕСТИЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ

Баранова Елена Анатольевна, аспирант,

Московский авиационный институт (Национальный исследовательский университет), Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, д.4, 125993

Баранова Е.А., e-mail elenita5@yandex.ru,

Адрес для корреспонденции: Московский авиационный институт (Национальный исследовательский университет), Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, д.4, корпус 24, 125993

Аннотация

В статье рассматриваются основные проблемы оценки инновационно-инвестиционного потенциала предприятия.

Ключевые слова

Оценка, инновационно-инвестиционный потенциал.

Целью оценки инновационно-инвестиционного потенциала является возможность определения направлений инновационного развития, обеспечивающих возможности перехода предприятий на выпуск конкурентоспособной продукции, существенно повысив свою устойчивость и гибкость по отношению к переменам во внешней среде.

Применение большинства методических подходов, с одной стороны, требует весьма дорогостоящих экспертных процедур, а с другой стороны, не дает возможности убедиться в адекватности полученных результатов и математически оценить их достоверность. Более рационально применять

относительные показатели, расчет которых легко произвести по доступному как для внутренних, так и для внешних аналитиков кругу параметров.

Определение состава оценочных показателей является важной проблемой методического обеспечения оценки инновационного потенциала предприятия.

Объективность оценки величины инновационно-инвестиционного потенциала предприятия может быть обеспечена лишь при правильном выборе системы показателей, позволяющих в комплексе характеризовать потенциал по различным признакам.

Существующие проблемы оценки инвестиционно-инновационного потенциала, которые можно разделить на три группы:

К первой группе относятся проблемы выбора показателей, по которым осуществляется оценка инновационно-инвестиционного потенциала. На сегодня не существует единого критерия оценки уровня инновационно-инвестиционного потенциала предприятия, что обусловлено следующими причинами. Во-первых, совокупность критериев оценки должна разрабатываться с учетом целей и интересов, а также особенностями развития отрасли, к которой относится предприятие. Во-вторых, необходимо учитывать уровни риска инвестиций в данной отрасли.

Ко второй группе относятся проблемы выбора показателей оценки инновационно-инвестиционного потенциала, определяющейся необходимостью использованием различных как количественных, так и качественных параметров, которые в полной мере могут определить инновационный уровень готовности предприятия к реализации инвестиционных целей.

К третьей группе относятся проблемы обобщения результатов оценки инвестиционно-инновационного потенциала, что обусловлено совокупностью различных подходов и результативных показателей, которые трудно сопоставить.

Многие авторы предлагают при оценке инновационно-инвестиционного потенциала предлагать группировать показатели для оценки в зависимости от их функциональности на: кадровые, затратные, технического оснащения, обновляемости продукции и другие. Каждая группа в своём составе ещё содержит ряд показателей, которые характеризуют ту или иную особенность инновационно-инвестиционного потенциала.

Так, некоторые учёные в кадровой группе предлагают включать в расчёт показатель возраста специалистов. С нашей точки зрения данный показатель вызывает ряд вопросов, т.к. возрастные особенности оказывают влияние на инновационно-инвестиционный потенциал как увеличивая его, так и уменьшая.

По нашему мнению, в вопросе состава и структуры индикаторов инновационно-инвестиционного потенциала нужно выбирать необходимое и достаточное количество показателей, которые бы полно его характеризовали.

Факторами, определяющими инновационно-инвестиционный потенциал могут выступать: персонал предприятия, научно-технический задел, финансовые ресурсы, производственно-технологическая база и другие.

Таким образом, в связи с тем, что применяемые методы оценки

недостаточно полно раскрывают тенденции и процессы в сфере инновационной и инвестиционной деятельности, особую значимость и актуальность приобретает разработка методики для проведения объективной и качественной оценки инвестиционно-инновационного потенциала отрасли и ее организаций, которая будет учитывать все выявленные недостатки.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. А. И. Евлаш, Инвестиционно-инновационный потенциал как важнейший показатель конкурентоспособности промышленности строительных материалов Труды БГТУ. Серия 7: Экономика и управление 2014г.стр 208
2. Жиц Г. И. Способности и возможности: рассуждения о некоторых аспектах методологии оценки влияния инновационного потенциала на развитие социально-экономических систем различного уровня сложности // Инновации. 2008. № 11
3. Хаустова К.М. Теоретические основы оценки инвестиционно-инновационного потенциала предприятия в контексте стратегического подхода //Научный вестник НЛТУ /Украина г.Львов.-2009. Вып.19.04.2009.с-299-304.

THE PROBLEM OF ASSESSING THE INNOVATION AND INVESTMENT POTENTIAL BUSINESSES

Elena A. Baranova, Post-graduate Student,

Moscow Aviation Institute (National Research University), 125993, Volokolamsk Highway, Moscow, Russia

Baranova E. A., e-mail elenita5@yandex.ru,

Correspondence address: Moscow Aviation Institute (National Research University), Moscow, Russia, Volokolamsk Highway, 4, building 24, 125993

Abstract

The article deals with the main problems of assessing the innovation and investment potential of an enterprise.

Keywords

Evaluation, innovation and investment potential

ПОДХОДЫ К ФОРМИРОВАНИЮ СИСТЕМ ОПЛАТЫ ТРУДА НА ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫХ ИННОВАЦИОННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

*Дегтярев Юрий Александрович*¹, аспирант

¹ Московский авиационный институт (Национальный исследовательский университет)

125993, г. Москва, Волоколамское шоссе, д. 4

Дегтярев Ю.А., e-mail yu_degtyarev@mail.ru

Адрес для корреспонденции: Дегтярев Юрий Александрович, Московский авиационный институт (Национальный исследовательский университет), 125993, г. Москва, Волоколамское шоссе, д. 4, тел. (905)787-43-03

Аннотация

В работе излагаются ключевые вопросы создания современных эффективных систем вознаграждения работников высокотехнологичных инновационных предприятий. Рассмотрены базовые понятия и инструменты, применяемые при построении и внедрении эффективных систем оплаты и стимулирования труда для различных групп работников. Исследованы механизмы формирования составных частей заработной платы, а также показатели, необходимые к включению в систему оценки эффективности их деятельности. Даны рекомендации по разработке сбалансированных систем оплаты труда.

Ключевые слова

Высокотехнологичное предприятие, оплата труда, система материального стимулирования, непосредственные исполнители работ, топ-менеджмент, ключевой показатель эффективности, программа инновационного развития.

Последние полтора десятилетия характеризуются ростом в России числа высокотехнологичных инновационных предприятий. Доля продукции, производимая ими, на начало 2021г. достигла отметки в 23,4% в структуре валового внутреннего продукта [1]. Многие из таких предприятий прошли путь организационных преобразований и были объединены в крупные корпорации и холдинги, выстроенные по классической акционерной схеме управления. Перед новыми собственниками корпораций возник дополнительный перечень задач по повышению качества основных бизнес-процессов и систем управления предприятиями, в том числе путем создания эффективных систем материального стимулирования (далее, также, - систем оплаты труда (СОТ), систем заработной платы) персонала.

Несмотря на наличие различных модификаций СОТ (повременная; сдельная; комиссионная; система плавающих окладов; аккордная), в настоящее время на предприятиях высокотехнологичных отраслей наибольшее распространение получила повременно-премиальная система оплаты труда. Основной ее принцип, в соответствии со ст.129 ТК РФ, - к начисленной сумме заработной платы работника, определенной по должностному окладу

(тарифной ставке, т.е. фиксированной части), добавляется премия (иными словами, переменная часть или иные виды стимулирующих выплат), рассчитанная определенным образом к окладу (тарифной ставке) или к иному базовому показателю. При наличии определенных недостатков, данный вид СОТ обладает целым рядом преимуществ для работодателя, а именно:

- обладает свойством структурной «гибкости», т.е. позволяет обеспечивать минимизацию обязательных (фиксированных) частей заработной платы при одновременном возможном (но не обязательном) увеличении доли нефиксированной (переменной) части фонда оплаты труда (ФОТ). Таким образом, для руководителя предприятия возникает возможность «правового маневра» в условиях возникновения возможных внешних негативных факторов, направленного на минимизацию расходов на оплату труда в данный период времени;

- способствует повышению мотивации работников за счет влияния фактора нефиксированной части заработной платы, напрямую зависящей от качества исполнения обязанностей конкретного работника и его вклада в общие результаты деятельности. Следствием этого является повышение производительности труда работников;

- характеризуется простотой в части расчетов ФОТ. Следовательно, повышается точность прогнозирования финансовых средств в текущем временном периоде;

- позволяет рационально организовать работу в части формирования штатного расписания предприятия – и, таким образом, оптимизировать затраты в части ФОТ.

Для предприятий, ведущих высокотехнологичные инновационные разработки, при внедрении СОТ также необходимо рассмотреть влияние следующих факторов:

1. Нормативно-организационного, предусматривающего создание единой нормативно-организационной платформы, формализующей все процессы организации оплаты труда. Основой может служить разработка комплексного регламентирующего документа (например, Положения о системе оплаты труда/ заработной плате), учитывающего одновременно требования нормативных актов Российской Федерации в области трудового законодательства, отраслевых соглашений (в том числе в части обеспечения минимального размера оплаты труда, обеспечения доли постоянной части в структуре заработной платы), а также требований собственника предприятия и прочих нормативных распорядительных документов предприятия;

2. Оргструктурного фактора, учитывающего специфику построения организационной структуры управления предприятием. От качества рассмотрения данного вопроса, на последующих этапах внедрения зависит эффективность работы как системы в целом, так и отдельных ее звеньев - подсистем оплаты труда для различных групп подразделений и вида персонала [2].

На первоначальных этапах построения представляется необходимым

определить базовые составляющие заработной платы для конкретного работника:

1. Уровень оплаты труда - количественную характеристику заработной платы в абсолютном выражении. В настоящее время предусмотрены механизмы, обеспечивающие «привязку» уровня оплаты труда руководящего состава предприятия к уровню средней зарплаты по предприятию в целом, либо к среднему уровню по определенной «базовой» группе (например, 10% самых низкооплачиваемых работников) через систему специальных коэффициентов. Величина данного коэффициента в большинстве случаев не может превышать значения в интервале от 8 до 10 [3-6]. Конкретные соотношения среднемесячной зарплаты руководящего состава и остальных работников учреждений устанавливаются учредительными органами.

2. Структуру заработной платы – качественную характеристику заработной платы, предусматривающую определение весовых соотношений между ее составными частями. В качестве таких частей выступают (укрупненно):

- фиксированная часть - оклад, надбавки, иные выплаты, носящие обязательный характер, в соответствии с действующим законодательством РФ;
- нефиксированная (стимулирующая) часть – выплаты, не являющиеся гарантированными и зависящие, прежде всего, от личного трудового вклада работника (т.н. выплаты премиального характера).

При разработке СОТ, для повышения ее гибкости, эффективности и возможности оперативной адаптации предлагается рассмотреть механизм декомпозиции СОТ на отдельные составляющие. Вариантами могут выступать разбиение СОТ по источникам выплат ФОТ (подсистема 1 – источник 1, подсистема 2 – источник 2 и т.д.), либо по группам работников/видам работ. Рассмотрим подходы формирования СОТ на примере следующих групп:

- СОТ работников подразделений – непосредственных исполнителей работ;
- СОТ работников обеспечивающих подразделений;
- СОТ работников руководящего состава.

Для работников подразделений – непосредственных исполнителей работ (тематических подразделений) фонд оплаты труда целесообразно формировать в рамках и на основании утвержденных экономических нормативов, дифференцированных по темам, проектам (заказам) в зависимости от объемов фактически выполненных работ и услуг и в соответствии:

- с планами работ, финансируемых из средств накладных расходов предприятия;
- Планом технического перевооружения и реконструкции основных фондов предприятия,
- Стратегических программ развития,
- Фондов инновационного развития и прочих источников.

В целях формализации бизнес-процессов предприятия, процедура формирования ФОТ работников тематических подразделений должна быть

учтена в соответствующих регламентирующих документах бюджетного тематического планирования.

Для построения системы оплаты труда работников обеспечивающих подразделений предлагается использовать механизм взаимосвязи переменной (нефиксированной) части заработной платы в зависимости от динамики загрузки тематических подразделений. Иными словами, ФОТ работников обеспечивающих подразделений формировать в текущем периоде времени в увязке с ФОТ работников тематических подразделений, которые, в свою очередь, непосредственно связаны с текущим финансово-экономическим состоянием предприятия и загрузкой тематическими работами.

Формирование СОТ для работников руководящего состава представляется целесообразным осуществлять в прямой зависимости от выполнения ключевых показателей эффективности ФХД предприятия и предусматривать в обязательном порядке в своем наличии нескольких групп показателей:

1. Показатели стратегического характера (на средне- и долгосрочный периоды). Для высокотехнологичных инновационных предприятий данные показатели определяются соответствующими программами инновационного развития [7] и предусматривают увязку системы вознаграждения органов управления с достижением персональных ключевых показателей эффективности деятельности (далее – КПЭ). Как правило, в стандартный перечень КПЭ для оценки работы менеджмента включаются такие показатели, как: выручка от реализации продукции, работ, услуг; чистая прибыль; общая рентабельность; производительность труда; выполнение плана закупок товаров, работ, услуг; выполнение плана технического развития и перевооружения; выполнение плана укомплектованности штатов и приема молодых работников и так далее. Для отдельных предприятий дополнительно включаются показатели выполнения программы импортозамещения.

2. Показатели, учитывающие отраслевую специфику. Например, для предприятий ОПК, ведущих инновационные разработки в рамках государственного оборонного заказа, в соответствии с директивными документами Правительства РФ дополнительно предусмотрен показатель выполнения ГОЗ. Кроме того, в соответствии с требованиями Указов Президента РФ по диверсификации производства и доведению доли высокотехнологичной продукции гражданского и двойного назначения на предприятиях ОПК до 30% к 2025 году и до 50% к 2030 году, начата процедура разработки и внедрения на предприятиях отрасли соответствующего показателя эффективности.

3. Показатели, обеспечивающие усиление контроля за выполнением КПЭ в дочерних компаниях (для головных компаний холдингов и субхолдингов).

4. Прочие показатели, устанавливаемые по решению собственника.

Таким образом, предлагаемые подходы при формировании СОТ для топ-менеджмента предприятия позволяют обеспечить привязку уровня заработной платы руководителя к выполнению показателей эффективности деятельности

предприятия в текущем периоде времени.

В целях создания единой сбалансированной системы оплаты труда, на последующих этапах ее внедрения предлагается рекомендовать разработку специализированных механизмов, устанавливающих взаимосвязи между отдельными подсистемами СОТ.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Росстат. Доля высокотехнологичных и наукоемких отраслей в ВВП (Данные по ОКВЭД2), 01.04.2021. rosstat.gov.ru.
2. Дегтярев Ю.А., Бунак В.А. Современные подходы к формированию системы оплаты труда на научно-производственных предприятиях ОПК с учетом специфики организационной структуры управления. Экономика и управление в машиностроении. 2020. №3. С.20-23.
3. Постановление Правительства Российской Федерации от 10 декабря 2016 г. № 1339,
4. Изменения в постановления Правительства Российской Федерации от 5 августа 2008 г. № 583 и от 2 января 2015 г. № 2
5. Постановление Правительства Российской Федерации 29 ноября 2016 г. № 1259
6. Приказ Министерства Труда и социальной защиты РФ от 30.01.2017 №99н.
7. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 27.06.2019г.№1388-р.

APPROACHES TO THE FORMATION OF REMUNERATION SYSTEMS IN HIGH-TECH INNOVATIVE ENTERPRISES

Yury Degtyarev¹, Postgraduate student

¹ Moscow Aviation Institute (National Research University)
125993, Moscow, Volokolamskoe Shosse, 4 4

Degtyarev Yu. A., e-mail yu_degtyarev@mail.ru

Correspondence address: *Degtyarev Yury Aleksandrovich*, Moscow Aviation Institute (National Research University), 125993, Moscow, Volokolamskoe highway, bldg. 4, tel. (905)787-43-03

Abstract

The paper outlines the key issues of creating modern effective systems of remuneration of employees of high-tech innovative enterprises. The paper considers the basic concepts and tools used in the construction and implementation of effective systems of remuneration and stimulation of labor for different groups of employees. Mechanisms of forming the components of wages, as well as indicators required for inclusion in the system of evaluating the effectiveness of their work have been studied. Recommendations on the development of balanced systems of remuneration are given.

Key words

High-tech enterprise, remuneration, financial incentive system, direct executives, top management, key performance indicators, innovative development program.

УДК 338.47

ОРГАНИЗАЦИЯ КОММЕРЧЕСКОЙ РАБОТЫ В ПАССАЖИРСКИХ АВИАПЕРЕВОЗКАХ

*Ермилов Владислав Олегович, аспирант; Ермолаева Елена Николаевна
к.э.н., доцент*

Московский авиационный институт (Национальный исследовательский университет), Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, д.4, 125993

Ермилов В.О., e-mail ermiloffvlad@mail.ru

Ермолаева Е.Н., e-mail 2107166@mail.ru

Адрес для корреспонденции: г. Москва ул. Вилиса Лациса д.18,
+7 (967)-218-40-83

Аннотация

В статье рассматриваются основные направления коммерческой деятельности российских авиакомпаний на рынке воздушных перевозок, определяются ключевые составляющие авиаперевозки и рыночно-конъюнктурные факторы внешней среды.

Ключевые слова

Экономика воздушного транспорта; коммерческая политика.

Гражданская авиация всегда занимала ключевое место в экономике любого государства, являясь незаменимым драйвером развития страны и системообразующих отраслей. Россия в силу ее географического положения, масштаба, климатических условий всегда будет оставаться авиационной державой. На сегодняшний день авиационный рынок РФ находится в тяжелейшем кризисе, вызванном пандемией коронавирусной инфекции. По данным Росавиации пассажирооборот в 2020 г. составил 69,2 млн. пас., что на 58,8 млн. пас. меньше, чем в 2019 г. – 128 млн. пас. [1]. В сложившихся условиях российским авиакомпаниям необходимо решать основную задачу – организовать коммерческую работу на воздушных линиях. Перевозчикам необходимо перестроить структуру управления коммерческой деятельности и выявить потребительский спрос на авиаперевозки. Для реализации поставленных задач необходимо четкое понимание методологических основ коммерческой работы на авиапредприятии и выработки основных направлений коммерческой политики. Отечественные и зарубежные авторы приводят различные определения коммерции воздушного транспорта, поэтому следует разграничить следующие понятия:

Коммерческий воздушный транспорт – это транспорт, производящий

транспортную продукцию – воздушные перевозки – с целью ее коммерческой реализации т.е. продажи.

Коммерческая эксплуатация воздушного транспорта как отрасль науки является одним из разделов экономики воздушного транспорта, основной целью которого является ответ на вопрос, как и за счет чего обеспечивается прибыльность работы воздушного транспорта.

Коммерческая работа – совокупность организационных, правовых и финансовых операций по управлению внешней деятельностью авиапредприятия, направленных на выполнение плановых заданий при минимальных затратах и высоком уровне обслуживания пассажиров.

На основе определений можно выделить 3 основных направления коммерческой деятельности (КД) авиакомпаний (рис. 1):

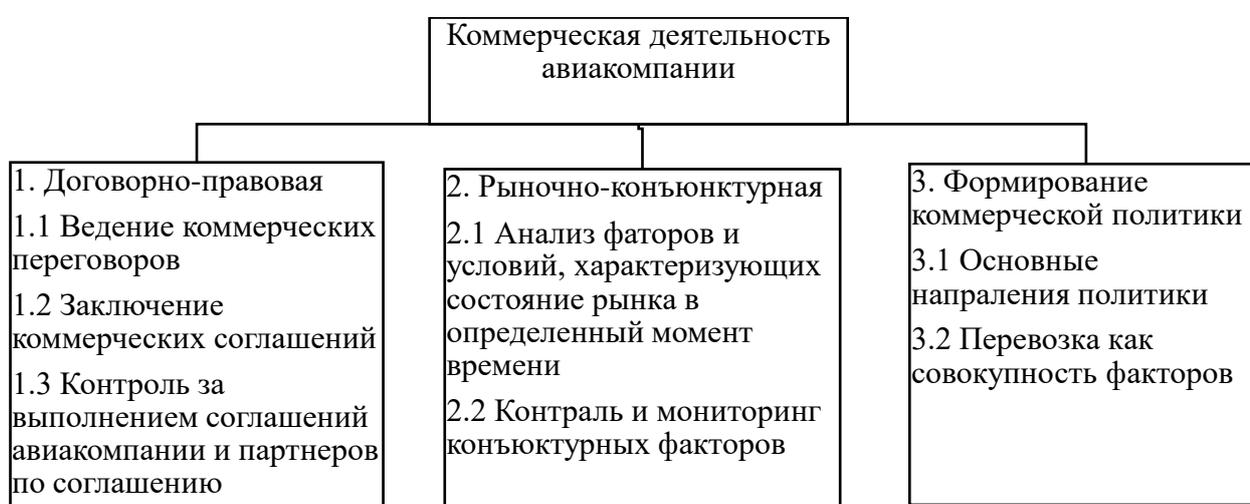


Рис. 1 – Основные направления коммерческой деятельности авиакомпании

Каждое из направлений, представленных на рисунке 1, является неотъемлемой частью общей системы КД. Независимо от организационно-правовой формы и бизнес-модели в авиакомпании следует организовать соответствующие отделы, возглавляемые высококвалифицированными специалистами. Кратко приведем характеристику направлений и обозначим современные тенденции:

1. Договорно – правовое направление регулирует взаимоотношения авиакомпании по техническим и коммерческим вопросам организации и обеспечения полётов воздушных судов, перевозок пассажиров, грузов и почты. Наиболее важными в экономическом смысле являются:

- Соглашение о наземном обслуживании (заключается с аэропортом, хэндлинговой компанией, агентом обслуживающей компании, представляющим наземное обслуживание). Цель - обеспечить все необходимое техническое и коммерческое обслуживание воздушных судов обслуживаемой стороны и выполняемых на них перевозок.

- Соглашение о пуле (заключается с авиакомпаниями). Цель - обеспечение организованного раздела сфер влияния на рынке авиатранс-

портной продукции на совместно эксплуатируемых авиалиниях и определение гарантированных доходов каждому из партнеров с учетом их производственно-финансовых возможностей, коммерческих прав и долевого участия.

- Код-шеринг (заключается с авиакомпаниями). Цель - установить между авиакомпаниями такое коммерческое партнерство, чтобы их продукт считался единым продуктом, который соответственно рекламируется и продается на рынке воздушных перевозок.

- Интерлайн (заключается с авиакомпаниями). Признание перевозочной документации (авиабилетов) одного перевозчика другим. За счет рейсов партнера достигается основная цель – привлечение пассажира более широкой сетью маршрутов.

2. Рыночно-конъюнктурное направление характеризуется нахождением авиакомпании во внешней среде под воздействием различных факторов, которые влияют на объем перевозок, создают дополнительные возможности и накладывают ограничения. Можно выделить следующие факторы, характерные для воздушного транспорта, мониторинг и контроль которых требует особого внимания (рис. 2):



Рис. 2 – Факторы внешней среды

3. Для формирования коммерческой политики необходимо понимание того, что воздушный транспорт – это транспорт, производящий транспортную продукцию – воздушные перевозки с целью ее коммерческой реализации т.е. продажи. Тем самым, авиакомпании необходимо учитывать ключевые составляющие авиаперевозки. (рис. 3):



Рис. 3 – Составляющие авиаперевозки

К основным направлениям коммерческой политики можно отнести: реализацию коммерческих прав для эксплуатации воздушной линии, использование прав свободной продажи, политика по работе с агентами, коммерческое сотрудничество с другими авиакомпаниями.

Таким образом, пассажирские авиаперевозки – это многогранный бизнес, связанный с сложнейшими технологическими задачами и охватывающий многие области профессиональной деятельности. Уровень организации коммерческой работы в авиакомпании и ее эффективность зависит в первую очередь от квалифицированного персонала. Коммерческая политика авиакомпании формируется с учетом анализа рыночной конъюнктуры и договорно-правовых отношений. Согласно ВЗк РФ, воздушные перевозки направлены на обеспечение потребностей граждан и экономики страны [2], тем самым именно эффективно-организованные авиакомпании способны реализовать поставленную задачу.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Воздушный кодекс РФ.
2. Губенко А.В., Черкашин Д.С., Смуров М.Ю. Экономика воздушного транспорта., С- Петербург, учебник 2019.
3. Официальный сайт Федеральное Агентство Воздушного Транспорта [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://favt.gov.ru/> (дата обращения: 12.03.2021).
4. Официальный сайт Международная Ассоциация Воздушного Транспорта [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.iata.org/> (дата обращения: 13.03.2021).

ORGANIZATION OF COMMERCIAL WORK IN PASSENGER AIR TRANSPORTATION

Ermilov Vladislav Olegovich, Ph.D. student; scientific adviser: Ermolaeva Elena Nikolaevna. Ph.D. (Economic), Associate Professor

Moscow Aviation Institute (National Research University), Russia, Moscow, st. Moscow, Volokolamskoe highway, 4, zip code 125993

Ermilov V.O., e-mail ermiloffvlad@mail.ru

Ermolaeva E.N., e-mail 2107166@mail.ru

Abstract

The article examines the main directions of commercial activities of Russian airlines in the air transportation field; the article provides the key components of air transportation and market factors of the external environment.

Keywords

Economics of air transport; commercial policy.

УДК 338.

МАРКЕТИНГОВЫЙ АНАЛИЗ КОСМИЧЕСКОГО РЫНКА

Ермолаева Елена Николаевна к.э.н., доцент

Московский авиационный институт (Национальный исследовательский университет), Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, д.4, 125993

Ермолаева Е.Н., e-mail 2107166@mail.ru

Адрес для корреспонденции: Московский авиационный институт (Национальный исследовательский университет), корпус 5, Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, д.4, 125993

Аннотация

В статье рассматривается маркетинговый анализ мирового и российского рынка космической продукции и услуг.

Ключевые слова

Космическая продукция, рынок, сегмент рынка, конкуренция.

Большинство предприятий космической отрасли обладают огромным научно-техническим потенциалом, техническим и технологическим заделом, позволяющим производить продукцию на высочайшем уровне. Однако, в условиях недостаточности государственного финансирования, нестабильности и, порой, агрессивности внешней среды, существующего задела недостаточно.

В последнее десятилетие рынок космических услуг характеризуется все более усиливающейся конкуренцией на всех сегментах рынка. Этот процесс усиливается как на рынке транспортных космических услуг (ТКУ), так и на рынке космической связи, предоставления услуг дистанционного зондирования Земли (ДЗЗ) и прочих. Россия пока занимает первое место по количеству пусков ракетносителей (РН). Однако, уже в ближайшем будущем следует ожидать усиления конкуренции не только со стороны Китая, но и Европы, которая несмотря на мировой кризис, космические программы не сворачивает. В ближайшие десять лет следует ожидать усиления позиций США на рынке ТКУ, если американская программа по созданию нового РН будет идти по плану. Да и успешный пуск РН «Союз», состоявшийся в октябре 2011года с космодрома Куру, можно рассматривать как отправную точку начала конкуренции отечественных РН, базирующихся на различных космодромах. Средства выведения мирового рынка ТКУ представлены на таблицах 1.

Средства выведения мирового ТКУ

Россия	США	Китай	Европа	Япония	Индия	Итого Россия	Итого др. страны
Протон -К	Pegasus-XL	CZ-2D	Ariane 40	H2	GSLV		
Протон-М	Taurus-XL	CZ-2C	Ariane 44P	H2A	PSLV		
Союз-У	Atlas-2AS	CZ-2F	Ariane 42L	M-V			
Союз-ФК	Atlas-3A	CZ-4B	Ariane 44L				
Космос-3М	Atlas-3B	CZ-3A	Ariane 5				
Циклон	Atlas-5	КТ-1					
Молния-М	Delta-2						
Зенит	Delta-4М						
Днепр							
Рокот	Delta-4Н						
Стрела-1	Titan-2						
Старт	Titan-4						
						12	27

Из таблицы 1 следует, что России занимает почти половину рынка транспортных космических услуг.

В области оказания космических услуг также наблюдается положительная динамика в развитии рынка, сопровождающаяся усилением конкуренции [1]. Большим спросом пользуются услуги, предоставляемые европейскими, индийскими и американскими системами ДЗЗ. В области навигации следует ожидать усиления конкуренции российскому ГЛОНАСС со стороны не только привычной JPS, но и европейской GALILEO.

Отрасль имеет прекрасный задел с точки зрения научно-технического потенциала, но для того, чтобы осуществить качественный прорыв в области оказания услуг как результата космической деятельности, необходимо осуществить ряд мер, как технического характера, касающихся, в первую очередь, модернизации производственной и технологической базы, так и ряд мер по омоложению и совершенствованию кадровой составляющей. Также значимым фактором развития является использование современных методов управления и совершенствования организационных структур и контрактной системы, которое позволит наилучшим образом использовать преимущества всех участников процесса производства космической услуги с целью повышения ее конкурентоспособности. Не менее важным является и фактор использования прогрессивных маркетинговых процедур и технологий, без которых самый замечательный, с технической точки зрения, продукт не найдет своего потребителя. Только при наличии всех этих условий предприятие и отрасль получат возможность повысить эффективность своей деятельности.

К основным особенностям космической деятельности относятся сложность, наличие общей инфраструктуры, инновационный характер, глобальность, незавершенность услуг, некоммерческий характер ряда программ. Фактор сложности состоит в том, что формирование и выполнение национальных космических программ предъявляют комплексное пороговое требование высокого уровня к культурным, управленческим, технологическим возможностям в широком круге отраслей и, соответственно, к возможностям финансирования. Это означает, что ведение самодостаточных национальных

космических программ могут позволить себе очень немногие страны. Но даже для них освоение и использование космического пространства весьма обременительно и не всегда рационально.

Традиционно космическую деятельность подразделяют на две составляющие - военную, призванную обеспечивать обороноспособность страны, и гражданскую, направленную на изучение и использование космоса в мирных целях, ориентированную на широкого потребителя космических услуг. В исследованиях, посвященных изучению мирового рынка космической продукции и услуг, используются два основных подхода к сегментации рынка. Принципиальное различие этих подходов заключается в приоритетности применения двух основных критериев - по типу заказчика и по типу товара и услуг. При сегментации по категориям заказчиков (покупателей, потребителей) мировой рынок космической продукции и услуг разделяют на два больших сегмента - **государственный и коммерческий**, с последующей товарной сегментацией каждого. В **государственный** сегмент можно отнести закупку космических товаров и услуг государственными и межгосударственными ведомствами для государственных (гражданских, военных) нужд в объемах выделяемых бюджетных средств, в **коммерческий** сегмент закупку товаров и услуг операторами космических систем, потребителями их услуг и иными коммерческими заказчиками (включая зарубежные иностранные организации) из внебюджетных средств.

При сегментации по **типу товара** и услуг мировой космический рынок подразделяют на четыре основных сегмента или сектора:

- предоставление услуг с использованием космических средств;
- производство и продажа наземного оборудования;
- производство космических аппаратов;
- производство ракетносителей и оказание услуг по запускам космических аппаратов.

Список предоставления товаров и услуг с использованием космических средств довольно обширен и в него входят:

- услуги теле- и радиовещания по спутниковым каналам, включая непосредственное спутниковое вещание;
- телекоммуникационные услуги сетевых операторов с использованием каналов космической связи;
- услуги мобильной связи;
- услуги космической связи, включая предоставление ретрансляционных мощностей (аренда);
- фундаментальные и прикладные космические исследования, в том числе «сырые» снимки и информация, полученные с помощью дистанционного зондирования Земли (далее ДЗЗ) и др.
- услуги навигационно-временного обеспечения;
- космический туризм;
- товары, произведенные в космосе (материалы и т.д.).

В период существования СССР отечественная космическая

промышленность получала ресурсы, необходимые для своего развития, из государственного бюджета, не будучи в принципе нацеленной на достижение экономического эффекта. Космический сектор не имел самостоятельной стратегии развития и не обеспечивал свою самокупаемость. При этом в списке программ, подлежащих государственному финансированию, космические программы всегда находились в числе приоритетных. Соответственно убытки отрасли были государственными.

После распада СССР вопрос государственного финансирования - объективно и неизбежно основной составляющей финансирования ракетно-космической отрасли любой страны - остается для российской космонавтики одним из самых болезненных. Последовательно и активно развиваясь, к началу 1990-х гг. советская космическая программа превосходила американскую, единственную, которая в то время могла конкурировать с программой СССР, Советский Союз обладал вдвое большим количеством типов космических аппаратов и провел в 5 раз больше запусков, чем США, СССР был единственной страной мира, обладавшей орбитальной станцией и системой наземного базирования, способной уничтожить спутники на низких орбитах.

На май 2016 года стоимость построенных объектов составляет 84 млрд. рублей. Предполагается, что всего на строительство космодрома будет потрачено около 300 млрд. рублей.

28 апреля 2016 года состоялся первый, успешный пуск с выводом на орбиту трёх искусственных спутников Земли.

России в наследство от СССР достался парк ракет-носителей всех классов. Страна унаследовала около 83% ракетно-космического потенциала СССР (еще 17% досталось Украине).

Текущее состояние отрасли характеризуют следующие данные: количество предприятий - около 100; численность работников - примерно 320000 человек. Средний возраст инженерно-технического персонала превышает 50 лет, а в научных организациях достигает 60 лет. Оборудование с возрастом менее 10 лет составляет менее 10%.

Общий объём выручки во всех сегментах рынка колоссален и постоянно увеличивается, в 2018 году он составил 203 млрд. долларов. Для сравнения: весь ВВП Российской Федерации в 2018 году всего в 10 раз больше этой цифры.

Львиная доля коммерческого космоса – это спутниковые услуги, 61,5 процента выручки со всего рынка космических услуг, или более 120 млрд. долларов в год. На самом деле это в большинстве своём информационный рынок. Данные со спутников всё более нужны миру, и именно они постоянно продаются. Прогнозы погоды, спутниковые снимки, навигация, передача данных. Весь поток информации, который генерируют спутники и который проходит через них, – всё это часть рынка спутниковых услуг. К сожалению, на нём Россия практически не представлена. Отставая в создании современных электронных компонентов, мы мало что уникального (да и просто востребованного) можем предложить миру, кроме оптико-электронных

компонентов.

Рынок производства космических аппаратов – 12 млрд. долларов на 2018 год, примерно 6 процентов от общей выручки. Это рынок создания коммерческих спутников, инфраструктуры для их запуска и отслеживания, обработки информации, а также рынок специализированного программного обеспечения для космических аппаратов. И снова, это не совсем наша ниша. В России нет поставленного на поток производства спутников, большинство электроники мы закупаем за рубежом, а здесь требуется делать их быстро, качественно и дешевле, чем у конкурентов. Мы участвуем в глобальных проектах, у нас есть военные спутники, но это единичные производства, зачастую уникальные, а вовсе не массовые продукты, конкурентоспособные в коммерческом секторе.

Рынок наземной аппаратуры – 57,8 млрд. долларов, или 28,5 процента от общего. Это не совсем космос как таковой, а скорее рынок высокотехнологичного электронного оборудования. Это производство инфраструктуры для запуска и отслеживания космических аппаратов, обработки информации, постройка дата-центров. И это та отрасль, в которой Россия безнадежно отстает, хоть и стараемся развиваться изо всех сил.

Рынок запуска космических аппаратов. По сравнению с остальными, он небольшой, всего 7,5 млрд. долларов, меньше четырех процентов от общей выручки коммерческого космоса. И вот здесь статистика сыграла злую шутку. В 2018 году среди запусков не было ни одного коммерческого большого и тяжелого спутника. Всего состоялось 19 коммерческих запусков за год, из них девять выиграла SpaceX (американская компания Илона Маска) с носителями Falcon и девять европейская ArianeSpace (на данный момент лидер рынка) с легкими ракетносителями VEGA

Чтобы сохранить конкурентные преимущества на рынке запусков, России нужно улучшать показатели ракетносителей, ориентируясь на мировые запросы к их характеристикам, а именно универсальности и рентабельности. Для утверждения своих позиций России следует активно осваивать другие сегменты коммерческого космического рынка, в частности, сегмент предоставления услуг с использованием космических средств. Необходимо проводить политику, стимулирующую разработки и наращивание отечественных орбитальных группировок космических аппаратов связи, ретрансляции, навигации и контроля за чрезвычайными ситуациями, а также обеспечивающую полноценное использование уникального потенциала системы ГЛОНАСС.

Особое внимание следует уделять сотрудничеству с развивающимися странами, которое усилит отечественные позиции на мировом космическом рынке. Чтобы оставаться весомым игроком в мировой космической деятельности, следует выделять средства на развитие новых программ и технологий. У России имеется большой потенциал в завоевании ниши новых видов космических услуг (космический туризм, ликвидация космического мусора и т.п.). Следует также уделить большее внимание развитию программ

по фундаментальным космическим исследованиям.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Котлер Ф. Маркетинг менеджмент/Ф. Котлер. - СПб: Питер, 2005.
2. Панкрухин А.П. Маркетинг: Учебник/А.П. Панкрухин. - М.: «Омега-Л», 2012.
3. Сайт Министерства Промышленной Торговли - minpromtorg.gov.ru
4. Сайт Министерства транспорта РФ - mintrans.ru
5. Сайт Министерства Финансов Российской Федерации - minfin.ru
6. Сайт Министерства Экономического Развития Российской Федерации - economy.gov.ru
7. Сайт Отраслевого агентства Авиапорт - aviaport.ru
8. Сайт Содружества Авиационных Экспертов - aex.ru
9. Сайт Стратегического Медиахолдинга Эксперт - expert.ru
10. Сайт Федеральной Службы Государственной статистики - gks.ru
11. Сайт Энциклопедии Маркетинга - marketing.spb.ru
12. Экономический Портал - economy.info

MARKETING ANALYSIS OF THE SPACE MARKET

Ermolaeva Elena Nikolaevna Candidate of Economics, Associate Professor Moscow Aviation Institute (National Research University), 125993, Volokolamsk Highway, 4, Moscow, Russia

Ermolaeva E. N., e-mail 2107166@mail.ru

Correspondence address: Moscow Aviation Institute (National Research University), building 5, Moscow, Russia, Volokolamsk Highway, 4, 125993

Abstract

The article deals with the marketing analysis of the global and Russian market of space products and services.

Keywords

Space products, market, market segment, competition

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ЗАТРАТАМИ АВИАКОМПАНИИ

Кадыкова Александра Александровна, ассистент

Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет), 125993, Россия, г. Москва, Волоколамское ш., 4

Кадыкова А.А., e-mail eler1963@mai.ru

Адрес для корреспонденции: Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет), 125993, Россия, г. Москва, Волоколамское ш., 4, корпус 7.

Аннотация

В статье рассматривается применение корреляционно-регрессионного анализа как инструмента к созданию модели управления затратам авиакомпаний.

Ключевые слова

Управление затратами, корреляционно-регрессионный анализ, авиакомпания.

В наше время существуют множество методов и моделей управления затратами, которые были разработаны зарубежными и отечественными учеными. Но до сих пор при сравнении методов и моделей управления затратами не было выявлено сильных и слабых сторон и о каждом из них сказано мало очень мало. В настоящее время проблемой управления затратами, а именно поиском наиболее подходящей модели, применимой именно к авиакомпаниям занимается узкий круг ученых.

Решением поставленных авиакомпанией задач требует систематизации существующих методов и моделей управления затратами. Из этого следует, что управление затратами постоянно развивающийся процесс, включающий в себя управленческие действия прямой и обратной связи, цель которых выступает достижение значительного экономического результата.

Качественным решением проблемы в данной ситуации является применение экономико-математических методов. Преимуществами использования данных методов являются:

- возможность исследования значительных по объему массивов данных;
- осуществление экономического прогнозирования развития экономических процессов;
- возможность оценки параметров с заданной степенью надежности.

В ходе проведения анализа с помощью экономико-математических методов особое внимание следует уделять проверке адекватности построенных экономико-математических моделей. Без такой проверки применение результатов моделирования для принятия управленческих решений может не

только оказаться мало полезным, но и принести существенный вред.

Авиатранспортная продукция имеет существенные отличия в структуре затрат, входящих в себестоимость продукции. В отличие от большинства отраслей материального производства продукцией авиатранспорта является услуга (авиаперевозка).

В отечественной практике авиакомпании выделяют пять элементов затрат: материальные затраты; затраты на оплату труда; отчисления от оплаты труда; амортизация; прочие затраты.

В международной практике выделяют три элемента затрат:

- прямые материальные;
- прямые трудовые;
- общепроизводственные.

Классификация затрат по статьям калькуляции применяется только в отечественной практике и включает в себя 12 статей согласно типовой номенклатуре, но в различных отраслях количество статей может варьироваться.

Воздушный транспорт является одной из ведущих отраслей рынка услуг. Он играет значительную роль в обеспечении экономики страны и личного потребления. В силу экономико-географических особенностей Российской Федерации воздушный транспорт имеет особую социально-экономическую значимость, обеспечивая необходимую транспортную доступность и осуществление функции географической связности регионов государства.

Реформы, осуществленные в авиационно-промышленном комплексе РФ в 1990-е гг., и падение платежеспособного спроса населения привели к негативным для авиапредприятий последствиям.

В период с 2005 г. по настоящее время наблюдается интенсивный восстановительный рост спроса на авиаперевозки.

Затраты могут быть представлены большим количеством классификаций, осуществляемые по разным критериям. Научно обоснованная классификация служит для эффективной работы организации, контроля, учета и анализа затрат.

На сегодняшний день во многих авиакомпаниях применяется традиционный метод калькулирования полной себестоимости. Следует отметить, что на практике применение маржинального подхода российскими предприятиями вообще встречается нечасто.

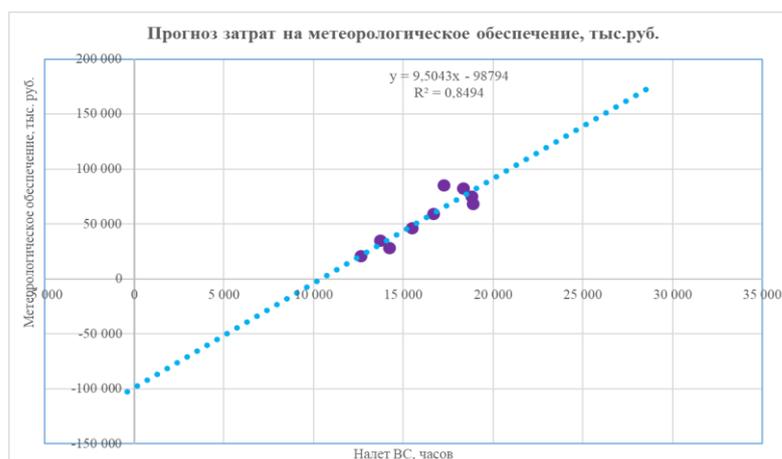


Рис. 1 Поле корреляции показателя налета воздушных судов и величины затрат на метеорологическое обеспечение полетов

Выбранная модель как правило используется при планировании конкретных статей затрат, если запланирован общий налет воздушных судов на 20000 часов, то затраты на метеообеспечение полетов ориентировочно составят 91 292,29 тыс.руб.

Следует отметить, что на сегодняшний день применение модели парной регрессии является основным инструментом для обработки информации и её прогнозирования. Затраты авиакомпании возможно стало прогнозировать и получать грамотные аналитические выводы для принятия обоснованно верных экономических решений.

Нестабильность внешней среды, влиянию которой в значительной степени подвержены предприятия гражданской авиации, определяет особенно высокий уровень требований к учетно-аналитическому обеспечению процесса принятия управленческих решений и менеджерам, принимающим эти решения.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Костромина Е. В. Авиатранспортный маркетинг: Учебник. – 2-е изд., испр. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2015. – 360 с.
2. Чувашлова М. В. Внедрение контроллинга в систему управления предприятием авиационной промышленности: монография. – М.: РАЕ, 2013. – 322 с.
3. Трегубова А. М., Привалов Н. Г., Привалова С. Г. Особенности управления затратами авиакомпании: Теоретические основы - ПАО «Аэрофлот», филиал в СПб, Санкт-Петербургский государственный экономический университет, 2017.-17 с.
- 4.

IMPROVEMENT OF THE AIRLINE COST MANAGEMENT SYSTEM

Kadykova Alexandra Alexandrovna, assistant,

e –mail: eler1963@mail.ru

Moscow Aviation Institute (National Research University), 125993, Russia, Moscow,
Volokolamskoye sh., 4,k 7

Abstract

The article discusses the use of correlation and regression analysis as a tool for creating a model for managing the costs of an airline.

Keywords

Cost management, correlation and regression analysis, airlines.

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ВНЕДРЕНИЯ ТЕХНОПАРКОВ

Ковальчук Алина Сергеевна

Научный руководитель: к.э.н., доцент, зав. кафедрой №502 «Экономика промышленности: учёт, анализ и аудит» *Чайка Надежда Кирилловна*

Московский авиационный институт (Национальный исследовательский университет), Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, д. 4, 125993

Ковальчук А.С., email alina-muza@yandex.ru

Аннотация

В данной статье рассматривается одно из направлений стратегического развития Российской Федерации, которое затрагивает понятия цифровизации экономики и поддержки малого и среднего предпринимательства. Одним из инструментов решения поставленной задачи являются технопарки. Необходимость создания и содействие технопаркам не ограничивается европейской частью России, необходимо обратить внимание и на восточные федеральные округа страны. Влияние мировой пандемии также оказало влияние на частое обращение к информационным системам. Развитие технопарков является одним из приоритетных направлений, которому уделяется внимание в современном векторе экономического развития РФ.

Ключевые слова

Научно-технический потенциал, технопарки, малое и среднее предпринимательство, инновации, модернизация, эффективность.

Научно-технический потенциал страны определяется возможностями использования ресурсов с целью развития и продвижения инновационной культуры. Обновление и модернизация любых производств затрагивает не только конкретно технологическую часть, но и понятия, связанные с рабочим пространством, организацией труда. Этими вопросами каждый год занимаются институты, разрабатывая свои собственные теоретические источники или приспособлявая иностранный опыт в рамках нашей страны. Именно научный подход с правильно организованным процессом работы позволяет управлять динамикой потенциала и расширять уже имеющиеся знания и умения.

С 2019 года стратегическое развития РФ выбрало несколько путей совершенствования на федеральном уровне, одно из них - «Экономический рост», включающее в себя цифровизацию экономики и поддержки малого и среднего предпринимательства (МСП).[1]

Географическая протяженность и разбросанность городов-миллионников по всей территории России заставляет предлагать идеи по привлечению внимания не только к европейской части страны, но и постоянно обращаться на восток, где постепенно налаживаются промышленно-экономические отношения с азиатскими партнерами. В каждом регионе существуют свои обособленные и

ведущие предприятия определенной отрасли, но при этом сохраняется и межрегиональное сообщение, что позволяет увеличить территории рынка сбыта для МСП.

Задача поддержки МСП состоит не только в том, чтобы помочь им окрепнуть и выйти на рынок, но и задуматься об их географическом расположении – для локального развития дальних регионов РФ, где должен быть потенциал для привлечения инвестиций. Обычно, на европейскую часть страны приходится более концентрированное внимание для реализации бизнес-идей и создания в последующем крупных производств. Поэтому важно проявить интерес на Уральский, Сибирский и Дальневосточный федеральные округа.

Технопарк, как площадка, обладающая специализированной инфраструктурой и поддержкой со стороны государства, наиболее подходит для российского опыта обновления и модернизации отечественных производств, а также создания инновационных продуктов и решений. Плюсы технопарков можно охарактеризовать с разных сторон, но главным образом именно промышленный технопарк является инструментом импортозамещения и локализации производства. Резидентами технопарков становятся представители малого и среднего бизнеса. Пользуясь налоговыми льготами, молодые компании распределяют и стимулируют потоки знаний совместно с научно-исследовательскими институтами.

Если технопарк является объектом инфраструктуры, то промышленный технопарк – это объект промышленной или технологической инфраструктуры, предназначенный для осуществления деятельности в сфере промышленного производства, научно-технической и инновационной деятельности с целью освоения производства промышленной продукции и коммерциализации полученных научно-технических результатов. [2]

На 2020 год в России насчитывается 65 промышленных технопарков, 50 из которых действующие и 15 находятся на этапе создания. Общее количество технопарков – 179. Следующая таблица отображает количество технопарков по федеральным округам РФ, а также показатели уровни безработицы и доли в отгрузке товаров и услуг собственного производства за 2019-2020 гг.: [3, 4]

Таблица 1

Распределение технопарков по федеральным округам

Федеральный округ	ПТ, 2020 г.	Т, 2020 г.	УБ, 2020 г.	%СП, 2020 г.	ПТ, 2020 г.	Т, 2019 г.	УБ, 2019 г.	%СП, 2019 г.
Российская Федерация	65	179	5,85%	100%	63	167	4,59%	100%
Центральный ФО	28	90	3,96%	28,85%	27	87	2,84%	28,65%
Северо-западный ФО	8	19	5,12%	12,04%	7	16	3,5%	11,28%
Южный ФО	0	3	6,22%	5,52%	0	3	5,26%	5,57%
Северо-Кавказский ФО	3	7	13,99%	0,96%	3	7	10,94%	0,86%
Приволжский ФО	14	35	5,23%	18,36%	14	29	4,19%	18,55%

Уральский ФО	3	8	5,66%	17,04%	3	8	4,26%	18,19%
Сибирский ФО	6	12	7,52%	11,61%	6	12	5,82%	11,54%
Дальневосточный ФО	3	5	6,52%	5,63%	3	5	6,01%	5,36%

Где ПТ – количество промышленных технопарков;

Т – общее количество технопарков;

УБ – уровень безработицы в процентах к общему числу рабочей силы;

%СП – доля в отгрузке товаров и услуг собственного производства.

Безусловно, 2020 год оказал негативное влияние в связи с мировой пандемией, из-за чего пострадали все страны не только с экономической точки зрения. В России средний уровень безработицы возрос на 1,26% (в 2019 году показатель составлял 4,59%, в 2020 – 5,85%). При этом негативно отличились Северо-Западный, Северо-Кавказский и Сибирский федеральные округа, где безработица выросла более чем на 1,6% (в Северо-Кавказском более 3%). Можно отметить, что именно в этих округах недостаточное количество технопарков, которые могут помочь избежать резких скачков в показателях занятости населения.

Технопарки привлекают куда больший объем инвестируемых средств по сравнению с другими инструментами поддержки инновационной деятельности. Одна из мер поддержки регламентируется в соответствии с постановлением Правительства РФ от 30 октября 2014 г. № 1119, где полностью возмещаются затраченные средства регионов на создание инфраструктуры промышленных технопарков за счет возврата уплаченных резидентами налогов и таможенных пошлин. Помимо этого, каждый год система развития технопарков в России совершенствуется: постановление Правительства РФ от 27 декабря 2019 г. № 1863 позволяет унифицировать терминологию внутри сферы деятельности технопарков, а также систематизировать подходы к поддержке промышленных технопарков на федеральном и региональном уровне. В течение 2021 года планируется создать механизм, который реализует возмещение затрат управляющих компаний промышленных технопарков из федерального бюджета. [3]

Ограничения, которые продолжались в течение 2020 года в связи с распространением вируса, подтолкнули развитие цифрового общения, в том числе это повлияло на переосмысление формата обучения и проведения конференций. Это также затронуло вопросы цифровизации экономики России, которое в ускоренном темпе начало прогрессировать.

Ассоциация научных парков Азии (Asian Science Park Association – ASPA) совместно с Институтом научно-технической политики Республики Корея (Science and Technology Policy Institute, STEPI) провели опрос среди различных научно-технических парков для изучения влияния пандемии на субъекты инновационной деятельности. Как показал опрос, технопарки заинтересованы не только в локальном онлайн-обучении, но и международном обмене информацией, в том числе с Российскими технопарками. Использование информационно-коммуникационных технологий поддерживает

эффективность сетевого воздействия, а также становится заглавной модой развития технопарков. [3]

Заинтересованность государства в поддержке технопарков сегодня становится самым актуальным вопросом. Во время пандемии большинство технопарков без сложностей смогло перейти на удаленную работу, а промышленные технопарки содействовали в лабораторных исследованиях медицинской отрасли. Конечно, некоторые резиденты приостановили свою деятельность внутри технопарков, снизился объем экспорта и импорта, но прогнозы торгово-промышленной палаты РФ на период постпандемии говорят о том, что потенциал на расширение несырьевого экспорта и импортозамещения имеют малые и средние предприятия, которые могут в наилучшей степени развиваться в инновационных технопарках. Частные высокотехнологичные компании становятся драйверами экономики, и именно на такую целевую группу будут направлены меры государственной поддержки.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Указ президента РФ от 7 мая 2018 года «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года»
2. Федеральный закон от 31.12.2014 № 488-ФЗ «О промышленной политике в Российской Федерации»
3. Технопарки России: ежегодный обзор / М.М. Бухароваа, Л.В. Данилов, Е.А. Кашинова, Е.И. Кравченко, М.А. Лабудин, М.А. Махаева, А.Г. Шипугин, А.В. Шпиленко; Ассоциация развития кластеров и технопарков России. Том 6. — М.: АКИТ РФ, 2020 — 110 с
4. Данные с сайта Федеральной службы государственной статистики, [Электронный ресурс] <https://rosstat.gov.ru/>

TECHNOPARKS' IMPLEMENTATION EFFICIENCY

Kovalchuk Alina Sergeevna

Supervisor: Candidate of Economics, Associate Professor, Head of the Department No. 502 "Industrial Economics: Accounting, Analysis and Audit"

Nadezhda Kirillovna Chaika

Moscow Aviation Institute (National Research University), 125993,
Volokolamsk Highway, 4, Moscow, Russia

Kovalchuk A. S., email alina-muza@yandex.ru

Abstract

This article discusses one of the Russian Federation's strategic development trends, which affect the concepts of digitalization of the economy and small and medium-sized businesses support. One of the tools for solving this problem are technoparks. Creation and development of technoparks is not limited to the European part of Russia only. It is necessary to pay attention to the eastern federal districts of the country. Global pandemic also had an impact on demand of accessibility to

information systems. In the modern vector of economic development of the Russian Federation the development of technoparks is one of the priority areas that are paid attention to.

Keywords

Scientific and technical potential, Technoparks, Small and medium-sized enterprises, Innovations, modernization, efficiency.

УДК 338.

ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ В РОССИЙСКОМ КОСМОСЕ

Ласточкина Елизавета Александровна, студент гр. М5О-102Бк-20

Московский авиационный институт (Национальный исследовательский университет), Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, д.4, 125993

Ласточкина Е.А. e-mail, muzika_l@bk.ru

Аннотация

В данной статье представлены три основные проблемы импортозамещения в российском космосе: иностранное компьютерное оснащение, изготовление КМОП-матриц на зарубежных заводах, отсутствие отечественных технологий по добыче ресурсов. Приведены пути решения данных проблем.

Ключевые слова

Импортозамещение, компилятор, КМОП-матрица, кремневая пластина, космический аппарат.

Введение

Проблема импортозамещения стала особенно актуальна в условиях экономических санкций. С 2014 года после ответных санкций странам Запада российское производство направило большую часть своих сил на импортозамещение. Поэтому сейчас происходит модернизация отечественной экономики, развиваются высокотехнологичные отрасли промышленности. Тем самым увеличивается внутренний рынок, что приводит к увеличению отечественной компонентой базы, которая была бы на новом технологическом уровне. По планам на ближайшее время Роскосмос планирует к 2025 г. обеспечить независимость космической деятельности от импорта.

Основные проблемы

На данный момент закупка элементной базы для космических аппаратов всё ещё происходит за рубежом. Российское производство большей степенью занимается созданием «оболочки», а все «внутренности» закупаются у иностранных производителей. Отсюда вытекает ряд проблем.

Первой проблемой является иностранное компьютерное оснащение. Все страны всегда стремились к сотрудничеству. Как правило это приносило выгоду обеим сторонам. Но так ли это хорошо для экономики отдельно взятой страны? До 1990-ых всё программное обеспечение для российских устройств

было исключительно отечественного производства, но в последствии, после кризиса 90-ых годов все технологии были утрачены. На данный момент все программы для космических аппаратов пишутся на английском языке. Из-за того, что всё программное обеспечение написано заграничными программистами, то неизвестно, что может быть заложено там. Становится невозможно предотвратить неполадки, при их появлении, и проследить, не было ли «вшито» в ПО что-то дополнительное, например, вирус или паразитные функции в процессор. При изготовлении компиляторов (программы, переводящей текст, написанный на языке программирования, в набор машинных кодов) можно «прошить» всё, что угодно в зависимости от предназначения процессора. Так система становится очень ненадёжной.

Вторая проблема – изготовление КМОП-матриц на заграничных заводах. КМОП-технологии в фотоприёмных матрицах имеют ряд плюсов и минусов, которые стоит учитывать при их создании. К плюсам можно отнести: высокое быстродействие, низкое энергопотребление, дешёвое и простое производство и перспективность технологии. А к минусам: образуются посторонние шумы, понижается уровень заполнения пикселей и динамической чувствительности, происходит сильное нагревание устройства. Данное направления наиболее динамично развивающееся. Но даже, если в России и есть технологии для создания КМОП-матриц, то производство всё равно происходит за границей. Были попытки по поиску приемлемых мест производства в рамках импортозамещения, на это было затрачено огромное количество времени и денег, но всё сказывалось на качестве производимых устройств и значительно тормозило развитие технологий.

И третья проблема: нет технологии по добычи необходимых ресурсов для создания комплектующих. Возьмём кремний. Из него делают кремневые пластины для электронной компонентной базы. Но так как в России нет собственных технологий по созданию, то возникает потребность в покупке уже готовых пластин за рубежом. Кремневая пластина – это тонкая пластина, на поверхности которой формируются интегральные схемы, а после создания её разламывают на чипы. Самая качественная часть пластины – середина. При этом не известно, какая часть пластины пришла к нам. Производитель мог распределить их между покупателями и отдать центральную часть более приоритетному, а крайние части, где качество хуже, отправить в Россию.

Пути решения проблем

Сейчас действует постановление Правительства РФ от 15 апреля 2014 г. N 328 "Об утверждении государственной программы Российской Федерации "Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности [1]". Последняя редакция была 28 января 2021 г. Важно отметить две программы:

подпрограмма 5 "Содействие в реализации инвестиционных проектов и поддержка производителей высокотехнологической продукции в гражданских отраслях промышленности [1]";

подпрограмма 6 "Содействие проведению научных исследований и опытных разработок в гражданских отраслях промышленности [1]".

То есть замещение импортных товаров проводится на государственном уровне, значит в данных областях, в нашем случае в создании необходимых компонентов для МКС, спутников, ракет космического назначения, автоматических межпланетных станций, проекты, которые направлены на создание отечественной продукции, могут иметь государственное финансирование, главным заказчиком станет тоже государство.

С каждым годом в России появляется всё больше и больше новых компаний, готовых участвовать в разработке и создании отечественной продукции, предназначенной для космической отрасли.

Для решения первой проблемы в первую очередь необходимы компании, производящие компиляторы. К таким компаниям относятся: ООО «АстроСофт», ООО «Интерстрон», ЗАО «Оптимизирующие технологии», ЗАО «МЦСТ», Научно-исследовательский институт системных исследований РАН, Лаборатория оптимизирующих компиляторов Института точной механики и вычислительной техники им. С. А. Лебедева РАН, Отдел компиляторных технологий института системного программирования РАН, НТЦ Модуль, Студия Артемия Лебедева, Tibbo (аппаратно-программная платформа автоматизации), ООО «СиПроВер», ООО «Ансис», Институт Космических и Информационных Технологий Сибирского Федерального Университета, ПАО «Унипро», ООО «Эксельсиор», ООО «Астрософт».

Так компания «АстроСофт» уже более 25 лет занимается разработкой и поставкой программного обеспечения таких, как ПО радиолокационных станций, Операционная Система Реального Времени для микроконтроллеров, Комплекс средств разработки программно-определяемого радио, ПО для встраиваемых систем [2].

Компания «Оптимизирующие технологии» разработала «Универсальную Библиотеку Трансляции (УБТ)», что позволило разнообразно использовать узкий круг элементов библиотеки, которые нужны пользователю для решения определённой задачи.

Команда научно-исследовательского института системных исследований РАН разработала и до сих пор развивает язык КуМир и систему ПиктоМир.

Для реализации плана по импортозамещению важно привлекать развивающиеся перспективные компании, имеющие свои наработки, и которые будут продвигать производство в данной сфере вперёд.

Ещё один из вариантов решения проблемы – это писать всё программное обеспечение на двух языках. Так в случае сбоя, можно будет самостоятельно исправить неполадку. Либо таким способом просто контролировать ситуацию на станции, зная какие действия были прописаны для систем.

Для решения второй проблемы уже приняты меры. Создаваемая на предприятиях и в университетах сеть дизайн-центров по проектированию микросхем позволяет во много раз увеличить объём отечественных разработок электронной компонентной базы (ЭКБ).

Дизайн-центр АО «ВНИИРА» совершил огромный скачок в развитии ключевых направлений построения микро- и наноэлектронной компонентной

базы для приемопередающих устройств и устройств обработки сигналов беспроводных систем с ориентацией на изготовление на основе полупроводниковых материалов группы АЗВ5 с разрешением 150 нм и по кремниевой КМОП-технологии с разрешением 180 нм и менее [3].

Такой результат удалось достичь благодаря сотрудничеству с университетами, оснащёнными современным оборудованием, позволяющим проводить полный цикл проектирования и тестирования разработанных микросхем [3].

Также ООО «Юник-Айсиз» является главным кандидатом по развитию российских КМОП-технологий. Фирма занимается современными методами проектирования и изготовления интегральных схем. Данная компания разработала собственную конструкцию чувствительной ячейки фотоприемника и изготовила её по собственной технологии для внедрения на кремниевой фабрике.

По словам директора департамента радиоэлектронной промышленности Минпромторга Василия Шпак, есть две категории: разработано и произведено в России и разработано в России - произведено за рубежом. Такую же аналогию можно провести и с созданием кремниевых пластин.

Объем российского рынка микроэлектроники составляет 0.7% от мирового.

Из всех компаний по созданию кремниевых пластин наиболее перспективная – ПАО «Микрон» – главный изготовитель интегральных схем.

ОАО «ПХМЗ», ОАО «Красцветмет» занимаются производством монокристаллического кремния на условиях толлинга (переработки иностранного сырья с последующим вывозом готовой продукции).

ФГПУ «ГХК» – производство монокристаллического кремния из собственных запасов поликристаллического кремния и на условиях толлинга. Данная компания разработала программу «Кремний России», которая предполагает организацию крупнейшего на постсоветском пространстве завода по производству поликристаллического кремния. Это важный шаг для развития производства основ для чипов.

Заключение

Важно понимать, что сейчас импортозамещение ещё развивается. И всё ещё большая часть, а это где-то 70–80%, производства находится за границей. Даже, если технологии российские, то производство всё равно находится за рубежом. Отечественные компании, которые занимаются созданием, делают незаменимый вклад в развитие экономики и промышленности страны. Всё ещё импортозамещение в космической сфере не даёт больших результатов, но непрерывно продолжает расти и двигаться вперёд.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Постановление Правительства РФ от 15.04.2014 N 328 (ред. от 31.03.2021) "Об утверждении государственной программы Российской Федерации "Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности"

2. Астрософт [Электронный ресурс] URL: <https://www.astrosoft.ru/about/#tabs-1>
3. О.В. Власов, А.С. Коротков «Импортозамещение в сегменте СВЧ-микросхем. Разумный подход» [Электронный ресурс] URL: <https://dfnc.ru/c110-novosti-3/importozameshhenie-v-segmente-svch-mikroshem-razumnyj-podhod/>

IMPORT SUBSTITUTION IN THE RUSSIAN SPACE

Lastochkina Elizaveta Aleksandrovna, student of gr. M5 O-102Bk-20
Moscow Aviation Institute (National Research University), 125993,
Volokolamsk Highway, 4, Moscow, Russia
Lastochkina E. A. e-mail, muzika_1@bk.ru

Annotation

This article presents three main problems of import substitution in the Russian space: foreign computer equipment, the production of CMOS matrices at foreign factories, the lack of domestic technologies for the extraction of resources. The ways of solving these problems are given.

Keywords

Import substitution, compiler, CMOS matrix, silicon wafer, spacecraft.

УДК 338.47

ОЦЕНКА ОБОСНОВАННОСТИ МОДЕРНИЗАЦИИ САМОЛЕТА

Левченко Ксения Ивановна, студент; Хайретдинова Рената Рушановна, студент;

Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет), г. Москва, Волоколамское шоссе, д. 4, 125993

Левченко К.И., e-mail L3v.2018@yandex.ru

Хайретдинова Р.Р., e-mail renata.khayretdinova@mail.ru

Адрес для корреспонденции: Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет), г. Москва, Волоколамское шоссе, д. 4, корпус 5, 125993

Аннотация

В статье проводится оценка обоснованности модернизации самолета Су-34, для этого сопоставляются характеристики Су-34 до модернизации и американского самолета F-15E, по результатам которой делается вывод о необходимости модернизации. Также рассматриваются планируемые результаты модернизации.

Ключевые слова

Су-34, модернизация самолета, истребитель-бомбардировщик

Введение: Истребитель-бомбардировщик Су-34 – это основа ударной мощи российской фронтовой авиации, разработка и серийный выпуск которого

входит в число приоритетных программ ОКБ Сухого. Модернизация военной техники является лучшим способом повышения боевых качеств и возможностей летательного аппарата, а также улучшения эффективности действия войск. Модернизация самолета Су-34 имеет огромное значение для улучшения его конкурентных преимуществ перед аналогичными иностранными аппаратами, особенно в современном мире, когда очень важна военная мощь страны.

Актуальность проекта: Цель модернизации Су-34, помимо повышения эффективности использования самолета и повышения его разведывательных возможностей, заключается в ответной реакции на модернизацию его основных конкурентов. Проект по размещению на истребителе-бомбардировщике новых универсальных разведывательных комплексов разрабатывается как ответная мера на программу модернизации вооруженных сил США, а именно активное производство F-35 и модернизированных F-15EX, этим и объясняется его актуальность.

Описание ЛА: Су-34 – фронтовой многофункциональный истребитель-бомбардировщик, предназначенный для уничтожения наземных, надводных и воздушных целей в оперативном тылу противника и способный в любых метеоусловиях вести воздушный бой и одновременно уничтожать цели на земле. По своим боевым возможностям Су-34 относится к поколению 4++.

Самолет объединил в себе опыт применения ударных машин в локальных конфликтах. Как бомбардировщик он взял все лучшее от Су-24, как истребитель – от Су-27.

Боевое применение: Су-34 прекрасно проявил себя, выполняя боевые задачи при «Пятидневной» войне против Грузии в 2008 году, в марте 2012 года нанося высокоточные удары для уничтожения боевиков в Южной Осетии и Дагестане и в других операциях. В военной операции в Сирии участвовали 14 Су-34. Что примечательно, Су-34 использовался и в гражданских целях, так, в 2016 году истребитель-бомбардировщик был задействован для бомбометания по ледовым заторам в Вологодской области.

Сравнительная характеристика Су-34 до модернизации и F-15E:

Аналогом истребителя-бомбардировщика Су-34 в ВВС США можно считать истребитель-бомбардировщик F-15E «Strike Eagle», относящийся к 4-му поколению. Создание самолётов F-15E и Су-34 базировалось на уже существующих тяжелых истребителях F-15 и Су-27, чтобы заменить устаревшие ударные самолеты F-111 и Су-24. Сравнительная характеристика летательных аппаратов представлена в таблице 1.

Таблица 1

Сравнительная характеристика Су-34 и F-15E

Характеристика	Су-34	F-15E
Год создания прототипа	1990	1986
Год серийного производства	С 2006	С 1986
Длина самолета, м	23,3	19,43
Масса самолета, кг	22500	14300

Размах крыла, м	14,7	13,05
Высота на стоянке, м	6	5,63
Максимальная взлетная масса, кг	45000	36700
Максимальная масса топлива, кг	12100	5950
Масса боевой нагрузки, кг	8000	10600
Максимальная скорость, км/ч	1900	2650
Практический потолок, м	15000	20000
Максимальная эксплуатационная перегрузка	7	9
Дальность полёта, км	4250	6300
Тип двигателей	2 x АЛ-31Ф-М1	2 ТРДДФ Pratt Whitney F100-PW-229
Тяга на форсаже, кгс	2x12800	2x10600

Дальность полета обоих самолетов практически равна, но Су-34 может нести большую бомбовую нагрузку на ту же дальность. Оба самолёта оборудованы системой дозаправки в воздухе. Российский самолет уступает в скорости, но скорость F-15E может быть достигнута при отсутствии внешних подвесок, а при использовании ПТБ (подвесные топливные баки) она ограничивается почти вдвое. Практический потолок и дальность полета также выше у американского самолета. По параметру максимального веса топлива Су-34 превосходит F-15E. На 12 узлах подвески Су-34 могут быть размещены все типы авиационных средств поражения «воздух-поверхность», общей массой до 8000 кг. Истребитель-бомбардировщик F-15E способен нести на 9 узлах подвески боеприпасы класса «воздух-поверхность» и «воздух-воздух». Общая масса полезной нагрузки на внешней подвеске может достигать 11 000 кг. Но эти цифры справедливы только при пустых баках топлива, в случае полной заправки максимальный вес подвесного вооружения составляет около 5000 кг. По этому показателю F-15E уступает Су-34. Российский самолет имеет большую массу, но этот фактор обеспечивает несколько преимуществ: в салоне просторно, летчики сидят плечом к плечу; кабина бомбардировщика выполнена в виде прочной бронекapsулы; экипаж и важнейшие агрегаты самолета прикрыты титановой броней. В F-15E летчики сидят друг за другом, в кабине тесно, бронезащита практически отсутствует. Су-34 оснащен эффективной станцией радиоэлектронной борьбы, помехи от которой осложняют обнаружение нашего самолета бортовыми РЛС противника. Также у Су-34 есть вторая РЛС для заднего обзора.

Таким образом, Су-34 имеет огромный модернизационный потенциал, который позволит ему служить еще долго, в то время как F-15E в скором времени уже потребуются замена. Именно возможности по модернизации позволят Су-34 быть актуальным на десятилетия вперед.

Планируемые результаты модернизации:

Проект по модернизации Су-34 заключается в установке на самолетах новых универсальных разведывательных комплексов (УКР). В целях совершенствования боевых и разведывательных способностей машин разработано три контейнера с разной разведывательной нагрузкой. Вариант УКР-РТ предназначен для ведения радиотехнической разведки, УКР-ОЭ — для

оптико-электронной и УКР-РЛ — для радиолокационной. Все они используют единую шину данных для взаимодействия с самолетом и поэтому взаимозаменяемы. Новые контейнеры позволяют автоматически передавать данные по защищенному каналу связи с борта самолета наземным силам в режиме реального времени, что дает возможность применять Су-34 в составе межвидовых разведывательно-ударных систем и вести боевые действия в едином информационном пространстве.

Поскольку одними из основных задач многоцелевого бомбардировщика являются обнаружение, исследование и уничтожение объектов противника, а также проведение разведки и постановки помех, новые УКР значительно повысят эффективность использования самолета и его боевые возможности.

Вывод:

Таким образом, истребитель-бомбардировщик Су-34 - совершенный боевой самолёт, находящийся на вооружении ВКС России. Этот летательный аппарат, обладающий многими преимуществами перед похожими самолетами предыдущего поколения, не уступает зарубежным конкурентам. Су-34 уже продемонстрировал свой боевой потенциал в военных действиях в Сирии, что позволило учесть этот успешный опыт для модернизации. Модернизация позволит обнаруживать и подавлять любые радиочастоты, используемые наземными или авиационными радиоэлектронными средствами противника. Также фронтовой бомбардировщик сможет помешать определению собственного местоположения и затруднить атаки при помощи зенитных систем. Также не стоит забывать, что по своим характеристикам Су-34 не должен уступать конкурентам, а наоборот, должен превосходить их. Поэтому в данном случае, чтобы избежать отставания, модернизация, направленная на интеграцию средств обнаружения всех типов целей, позволит нивелировать угрозу со стороны иностранных стратегических бомбардировщиков. Ожидается, что к 2027 году в ВКС России будет около 200 таких самолётов. Модернизированная версия повысит возможности легендарного Су-34 в ведении разведки и обнаружения различных целей. Модернизация Су-34 обоснована, ведь она сыграет заметную роль в укреплении обороноспособности страны.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Кузнецов А.Г., Чайка Н.К., Суркова Е.В., Ермолаева Е.Н. Стоимость НИОКР и серийного производства летательных аппаратов в оценке экономической эффективности применения воздушных судов/ Экономика и предпринимательство. 2018. № 10 (99). С. 814-817.
2. Суркова Е.В., Некоторые методические подходы к оценке эффективности применения летательных аппаратов/ Суркова Е.В., Ермолаева Е.Н., Чайка Н.К., Кузнецов А.Г., Сахарова Н.Ф. /Экономика и предпринимательство. 2018. № 9 (98). С. 1025-1031.

ASSESSMENT OF THE FEASIBILITY OF AIRCRAFT

MODERNIZATION *Ksenia Levchenko, student; Renata Khayretdinova, student;*
Moscow Aviation Institute (National Research University)", Moscow,
Volokolamsk highway, 4, 125993
Levchenko K. I., e-mail L3v.2018@yandex.ru
Khayretdinova R. R., e-mail renata.khayretdinova@mail.ru
Address for correspondence: Moscow Aviation Institute (National Research
University)", Moscow, Volokolamsk highway, 4, 125993

Abstract

The article assesses the validity of the modernization of the Su-34 aircraft, for this purpose, the characteristics of the Su-34 before the modernization and the American F-15E aircraft are compared, the results of which conclude that the modernization is necessary. The planned results of the modernization are also considered.

Keywords

Su-34, aircraft modernization, fighter-bomber

УДК 338. 516.7

АНАЛИЗ ЗАТРАТ ПРЕДПРИЯТИЯ

Михайловская Наталья Михайловна, старший преподаватель
Московский авиационный институт (национальный исследовательский
университет), 125993, Россия, г. Москва, Волоколамское ш., 4
Михайловская Н.М., e-mail 2107166@mai.ru

Адрес для корреспонденции: Московский авиационный институт
(национальный исследовательский университет), 125993, Россия, г. Москва,
Волоколамское ш., 4, корпус 5

Аннотация

В статье рассматриваются актуальные вопросы формирования затрат на авиаперевозки.

Ключевые слова

Затраты, формирование затрат.

Управление затратами — это область управленческой деятельности предприятия, которая является средством определения и регулирования достижения предприятием высокого экономического результата. Особенность этой деятельности заключается в том, что с ее помощью соединяются часто независимые друг от друга знания о работе предприятия, которые обычно собираются из разных отделов или подразделений, взаимосвязь и влияние на «конечный результат — работа предприятия — прибыль» [3]. Это становится возможным при условии, что на предприятии присутствует правильно сформированная и работоспособная управленческая структура.

Основываясь на преимуществах и недостатках каждого метода, современные предприятия могут применять смешанную модель управления финансовыми затратами. Сочетание методов и использование их лучших

качеств позволит предприятию достигнуть главной цели и достичь высоких экономических результатов. Основным инструментом управления затратами является анализ отклонений фактических затрат от их нормативных значений, которые рассчитываются отдельно по каждому центру ответственности и элементу затрат.

Предприятия аэрокосмической отрасли, как правило, характеризуются единичным или мелкосерийным производством, при этом, учет затрат и калькулирование себестоимости выпускаемых изделий осуществляется чаще всего позаказным методом, при котором, объектом является отдельный производственный заказ. До выполнения заказа все относящиеся к нему затраты считаются незавершенным производством. Но в этом случае фактическая себестоимость изделия до окончания выполнения заказа остается неизвестной, что значительно снижает качество принимаемых управленческих решений.

С целью повышения оперативности учета затрат для предприятий такого типа интересным является возможность использования сочетания позаказного метода и учет затрат по системе «стандарт-кост», которая включала бы в себя мониторинг отклонений от установленных стандартов (норм) в процессе выполнения заказа. Это позволит оперативно выявить причины отклонений и принять своевременные управленческие решения для исправления ситуации. Использование в дальнейшем различных видов анализа выявленных отклонений (например, ABC-анализа) позволит определить направление наиболее срочных управленческих решений [3].

Проведем анализ объема, структуры и динамики прибыли от продаж в разрезе основных элементов, определяющих ее формирование таблица 1.

Таблица 1

Анализ прибыли от продаж

Наименование показателя	2018 год	2019 год	Изменения		Удельный вес, %	
			в тыс. руб.	в %	2018 г.	2019 г.
Выручка от продажи	20 836 328	25 507 293	4 670 965	18,31	100	100
Себестоимость продаж	(20 017 487)	(23 302 349)	(3 284 862)	14,1	96,07	91,36
Прибыль (убыток) от продаж	790 927	2 179 953	1 389 026	63,72	3,80	8,55

Основные отклонения в показателе «Выручка (нетто) от продажи товаров, продукции, работ и услуг» произошли за счет программ по ремонту, техобслуживанию и модернизации самолётов изд. 70 и изд. ВП-021 (снижение от прогнозного уровня 2019 года на 9,5% и 21,5% соответственно) и программы по НИОКР изд. 411 (выручка не состоялась):

- по сервису самолетов произошел срыв сроков выполнения работ предприятиями-соисполнителями в части заказа 15-17 (на 232 млн. руб.) и КЖЦ

(на 105 млн. руб.) – не выполнены работы по ремонту комплектующих изделий, что повлекло за собой невыполнение обязательств по сдаче ВС Заказчикам. Выручка за 2017 года составила 25 507 млн. руб. [4].

Произошло резкое увеличение прибыли от продаж на 1 389 026 тыс. руб., что обусловлено увеличением выручки от продаж и снижением коммерческих расходов [6], при этом удельный вес прибыли от продаж в выручке в 2017 г. составил 8,55%.

Рассмотрим изменение основных показателей рентабельности и затрат на 1 руб. реализованной продукции таблица 2.

Таблица 2

Анализ показателей рентабельности и затрат на 1 руб. реализованной продукции

Наименование показателя	2018 г.	2019 г.	Изменение за 2019 г.
Рентабельность активов	-0,70	-0,05	0,66
Рентабельность продаж	-7,75	-0,41	7,34
Рентабельность собственного капитала	-1,32	-0,07	1,25
Затраты на 1 руб. реализованной продукции	0,96	0,91	-0,05

Рентабельность активов остается отрицательной, однако наблюдается повышение данного показателя в 2019 году, что может говорить о том, что предприятие стало эффективнее использовать свои активы. Рентабельность продаж тоже отрицательна, но показатель имеет положительную тенденцию к увеличению. Затраты на 1 руб. реализованной продукции с 0,96руб./руб. в 2018 году уменьшились до 0,91руб./руб. в 2019 году, что говорит об увеличении эффективности деятельности предприятия

Рассмотрим динамику затрат на производство [3] путем анализа объема, структуры и динамики затрат по основным элементам (таблица 3).

Таблица 3

Затраты на производство

Наименование показателя	2018	2019	Изменения		Удельный вес, %	
			в тыс. руб.	в %	2018	2019
Материальные затраты	16 137 030	17 725 695	1 588 665	8,96	68,20	62,98
Расходы на оплату труда	4 688 374	6 194 807	1 506 433	24,32	19,81	22,01
Отчисления на социальные нужды	1 118 262	1 482 098	363 836	24,55	4,73	5,27
Амортизация	573 073	699 259	126 186	18,05	2,42	2,48
Прочие затраты	1 144 998	2 041 165	896 167	43,90	4,84	7,25
Итого по элементам затрат	23 661 737	28 143 024	4 481 287	15,92	100	100

Исходя из полученных данных, произошел рост объема затрат на производство. Так в 2017 году затраты выросли на 4 481 287 тыс. руб., а прирост составил почти 16%. Покажем смету затрат за 2018-2019 гг. в виде

гистограммы (см. рис. 2.2).

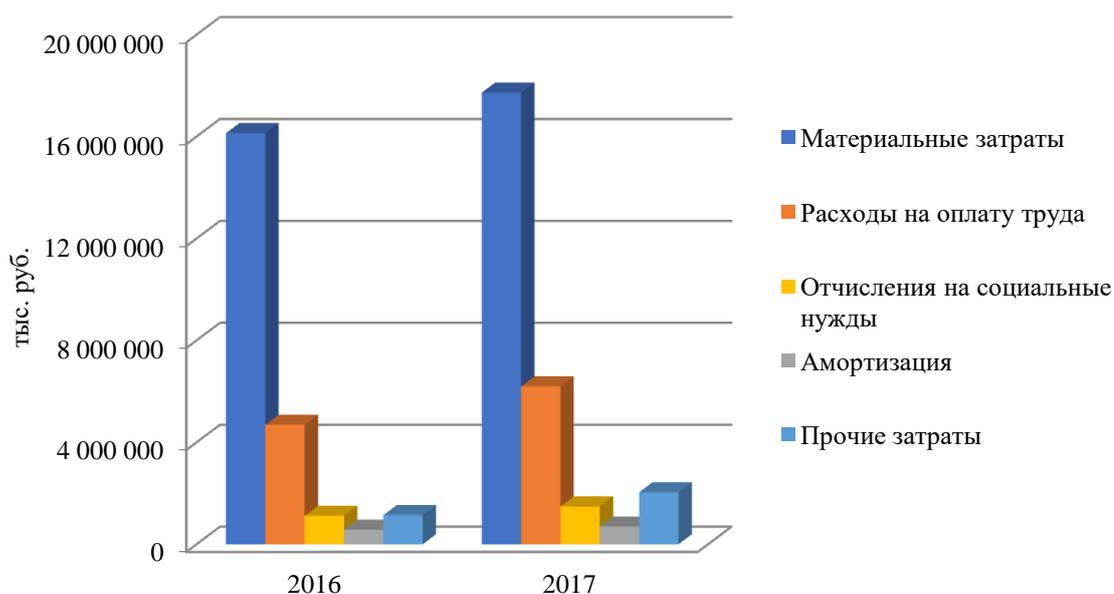


Рис. 1 Смета затрат за 2018-2019 гг.

Происходит рост по всем статьям затрат. Преобладают материальные затраты, однако в структуре затрат доля материальных затрат уменьшается с 68,20% в 2016 г. до 62,98% в 2019 г. Другие статьи затрат соответственно увеличиваются. Второе место среди затрат занимают затраты на оплату труда, и соответственно, увеличились и отчисления на социальные нужды на 363 836 тыс. руб. Далее идет увеличение прочих затрат (прирост на 44%) и амортизационных отчислений (прирост на 18%). Рост прочих затрат связан с необходимостью выплачивать большие суммы процентов по предоставленным предприятию кредитам и займам. Рост амортизации может свидетельствовать о приобретении предприятием основных фондов.

К возможным способам сокращения материальных затрат можно отнести:

- Поиск альтернативных поставщиков материалов и комплектующих изделий;
- Проведение контрольных мероприятий по экономии ресурсов, рационального их использования;
- Применение ресурсосберегающих технологических процессов;
- Немаловажно и повышение требовательности, и повсеместное применение входного контроля за качеством поступающих от поставщиков сырья и материалов, комплектующих изделий и полуфабрикатов.

Второе место среди затрат на производство заняли затраты на оплату труда. Рациональный способ их оптимизации:

- Модернизация организационной структуры. Которая будет включать в себя дифференциацию высоко- и низко- производительных сотрудников, выявление и устранение дублирующих функций.
- Оптимизация системы оплаты труда. Создание максимальной зависимости заработной платы от уровня образования и профессиональной подготовки

кадров с пошагово поднимаемой окладной частью.

Наблюдается рост затрат на производство в 2019 году по сравнению с предыдущим годом. Преобладающими являются материальные затраты и затраты на оплату труда. К возможным мероприятиям по оптимизации затрат на ПАО «Туполев» можно отнести:

- Поиск альтернативных поставщиков материалов и комплектующих изделий;
- Проведение контрольных мероприятий по экономии ресурсов, рационального их использования;
- Применение ресурсосберегающих технологических процессов;
- Модернизация организационной структуры;
- Оптимизация системы оплаты труда.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 23.04.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.05.2018)
2. Приказ Минфина России от 06.05.1999 N 33н (ред. от 06.04.2015) "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Расходы организации" ПБУ 10/99" (Зарегистрировано в Минюсте России 31.05.1999 N 1790)
3. Савицкая Г.В. Комплексный анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебник / Г.В. Савицкая. – 7-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2017. – 608 с.
4. Центр раскрытия корпоративной информации [Электронный ресурс] URL: <http://www.e-disclosure.ru/portal/files.aspx?id=11474&type=3>
5. Центр раскрытия корпоративной информации [Электронный ресурс] URL: <http://www.e-disclosure.ru/portal/files.aspx?id=11474&type=2>
6. Центр раскрытия корпоративной информации [Электронный ресурс] URL: <http://www.e-disclosure.ru/portal/files.aspx?id=11474&type=3>
7. Центр раскрытия корпоративной информации [Электронный ресурс] URL: <http://www.e-disclosure.ru/portal/files.aspx?id=11474&type=3>

ENTERPRISE COST ANALYSIS

Natalia Mikhailovskaya, Senior Lecturer

Moscow Aviation Institute (National Research University), 125993, Russia, Moscow,
Volokolamsk sh., 4

Mikhailovskaya N. M., e-mail 2107166@mai.ru

Correspondence address: Moscow Aviation Institute (National Research University),
125993, Russia, Moscow, Volokolamsk sh., 4, building 5

Abstract

The article deals with the current issues of the formation of air transportation costs.

Keywords Costs, cost formation.

УПРАВЛЕНИЕ КООПЕРАЦИЕЙ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНОЙ КОРПОРАЦИИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

*Бунак Валерий Александрович*¹, *доцент, к.э.н.*; *Савкин Никита Вячеславович*¹, *аспирант*

¹ Московский авиационный институт (Национальный исследовательский университет)

125993, г. Москва, Волоколамское шоссе, д. 4

Бунак В.А., e-mail kaf509@mai.ru

Савкин Н.В., e-mail savkin_nikita@mail.ru

Адрес для корреспонденции: Савкин Никита Вячеславович, Московский авиационный институт (Национальный исследовательский университет), 125993, г. Москва, Волоколамское шоссе, д. 4, тел. (926)144-89-53

Аннотация

На современном этапе кооперационные связи представляют собой добровольные, взаимовыгодные отношения разработчиков (производителей) конечной продукции (потребителей) и поставщиков работ и услуг, производителей материалов и комплектующих, основанных на договорных отношениях, для создания и производства конкретного продукта и его продвижения на рынках сбыта. Ключевая роль в процессе управления кооперационными связями принадлежит головному исполнителю государственного контракта (заказа), который несет всестороннюю ответственность за качество и сроки его исполнения. В работе рассмотрены понятие и структурные элементы научно-производственной кооперации головного исполнителя государственного заказа, задача развития кооперационных связей, последовательность формирования кооперации исполнителей государственного контракта, корпоративный уровень управления кооперацией, вопросы обеспечения выполнения контрактных обязательств.

Ключевые слова

Кооперационные связи, научно-производственная кооперация, национальные проекты, головной исполнитель, государственный контракт, выполнение обязательств, контроль, риск-фактор.

1. Введение.

Система взаимосвязанных договорными обязательствами организаций, занимающихся поставками продукции, выполнением работ и оказанием услуг представляет собой многоуровневую кооперацию организаций разработчиков, производителей и поставщиков, управлением и координацией которой занимается головной исполнитель государственного контракта (заказа). Кооперационные цепочки выступают одним из ключевых связующих звеньев

заданной государством стратегии национальных проектов [1,7].

К выгодам кооперации относится экономия транзакционных издержек, взаимодополняемость ресурсов, получение положительного синергетического эффекта, устранение неэффективности непрофильных направлений, диверсификация производства, возможность привлечения инвестиций [6,8].

На современном этапе задача ускорения научно-технического развития промышленного комплекса поставлена на высшем государственном уровне. Решение этой задачи, в том числе обеспечивается развитием внутренней и международной научно-производственной кооперации. В рамках национального проекта «Наука» с октября 2018 года реализуется федеральный проект «Развитие научной и научно-производственной кооперации» [1,2].

Целью данного федерального проекта является создание единой сети, включающей в себя научные и научно-образовательные центры мирового уровня, центры компетенций Национальной технологической инициативы, и обеспечивающей решение задач стратегий научно-технологического развития отраслей народного хозяйства, в числе которых одну из приоритетных позиций занимает промышленный комплекс [2,3].

Научно-производственная кооперация (НПК) – это форма сотрудничества хозяйствующих субъектов в сфере материального производства и оказания услуг в области науки и техники, которая строится на соединении высоких научно-технических достижений и передовых методов организации современного производства. НПК способствует формированию долгосрочных устойчивых научно-технических, производственных и торговых (в т.ч. внешнеторговых) связей между её участниками и заказчиками (в т.ч. иностранными), прежде всего в отраслях, определяющих и ускоряющих научно-технический и технологический прогресс [4].

В соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации головным исполнителем определяется состав исполнителей, обосновывается (при их участии) цена на продукцию в рамках государственного заказа, а также сроки и условия финансирования, в том числе авансирования, поставок продукции. В процессе формирования и уточнения государственного заказа головной исполнитель должен раскрыть информацию о своей кооперации, дать обоснование цены на продукцию, возможных сроков исполнения обязательств и вариантов поставок.

Кооперированное производство предусматривает совместную программу выпуска единого продукта. Основным требованием кооперационных связей является ритмичная и комплексная поставка организациям-потребителям высококачественной продукции в строго установленном объеме и в сроки, предусмотренные договорными обязательствами. Несоблюдение этого требования приводит к нарушению непрерывности производственного процесса и ритмичности выпуска.

Головной исполнитель несет всестороннюю ответственность за качество и сроки выполнения принятого к исполнению государственного контракта (заказа). Поэтому риски, возникающие при выполнении кооперацией

исполнителей своих контрактных обязательств необходимо своевременно выявлять, контролировать и оказывать соответствующие управляющие воздействия [5].

2. Методы и материалы.

Новые знания и результаты НИОКР сами по себе не гарантируют успешную экономическую деятельность участникам научно-производственной кооперации. Эффективность реализации проектов и получение конкурентных преимуществ зависит от их успешного использования, т.е. коммерциализации.

Головной исполнитель в соответствии с действующим законодательством при заключении и реализации контрактов с исполнителями обязан принять необходимые меры по их исполнению и обеспечить качество товаров, работ, услуг согласно условиям государственного контракта [5].

К таким мерам, применяемым головными предприятиями научно-производственных коопераций на современном этапе, могут быть отнесены:

- выстраивание системы регулярной отчетности о ходе выполнения работ (включение в условия договоров с исполнителями соответствующих обязательств и ответственности за их выполнение);
- проведение периодических совещаний между руководством и специалистами различных уровней головного исполнителя и предприятий кооперации, в том числе посредством видеоконференций
- документальное оформление переноса сроков выполнения работ контрагентам (в случае, если это позволяет технологический цикл работы и общие сроки, определенные госконтрактом);
- опережающее финансирование (авансирование, расчет за выполненные работы), если это позволяет финансовое состояние головного исполнителя (в т.ч. в рамках конкретного проекта) и контрактные условия;
- прямая закупка сырья и материалов для их вовлечения в производство контрагентов в виде давальческого сырья;
- хеджирование валютных рисков и др.

Со стороны государства в 2020-2021гг. Правительство РФ приняло ряд мер поддержки для большинства секторов экономики, утвердив и начав реализацию плана мероприятий по обеспечению устойчивости промышленного комплекса.

3. Результаты и обсуждение.

Реализации большинства программных национальных приоритетов в 2020 году была осложнена поразившей все сектора мировой и национальной экономики пандемией новой коронавирусной инфекции (COVID-19) и сохраняющимся давлением других факторов риска.

Современная глобальная социально-экономическая инфраструктура выглядит и работает как узловая сеть, центры и узлы которой переплетены кооперационными связями. Пандемия коронавирусной инфекции стала причиной не только глобального кризиса систем здравоохранения, но и оборвала (существенно ослабила) наработанные десятилетиями научно-производственные связи коопераций, породив и кризис системы управления

[9,10,11].

Тем не менее, ещё в середине 2020 года на высшем государственном уровне было указано на необходимость безусловного выполнения государственного заказа даже в условиях ограничительных мер, направленных на борьбу с коронавирусной инфекцией.

На деятельность высокотехнологичных предприятий, возглавляющих кооперацию смежных организаций, разрабатывающих и производящих инновационную, наукоёмкую продукцию, всегда оказывает влияние большое количество факторов риска, среди которых наиболее существенными в настоящее время являются:

- риски несвоевременного выполнения контрагентами контрактных обязательств (в том числе по причине фактического сокращения времени на выполнение работ из-за распространения коронавирусной инфекции. Снижение производительности труда. Ограниченность трудовых ресурсов - вынужденная дистанционная работа ряда категорий работников; заболевшие работники и их контактное окружение, которым были выданы больничные листы на продолжительное время и др.);

- риски неплатежеспособности (ограниченной ликвидности) контрагентов по всей длине кооперационных связей (основные причины: существенные изменения денежных потоков участников кооперации – снижение доходных и увеличение расходных статей бюджетов. Срывы сроков поставок, выполнения работ, оказания услуг на одном из уровней кооперации, препятствующие проведению расчетов с нижестоящими звеньями цепочки исполнителей. Штрафные санкции за несвоевременное выполнение работ со стороны заказчика. Внеплановые дополнительные расходы на обеспечение соблюдения противовирусного режима и др.);

- политические риски (включающие санкционное давление на системообразующие предприятия национальной экономики).

Таким образом, вопросы управления кооперационной цепочкой исполнителей заказов, в-первую очередь, государственных, с учетом современных риск-факторов представляют в настоящее время особую актуальность.

4. Выводы.

Государственный заказчик, заключая государственные контракты, повышает ответственность головных исполнителей за своевременное и качественное исполнение обязательств, в том числе выполняемых в порядке кооперирования.

Для всех исполнителей государственного заказа, а в первую очередь, для головных организаций-исполнителей, сохраняется необходимость совершенствования нормативно-правовой базы в части регламентации привлечения кооперации при выполнении государственных заказов, сроков предоставления расчетно-калькуляционных (ценовых) материалов участниками кооперации головного исполнителя, обязательности включения условий, транслированных из государственного контракта, в договоры с исполнителями.

Ближайшей задачей развития механизма формирования и функционирования кооперационных связей при выполнении заданий государственного заказа ставится разработка предложений по совершенствованию нормативно-правового обеспечения указанных процессов.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Бунак В.А., Савкин Н.В. Особенности формирования и функционирования кооперационных связей головного исполнителя. – Экономика и управление в машиностроении, Москва, 2020. №4. С. 23-26.
2. Информационный Портал «Национальные проекты России». <https://национальныепроекты.рф/>.
3. Паспорт национального проекта «Наука» (утв. президиумом Совета при Президенте РФ по стратегическому развитию и национальным проектам, протокол от 24.12.2018 № 16).
4. Портал национальной энциклопедической службы. <https://politike.ru/termin/nauchno-proizvodstvennaja-kooperacija.html>.
5. Савкин Н.В. Особенности работы головного исполнителя в рамках действующего законодательства. - XLIV Академические чтения по космонавтике, посвященные памяти академика С.П. Королёва и других выдающихся отечественных ученых - пионеров освоения космического пространства. Сборник тезисов: в 2 т., Москва, 2020. С. 378-380.
6. Семёнов А.А. Управление кооперацией в интегрированных промышленных структурах. Государственное управление. Электронный вестник. Выпуск №27, 2011.
7. Деев А.Ю. Систематизация и расширение кооперационных связей в целях повышения эффективности производственно-хозяйственной деятельности предприятий // Научный вестник ОПК России (ФГУП «ЦНИИ «ЦЕНТР»), 2012г.
8. Mityukov, N. V. Cooperation of Science and Production / N. V. Mityukov, E. L. Busygina // European Journal of Economic Studies. – 2013. – No 4(6). – P. 210-214.
9. Bloom D. E., Cadarette D. and Sevilla J.P., “The Economic Risks and Impacts of Epidemics”, International Monetary Fund, F&D Magazine, June 2018.
10. Fan V. Y., Jamison D. T. & Summers L. H. (2018) “Pandemic risk: how large are the expected losses?” Bulletin of the World Health Organization.
11. Kemal Derviş and Sebastian Strauss. March 6, 2020. <https://www.brookings.edu/opinions/what-covid-19-means-for-international-cooperation/>

COOPERATION MANAGEMENT OF A HIGH-TECH CORPORATION IN MODERN CONDITIONS

Bunak Valery Alexandrovich¹, Associate Professor, Candidate of Economic Sciences

e-mail kaf509@mai.ru

Savkin Nikita Vyacheslavovich¹, postgraduate student

e-mail Savkin_nikita@mail.ru

¹ Moscow Aviation Institute (National Research University)

125993, Moscow, Volokolamskoe shosse, 4

Abstract

At the present stage, cooperative ties are voluntary, mutually beneficial relations between developers of final consumers and suppliers of works and services, manufacturers of materials and components, based on contractual relationships, for the creation and production of a specific product and its promotion in sales markets. A key role in the process of managing cooperative ties belongs to the chief executor of the state contract (order), who bears full responsibility for the quality and timing of its execution. The paper considers the concept and structural elements of scientific and industrial cooperation of the head contractor of the state order, the task of developing cooperative ties, the sequence of formation of cooperation between the executors of the state contract, the corporate level of cooperation management, issues of ensuring the fulfillment of contractual obligations.

Keywords:

Cooperative ties, scientific and industrial cooperation, national projects, head contractor, state contract, fulfillment of obligations, risk factor, control.

УДК 658.15

МОДЕЛЬ ДИАГНОСТИКИ РАННЕГО ОБНАРУЖЕНИЯ КРИЗИСОВ В АНТИКРИЗИСНОМ УПРАВЛЕНИИ НЕМЕЦКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Чайка Надежда Кирилловна

Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет), г. Москва,

Чайка Надежда Кирилловна n.k.chaika@gmail.com

Адрес для корреспонденции: Чайка Надежда Кирилловна Московский Авиационный Институт, Россия, Москва, Валоколамское шоссе, 4, 125993

Аннотация

В статье рассматриваются проблемы превентивного антикризисного управления в Германии. Методы антикризисного управления, применяемые подходы и инструменты для оперативной диагностики кризисов на ранней стадии возникновения. Также рассматриваются финансово-экономические показатели, используемые в практике немецкой школы антикризисного управления.

Ключевые слова

Превентивное антикризисное управление, ранняя диагностика кризисов,

оперативная диагностика.

Превентивное антикризисное управление фокусируется на стратегических и скрытых кризисных явлениях. С помощью обычных инструментов обнаружить кризис на ранней стадии невозможно, нужны специальные методы, которые и являются объектами исследования превентивного антикризисного управления.

Раннее выявление кризисных ситуаций неизбежно связано с определением первоначальных данных. Бизнес-показатели и индикаторы несут особую информационную нагрузку и не зависят от субъективных мнений. Основные показатели бизнеса содержатся в статистической и финансовой отчетности организаций.

В рамках превентивного антикризисного управления используются два основных метода:

- 1) Предупреждение;
- 2) Выявление.

Фактически, превентивное антикризисное управление создает систему раннего оповещения, которая является особой формой системы, аккумулирующей информацию о негативных сторонах деятельности компании, которые могут перерасти в кризисные ситуации. Цель таких систем – это сэкономить время, которое потребуется в дальнейшем для разрешения кризисной ситуации.

На основе различных подходов и инструментов, например, показателей, индикаторов и слабых сигналов формируются специальные методы, необходимые для диагностики кризиса на ранней стадии возникновения. Раннее информирование о сторонах деятельности компании, которое может перерасти в кризисные ситуации, отличается от раннего обнаружения кризисов и угроз выявлением дополнительных возможностей, обеспечивающих введение соответствующих стратегий и мер. На рисунке 1 показана общая схема системы превентивной диагностики кризисов.

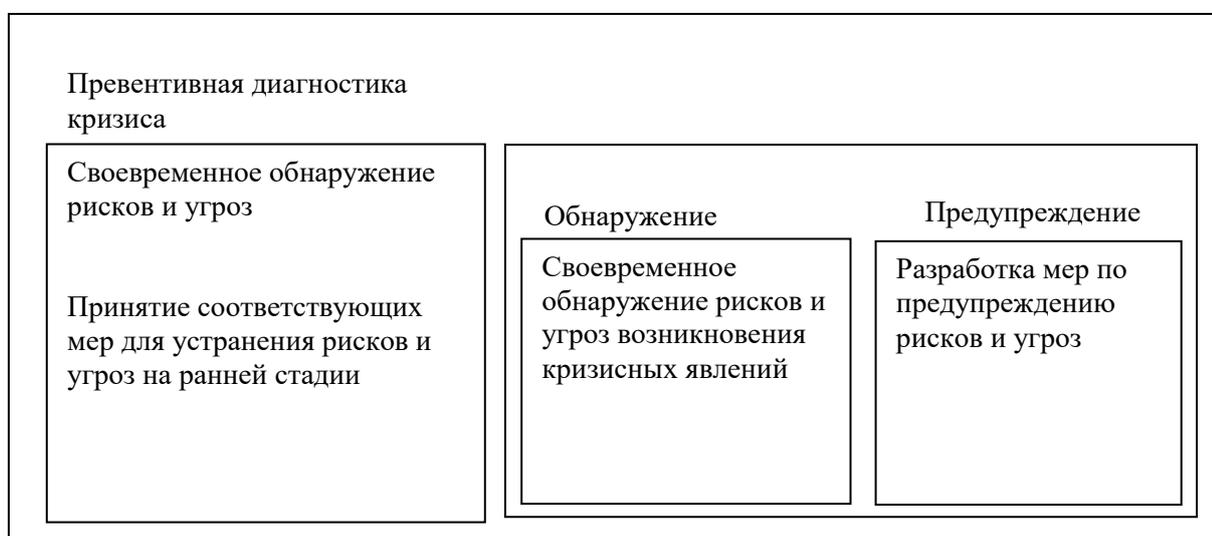


Рис. 1 Система превентивной диагностики кризисов.

Система превентивного антикризисного управления в Германии развивалась с 1970-х гг. Фактически от зарождения самой идеи превентивного антикризисного управления до современной концепции прошло четыре основных этапа. За это время формировались различные методы диагностики кризисных явлений, а также привносились инструменты стратегического анализа, изучались новые методы определения кризисных ситуаций, оценивалось влияние отраслевых рисков на развитие кризиса и многое другое. Поэтапная эволюция превентивного антикризисного управления и развитие оперативных и стратегических подходов к определению кризисных тенденций и управлению ими показано на рисунке 2

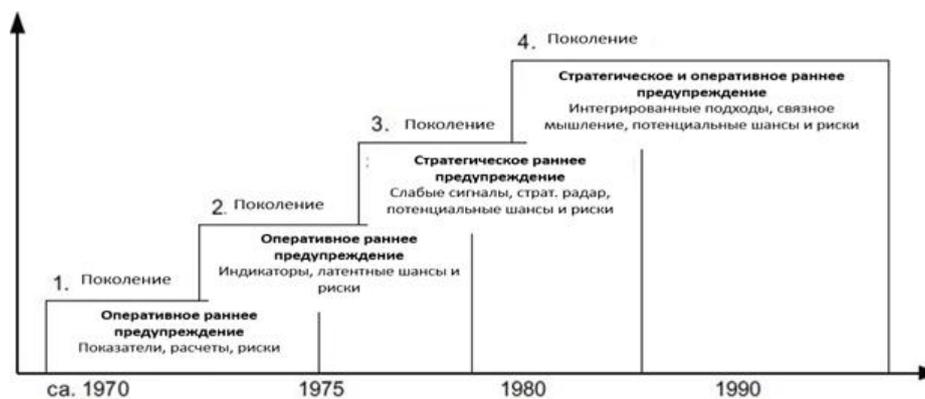


Рис. 2 Развитие этапов раннего обнаружения кризисов

Инструменты оперативной ранней диагностики широко распространены в практической деятельности компаний.

Показатели являются классическими инструментами управления и экономической деятельности. Традиционно большинство финансовых аналитиков и антикризисных управляющих опираются на финансовые и экономические коэффициенты для прогнозирования развития неблагоприятных событий. Экономические показатели представляют собой закономерности, существующие в компании, а также отражают уже совершенные сделки. Таким образом, антикризисные управляющие имеют дело с историческими данными. Классический финансовый анализ используется как инструмент в деятельности антикризисного управляющего. Несмотря на то, что он представляет только исторические данные, эти данные необходимы для прогнозирования развития явлений. Тем не менее, в Германии классическому финансовому анализу отводится не столь существенная роль, которую он имеет в России как инструмент прогнозирования неблагоприятных явлений в предпринимательской деятельности. В этом и заключается парадокс, хозяйственная деятельность российских компаний подвержена более высокой степени риска, чем компаний Германии. Опирайтесь на исторические факты в условиях исключительной российской волатильности более странно, чем использовать статистическую информацию о немецких компаниях в Германии,

которая максимально детализирована и из которой исключены все нетипичные случаи, чтобы на основе данной информации можно было построить корректный прогноз. Тем не менее, в российской практике антикризисного управления изучение деятельности компании начинается с финансовой отчетности. Разница между немецким и российским подходом заключается в том, что финансовые отчеты в Германии дают реальную основу для прогнозирования кризисных явлений, исходя из методологии их составления и ответственности юридических и физических лиц за искажение не только финансовой, но и статистической информации о компании. Но даже в случае корректной финансовой информации, немецкая школа антикризисного управления уделяет основное внимание стратегическому анализу и анализу связей между историческими фактами хозяйственной деятельности и последовавшими за ними событиями.

Основные финансово-экономические показатели, используемые в практике немецкой школы антикризисного управления – это свод показателей ликвидности и показателей прибыли компании. Под прибылью компании понимается не только чистая прибыль, но операционная прибыль, исследование которой может показать проблемы в текущей деятельности организации. То есть изучению подлежат все результирующие показатели, чтобы можно было понять на каком уровне происходит зарождение кризисных тенденций.

Организованная по немецкому образцу превентивная система антикризисного управления задает связь между бухгалтерским учетом и управленческим учетом, а также корпоративным управлением и планированием.

Одной из гипотез, выдвигаемых немецкой школой антикризисного управления, является то, что в основе деятельности фирмы лежат различные показатели, которые могут быть сравнимы между собой. Но сравнение этих показателей может осуществляться только на основе статистических методов.

Для того чтобы оперативно реагировать на предпосылки кризисных ситуаций, необходимо понимать и использовать историческую информацию о компании, касающуюся методов управления финансами и методов управления производством. Основные показатели – это исторические факты хозяйственной деятельности. В то же время немецкая школа антикризисного управления осознает, что постоянное обращение к ретроспективному опыту, означает потерю перспективного исследования. Превентивное антикризисное управление, состоящее только из анализа ретроспективных показателей, является серьезным ограничением для создания моделей развития предприятия.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Панагушин В.П., Лапенков В.И., Чайка Н.К., Лютер Е.В., Суркова Е.В., Старкова М.М., Гусарова Ю.В., Ермолаева Е.Н. Антикризисный менеджмент. Под ред. Чайка Н.К. – М:Издательства «Доброе слово», 2018. -208с.
2. Kar D., Spanjers J. Illicit Financial Flows from Developing Countries: 2004-2013. December.2015.

3. Sepp, H. Strategische Frühaufklärung: Ein ganzheitliches Konzeption aus ökologieorientierter Perspektive. Wiesbaden: Springer Verlag, 2014.

THE MODEL OF DIAGNOSTICS OF EARLY DETECTION OF CRISES IN THE ANTI-CRISIS MANAGEMENT OF GERMAN ENTERPRISES

*Chayka Nadezda Kirillovna, Ph.D., Associate Professor, Head of department,
n.k.chaika@gmail.com*

*Moscow Aviation Institute (National Research University), Volokolamsk
highway, 4, Moscow, 125993*

Abstract

The article deals with the problems of preventive crisis management in Germany. Methods of crisis management, applied approaches and tools for rapid diagnosis of crises at an early stage of occurrence. Financial and economic indicators used in the practice of the German school of crisis management are also considered.

Keywords

Preventive crisis management, early diagnosis of crises, operational diagnostics.

УДК 658

ОСОБЕННОСТИ БЮДЖЕТИРОВАНИЯ НА ПРОЕКТНО- ОРИЕНТИРОВАННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫХ НАУКОЕМКИХ ОБЛАСТЕЙ

Шолох Людмила Сергеевна¹, аспирант

¹Московский авиационный институт
(Национальный исследовательский университет)
125993, г. Москва, Волоколамское шоссе, д. 4

Шолох Л.С., e-mail sholokhls@gmail.com

*Адрес для корреспонденции: Шолох Людмила Сергеевна, Московский
авиационный институт (Национальный исследовательский университет),
125993, г. Москва, Волоколамское шоссе, д. 4, тел. (926)144-89-53*

Аннотация

Работа посвящена рассмотрению современных подходов к управлению финансами на предприятиях высокотехнологичных наукоемких отраслей. Приведены характеристики составных элементов и инструментов внутрифирменного бюджетирования как управленческой технологии в специфике проектно-ориентированных предприятий, обеспечивающей использование инновационного потенциала и активизацию инновационной деятельности. Сформулированы принципы организации проектно-

ориентированного бюджетирования, определены основные подходы к формированию финансовой структуры и целостной модели бюджетирования.

Ключевые слова

Высокотехнологичное предприятие, наукоемкость, управление финансами, проектно-ориентированное бюджетирование, центр финансовой ответственности.

1. Введение.

В современной экономической науке высокотехнологичные предприятия можно определить как коммерческие организации, создающие уникальные товары и услуги, которым необходимо в силу исключительности своей продукции создавать новые, не имеющие аналогов субрынки в сформировавшихся ранее отраслях экономики.

При этом уровень наукоемкости предприятия должен составлять более 3,5%, а инновационная технология соответствовать требованиям потребителей. Уровень наукоемкости продукции зачастую определяется как доля расходов компании на исследования, для получения знания в области технологии в целях стимулирования инновации в области фундаментальных и прикладных исследований, отнесенная к результатам производства [3].

Помимо прочего, предприятия высокотехнологичных наукоемких отраслей выполняют важную роль – научно-технической и технологической базы, по ряду важнейших и перспективных направлений развития экономики государства, выступая в роли катализатора инноваций. Для формирования устойчивого положения в конкурентной борьбе, предприятиям высокотехнологичных наукоемких отраслей необходимо включиться в процесс интенсивного развития. Суть этого процесса в широком использовании инновационного потенциала, активизации инновационной деятельности, а также выделении и усилении доминанты конкурентных преимуществ. Именно предприятия, для которых характерен процесс интенсивного развития, обладают способностью создавать и воспринимать новшества.

Главной задачей в среднесрочной перспективе становятся стимулирующие действия для процессов коммерциализации технологий и интеллектуальной собственности, бережливого производства, наращивание массы прибыли и реинвестирование ее в научно-технические заделы, в том числе новые высокорентабельные производства.

Повышенная неопределенность и риск главная характеристика инновационной деятельности, при этом требующая значительного объема финансирования, в связи с чем актуальность вопросов предварительного анализа возможностей ее реализации, сокращения необоснованных затрат, оценки эффективности и вероятности ее успешности многократно возрастает. Инструментом для проведения такого анализа и одной из наиболее эффективных технологий управления финансами предприятия на основе его результатов является бюджетирование [1].

2. Методы и материалы.

Бюджетирование – это инструмент управления финансами предприятия, основанный на формировании комплексной бюджетной модели, объединяющей производственно-хозяйственные, инновационные и финансовые процессы и трансформирующей стратегические цели предприятия в систему конкретных количественно определенных мероприятий для их эффективного достижения при условии сохранения финансовой устойчивости.

Положенная в основу процесса бюджетирования разработка различных видов бюджетов (планов), является одним из основных инструментов управления предприятием. Одновременно с формированием бюджетов процесс бюджетирования реализует не только функцию планирования, но и в тоже время создает условия для осуществления функций контроля и анализа исполнения запланированных показателей.

Объясняется это тем, что по мере реализации заложенных в сводном бюджете показателей осуществляется учет и регистрация фактических результатов деятельности предприятия. Сравнивая полученные фактические результаты с бюджетными (плановыми) и проводя их оценку, руководством осуществляется бюджетный контроль и пополняется информация о всех направлениях и аспектах деятельности предприятия, которая используется затем при проведении корректировочных мероприятий и принятии решений относительно будущих элементов сводного бюджета.

Таким образом, бюджетирование позволяет налаживать двустороннюю связь между руководством и работниками предприятия, снижать риск неопределенности в отношении его будущего, а также принимать более взвешенные управленческие решения.

3. Результаты и обсуждение.

Целью системы бюджетирования является эффективная организация процесса управления деятельностью предприятия посредством планирования, контроля статей доходов и расходов и анализа финансово-экономических показателей. Задачей бюджетного управления инновационной деятельности является обеспечение строгой экономии финансовых ресурсов, сокращение непроизводственных расходов, большая гибкость в управлении и контроле за себестоимостью продукции, повышение точности плановых показателей.

Система необходимых бюджетов во всех организациях различна. Потому как все предприятия уникальны, то их специфика и определяет типы бюджетов, которые несмотря на общие закономерности и принципы организационного построения чрезвычайно разнообразны.

Сегодня бюджетирование применяется на российских предприятиях зачастую для того, чтобы контролировать отдельные показатели, например размеры дебиторской (кто, когда и как заплатит или не заплатит) и кредиторской (кому будем платить, а кому не будем платить вовсе) задолженности, или для того, чтобы установить уровни затрат в отдельных структурных подразделениях. Но никак не для того, чтобы управлять активами компании, добиваться роста капитализации или надежно определять инвестиционную привлекательность отдельных направлений хозяйственной

деятельности.

Одним из типичных недостатков системы бюджетирования на предприятиях является отсутствие четкого разграничения прав и обязанностей по уровням управления.

Формирование объектов управления, которое осуществляется через выделение центров финансовой ответственности (ЦФО) – структурных подразделений предприятия, руководители которых несут ответственность за достижение установленных контрольных показателей. Выделение центров финансовой ответственности решает задачи координации, распределения ответственности и мотивации всех подразделений в достижении стратегических целей предприятия.

Таким образом, ответственные руководители ЦФО несут ответственность за несоответствие фактических показателей плановым. Это приведет к тому, что руководители ЦФО будут стремиться к улучшению качества планирования, постоянно отслеживать, контролировать, анализировать контрольные показатели практически в реальном времени.

Поскольку выделение центров финансовой ответственности осуществляется на основе организационно – функциональной структуры предприятия, то для успешного внедрения системы бюджетирования во многих случаях требуется совершенствование организационной структуры (перераспределение функций, выполняемых подразделениями).

Основное отличие проектно-ориентированного бюджетирования заключается в том, что в финансовой структуре предприятия в качестве центров финансовой ответственности выступают не только функциональные подразделения, но также и объединенные проектные группы, а бюджетная модель, наряду с основными, операционными и мастер-бюджетами предусматривает формирование бюджетов отдельных проектов. Так как проекты имеют ограниченный срок реализации и портфель проектов периодически изменяется, финансовая структура проектно-ориентированной организации также меняется. Таким образом, бюджеты проектов являются связующим звеном системы бюджетирования и управления проектами [2].

Формирование бюджетов проектов на весь срок реализации дают возможность:

- провести финансовую оценку каждого проекта и выявить неэффективные контракты;
- провести обоснование затрат по каждому проекту;
- обеспечить прозрачность расходования средств для менеджеров проектов;
- обеспечить контроль выполнения каждого проекта;
- своевременно принять решение по перераспределению финансовых ресурсов на основании проведенного анализа исполнения проектов;
- создания эффективной системы мотивации и материального стимулирования как работников руководящего состава предприятий, так и основного производственного персонала.

4. Выводы.

Необходимость и эффективность данной системы финансового управления осознана многими инновационными наукоемкими предприятиями и требует лишь проработанной методики постановки и внедрения на основе имеющегося опыта. К сожалению, этот опыт пока у российских предприятий довольно часто неудачен. Несмотря на объективную связь проектно-ориентированного бюджетирования и финансового управления инновационной деятельностью данная проблематика недостаточно изучена. В то же время в системе мер управления финансами инновационного предприятия высокотехнологичных наукоемких отраслей именно проектно-ориентированное бюджетирование может и должно сыграть свою ключевую роль в финансовом благополучии предприятия.

В современных условиях на среднем или крупном по масштабам своей деятельности предприятия организовать грамотную и эффективную систему бюджетирования без использования специальных программных продуктов практически невозможно. Автоматизация бюджетирования – это реальная необходимость.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Бунак В.А., Шолох Л.С. Бюджетирование как эффективная технология корпоративного управления финансами на предприятиях Оборонно-промышленного комплекса // Экономика и управление в машиностроении. 2021. №4. С. 4-8.
2. Цапко К.А. Организация процесса бюджетирования проектов
3. в проектно-изыскательских организациях // Интернет-журнал «Науковедение». 2015. Том 7 №4.
4. Липатников В.С. Анискина А.О. Анализ основных особенностей стратегического финансирования высокотехнологичных компаний

BUDGETING FEATURES ON DESIGN AND ORIENTED ENTERPRISES OF HIGH-TECH REGIONS

Sholokh Lyudmila Sergeevna¹, postgraduate student
e-mail sholokhls@gmail.com

¹ Moscow Aviation Institute (National Research University)
125993, Moscow, Volokolamskoe shosse, 4

Abstract

The work is devoted to the consideration of modern approaches to financial management at the enterprises of high-tech high-tech industries. The characteristics of composite elements and tools of intra-profit budgeting as managerial technology in the specifics of design and oriented enterprises, ensuring the use of innovative potential and intensifying innovation activities. The principles of organization of

design and oriented budgeting are formulated, the main approaches to the formation of a financial structure and a holistic budgeting model are defined.

Keywords

High-tech enterprise, high-quality, financial management, design and oriented budgeting, a financial responsibility center

ОЦЕНКА ПОТЕНЦИАЛА КОРПОРАЦИЙ НА ОСНОВЕ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ФОНДОВОЙ СЕТИ

Грибкова Елена Николаевна, магистрант

Московский авиационный институт (Национальный исследовательский университет), 125080, г. Москва, Волоколамское шоссе, д.4, Россия

Грибкова Е.Н., e-mail backoff_mail@mail.ru

Адрес для корреспонденции: 119180, г. Москва, ул. Большая Полянка, д. 51А/9, тел. 8-916-631-33-69

Аннотация

В статье представлен метод анализа производительности корпорации, основанный на концепции фондовой сети. Данный метод позволяет определить абсолютные и относительные показатели деятельности корпорации, основываясь на стандартной бухгалтерской отчетности. Кроме того, данная методика показывает возможность сравнения финансовых показателей корпораций между собой как в рамках одной отрасли, так и в сравнении с корпорациями в других отраслях. В данной статье показано, что положительная динамика выручки корпорации или высокий показатель производительности труда не всегда являются единственно верными показателями финансового положения корпорации.

Ключевые слова

Фондовая сеть; модуль потока; потенциал фазы.

Введение: в условиях современной рыночной экономики всё чаще возникает необходимость в оценке производственного потенциала корпорации. Существуют различные подходы для решения этой задачи. Для каждой корпорации важны параметры, показывающие реальные величины продуктивности. Для этой цели удобно использовать методику, основанную на построении фондовой сети корпорации, наглядно показывающей все финансовые потоки с разбивкой на четыре основных фонда «Производство», «Рынок сбыта», «Рынок капитала» и «Рынок обеспечения». Анализ абсолютных и относительных показателей фондовой сети и реально оценивает производственный потенциал корпорации.

Методика: По итогам группировки статей баланса (форма 1) и отчета о финансовых результатах (форма 2) стандартной бухгалтерской отчетности можно построить фондовую сеть корпорации. Это можно сделать, воспользовавшись специальной программой на сайте <http://funds-net.ru> в разделе «Мониторинг фондовой сети». [1]

Важными абсолютными показателями работы корпорации являются модули исходящих потоков $M(I\sim)$, величина ординарной деятельности

фондовой сети $Mord(S)$, потенциалы каждой фазы финансового оборота $P(I)$ и ординарный потенциал фондовой сети $Pord(S)$. [2]

Потенциал I-ой фазы финансового оборота $P(I)$ рассчитывается с помощью балансового уравнения по данным схемы финансового оборота:

$$P(I) = Ra(I) + Mi(I\sim) + M(I\sim J) \quad (1)$$

где $Ra(I)$ – конечное сальдо фазы I, $Mi(I\sim)$ – модули исходящих потоков фазы I, $M(I\sim J)$ – модуль фазы внутрисетевого финансового оборота из фазы I в фазу J.

Величина ординарной деятельности фондовой сети $Mord(S)$ – это минимальный по величине внутрисетевой поток финансового оборота корпорации. Ординарный потенциал фондовой сети $Pord(S)$ рассчитывается по формуле балансового уравнения для всего финансового оборота корпорации:

$$Pord(S) = Pa(S) + Mord(S) = Rz(S) + M(U\sim S) + Mord(S) \quad (2)$$

где сальдо начальное фондовой сети:

$$Rz(S) = Rz(E) + Rz(A) + Rz(K) + Rz(B) \quad (3)$$

общий модуль внешних притоков:

$$M(U\sim S) = M(1\sim E) + M(1\sim A) + M(2\sim A) + M(1\sim K) + M(1\sim B) + M(2\sim B) \quad (4)$$

После построения схемы и расчёта абсолютных показателей фондовой сети корпорации определяем величины относительных показателей:

- коэффициент использования потенциала фазы финансового оборота по внутрисетевому обороту показывает продуктивность I-ой фазы финансового оборота корпорации:

$$K(I\sim J) = M(I\sim J) / P(I) \quad (5)$$

- частный коэффициент использования ординарного потенциала по внутрисетевому обороту показывает продуктивность фондовой сети корпорации в целом.:

$$Kord(S) = Mord(S) / Pord(S) \quad (6)$$

Данная методика расчета показателей одной корпорации при анализе нескольких отчетных периодов покажет реальную картину изменения финансовой ситуации и позволяет выполнить сравнение текущей финансовой ситуации с эталонными показателями. На примере финансовой отчетности корпорации М рассчитаем показатели фондовой сети за 2018г. [4] На основании расчётов сделаем выводы о финансовых показателях за исследуемый период.

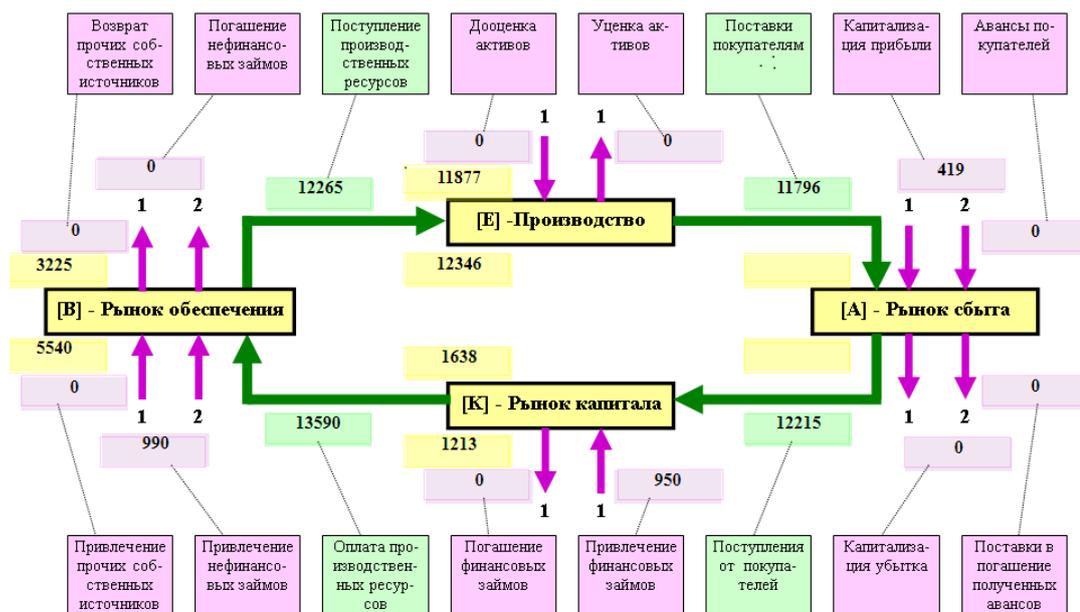


Рис.1. Фондовая сеть корпорации М за 2018г. Показатели в млн.руб.

Исследуем показатели в фазе производство, рассчитав следующие показатели (по рис.1):

- величина потенциала по формуле 1: $P(E) = 12346 + 0 + 11796 = 24142$ млн.руб.

- модуль потока «Поставки покупателям»: $M(E \sim A) = 11796$ млн.руб.

- коэффициент использования производственного потенциала по внутрисетевому обороту по формуле 5: $K(E \sim A) = 11796 / 24142 = 0,488$ или 48,8%.

- величина ординарной деятельности: $Mord(S) = 11796$ млн.руб.

- ординарный потенциал фондовой сети по формуле 2:

$Pord(S) = 11877 + 1638 + 3225 + 419 + 950 + 990 + 11796 = 30895$ млн.руб.

- частный коэффициент использования ординарного потенциала по внутрисетевому обороту по формуле 6:

$Kord(S) = 11796 / 30895 = 0,382$ или 38,2%.

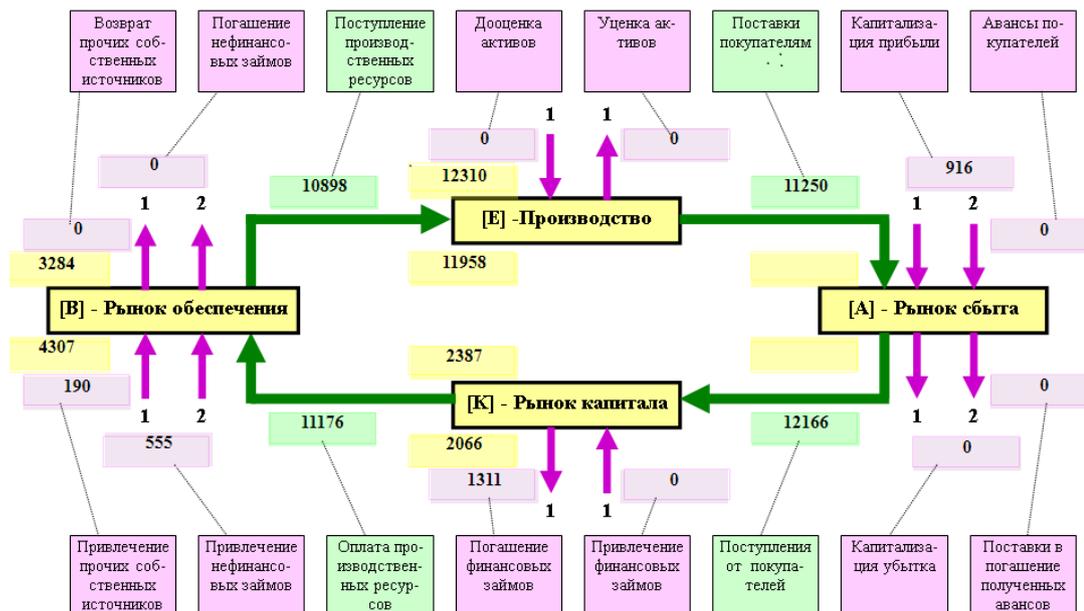


Рис.2. Фондовая сеть за 2016г. корпорации М. Показатели в млн.руб.

Рассчитаем аналогичные показатели **корпорации М** за 2016г. (по рис.2):

- величина потенциала $P(E) = 11958 + 0 + 11250 = 23208$ млн.руб.

- модуль потока «Поставки покупателям»: $M(E \sim A) = 11250$ млн.руб.

- коэффициент использования производственного потенциала по внутрисетевому обороту: $K(E \sim A) = 11250 / 23208 = 0,485$ или 48,5%, то есть показатель практически такой же, что и в 2018г.

- величина ординарной деятельности: $Mord(S) = 10898$ млн.руб.

- ординарный потенциал фондовой сети:

$Pord(S) = 12210 + 2387 + 3284 + 916 + 555 + 10898 = 30250$ млн.руб.

- частный коэффициент использования ординарного потенциала по внутрисетевому обороту: $Kord(S) = 10898 / 30250 = 0,360$ или 36,0%, - таков показатель продуктивность корпорации в целом за 2016 г.

Если сравнить показатель выручки за эти периоды, то получим увеличение выручки на: $(11812 - 10304) / 10304 = 14,6\%$; при этом показатели продуктивности остались на прежнем уровне.

Данная методика также применима при сравнении корпораций в пределах одной отрасли. Покажем это, построив схему фондовой сети по бухгалтерской отчетности корпорации К. [3]

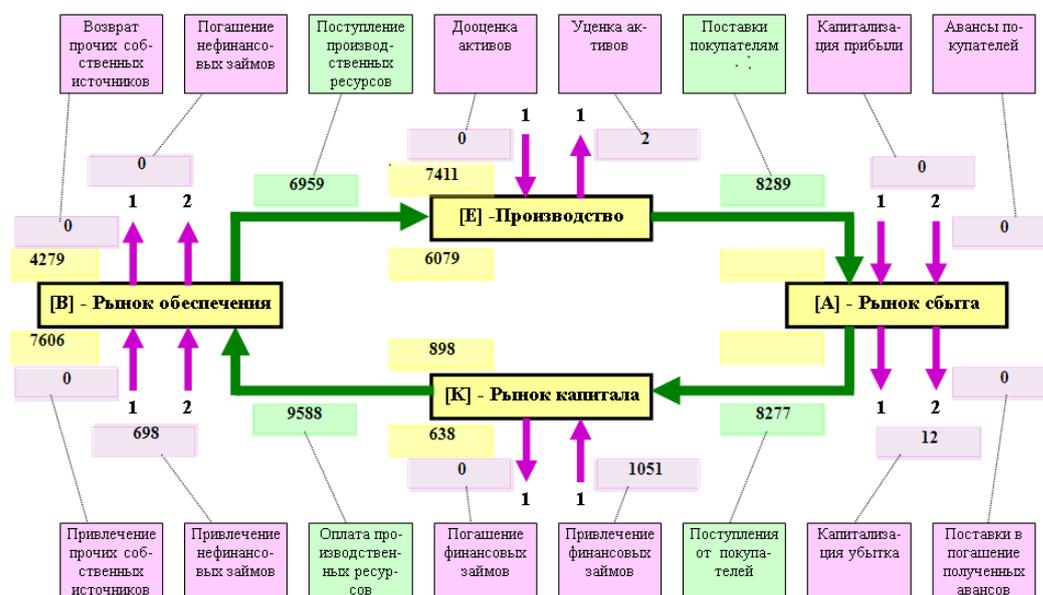


Рис.3. Фондовая сеть за 2018г. корпорации К. Показатели в млн.руб.

Рассчитаем финансовые показатели корпорации К за 2018г. (по рис.3):

- величина потенциала: $P(E) = 6079 + 2 + 8289 = 14370$ млн.руб.

- модуль потока «Поставки покупателям»: $M(E \sim A) = 8289$ млн.руб.

- коэффициент использования производственного потенциала по внутрисетевому обороту: $K(E \sim A) = 8289 / 14370 = 0,577$ или 57,7%.

- величина ординарной деятельности: $Mord(S) = 6959$ млн.руб.

- ординарный потенциал фондовой сети:

$Pord(S) = 7411 + 898 + 4279 + 1051 + 698 + 6959 = 21296$ млн.руб.

- частный коэффициент использования ординарного потенциала по внутрисетевому обороту: $Kord(S) = 6959 / 21296 = 0,327$ или 32,7%.

Результаты и обсуждения: в результате расчётов установлено, что финансовые ресурсы корпорации М в фазе производства в 2018г., были использованы на 48,8%, то есть более половины ресурсов – это резерв для дальнейшего производства. Доля использования производственного потенциала $K(E \sim A)$ в отрасли не превышает 60%, так как производство длительного цикла требует больших запасов ресурсов. При более низком показателе $K(E \sim A)$ - почти на 10% - установлено, что показатель продуктивности $Kord(S)$ в целом по корпорации у корпорации М выше, чем у корпорации К.

Выводы: Данный метод может использоваться для сравнения финансового состояния при оперативном анализе продуктивности работы корпораций. При заданных параметрах продуктивности и параметрах использования производственного потенциала на основе этого метода можно проводить эталонное сравнение, то есть сравнивать реальные финансовые показатели полученной бухгалтерской отчетности с заданными показателями эталона.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Лапенков В.И. Фондовая сеть бизнес-процесса корпорации: монография. – М.: ИНФРА-М, 2018. -180с.
2. Фондовая сеть корпорации [Электронный ресурс]. URL.: <http://www/funds-net.ru> (дата обращения: 19.09.2020).
3. [Электронный ресурс]. URL.: https://www.audit-it.ru/buh_otchet/5027033274_ao-kamov/(дата обращения: 27.03.2021).
4. [Электронный ресурс]. URL.: https://www.audit-it.ru/buh_otchet/7718016666_ao-moskovskiy-vertoletnyy-zavod-im-m-l-milya (дата обращения: 27.03.2021).

EVALUATION OF THE POTENTIAL OF CORPORATIONS BASED ON THE INDICATORS OF THE STOCK NETWORK

Gribkova Elena Nikolaevna

Moscow Aviation Institute (National Research University), 4 Volokolamskoe highway, Moscow, 125080, Russia
e-mail backoff_mail@mail.ru

Address for correspondence: 51a/9 Bolshaya Polyanka str., Moscow, 119180,
Tel. 8-916-631-33-69

Abstract

The article presents a method for analyzing the productivity of a corporation based on the concept of a stock network. This method allows you to determine the absolute and relative performance indicators of the corporation, based on standard accounting statements. In addition, this methodology shows the ability to benchmark the financial performance of corporations among themselves both within one industry and in comparison, with corporations in other industries. This article shows how the positive dynamics of the corporation's revenue or a high productivity indicator are not always the only true indicators of the corporation's financial position.

Keywords

Stock network; flow modulus; phase potential.

УДК: 332.02

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ПРОГРАММ РАЗВИТИЯ СРЕДНЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

*Плесовских Дарья Викторовна, студент; Крупчатникова Вера Витальевна,
к.э.н., доцент*

Новосибирский государственный технический университет,
630073, Россия, г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. (913)005-48-19

Плесовских Д.В., email plesovskikh.d@list.ru

Крупчатникова В.В., email premiera_vera@mail.ru

Адрес для корреспонденции: Новосибирский государственный технический университет, 630073, Россия, г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. (913)005-48-19

Аннотация

Структура расходных статей бюджета разнообразна и включает в себя различные статьи. Ключевая составляющая исполнения бюджетных средств областного бюджета – целевые программы. Используя методику критериев, мы попытались оценить эффективность реализации государственной программы Новосибирской области «Региональная программа развития среднего профессионального образования Новосибирской области» за 2019 год.

Ключевые слова

Эффективность, бюджетирование, ориентированное на результат, методики, программа.

Введение

В процессе реализации модели бюджетирования, ориентированного на результат (БОР), в России остро встает вопрос о наиболее иллюстрирующих исполнение расходов и оценку эффективности распределения ресурсов, индикаторах и контрольно-целевых показателях. Стоит сказать, что в отношении органов исполнительной власти, имеется утвержденный перечень показателей, прописанный в указах Президента РФ №607, для оценки эффективности их деятельности [1]. Другая сторона медали в том, что на сегодняшний день отсутствует утвержденная методика оценки эффективности программ и, соответственно, расходов бюджета. Данный факт объясняет, почему существуют различные методики для оценки. Отметим, что в указах Президента РФ говорится о необходимости процедуры оценки эффективности исполнения расходов, однако данная процедура проводится далеко не во всех регионах РФ.

В связи с отсутствием общей утвержденной методики оценки эффективности расходов бюджетных средств на программы, ее разработка представляется весьма актуальной.

Методика оценки эффективности

Существуют различные теоретические подходы к оценке: по различным

критериям, интегральная методика, стохастический анализ. Эти подходы используются для анализа издержек и выгод, анализа издержек и взвешенной результативности и т.д. Мы воспользуемся подходом оценки эффективности по различным критериям, которая отражает степень достижения результатов при фактическом уровне расходов бюджета за отчетный период. Данная методика чаще применяется для оценки эффективности целевых программ. В монографии С.Н. Макаровой автором предложена методика оценки расходования бюджетных средств, основанная на расчете критериев. Значения критериев переводятся в баллы и суммируются [4, с. 81-90].

Опираясь на данную методику, попытаемся оценить эффективность реализации государственной программы Новосибирской области «Региональная программа развития среднего профессионального образования Новосибирской области» за 2019 год.

Результаты и обсуждение

2019 год стал первым годом реализации национальных проектов. Процент исполнения по году сложился на достойном уровне 93,4% (из запланированных 29,6 млрд рублей освоено 27,7 млрд рублей). Образованием занимаются уже не одну пятилетку. Задача обеспечения образованием населения: школьников, детей выведена в статус национального проекта. Как расходуются бюджетные средства.

Цель данной государственной программы - обеспечение высокого качества образования в системе подведомственных Минобразования Новосибирской области профессиональных образовательных организаций в соответствии с перспективными задачами социально-экономического развития Новосибирской области.

Целевые индикаторы задач программы пересекаются с целями НП «Образование». Нацпроект «Образование» один из 13 национальных проектов, включает 10 проектов, каждый из которых определяет преимущественные направления государственной политики в области образования на период реализации проекта [3]. В Новосибирской области финансирование реализации национального проекта «Образование» составляет 1,41% от общего федерального бюджета, выделенного на реализацию проекта [2, 3].

Для оценки эффективности рассчитаем три критерия, которые учитывают:

- достижение показателей результативности ведомственной целевой программы (К1);
- достижение показателей результативности по задачам ведомственной программы (К2);
- достижение выполнения плана мероприятий органа исполнительной власти (К3).

Так как невозможно сказать, что какое-то мероприятие для достижения имеющихся задач важнее другого, расчеты проводились при условии равной значимости всех целевых индикаторов.

Первый критерий рассчитывался как сумма произведений веса мероприятий и индекса выполнения плана.

Второй критерий рассчитывался как частное суммы индексов выполнения плана по мероприятиям, входящим в задачу и количеством мероприятий.

Третий – выражает долю фактически реализованных мероприятий в общем количестве запланированных мероприятий.

Баллы методики С.Н. Макаровой мы сократили на величину критерия, расчет которого в нашем случае не осуществлялся, т.к. в программе цель всего одна и рассчитывать средний уровень выполнения цели не представляется необходимым.

$$K1 = \sum \text{ИВП}_{mi} * V_{mi} = (1,0*0,033+...+1,0*0,033) = 1,005$$

$$K2_{31} = \frac{1,00 + 1,06 + 1,02 + 1,00 * 3}{6} = 1,01$$

$$K2_{32} = \frac{1,00 + \dots + 1,18}{21} = 1,01$$

$$K2_{33} = \frac{0,94 + 1,00 * 2}{3} = 0,98$$

По причине того, что все запланированные мероприятия были реализованы, критерий 3 будет равен 100%.

Анализируя, полученные значения критериев, мы видим, что фактические расчетные значения находятся на высоком уровне, а именно в промежутке от 0,98 до 1,01 включительно.

Значение первого критерия выше 1, значение находится в зеленой зоне, т.е. средний уровень показателей результативности выше 1. Значения, попадающие в зеленую зону, набирают максимальное количество баллов. Для первого критерия максимальное количество баллов, которые можно набрать равно шести.

Рассчитаем количество баллов по К2, для которого рассчитывались частные критерии по каждой задаче. Количество баллов по К2 равняется сумме набранных баллов за выполнение каждой задачи, деленной на количество задач. Значения частных критериев также находятся в зеленой зоне, следовательно, должны получить максимальное количество баллов, равное шести. Однако т.к. данный критерий учитывает финансирование задач, и поскольку фактическое финансирование задач увеличено, максимальное количество баллов снижается до четырех.

$$\sum K2 = \frac{4,00 + 4,00 + 4,00}{3} = 4,00 \text{ балла}$$

Расчетное значение третьего критерия, как и предыдущих, находится в зеленой зоне, для К3 максимальное количество баллов равняется четырем.

Эффективность исполнения программы, а соответственно и эффективность расходов на эту программу, рассчитывается как сумма набранных баллов по всем критериям. Исполнение программы считается высокоэффективным при итоговой оценке в интервале 16,5 – 13,6. Уровень

реализации программы считается эффективным при значении итоговой оценки от 13,5 до 11,6, среднеэффективным 11,5 – 4,1, неэффективным при значениях от 4,0 и ниже. Рассчитаем итоговую оценку эффективности *государственной* программы Новосибирской области «Региональная программа развития среднего профессионального образования Новосибирской области» за 2019 год.

$$\mathcal{E} = 4 + 4 + 6 = 14 \text{ баллов}$$

Выводы

По итогам оценки эффективности реализации государственной программы Новосибирской области «Региональная программа развития среднего профессионального образования Новосибирской области» за 2019 год, программа набрала 14 баллов, что соответствует высокой эффективности реализации. Отметим, что, в частности, критерии К1, К2, К3, из которых складывается итоговая оценка, находятся на достаточно высоком уровне. Таким образом, расходование бюджетных средств на реализацию данной программы также признаются высокоэффективными.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Указ Президента РФ от 28.04.2008 N 607 (ред. от 09.05.2018) "Об оценке эффективности деятельности органов местного самоуправления городских округов и муниципальных районов".
2. Национальные проекты в Новосибирской области. Целевые показатели и основные результаты. На основе паспортов региональных проектов Новосибирской области. НСО, 2019.
3. Национальные проекты: целевые показатели и основные результаты. На основе паспортов национальных проектов, утвержденных президиумом Совета при Президенте Российской Федерации по стратегическому развитию и национальным проектам 24 декабря 2018 г. По состоянию на 7 февраля 2019 г. Москва, 2019 г
4. Макарова С. Н. Целевые бюджетные программы: теория и практика [Электронный ресурс] : монография / С. Н. Макарова. - Красноярск: Сиб. федер. ун-т, 2012. - 188 с. - ISBN 978-5-7638-2587-9. - Текст: электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/492018> (дата обращения: 12.11.2020). – Режим доступа: по подписке.

ASSESSMENT OF THE EFFICIENCY OF STATE PROGRAMS FOR THE DEVELOPMENT OF SECONDARY VOCATIONAL EDUCATION

Plesovskikh Darya Viktorovna, student; Krupchatnikova Vera Vitalievna, Cand. Sci. (Econ.), Associate Professor

Novosibirsk State Technical University, 20 Prospekt K. Marksa, Novosibirsk, 630073, Russia, tel. (913)005-48-19

Plesovskikh D.V., email plesovskikh.d@list.ru

Krupchatnikova V.V., email premiera_vera@mail.ru

Correspondence address: Novosibirsk state technical University, 20 Karl Marks Ave., Novosibirsk, 630073, Russia, tel. (913)005-48-19

Abstract

The structure of budget expenditure items is diverse and includes various items. The key component of the execution of the regional budget funds is targeted programs. Using the criteria methodology, we tried to assess the effectiveness of the implementation of the state program of the Novosibirsk region "Regional program for the development of secondary vocational education in the Novosibirsk region" for 2019.

Key words: efficiency, performance-based budgeting, methods, program.

УДК 338.2:502.15(575.2)

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЦИРКУЛЯРНОЙ ЭКОНОМИКИ В КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ

*Кылычбекова Айжамал Замирбековна, бакалавр; Базарбаева Рахат
Шамшиевна, доктор эк. наук.*

Кыргызско-Российский Славянский университет, 720000, Кыргызская
Республика, г. Бишкек, ул. Киевская 44, тел. (996 312) 62-54-11

Кылычбекова А.З., email a_kylychbekova@list.ru

Базарбаева Р. Ш., email rahat_b@mail.ru

Адрес для корреспонденции: *Кылычбекова Айжамал Замирбековна,*
Кыргызско-Российский Славянский университет, 720000, Кыргызская
Республика, г. Бишкек, ул. Киевская 44, тел. (996 312) 62-54-11

Аннотация

В данной статье рассматривается проблема ухудшения современного состояния экосистем и сокращения биоразнообразия в связи с увеличением токсичных отходов в мировом масштабе. На примере хвостохранилищ в горнодобывающей промышленности в Кыргызской Республике показана угроза экосистеме горных регионов. В работе представлены пути решения данной проблемы в Кыргызстане с помощью циркулярной экономики в сфере обращения с хвостохранилищами.

Ключевые слова

Экосистема, утилизация отходов, циркулярная экономика, горнодобывающая промышленность, хвостохранилища, институты.

В течение последних двух десятилетий быстрый мировой экономический рост избавил миллионы людей от бедности, при этом нанёс беспрецедентный и непоправимый урон биоразнообразию и целостности экологических систем. Современные исследования прогнозируют, что в результате политики, ориентированной на экономический рост, которая приводит к чрезмерной

эксплуатации экосистемы в первой половине 21-го века деградация вероятнее всего значительно усилится. Так, в рабочей книге «Биофин» указывается на тот факт, что «...из 24 экосистемных услуг, прошедших оценку, только четыре показали улучшение за прошедшие 50 лет, вызывающие тревогу 15 стремительно ухудшаются, и пять находятся в критическом положении» [10,6].

Сегодня все человечество пытается найти выход в решении проблемы сбалансирования конкурирующих потребностей экономического роста, охраны окружающей среды и социальной справедливости. Расширение доступа к экономическим, экологическим и социальным благам являются общими потребностями несмотря на различия между странами. В этой связи вопросы охраны окружающей среды в равной мере имеют особую актуальность и в Кыргызской Республике.

Кыргызская Республика входит в число 200 приоритетных экологических регионов планеты благодаря высокой концентрации видового разнообразия флоры и фауны. Страна обладает колоссальными запасами пресной воды и значительным потенциалом по многим видам природного минерального сырья. В стране создана нормативно-правовая база, регулирующая природоохранную деятельность и управление отходами. Основными законами, определяющими основополагающие принципы и меры охраны окружающей среды, меры охраны территории хвостохранилищ являются Закон КР «Об охране окружающей среды», Закон КР «Об отходах производства и потребления», Закон КР «О радиационной безопасности населения», Закон КР «О хвостохранилищах и горных отвалах».

Несмотря на то, что создана институциональная основа природоохранной деятельности, пока недостаточно совершенна нормативно-правовая база, система инспекции и мониторинга. Формирование экологически ориентированной экономики в современных условиях во многом зависит от институциональной среды, которая может создать благоприятные условия для экологической и экономической деятельности. По мнению экспертов, «на национальном уровне необходима разработка национальной модели зеленой экономики с точки зрения экономического эффекта – развития безотходной (циркулярной) экономики и ее интеграции в систему образования, в фискальные институты и т.д.» [1].

В 2012 году Кыргызстан выразил приверженность к устойчивому развитию через продвижение приоритетов «зеленой экономики» на Конференции ООН по устойчивому развитию «РИО+20». Реальный курс на устойчивое развитие и зеленый рост был взят только в 2013 году с принятием Национальной стратегии устойчивого развития Кыргызской Республики на период 2013-2017 гг. и получило дальнейшее развитие на новом качественном уровне в Национальной стратегии развития Кыргызской Республики на 2018-2040 годы. В целях реализации стратегии развития зеленой экономики, правительством КР были выделены средства на мероприятия по охране окружающей среды, биоразнообразия и адаптации климата, НИОКР, соответствующих новым вызовам (см.Таблицу 1.).

Годы	2014	2015	2016	2017	2018	2019
Всего	665.9	810.1	934.5	921.5	962.4	798,7
Борьба с загрязнением окружающей среды	64.1	72,2	56.2	71.5	60.4	52.7
Природные парки и заповедники	93.3	114.1	145.8	131.7	136.5	136,9
Охрана животных	8.4	9.4	10.4	9.8	10.4	12,3
Охрана растений	1.6	1.5	1.5	—	—	—
Противоэпизоотические мероприятия	61.2	46.6	109.3	105.6	153.6	64,7
Ветеринарная диагностика	109.3	107.2	150.8	134.6	245.1	169,4
Химизация, защита и карантин растений	42.5	60.1	88.8	85.9	132.2	131,5
Прочие услуги по защите биоразно-образия и охране ландшафта	277.1	392.6	358.6	231.4	212.8	197,7
НИОКР, связанные с охраной окружающей среды	6.7	7.1	6.3	6.3	—	1,8
Вопросы охраны окружающей среды, не отнесенные к другим категориям	9.6	—	—	163.5	—	—
Другие услуги по охране окружающей среды	—	—	2.6	—	7.7	12,2

Таблица 1. Расходы государственного бюджета на охрану окружающей среды (млн. сомов)

Согласно таблице 1, расходы из государственного бюджета на охрану окружающей среды, в целом, выросли за последние годы. Также в целях минимизации рисков, связанных с урановыми отходами в Кыргызстане, в последние годы активно реализуются в стране программы международного сотрудничества. Так, с 2004 по 2012 годы реализован первый пилотный проект в Центральной Азии «Предупреждение чрезвычайных ситуаций», финансируемый Всемирным Банком и направленный на предотвращение наиболее значительных рисков от радиоактивных хвостохранилищ, опасностей природного характера (оползней) и усовершенствования управления чрезвычайными ситуациями [8,7].

Тем не менее, выделенных средств недостаточно. Ситуация с охраной окружающей среды в Кыргызстане продолжает ухудшаться. Наиболее актуальными в настоящее время являются проблемы чрезмерного выброса в атмосферный воздух углекислого газа, сокращения зеленой растительности, засорения окружающей среды различными видами отходов, истощения запасов природных ресурсов. Источником загрязнения окружающей среды, главным образом, выступают ведущие отрасли экономики страны.

Стратегическими секторами экономики в Кыргызской Республике являются сельское хозяйство, энергетика, перерабатывающая и горнодобывающая промышленности. Среди всех вышеназванных отраслей наибольший урон экосистеме наносит горнодобывающая промышленность,

которая является базовой в экономике республики. В настоящее время существует 200 месторождений, которые были разведаны или находятся в процессе разведки [11,32]. Роль отрасли в развитии экономики значительна, так как она высокорентабельна и ориентированна на экспорт. По данным Национального статистического комитета КР, ежегодно в горнорудную отрасль Кыргызстана, обеспечивающую более 10% ВВП, более 50 % объема промышленного производства и экспорта страны и более 1/3 налоговых поступлений, вкладывается более 2,5 млрд. долларов США [11,32]. Активное развитие этой отрасли имеет стратегический приоритет, и отрасль является одной из наиболее привлекательных для прямых иностранных инвестиций. Основными странами-инвесторами в горнодобывающий сектор страны являются: Австралия, Канада, Китай, Казахстан, Российская Федерация, Турция и Великобритания. Соответственно, отрасль повышает инвестиционную активность страны, обеспечивает экономику рабочими местами, увеличивает налоговые поступления в республиканский и местные бюджеты. Так, например, золоторудное предприятие «Кумтор Голд Компани» по итогам 2020 года направило в государственный бюджет КР 15,3 млрд сомов в виде налогов и других обязательных платежей [6].

В настоящее время дальнейшая работа экономически значимых горнодобывающих предприятий КР находится под угрозой из-за ряда проблем, главной из которых являются отходы от производственной деятельности. Особую обеспокоенность экологами, а также местным населением, проживающим вблизи промышленных объектов, вызывает негативное воздействие хвостохранилищ на экологическую обстановку горнопромышленных регионов. Возрастает также вероятность технологических аварий, которые могут быть вызваны природными явлениями. Например, для горнопромышленных территорий особо опасны оползни, наводнения и землетрясения, которые могут привести к авариям на хвостохранилищах. Все это приводит к недовольству людей и обострению конфликтных ситуаций между населением, предпринимателями и государственными органами. Исследование Академии ОБСЕ по конфликтам в горнодобывающем секторе КР, проведенное в 2014 году, показало, что большинство жителей страны негативно относятся к деятельности горнодобывающих компаний [3]. Данная практика имеет место и в других странах. Печально известные катастрофы, случившиеся в Бразилии и Венгрии, так или иначе связанные с эксплуатацией хвостохранилищ, показывают, что они не только несут в себе значительные риски, создают определенные проблемы для компаний, но также влекут за собой человеческие жертвы.

На территории Кыргызской Республики находится 92 хвостохранилища общим объемом более 307,12 млн. м³. Большая часть хвостохранилищ и горных отвалов расположена в бассейнах трансграничных рек Майлуу-Суу, Нарын и Сумсар, что является потенциальной угрозой региональной безопасности. Одной из наиболее потенциально опасных зон является город Майлуу-Суу. В этом регионе расположено 4 хвостохранилища и 4 горных

отвала с радиоактивными материалами – «Туюк-Суу», «Галды-Булак», «Как» и «Дальнее» с общим объемом 2 млн. м³. Хвостохранилища расположены в высокосейсмичной и селеопасной зоне. Известна авария, случившаяся в 1958 году на седьмом хвостохранилище, приведшая к загрязнению отходами реки Майлуу-Суу. После аварии была проведена зачистка и консервация предприятия, но с тех пор остались еще локальные точки, где показатели радиоактивных загрязнителей в окружающей среде превышают норму. С 1994 года ученые Института медицинских проблем Южного отделения Национальной академии наук Кыргызской Республики занимаются изучением проблемы загрязнения в городе Майлуу-Суу. Результаты исследований подтверждают не только высокую концентрацию, но и проблемы рождения детей с врожденными пороками сердца. С 2005 года меры по увеличению доступа населения к чистой питьевой воде в городе, привели к сокращению количества больных с врожденными пороками развития. Несмотря на это, численность больных остается более высокой, чем в других частях Кыргызстана [7].

Таким образом, горнодобывающая промышленность вносит существенный вклад в развитие экономики страны. В то же время, она наносит существенный вред экосистеме. В этой связи, рассмотрение перспектив развития циркулярной экономики, является необходимым.

Циркулярная экономика (рециклинг) возникла в первой половине 90-х годов прошлого столетия, когда значительная часть западных стран запустили целые производства по сортировке бытового мусора на отдельные сегменты. Рециклинг представляет собой механизм, обеспечивающий возврат бытовых ресурсов для их повторного и даже многократного использования. Благодаря этому в настоящее время отходы не просто утилизируются, а приводятся в свое изначальное либо модифицированное состояние. Одним из самых ярких примеров, успешного применения циркулярной экономики является Швеция. Эта страна является одной из мировых лидеров по эксплуатации циркулярной экономики и переработке отходов. За 2019 год она отправила на свалки менее 1% всех бытовых отходов. Половина собранных отходов сжигается, после чего из них вырабатываются тепло и электроэнергия. В год сжигается 1,75 млн. тонн зарубежного мусора (страна даже покупает мусор из других стран). Рациональный подход к перемещению и рекультивации хвостов становится все более приоритетной частью горного производства в ряде других зарубежных стран как Германия, Япония и США [4].

Возвращаясь к вопросу отходов горнодобывающей промышленности следует указать на то, что ни одно производство либо добыча полезных ископаемых не может быть совершенно безвредным. Хвостохранилища также могут рассматриваться как источники вторичных ресурсов. Оставаясь непригодными для последующего использования, хвостохранилища, по мере совершенствования технологии обогащения и применяемого для этих целей оборудования, уже имеют или могут в будущем приобрести большое промышленное значение. В этой связи главной задачей является экономичное и

эффективное извлечение потенциальных запасов таких полезных компонентов. Управление хвостохранилищами требует предусмотрительного подхода и комплексных решений, в которых все аспекты, связанные с перемещением материалов, управлением водными ресурсами и повторной переработкой такого сырья, принимаются во внимание с учетом экологической безопасности.

Несмотря на то, что задача перехода к циркулярной экономике стоит на повестке дня в национальных планах развития экономики Кыргызской Республики, отрасли по обращению с отходами по-прежнему не справляются с последствиями производства в должной мере. В связи с этим решение данной проблемы видится в дальнейшем реформировании экологического законодательства; внедрении инновационных технологий по переработке отходов; переходе к использованию возобновляемых источников энергии; создании системы регулярного и прозрачного экологического мониторинга хвостохранилищ; модернизации управления (администрирования) горнодобывающей промышленностью.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Базарбаева Р.Ш., Бровко Н.А., Сафрончук М.В. Глобальные вызовы начала цифровой эпохи и зеленая перспектива развития экономики Кыргызской Республики(институциональный и отраслевой аспект)/Материалы международной научно-практической конференции «Изменение климата в условиях индустрии 4.0». МГИМО, МИД РФ совместно с ИНК. 13 ноября, 2020
2. Государственное агентство охраны окружающей среды и лесного хозяйства при Правительстве КР: Правовой анализ и оценка действующей системы государственного управления отходами в Кыргызской Республике.- Бишкек, 2018-URL: <http://eco-expertise.org/wp-content/uploads/2009/06/201805251452046.pdf>
3. Гулетте Д. Чувствительность конфликтов в горнодобывающем секторе Кыргызской Республики, 2014, Академия ОБСЕ в Бишкеке, Кыргызская Республика
4. Интернет-Портал СНГ: «Как Кыргызстан будет решать проблему переработки мусора.» -Бишкек, 26 Января 2021.-URL: <http://kabar.kg/news/kak-kyrgyzstan-budet-reshat-problemu-pererabotki-musora/>
5. Коротенко В.А., Устойчивое Развитие Кыргызстана: проблемы и надежды [Электронный ресурс] / В.А.Коротенко-Электронные данные- Бишкек,2016. - URL:<http://www.biom.kg/informatory/library/5856bc23bc854e81eca7920e>
6. Кадыров М. Радио Азаттык: «Хвостохранилище на Кумторе содержит около 100 тонн золота. Кто будет его извлекать?» - Бишкек - 23 марта 2021 - URL: <https://rus.azattyk.org/a/31164732.html>
7. Мадыкова Ж. Майлуу-Суу: Очистка от токсичного уранового наследия в Центральной Азии.- г. Бишкек, 2 сентября 2020г.-URL: [https://www.google.com/search?q=toichuev%2C+tostokov+%26+kostikova+\(2005\)&oq=&aqs=chrome.2.35i39i362l8...8.5374720j0j15&sourceid=chrome&ie=UTF-8#](https://www.google.com/search?q=toichuev%2C+tostokov+%26+kostikova+(2005)&oq=&aqs=chrome.2.35i39i362l8...8.5374720j0j15&sourceid=chrome&ie=UTF-8#)

8. Мурзабекова А. Агентство по обращению с хвостохранилищами при МЧС КР. Текущая ситуация по безопасности и управлению хвостохранилищами в Кыргызстане. –г. Астана - 7 ноября 2018 года г. - 27 с
9. Министерство юстиции КР. О хвостохранилищах и горных отвалах. Закон Кыргызской Республики от 26 июня 2001 года N 57.-URL: <http://cbd.minjust.gov.kg/act/view/ru-ru/464?cl=ru-ru>
10. ПРООН (2016 г.). Рабочая Книга БИОФИН 2016: Мобилизация ресурсов для биоразнообразия и устойчивого развития. Инициатива по финансированию биоразнообразия. Программа развития Организации Объединенных Наций-Нью-Йорк-URL: www.biodiversityfinance.net
11. Токтомаев Н. Разработка комплексных общих и отраслевых индикаторов для оценки вклада прямых иностранных инвестиций в устойчивое развитие в Кыргызской Республике-Бишкек, сентябрь 2019-49с. URL: https://www.unescap.org/sites/default/files/Toktomatov-Kyrgyzstan%20FDI%20indicator%20study-final_Russian%20version.pdf

PROBLEMS AND PROSPECTS OF CIRCULAR ECONOMY DEVELOPMENT IN THE KYRGYZ REPUBLIC

Kylychbekova Aijamal Zamirbekovna, BA; Bazarbaeva Rakhat Shamshievna, PhD in Economics.

Kyrgyz-Russian Slavic University, 720000, Kyrgyz Republic, Bishkek, 44, Kievskaya str. (996 312) 62-54-11

Kylychbekova A. Z., email a_kylychbekova@list.ru

R. Bazarbaeva, email rahat_b@mail.ru

Address for correspondence: Kylychbekova Aizhamal Zamirbekovna, Kyrgyz-Russian Slavic University, 44, Kievskaya St., Bishkek, 720000, Kyrgyz Republic, tel. (996 312) 62-54-11

Abstract

This article discusses the problem of deterioration of the current state of ecosystems and the reduction of biodiversity due to the increase of toxic waste on a global scale. The example of tailing dumps in the mining industry in the Kyrgyz Republic shows the threat to the ecosystem of mountain regions. The paper presents ways of solving this problem in Kyrgyzstan with the help of circular economy in the sphere of tailings management.

Keywords

Ecosystem, waste management, circular economy, mining, tailings, institutions

АНАЛИЗ ПОКАЗАТЕЛЕЙ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ АВИАТРАНСПОРТНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Спорова Екатерина Владимировна; Суркова Екатерина Валерьевна
 Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет), 125993, Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, д. 4

Спорова Е.В., e-mail katyasporowa@yandex.ru

Суркова Е.В., e-mail surkovaev@mai.ru

Аннотация. В данной статье рассматривается система показателей рентабельности, наиболее полно характеризующих эффективность деятельности предприятий. Проводится анализ показателей рентабельности авиатранспортных предприятий.

Ключевые слова: анализ показателей рентабельности, экономическая эффективность, авиатранспортные предприятия.

Каждая компания стремится повысить показатели экономической эффективности. Одним из главных и важных показателей является рентабельность. Для комплексной оценки экономической эффективности используется система показателей рентабельности организации, включающая рентабельность продаж, продукции, активов, капитала (основного, оборотного, собственного, заемного) и др.

Методика расчета показателей рентабельности позволяет оценить прибыль с разных позиций. В общем виде рентабельность рассчитывается как отношение прибыли организации к показателю, по отношению к которому рассчитывается рентабельность. В практике анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятий применяется достаточно широкий спектр показателей и их сочетаний для расчета рентабельности, что порой затрудняет интерпретацию полученных данных. В работах Селезневой Н. Н., Ионовой А. Ф. [4] рассматривается система показателей рентабельности (таблица 1), наиболее полно характеризующих эффективность деятельности предприятий.

Таблица 1.

Система показателей рентабельности

Показатель	Характеристика	Методика расчета
Рентабельность продукции	Показывает, сколько прибыли принес каждый рубль, вложенный в производство.	$R_{\text{продукции}} = (\text{ЧП}/\text{С}) * 100\%$, где ЧП – чистая прибыль, тыс.руб., С – себестоимость продаж, тыс.руб.
Рентабельность продаж	Показывает, сколько прибыли от продаж содержится в одном рубле выручки. Она отражает уровень спроса на продукцию, работы и услуги.	$R_{\text{продаж}} = (\text{П}_{\text{пр}}/\text{В}_{\text{пр}}) * 100\%$, где $\text{П}_{\text{пр}}$ – прибыль (убыток) от продаж, тыс.руб., $\text{В}_{\text{пр}}$ – выручка предприятия, тыс.руб.
Рентабельность собственного	Характеризует эффективность использования собственных средств, который показывает	$R_{\text{СК}} = (\text{ЧП}/\text{СК}) * 100\%$, где ЧП – чистая прибыль, тыс.руб., СК

капитала	величину чистой прибыли на один рубль собственных средств.	– собственный капитал, тыс.руб.
Рентабельность совокупных активов	Характеризует степень эффективности использования имущества организации, профессиональную квалификацию менеджмента предприятия.	$R_{\text{активов}} = (\Pi_{\text{дно}} / A_{\text{ср}}) * 100\%$, где $\Pi_{\text{дно}}$ – прибыль до налогообложения, тыс.руб., $A_{\text{ср}}$ – среднее значение активов, тыс.руб.

Анализ показателей рентабельности по данным бухгалтерской (финансовой) отчетности по РСБУ (российским стандартам бухгалтерского учета) некоторых авиакомпаний России, вошедших в 2020 году в ТОП-10, позволил сделать вывод о негативных тенденциях в их деятельности. Базой сравнения послужили показатели рентабельности за период 2018-2020 гг. следующих авиатранспортных предприятий: Аэрофлот, S7 Airlines, UralAirlines (таблица 2).

Таблица 2.

Динамика изменения показателей рентабельности авиакомпаний за 2018-2020 гг.

	Рентабельность продукции	Рентабельность продаж	Рентабельность собственного капитала	Рентабельность совокупных активов
Методика расчета по строкам БФО	$2400 / (2120 + 2210 + 2220) * 100\%$	$2100 / 2110 * 100\%$	$2400 / 1300 * 100\%$	$2300 / 1600_{\text{ср}} * 100\%$
Отчетный период	2018 год			
Аэрофлот	0,51%	0,99%	4,64%	2,29%
S7 Airlines	3,8%	8,1%	42,53%	10,9%
UralAirlines	0,47%	6,67%	6,94%	0,55%
Отчетный период	2019 год			
Аэрофлот	0,9%	1,59%	7,58%	1,25%
S7 Airlines	2,25%	10,8%	22,9%	2,07%
UralAirlines	2,4%	8,04%	27,3%	12,5%
Отчетный период	2020 год			
Аэрофлот	-26%	-44%	-181,18%	-52,41%
S7 Airlines	-4,61%	-7,93%	-46,67%	-7,58%
UralAirlines	-9,74%	-40,08%	-311,66%	-31,23%

Отчетливо видно, насколько кардинально отличаются результаты 2020 года по сравнению с результатами 2019 и 2018 годов (Рис. 1, 2, 3). Конечно, такие результаты 2020 года обусловлены экономической ситуацией в стране, под воздействием пандемии COVID-19. Из-за жестких ограничений в авиаперевозках, самолеты простаивали, объем продаж сократился до минимума и авиакомпании понесли огромные убытки. В 2020 году убыточность по сравнению с предшествующим периодом составила: Аэрофлот – -1925,8%, S7 Airlines – -302,6%, UralAirlines – -379,5%.

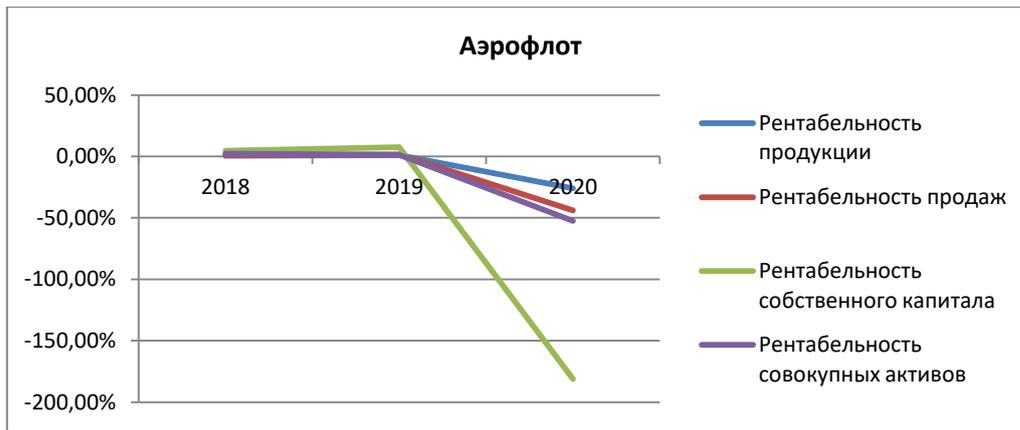


Рис. 1. Динамика показателей рентабельности ПАО «Аэрофлот» за 2018-2020 гг.

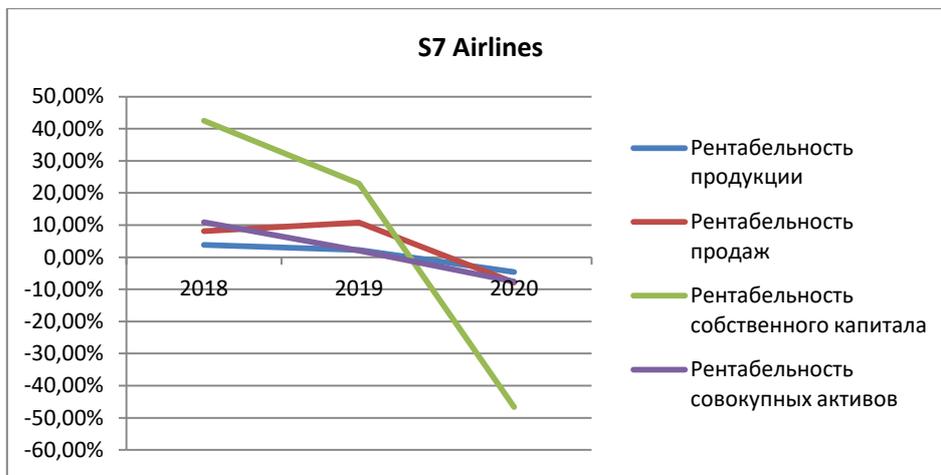


Рис. 2. Динамика показателей рентабельности АО «Авиакомпания «Сибирь» за 2018-2020 гг.

Однако уже сейчас можно заметить улучшения: границы открывают все больше стран, авиакомпании возобновляют перелеты, увеличивают географию перевозок. Несмотря на необходимое повышение стоимости билетов, авиакомпании стараются сократить себестоимость. Например, на многих рейсах убрали (упростили) питание пассажиров, сделали платными услуги выбора места и онлайн-регистрации в приложении, изменили правила провоза багажа и др.

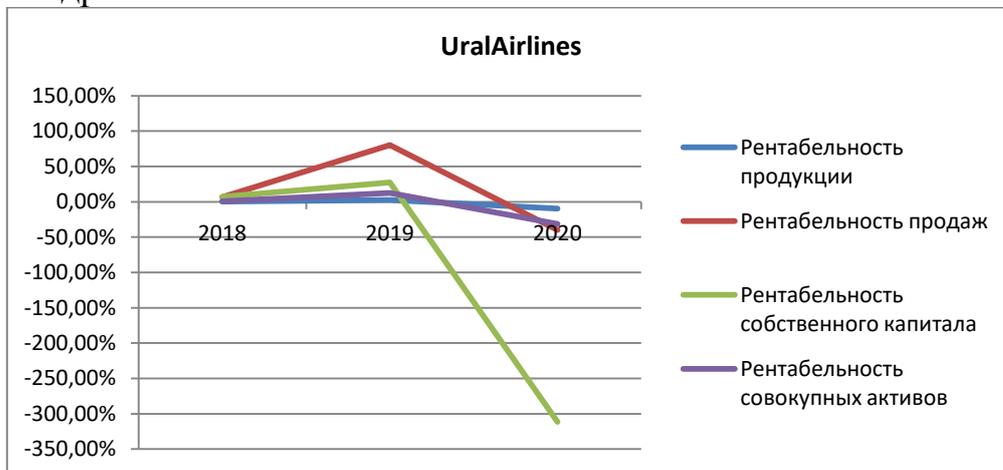


Рис. 3. Динамика показателей рентабельности ОАО «Уральские авиалинии» за 2018-2020 гг.

В заключение следует отметить, что авиакомпаниям предстоит огромная работа по повышению показателей рентабельности, и скорее всего на это понадобится не один год, чтобы вернуться к уровню допандемийного периода. Авиатранспортным предприятиям стоит разрабатывать адекватную ценовую политику, расширять рынок авиаперевозок. Остается только надеяться на улучшение рыночной конъюнктуры.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Алиева Л.Д., Суркова Е.В. Прибыль как важный показатель функционирования корпорации / Наука Промышленность Оборона. Труды XX Всероссийской научно-технической конференции, посвященной 150-летию со дня рождения С.А. Чаплыгина. В 4-х томах. под редакцией С.Д. Саленко. 2019. С. 5-8.
2. Селезнева Н.Н., Ионова А.Ф. Финансовый анализ. Управление финансами: Учеб. пособие для вузов. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. – 639 с.
3. Особенности прибыли и рентабельности авиакомпаний [Электронный ресурс] URL: https://zen.yandex.ru/media/esm_invest/osobennosti-pribyli-i-rentabelnosti-aviakompanii-5e99c8204b1b0c58c88d5e3a
4. [Электронный ресурс] URL: <https://ru.wikipedia.org/wiki/Рентабельность>
5. ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ИНФОРМАЦИОННЫЙ РЕСУРС БУХГАЛТЕРСКОЙ (ФИНАНСОВОЙ ОТЧЁТНОСТИ) [Электронный ресурс] URL: <https://bo.nalog.ru/>

ANALYSIS OF INDICATORS OF PROFITABILITY OF AVIATION TRANSPORT ENTERPRISES IN MODERN CONDITIONS

Sporova Ekaterina Vladimirovna; Surkova Ekaterina Valeryevna

Moscow Aviation Institute (National Research University), 4, Volokolamsk
Highway, Moscow, 125993, Russia

Sporova E. V., e-mail katyasporowa@yandex.ru

Surkova E. V., e-mail surkova.ekaterin@mail.ru

Annotation

This article discusses the system of profitability indicators that most fully characterize the efficiency of enterprises. The analysis of indicators of profitability of aviation transport enterprises is carried out.

Keywords

Analysis of profitability indicators, economic efficiency, aviation transport enterprises.

МАРКЕТИНГ ПРОМЫШЛЕННОГО И ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО СЕКТОРОВ ЭКОНОМИКИ

Тютрина Алена Юрьевна¹, аспирант; Цой Марина Евгеньевна¹

¹ Новосибирский государственный технический университет, 630073, Россия, г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. (913)736-64-63

Тютрина А.Ю., e-mail alena.tyutrinaa@gmail.com

Цой М.Е., e-mail mtsoy@mail.ru

Адрес для корреспонденции: Тютрина Алена Юрьевна,

Новосибирский государственный технический университет, 630073, Россия, г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. (913)736-64-63

Аннотация.

Промышленный рынок представляет собой совокупность различных предприятий, комплексов и отраслей. Анализ данного рынка должен отличаться от потребительского рынка, где потребителем является отдельное домохозяйство или индивид. При этом продвижение продукции промышленного рынка должно иметь свои особенности применения тех или иных инструментов маркетинга. В данной статье также представлен анализ специфики промышленного рынка и отличие механизмов принятия решения о покупке рынка B2B по сравнению с B2C.

Ключевые слова

Поведение потребителей; инструменты маркетинга; повышение конкурентоспособности; промышленный рынок; потребительский рынок.

Потребители современного рынка предъявляют повышенные требования к услугам и товарам, а также имеют высокую степень избирательности для приобретения товаров или услуг промышленного сектора. С каждым годом на рынке в той или иной сфере появляется больше конкурентов, которые снижают цены и улучшают условия использования, применения, обслуживания продукции. Промышленные предприятия в течение десятилетий имели устоявшиеся связи между производителем и потребителем и не имели потребности в продвижении собственной продукции [1]. Изменения в экономике страны привели промышленников к необходимости проработки стратегии маркетинга своих предприятий.

Варианты применения инструментов маркетинга на рынке business-to-business (B2B) отличаются от рынка business-to-consumer (B2C). В процессе проработки стратегии продвижения продукции рынка промышленного сектора маркетологам необходимо продумывать особенности совершения покупки и заключения договора между производителем и потребителем. Причинно-следственную связь между применением маркетинговых инструментов и

целевым действием потребителя-организации (оставить заявку, оставить контактные данные, совершить заказ, оплатить заказ и др.) чаще всего сложно отследить, поскольку первый отклик с момента взаимодействия с потребителем непредсказуемая величина – промышленные продукты отличаются затянувшимся совершением покупки [2, с. 290].

К особенностям промышленного рынка, можно отнести:

1. Спрос вторичного и производного характера.
2. Высокая конкуренция на рынке.
3. Резкие изменения в экономике.
4. Несистемное использование инструментов маркетинга.

Спрос на продукцию промышленного сектора экономики носит чаще всего вторичный характер, поскольку их уровень потребления имеет прямую зависимость от уровня потребления продукции рынка B2C. Из этого следует, что все нововведения промышленного рынка должны исходить из потребительского рынка. Можно сказать, что изменения на следующих рынках взаимосвязаны.

Частое использование инструментов маркетинга как традиционного, так и цифрового привело промышленную индустрию к необходимости применения новых инструментов и новых методик продвижения продукции в своей сфере. В наше время производители не ограничены методическими материалами по применению инструментов маркетинга в сфере B2B рынка, чтобы наилучшим образом отличаться от конкурентов и становиться лидерами в той или иной сфере.

Любые изменения в экономике принуждают производителей адаптироваться к новым условиям заключения договоров и продвижения собственной продукции. Из-за последних изменений многим компаниям пришлось придумать способы взаимодействия с клиентами в онлайн-формате. Некоторые производители видят в этом смысл, другим пришлось менять не только способы общения с клиентом, но и настроить площадки компании, онлайн-оплату, сбор статистики и т.д.

Нужно признать, что инструменты маркетинга на B2B рынке не так прогрессивны, как на B2C. На это есть причины: множество низко маржинальных продуктов, с каждым годом прибыльность которых сокращается [3, с. 121]. При этом каналы продвижения становятся всё дороже, бюджеты на маркетинг растут. Приходится оптимизировать инструменты, считать рентабельность. Для маркетологов промышленной отрасли это своего рода вызов - придумать что-то новое работающее и эффективное.

Однако, существуют отличия процесса совершения покупки на рынке потребительской продукции от рынка промышленной продукции:

1. Процесс принятия решение о покупке на рынке B2B занимает более долгий период, чем на B2C.
2. В принятии решения о покупке участвует команда специалистов.
3. Компании B2B консервативны в отношениях с поставщиками.
4. Инструменты продвижения склоняются к традиционному маркетингу.

5. Высокий риск закупщиков (имидж компании).

6. Преобладание рациональных факторов над эмоциональными в процессе покупки у клиента B2B.

Важное отличие следующих рынков – компания-производитель на B2B рынке чаще всего приобретает продукцию для того, чтобы перепродать или использовать на своем производстве для его функционирования.

Мотивы совершения покупки также отличаются у конечного потребителя и потребителя-организации. Конечный потребитель задумывается о выгодном обмене для удовлетворения собственных потребностей, желательно в короткий срок. Потребитель-организация в свою очередь задумывается о повышении прибыли и активов предприятия, чтобы не испортить имидж компании, когда доставит продукцию конечному потребителю или предоставит услугу. Конечный потребитель может делать выбор на основе эмоциональных компонент продукции в отличие от потребителя-организации, где каждый выбор основан на четком сравнении предложений от потенциальных поставщиков, поскольку влияет на показатели предприятия и личные бонусы.

Таким образом, можно сделать вывод, что промышленный и потребительский рынки взаимосвязаны и любые изменения на одном рынке приводят к изменениям на другом. Многие годы руководство промышленных предприятий не нуждалось в продвижении собственной продукции и предполагали, что маркетинг можно применять только для товаров повседневного спроса. Потребители-организации перед тем, как определиться с выбором того или иного продукта, пытаются найти информацию на разных общедоступных площадках. Привлекать внимание лиц, принимающих решение можно и через инструменты маркетинга, при этом основная задача маркетолога промышленного предприятия состоит в составлении стратегии применения различных инструментов маркетинга и отслеживании эффективности каждого из них.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Наприенко А. С. Особенности промышленного маркетинга в современных условиях / А. С. Наприенко, Н. В. Федорова. Красноярск: Сибирский государственный аэрокосмический университет имени академика М. Ф. Решетнева, 2015.
2. Бекешева С. Е. Разработка маркетинговой стратегии продвижения продукции на рынок / С. Е. Бекешева // Молодой ученый. 2020. № 14 (304). С. 289-292.
3. Мартыненко О. В. Промышленный маркетинг в России: особенности и перспективы / О. В. Мартыненко // Экономика устойчивого развития. 2020. № 1(41). С. 120-124.

MARKETING OF INDUSTRIAL AND CONSUMER SECTORS OF THE ECONOMY

Tyutrina Alena Yurievna, postgraduate student, alena.tyutrinaa@gmail.com
Tsoi Marina Evgenievna, Cand. Sc. (Economic), Head of the Department of
Marketing and Service, mtsoy@mail.ru
Novosibirsk State Technical University, 630073, Russia, Novosibirsk, Karl Marx
Ave., 20, tel. (913) 736-64-63

Abstract

In the context of a decline in production, the role of promoting the products of industrial enterprises increases. At the moment, the industrial products market is diverse and is represented by at least 2-3 competitors, which implies the need to stand out from the competitors and offer the best offer. If before, industrialists did not think about marketing their products and the company, and the products were sold out thanks to many years of relationships with points of sale and suppliers. Now there is a need to satisfy the flow of customers in a quality product / service and their attendants.

Keywords

Consumer behavior; marketing tools; increasing competitiveness; industrial market; marketing strategy.

УДК 338.984

РОЛЬ КЛЮЧЕВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ ДИАГНОСТИКЕ

Генова Анна Николаевна к.э.н., доцент

Московский авиационный институт (Национальный исследовательский университет), Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, д.4, 125993

Генова А.Н., akulikova@gmail.com

Адрес для корреспонденции: Генова Анна Николаевна, Московский авиационный институт, 125993, г. Москва, Волоколамское шоссе, д. 4, тел. +7(499)158-4473

Аннотация

В статье рассмотрено место и роль ключевых показателей деятельности в управленческой диагностике финансово-экономического состояния предприятия. Автор обращает внимание на то, что построение системы ключевых показателей деятельности возможно только на основе всестороннего и комплексного анализа деятельности предприятия по направлениям производственной, обеспечивающей, сбытовой и управленческой деятельности.

Ключевые слова

Диагностика финансово-экономического состояния предприятия, ключевые показатели деятельности, сбалансированная система показателей, финансово-экономическая устойчивость.

Предмет диагностики финансово-экономического состояния предприятия - комплексное изучение его финансово-хозяйственной деятельности на основе отчетности предприятия, которая представлена системой экономических показателей, для определения текущего состояния предприятия с целью предотвращения кризиса [2].

Управленческий анализ – комплексный анализ внутренних ресурсов и внешних возможностей предприятия, направленный на оценку текущего состояния предприятия, его сильных и слабых сторон, выявление стратегических проблем. Цель управленческого анализа - предоставление информации собственникам и (или) менеджерам (другим заинтересованным лицам) для принятия управленческих решений, выбора вариантов развития, определения стратегических приоритетов.

Метод диагностики финансово-экономического состояния предприятия – комплексное, всесторонне исследование хозяйственных процессов и их взаимосвязей для определения причин текущего (возможно, но не обязательно, кризисного) состояния предприятия и разработки мероприятий по повышению эффективности деятельности.

Методический подход в диагностике обеспечивается выполнением следующих правил:

1. Системный подход к изучению хозяйственных процессов (учет факторов внешней и внутренней среды).

Кризис – потеря финансово-экономической устойчивости системы на основе разрушения элементов системы и их взаимосвязей.

2. Использование системы показателей, всесторонне отражающих деятельность предприятия.

Анализ финансового состояния предприятия на основе правил проведения финансового анализа в арбитражном процессе.

3. Учет динамики изменения финансовых показателей – индикаторов кризиса.

Правила проведения анализа в арбитражном управлении учитывают динамику изменений показателей за 2 года поквартально.

4. Владение методами финансово-экономического анализа

Качественные суждения при проведении диагностики важны не менее, чем количественные результаты. К таким качественным суждениям необходимо отнести общую оценку ситуации, оценку надежности и достоверности имеющейся информации.

5. Оперативность аналитических работ. В условиях кризиса резко сокращаются сроки принятия и реализации управленческих решений, а цена ошибочных решений возрастает.

Основа анализа – внутренняя управленческая отчетность; специально собранная аналитическая информация.

6. Готовность руководства предприятия к предоставлению отчетности и заинтересованность его в результатах анализа.

К элементам методического подхода к диагностике финансово-

экономического состояния производственного предприятия относятся:

1. Цели и задачи:

- Мониторинг финансово-экономического состояния предприятия для оценки степени и глубины кризисных явлений
- Профилактика финансово-экономических кризисов на основе разработки процедур финансового оздоровления
- Принятие управленческих решений при антикризисном регулировании и антикризисном управлении на производственном предприятии
- Разработка стратегии финансового оздоровления
- Моделирование стоимости предприятия при реализации различных процедур финансового оздоровления

2. Категории

- Финансово-экономический кризис
- Экономические интересы субъектов хозяйственного оборота
- Производственные и финансовые ресурсы
- Активы и источники их финансирования
- Доходы и расходы
- Экономическая отдача от использования имущественно-земельных комплексов производственных предприятий
- Стоимость предприятия

3. Инструментарий

- Статистические методы диагностики финансово-экономического состояния производственного предприятия
- Бухгалтерские методы диагностики финансово-экономического состояния производственного предприятия
- Экономико-математическое моделирование
- Финансовая, управленческая, налоговая отчетность предприятия

4. Законодательное и методическое обеспечение

- Федеральные законы
- Концепция промышленной политики РФ
- Комплексные программы промышленной деятельности РФ и регионов
- Нормативные акты предприятий

5. Принципы

- Комплексный подход к диагностике ФЭС
- Непрерывность диагностики ФЭС
- Оперативность диагностики ФЭС для ранней профилактики кризисных явлений
- Дифференциация индикаторов кризисных явлений по степени влияния на финансовый оборот
- Универсальность методов диагностики ФЭС производственного предприятия.

Система учета – это система регистрации, обработки и представления в

необходимой форме натуральных и финансовых показателей, характеризующих все происходящие на предприятии события в течение определенного (длительного) промежутка времени [1].

Анализ ФХД проводится на основе собранных в системе учета данных для выявления «узких» мест в экономической и финансовой деятельности.

Выявление «узких» мест проводится путем расчета натуральных и денежных показателей, при этом:

- Расчетные показатели должны сравниваться с плановыми.
- Расчетные показатели должны рассчитываться вовремя.
- Расчетные показатели должны помочь согласовать цели предприятия, подразделений и сотрудников.

Данный блок как раз и включает в себя разработку ключевых показателей деятельности.

Ключевые показатели деятельности (эффективности) (Key Performance Indicators, KPI) — это показатели деятельности предприятия и отдельных его подразделений/сотрудников, которые помогают предприятию достигать его стратегические цели [3].

Общая схема формирования итоговых ключевых показателей деятельности приведена на рисунке 1.



Рис. 1 Схема формирования ключевых показателей деятельности предприятия

- Расчетные показатели должны дать ответ на вопрос об эффективности деятельности предприятия. Данный блок как раз и включает в себя разработку сбалансированной системы показателей.

Сбалансированная система показателей (Balanced Scorecard) – инструмент стратегического менеджмента, позволяющий измерить эффективность компании при помощи специально подобранных и взвешенных (сбалансированных) индикаторов, которые комплексно отражают ее текущее состояние [3].

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Лапенков В.И., Панагушин В.П., Куликова А.Н., Агапов С.А., «Бюджетирование предприятия», М.: ИВАКО-Аналитик, 2010
2. Лютер Е.В. «Диагностика причин несостоятельности (банкротства) предприятия», М.: ИВАКО-Аналитик, 2012
3. Кокинз Г., «Управление результативностью», М.: Альпина Бизнес Букс, 2020

THE ROLE OF KEY PERFORMANCE INDICATORS IN MANAGEMENT DIAGNOSTICS

Genova Anna Nikolaevna Candidate of Economics, Associate Professor Moscow Aviation Institute (National Research University), 125993, Volokolamsk Highway, 4, Moscow, Russia

Genova A. N., akulikova@gmail.

com Correspondence address: Genova Anna Nikolaevna, Moscow Aviation Institute, 125993, Moscow, Volokolamsk highway, 4, tel. +7(499)158-4473

Annotation

The article considers the place and role of key performance indicators in the management diagnostics of the financial and economic state of the enterprise. The author draws attention to the fact that the construction of a system of key performance indicators is possible only on the basis of a comprehensive and comprehensive analysis of the company's activities in the areas of production, supply, sales and management activities.

Keywords

Diagnostics of the financial and economic state of the enterprise, key performance indicators, balanced system

УДК 338.31

БИЗНЕС-ПРОЦЕСС: МЕЛКАЯ ЗАКУПКА МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКИХ РЕСУРСОВ И ОБОРУДОВАНИЯ (БП: МЗ МТРИО)

*Тверитинов Сергей Сергеевич, магистр;
Барабаш Анжела Николаевна, магистр, Попов Сергей Сергеевич,
магистр*

«Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет)», 125993, Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, д. 4

Тверитинов С.С., e-mail bruser@mail.ru

Аннотация

Построение бизнес-процесса нужная, и зачастую обязательная вещь для проектирования или анализа любой системы. Программные продукты упрощают возможность построения и представление информации, потоков

управления, входа, выхода и ресурсов наглядно демонстрируют управление системой, позволяя предвосхитить многие ошибки, определить узкие места и управлять процессом на каждом этапе.

Ключевые слова

Бизнес-процесс, IDEF, МТРиО, мелкая закупка, ЕОСЗ.

Опишем процесс совершения мелкой закупки (МЗ) в отделе материально-технического обеспечения (МТО) на предприятиях, где применим Единый отраслевой стандарт закупок ГК «Росатом» (ЕОСЗ).

Опишем модель процесса, который должен быть. Таким образом сравнивая процесс, как он проходит в исследуемой организации с текущим образцом, можем видеть отклонения от модели и, используя критерии оптимизации, которые будут применимы для каждого конкретного случая, сможем давать рекомендации по изменению процесса.

Инициатор закупки – подразделение, которое нуждается в материально-технических ресурсах и оборудовании (МТРиО) передает в отдел МТО заявку на закупку с указанным бюджетом и техническое задание (ТЗ), содержащее информацию о требуемом объекте закупки, включая требования по гарантии, транспортировке, упаковке, маркировке, месте поставки и т.д. Дополнительно инициатор получает заключение постоянно действующей технической комиссии (ПДТК) и разрешение на информационный обмен (РИО), которые позволяют передавать информацию участникам рынка.

Входящим потоком для отдела МТО будет являться заявка, ТЗ, Заключение ПДТК и РИО.

Выходящим потоком является список документов для проведения закупочной процедуры, необходимый для публикации в Единой информационной системе в сфере закупок (Официальный сайт единой информационной системы в сфере закупок в информационно-телекоммуникационной сети Интернет (далее – Официальный сайт ЕИС) предназначен для обеспечения свободного и безвозмездного доступа к полной и достоверной информации о контрактной системе в сфере закупок и закупках товаров, работ, услуг, отдельными видами юридических лиц, а также для формирования, обработки и хранения такой информации. Порядок размещения информации на Официальном сайте ЕИС и ее содержание регламентируется Федеральным законом от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» и Федеральным законом от 18.07.2011 № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц», а также соответствующими подзаконными актами.), используя продуктивные системы ГК Росатом на официальном сайте закупок Росатом и дальнейшего заключения договора.

Выделим два основных блока, на которые можно разделить процесс закупки, это блок поиска источников ценовой информации (ИЦИ) и блок анализа и подготовки документов.

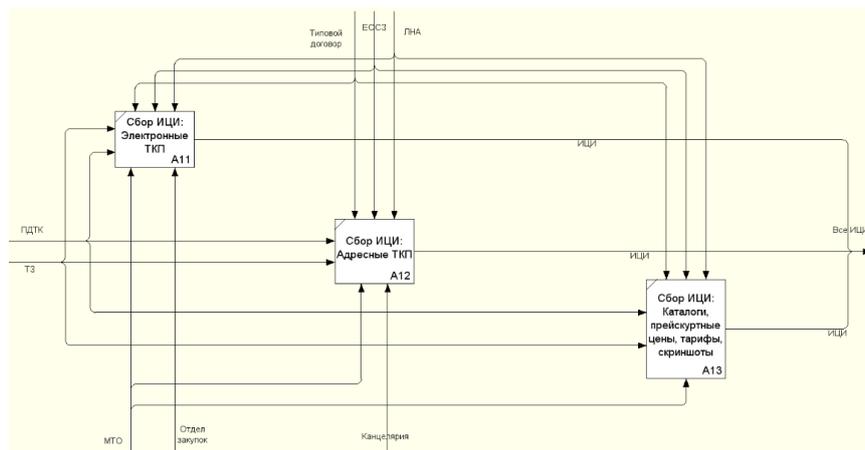


Рис.1 Анализ блока «поиск ИЦИ»

Проанализируем блоки подробнее.

Блок поиска ИЦИ, как процесс, может быть описан несколькими блоками:

- блок поиска электронных технико-коммерческих предложений (ЭТКП);
- блок поиска адресных ТКП;
- блок поиска каталожных цен, преискуртных цен, тарифов, скриншотов, и т.д.;
- блок поиска ЕОСБДЦ (Единая Отраслевая Система Базы Данных Цен);
- блок поиска ИЦИ ранее заключенных договоров;
- протоколы (при проведении конкурентных процедур в ходе закупки формируются протоколы, в которых отражены участники и их ценовые предложения, допускается в качестве ИЦИ использовать допущенных участников, соответствующих требованиям закупки, но не победивших по цене).

Важно, что в самом начале мы обозначили применимость процесса для мелкой закупки, именно в ней выполнение блока не имеет порядка и приоритета, блоки могут выполняться в любом порядке.

Наиболее интересны блоки 1, 2 и 3, именно их распишем более подробно, так как около 99% ИЦИ получается именно из них. Входом для всех блоков будут являться заявка, ТЗ, заключение ПДТК и РИО. Выходом каждого блока будет массив найденных ИЦИ или их отсутствие (заключение что ИЦИ не найдены). А вот управляющим воздействием и функции работников будут уже различаться, опишем подробнее каждый блок.

Блок поиска электронных технико-коммерческих предложений (ЭТКП):

Сотрудник отдела МТО составляет заявку на проведение поиска электронных ТКП и передает в отдел закупок для проведения мониторинга цен.

Управляющим воздействием будет набор типовых форм договоров, утвержденных на предприятии, ЕОСЗ, перечень локально-нормативных актов (включая должностные и операционные инструкции), содержащих в том числе все формы писем, ответов, заявок и прочих необходимых документов, в случае возникновения их надобности.

Блок поиска адресных ТКП:

Сотрудник отдела МТО анализирует рынок (в виде электронных представительств организаций – сайтов компаний) и составляет список потенциальных поставщиков - формирование списка рассылки. Сотрудник МТО формирует запрос ТКП. Передача информации в канцелярию для рассылки по списку рассылки следующих документов: запрос ТКП, ТЗ, проект договора. Именно эти три документа содержат существенные условия.

Дополнительно к управляющим воздействиям этого блока добавляются условия рынка.

Блок поиска каталожных цен, прейскурантных цен, тарифов, скриншотов, и т.д.

Сотрудник отдела МТО производит поиск каталожных цен, прейскурантных цен, тарифов, скриншотов, и т.д.

Управляющие воздействия те же, что и в предыдущем блоке.

Все ИЦИ, собранные из разных источников, аккумулируются в отделе МТО по регламентным срокам и начинается вторая часть процесса - анализ и подготовка документации. Этот этап можно разделить, в свою очередь, на несколько блоков:

- анализ ИЦИ;
- проведение преддоговорных переговоров;
- подготовка сопроводительных документов;
- формирование аналитической записки (АЗ);
- подготовка проекта договора.

Эти этапы указаны в порядке, который рекомендуется, так как информация, выходящая из предыдущего блока, используется в следующем и не нарушение последовательности дает более высокий уровень достоверности данных, и эта последовательность позволяет избежать ненужных действий в виде дополнительных обратных связей.

Анализ ИЦИ.

Входящим потоком будет список всех ИЦИ. По ним инициатор закупки дает техническое заключение о соответствии найденных ИЦИ ТЗ.

Из допущенных инициатором списка ИЦИ сотрудник МТО отсеивает не соответствующие условиям договора и заявки.

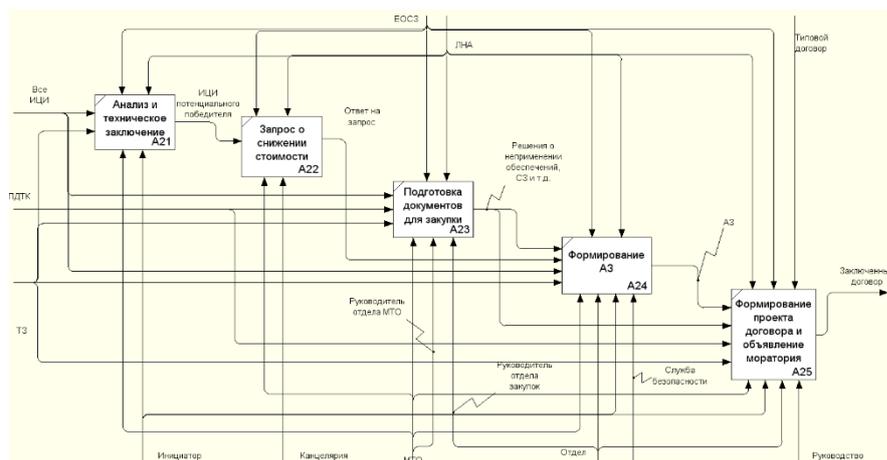


Рис.2 Анализ блока «анализ и подготовка документов»

Управляющим воздействием остаются ЕОСЗ, ЛНА.

Выходом блока является список допущенных к закупке ИЦИ.

В этом блоке появляется обратная связь, если после всех действий по поиску ИЦИ не найдено ни одного ИЦИ, то закупка не может быть произведена и даются рекомендации по изменению ТЗ или заявки. К таким рекомендациям могут относиться условия непринятых ИЦИ или информация, собранная во время анализа рынка, например информация о минимальной необходимой партии или комплектациях и другие.

Проведение преддоговорных переговоров.

Такие переговоры проводятся посредством направления письма о снижении стоимости предложению с наименьшей ценой или могут быть направлены всем участникам рынка, ИЦИ которых допущены на предыдущем шаге. Такого рода письмо готовит сотрудник МТО, а направляет канцелярия.

Управляющее воздействие - ЕОСЗ и ЛНА.

Подготовка сопроводительных документов.

Сотрудник МТО готовит документы, которые согласовывает начальник службы МТО и подписывает руководитель отдела закупок. К такому списку документов можно отнести решения о неустановлении требований обеспечения возврата аванса, решения о неустановлении требований обеспечения исполнения обязательств по договору, аналитическая записка, решение о проведении мелкой закупки, которую подписывает руководитель предприятия, заявка на закупку, ценовой анализ (в случае ненахождения достаточного количества ИЦИ) и др.

Сотрудник МТО передаёт заявку на проведение закупки в отдел закупок.

Выходом данного блока являются согласованные и подписанные документы, в соответствии с ЕОСЗ.

Формирование аналитической записки (АЗ).

Именно документы прошлого блока, допущенные ИЦИ и ТЗ являются входящим потоком для блока формирования АЗ.

Управляющим воздействием остаются ЕОСЗ И ЛНА.

Сотрудник МТО формирует АЗ и согласовывает ее у инициатора, у службы безопасности и руководителя отдела закупок.

Выходом данного блока является согласованная и утвержденная АЗ с определенным победителем закупки.

Подготовка проекта договора.

Входом является согласованная и утвержденная АЗ.

Сотрудник отдела МТО запрашивает у победителя закупки карточку предприятия и корректирует типовой договор в соответствии с предложением участника и направляет всем согласующим службам. После согласования проект договора направляется победителю для получения скана с подписью, без простановки даты и номера. Договор не заключен еще и может быть заключен только по истечению срока моратория после публикации извещения о закупке официальных сайтах по закупкам, ЕИС и закупки Росатом, если не возникло предписаний о приостановке или отмене закупки.

Это минимизирует риски, точнее переносит их на сторону поставщика на срок моратория и гарантирует подписание договора и снимает риск отказа подписания при мелкой закупке.

Управляющим воздействием помимо ЕОСЗ и ЛНА будут являться типовые формы договоров, утвержденные на предприятии.

Выходом этого блока является комплект документов, необходимый для закупки и подписанный проект договора со стороны поставщика.

Некоторые функции и блоки могут быть объединены, что должно иметь отражение в должностных и операционных инструкциях. Поэтому эта схема «живая» и может претерпевать изменения. Но, являясь базовой, позволяет получить базис в очень беспокойном море информации и позволяет структурировать процесс и каждому участнику процесса видно его место, выполняемые функции, последовательность действий, ответственность и т.д.

Нарушение закупочной деятельности.

В федеральном законодательстве об административных правонарушениях теме нарушений при закупках по 223-ФЗ посвящена отдельная статья. В этой статье предусмотрены меры административной ответственности за 8 видов нарушений.

1) Осуществление закупки товаров, работ, услуг в случае, если такая закупка в соответствии с 223-ФЗ должна осуществляться в электронной форме, в иной форме — это нарушение влечет наложение административного штрафа на должностных лиц в размере от 10 до 30 тыс. руб., а на юридических лиц — от 100 до 300 тыс. руб. Если же данное нарушение совершается должностным лицом, ранее подвергнутым административному наказанию за это нарушение уже более 2 раз, то на это лицо накладывается административный штраф в размере от 40 до 50 тыс. руб. или дисквалификация на срок от 6 мес. до 1 года.

2) Осуществление закупки по 223-ФЗ или в каком-то ином порядке, в то время как данная закупка в соответствии с нормами самого 223-ФЗ должна осуществляться по 44-ФЗ. Это нарушение карается наложением административного штрафа на должностных лиц в размере от 20 до 30 тыс. руб., а на юридических лиц — от 50 до 100 тыс. руб.

3) Нарушение предусмотренных 223-ФЗ сроков размещения в ЕИС

информации о закупке. Это нарушение наказывается наложением административного штрафа на должностных лиц в размере от 2 до 5 тыс. руб.; на юридических лиц — от 10 до 30 тыс. руб. Причем более строгое наказание предусмотрено за нарушение сроков размещения изменений, вносимых заказчиками в свои положения о закупке: здесь штраф на должностных лиц составляет от 5 до 10 тыс. руб., а на юридических лиц — от 10 до 30 тыс. руб. И самое строгое наказание предусмотрено в случае, когда необходимая информация вообще не размещается — тут заказчика ожидает административный штраф на должностных лиц в размере от 30 до 50 тыс. руб.; на юридических лиц — от 100 тыс. до 300 тыс. руб.

4) Несоблюдение предусмотренных 223-ФЗ требований к содержанию извещений о закупке и (или) документации о закупке. Это нарушение влечет наложение административного штрафа на должностных лиц в размере от 2 до 3 тыс. руб.; на юридических лиц — от 5 до 10 тыс. руб. Самый простой случай такого нарушения заключается в том, что заказчик в указанных документах просто «пропускает» ту или иную позицию, которая требуется соответствующими нормами 223-ФЗ в отношении состава извещения или документации о закупке — например, не указывает объем требуемых работ. Другой пример «технического» нарушения — это ситуация, когда необходимые документы (например, проектная документация) размещается в «неоткрываемых» файлах. Но бывает и так, что ФАС признает за такое нарушение случаи, так сказать, методических несоответствий — например, ситуацию, когда содержащийся в закупочной документации порядок оценки заявок по критерию «цена договора» дает одинаковое количество баллов участникам закупки, подавшим разные ценовые предложения.

5) Предъявление требований к участникам закупок, ккупаемым ТРУ и (или) к условиям договора либо оценка и (или) сопоставление заявок на участие в закупке по критериям и в порядке, которые не указаны в документации о закупке. За данное нарушение положен административный штраф на должностных лиц в размере от 2 до 3 тыс. руб., штраф на юридических лиц может составить от 5 до 10 тыс. руб.

Также помимо нарушений, наказания за которые предусмотрены вышеуказанной статьей КОАП, отдельным административным правонарушением является невыполнение в установленный срок законного решения или предписания ФАС об устранении нарушений 223-ФЗ. Оно наказывается наложением административного штрафа на должностных лиц в размере от 30 до 50 тыс. руб., на юридических лиц — от 300 до 500 тыс. руб. Например, такое наказание можно получить в случае, если в связи с выявленными нарушениями ФАС предписывает заказчику аннулировать результаты закупки, установив для этого определенный срок, а также срок для извещения ФАС о выполнении предписания, но заказчик по истечении данного срока так и не проинформировал ФАС об этом.

Кроме того, отдельным нарушением считается ситуация, когда заказчик не предоставляет или несвоевременно предоставляет в ФАС информацию о

недобросовестных участниках закупки и поставщиках (исполнителях, подрядчиках) либо представляет заведомо недостоверную информацию для включения сведений о них в реестр недобросовестных поставщиков. Это нарушение влечет наложение административного штрафа на должностных лиц в размере от 10 до 15 тыс. руб., на юридических лиц — от 30 до 50 тыс. руб.

Напомним, что при уклонении участника закупки от заключения договора заказчик должен направить сведения о нем в реестр не позднее 30 календарных дней со дня заключения договора с участником закупки, с которым в соответствии с документацией о закупке заключается договор при уклонении победителя закупки от заключения договора, или со дня истечения срока подписания договора, указанного в документации о закупке (если документацией о закупке не предусмотрено заключение договора с иным участником закупки при уклонении победителя закупки от заключения договора). Также сведения в реестр должны быть отправлены в отношении поставщика (исполнителя, подрядчика), договор с которым был расторгнут по решению суда в связи с существенным нарушением им условий договора — эти сведения направляются не позднее 10 рабочих дней после расторжения договора. Практика установления ФАС таких нарушений хоть и небольшая, но есть.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Методы и модели информационного менеджмента. Учебное пособие / Под ред. А.В. Кострова – М.: Финансы и статистика, 2007. – 336 с.
2. Дворников А. IDEF0 как инструмент моделирования процессов // Авант Партнер, 2005. - № 22 (79)
3. Единый отраслевой стандарт закупок (положение о закупке) государственной корпорации по атомной энергии «Росатом»

BUSINESS PROCESS: SMALL PURCHASE OF MATERIAL AND TECHNICAL RESOURCES AND EQUIPMENT

*Tveritinov Sergey Sergeevich, Master of Engineering sciences
e-mail bruser@mail.ru;*

*Barabash Anzhela Nikolaevna, Master of Engineering sciences,
Popov Sergey Sergeevich, Master of Engineering sciences
MAI, 125993, Russia, Moscow, Volokolamskoe shosse, 4*

Abstract

Building a business process is a necessary and often mandatory thing for designing or analyzing any system. Software products simplify the ability to build and present information, control flows, inputs, outputs, and resources, and demonstrate the management of the system, allowing you to anticipate many errors, identify bottlenecks, and manage the process at each stage.

Keywords Business process, IDEF, MTRiO, petty procurement, EOSH.

СЕКЦИЯ: ЮРИДИЧЕСКОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ

УДК 343.9

КРИМИНОЛОГИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА КОРРУПЦИИ, ПРОФИЛАКТИКА ПРЕСТУПЛЕНИЙ КОРРУПЦИОННОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ В ВОЙСКАХ НАЦИОНАЛЬНОЙ ГВАРДИИ

Брыкун Александр Михайлович

Новосибирский военный институт имени генерала армии И.К. Яковлева войск национальной гвардии Российской Федерации
630114, г. Новосибирск, ул. Ключ-Камышенское плато, 6/2

Брыкун А.М., sasha.rtet2@mail.ru

Адрес для корреспонденции: Брыкун Александр Михайлович, Новосибирский военный институт имени генерала армии И.К. Яковлева войск национальной гвардии Российской Федерации, 630114, г. Новосибирск, ул. Ключ-Камышенское плато, 6/2, тел. (923)5573640

Аннотация

В статье приводится краткая криминологическая характеристика коррупции, а также рассматривается вопрос о профилактике преступлений коррупционной направленности в войсках национальной гвардии. Для решения данного вопроса освещаются основные категории профилактики правонарушений среди военнослужащих и сотрудников в войсках национальной гвардии.

Анализ научной литературы позволил прийти к выводу, что среди всех видов правонарушений и преступлений, влияющих на криминальную ситуацию в России, и в то же время востребованных в правоприменительной практике, являются коррупционные преступления. При этом коррупционная преступность является существенным фактором, представляющим опасность для национальной безопасности Российской Федерации.

Ключевые слова

характеристика коррупции, профилактика правонарушений, войска национальной гвардии, коррупционные преступления

1. Введение

Слово "коррупция" латинского происхождения и на русский язык переводится как "подкуп, продажность, взяточничество". Общее понятие коррупции определяется как "прямое использование должностным лицом прав, связанных с его деятельностью, в целях личного обогащения. Сопровождающееся, как правило, нарушением законности"

Коррупция — это явление, обычно обозначающее использование должностным лицом своих властных полномочий и доверенных ему прав, а также связанных с этим официальным статусом авторитета, возможностей, связей в целях личной выгоды, противоречащее законодательству и моральным установкам.

2. Теория

Механизм коррупции это - двусторонняя сделка, при которой лицо, находящееся на государственной или иной службе, нелегально "продает" свои служебные полномочия или услуги, а "покупатель" получает возможность использовать государственную либо иную структуру в своих целях. Это - вымогательство служащим взятки, дополнительного вознаграждения, а также активный подкуп служащих, связанный с одновременным сильным психическим воздействием на них.

Направление коррупции можно поделить на политическое, экономическое и криминальное:

- экономическое - осуществляется с целью получения материальных выгод от действий чиновников. Это, как правило, подкуп, взятки, лоббистскую деятельность, направленные на принятие властью выгодных экономических решений.

- политическое - применяется для получения властных полномочий в обход установленного избирательного процесса путем вмешательства в выборы, незаконного финансирования партий, принятия решений, противоречащих принципам равноправия граждан и политических сил.

- криминальное - основана на насилии и преступной деятельности. Предполагает втягивание должностных лиц в криминальные схемы с помощью угроз, шантажа, взяток.

Основные формы коррупции это:

- индивидуальная (несистематическая, бытовая) коррупция — это самый наименее опасный вид коррупции, который встречается очень редко и не способен повлиять на общие процессы в обществе;

- мелкая коррупция — это повседневная коррупция, которая происходит, когда государственные чиновники встречаются с общественностью. Это, как правило, взяточничество в связи с применением существующих законов, правил и положений, таким образом, что все выглядит якобы законным, но с вкраплением обходных путей. Данная форма коррупции связана с небольшими суммами, так как основывается на решении самых обыденных вопросов. Сюда можно отнести взяточничество в больницах, школах, местных органах лицензирования, полиции и налоговой;

- политическая (большая, грандиозная) коррупция — это любая сделка между субъектами частного и государственного секторов, посредством которых государственные активы незаконно превращаются в частные. Данная форма часто используется как синоним к коррупции «большого» или высокого уровня, и отличается от бюрократической или мелкой коррупции, поскольку связана с политическими лицами, принимающими значимые решения.

Такое явление как коррупция имеет огромное множество причин. Рассмотрим некоторые из них, которые являются основными и самыми распространенными.

Самой банальной причиной появления коррупции является человеческая жадность. Она толкает людей на неправомерные поступки и заставляет забыть

о моральных устоях.

Другими мотивами выступают:

- низкий уровень социальной ответственности, воспитания, самосознания, образования, отсутствие чувства долга и другие личные характеристики участника коррупции;

- низкий уровень доходов, отсутствие возможностей роста и самореализации;

- дисфункция правовой и судебной системы, отсутствие адекватного наказания за подобное правонарушение, двойственность законов;

- отсутствие единства исполнительной власти, профессиональная некомпетентность, бюрократизм;

- низкий уровень правовой грамотности населения;

- заинтересованность обеих сторон-участников акта коррупции.

3. Результаты

Таким образом, коррупция представляет собой антисоциальное явление, отличающееся разнообразными уровнями и формами проявления, выраженное в сращивании государственных служащих различных категорий с представителями иных социальных групп в личных интересах, направленном на получение незаконного имущественного либо неимущественного вознаграждения с использованием своего служебного положения и властных полномочий.

Для изучения механизмов выявления и профилактики правонарушений в войсках национальной гвардии РФ должны быть рассмотрены основные нормативно-правовые акты и методические рекомендации, регламентирующие профилактику правонарушений, а также деятельность должностных лиц по проведению профилактических мероприятий.

Проведенный мониторинг показал, что профилактика правонарушений в войсках национальной гвардии РФ рассматривается во всех направлениях морально-психологического обеспечения, однако большее внимание профилактике правонарушений уделяется в работе по укреплению и поддержанию воинской и служебной дисциплины и правопорядка.

Федеральной службой войск национальной гвардии РФ разработан план противодействия коррупции, в рамках которого осуществляется комплекс мероприятий, направленных на повышение эффективности механизмов противодействия коррупции, предотвращения и урегулирования конфликта интересов на государственной службе:

- обеспечивается действенное функционирование аттестационных комиссий по соблюдению требований к служебному поведению и урегулированию конфликта интересов;

- проводится работа по выявлению случаев несоблюдения личным составом войск национальной гвардии требований законодательства о предотвращении и урегулировании конфликта интересов, а также по привлечению виновных лиц к ответственности;

- осуществляется контроль над актуализацией сведений о родственниках,

содержащихся в личных делах, анкетах и автобиографиях государственных служащих;

- ведется работа по повышению эффективности просветительских, образовательных и иных мероприятий, направленных на соблюдение личным составом войск национальной гвардии антикоррупционных стандартов, формирование у государственных служащих негативного отношения ко всем видам коррупционных правонарушений;

- совершенствуется система отбора кандидатов на службу и назначения на должности;

- осуществляются социально-психологические исследования воинских и служебных коллективов с целью выявления возможных коррупционных правонарушений, в том числе связанных с незаконными поборами, как в ходе плановых проверок, так и по обращениям граждан;

- поддерживается взаимодействие органов управления войск национальной гвардии с правоохранительными и контролирующими органами в рамках профилактики коррупционных и иных правонарушений.

Исходя из вышеизложенного, профилактику правонарушений в войсках национальной гвардии РФ предлагается проводить на основе комплексного подхода. Данный подход предусматривает механизм одновременной реализации в процессе профилактики диагностической, воспитательной, исправительной, корректирующей и организационной функций.

Используя данный механизм профилактики правонарушений, можно будет достичь единого понимания у должностных лиц по проведению и организации профилактических мероприятий, что будет способствовать систематизации, и однородности воспитательного и профилактического воздействия, оказываемого на личный состав.

4. Выводы

Искоренить коррупционные проявления полностью невозможно, однако минимизировать их, направив усилия государства на уменьшение латентности этого вида преступлений, а также на создание условий по профилактике и недопущению преступлений коррупционной направленности, представляется вполне реальным. Необходима постоянная и кропотливая комплексная работа, направленная на повышение эффективности профилактики правонарушений в войсках национальной гвардии РФ, которая может быть достигнута применением комплексного подхода, включающего целенаправленную, систематическую, организованную работу должностных лиц по всем направлениям механизма профилактики правонарушений.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Большой энциклопедический словарь, - М.: Советская энциклопедия, 1991- С. 244
2. Володин, А. Е. Понятие коррупционной преступности // Вестник ТИСБИ. — 2011 — № 4 — С. 28-35

3. Волков К.А. Уголовно-правовые проблемы противодействия коррупционным преступлениям // Российский следователь. — 2011 — № 15 — С. 5–9.
4. Максимова О.Ю., Масликов В.А. Механизмы оптимизации кадрового обеспечения муниципальной службы Муниципальная академия. 2016 - С. 189
5. Журавлев С. Ю. Противодействие деятельности по раскрытию и расследованию преступлений и тактика его преодоления: дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.14. Нижний Новгород. 2014 201 с.

**CRIMINOLOGICAL CHARACTERISTICS OF CORRUPTION,
PREVENTION OF CORRUPTION-RELATED CRIMES IN THE NATIONAL
GUARD TROOPS**

Brykun Alexander Mikhailovich

Novosibirsk Military Institute named after General of the Army I. K. Yakovlev of the
National Guard of the Russian Federation

630114, Novosibirsk, str. Klyuch-Kamyshenskoe Plateau 6/2

Brykun A.M., sasha.rtet2@mail.ru

*Correspondence address: Alexander Mikhailovich Brykun, Novosibirsk Military
Institute named after General of the Army I. K. Yakovlev of the National Guard of
the Russian Federation, 6/2 Klyuch-Kamyshenskoe Plateau str., Novosibirsk, 630114,
tel. (923)5573640*

Annotation

Corruption is an antisocial phenomenon, characterized by various levels and forms of manifestation, expressed in the fusion of civil servants of various categories with representatives of other social groups in personal interests, aimed at obtaining illegal property or non-property remuneration using their official position and power. To study the mechanisms of detection and prevention of offenses in the troops of the National Guard of the Russian Federation, the main normative and legal acts and methodological recommendations regulating the prevention of offenses, as well as the activities of officials for conducting preventive measures, should be considered. The monitoring showed that the prevention of offenses in the troops of the National Guard of the Russian Federation is considered in all areas of moral and psychological support, but more attention is paid to the prevention of offenses in the work to strengthen and maintain the military.

Keywords

Characteristics of corruption, prevention of offenses, National Guard troops, corruption crimes.

УДК 342.72/.73

КОНСТИТУЦИОННО-ПРАВОВАЯ ЗАЩИТА СЕМЬИ И ДЕТЕЙ

Агайдарова Алина Георгиевна, студентка 1 курса

Института социальных технологий
Новосибирский государственный технический университет, 630073,
Россия,
г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. (999)648-64-81
Адрес для корреспонденции: Агайдарова Алина Георгиевна,
Новосибирский
государственный технический университет, 630073, Россия, г.
Новосибирск, пр.
Карла Маркса, 20, тел. (999)648-64-81

Аннотация:

В настоящем исследовании рассматривается вопрос о влиянии поправок к Конституции РФ 2020 года, касающиеся таких вопросов как семья и дети, на направления дальнейшего государственного регулирования в этой сфере. Показана значимость принятых поправок в деле укрепления традиционных российских ценностей.

Ключевые слова:

Поправки к Конституции 2020 г., семья, дети.

Как указывает известный ученый и государственный деятель П. Крашенников, Конституция Российской Федерации — это правовой акт высшей юридической силы, несущий каркас государственного механизма и нравственная основа общественной жизни.

Нормы Основного Закона определяют все аспекты нашего бытия: государственно-политический, экономический, социальный, нравственно-духовный. В идеале Конституция должна выражать на языке права основные ценности нашего общества. Степень защищенности семьи, прав детей является важным показателем уровня социальных гарантий государства. Семья была и остается одним из главных механизмов воспроизводства и совершенствования общества путем накопления и передачи будущим поколениям опыта, традиций и базовых ценностей. Повышение социальной значимости семьи, укрепление брачно-семейных отношений — все это имеет непосредственное отношение к дальнейшему развитию страны. Семья является основой как общества, так и государства [1].

И поправки к Конституции РФ 2020 года возводят семью и детей в ранг конституционных ценностей, ставя перед российским государством задачи укрепления института семьи и защиты детей

Как пишет С.В. Нарутто, российская Конституция, обладая прогрессивным характером, ориентирует государство и общество на систему ценностей с целью формирования на их основе правосознания и мировоззрения, законодательства и правоприменительной практики, воплощающих конституционные ценности и определяющих тенденции развития общественных отношений, всей стратегии совершенствования правовой системы. Одной из наиболее значимых для каждого человека конституционных ценностей является семья, находящаяся под защитой государства. Семья всегда была и остается одним из главных факторов совершенствования общества, полноценного воспитания новых поколений граждан. Повышение социального потенциала семьи, ее активности во всех сферах жизни общества имеет непосредственное отношение к социальному развитию страны, к полному использованию ее возможностей. По пессимистическим прогнозам, к 2050 г. в России останется лишь 92 млн человек. Такие прогнозы не могут не вызывать озабоченности, прежде всего относительно развития семейных традиций и государственной поддержки семьи [2].

В настоящее время очень актуальны вопросы обеспечения прав детей, в том числе при разводе родителей, вопросы имущественных отношений между супругами, институты опеки и усыновления.

Так, например, на 1 апреля 2020 г. в государственном банке данных о детях, оставшихся без попечения родителей, зарегистрировано 44,228 тыс. анкет. Для сравнения: в 2008 г. их было - 115,6 тыс. По данным Росстата, доля детей, переданных на воспитание в семью, от общего числа детей, оставшихся без попечения, в 2017 г. составила 88,6 процента. Однако и тут есть много спорных, не урегулированных должным образом вопросов. К сожалению, не всегда надлежащим образом обеспечиваются права ребенка. Например, по данным Росстата, в 2017 г. было расторгнуто 298 договоров по инициативе органов опеки и попечительства из-за ненадлежащего исполнения приемными родителями своих обязанностей [1].

Происходящие в обществе изменения требуют целостной, системной реакции законодателя. Закон Российской Федерации о поправке к Конституции РФ от 14 марта 2020 г. № 1-ФКЗ "О совершенствовании регулирования отдельных вопросов организации и функционирования публичной власти" большое внимание уделил вопросам семейной политики, исходя из того, что центральная ценность для семейного законодательства - интересы несовершеннолетних детей. При этом законодатель исходит из того, что благополучие ребенка неразрывно связано с благополучием семьи и им определяется.

Поправками в Основной закон закрепляется защита и сохранение традиционных ценностей – «защита семьи, материнства, отцовства и детства; защита института брака как союза мужчины и женщины; создание условий для достойного воспитания детей в семье, а также для осуществления совершеннолетними детьми обязанности заботиться о родителях» (ст. 72, ч. 1,

п. Ж¹). Кроме того, подчеркивается, что «дети являются важнейшим приоритетом государственной политики России. Государство создает условия, способствующие всестороннему духовному, нравственному, интеллектуальному и физическому развитию детей, воспитанию в них патриотизма, гражданственности и уважения к старшим. Государство, обеспечивая приоритет семейного воспитания, берет на себя обязанности родителей в отношении детей, оставшихся без попечения» (ст. 67.1, ч. 4) [3].

Также к полномочиям Правительства РФ отнесено обеспечение проведения в Российской Федерации единой социально ориентированной государственной политики в области культуры, науки, образования, здравоохранения, социального обеспечения, поддержки, укрепления и защиты семьи, сохранения традиционных семейных ценностей (п. "в" ч. 1 ст. 114).

Конкретизированы вопросы совместного ведения России и ее субъектов в части защиты семьи. К ним дополнительно отнесены: защита института брака как союза мужчины и женщины; создание условий для достойного воспитания детей в семье, а также для осуществления совершеннолетними детьми обязанности заботиться о родителях.

Поправки в Конституцию могут вноситься, так как необходимо периодически вносить изменения в основные нормативные акты, чтобы они соответствовали текущему уровню жизни населения.

Так, особенно много обсуждений касалось однополых браков. Государство не должно вмешиваться в личную жизнь граждан, а также указывать, как нужно жить тем или иным лицам. Но при этом оно может защищать общепринятые ценности, которые способствуют сплочению населения. Поэтому сделан акцент на том, что в России брак регистрируется только между разнополыми гражданами [4].

Рассмотренные изменения имеют значение для всех лиц, представленных членами какой-либо семьи, а также для граждан, которые только планируют формирование собственной ячейки общества. Около половины россиян состоят в официальных браках, причем число семей постоянно увеличивается. На основании опроса ВЦИОМ установлено, что около 90% россиян негативно отзываются о гражданском браке (сожительстве), поэтому для них стабильность и ответственность заключается в официальной регистрации отношений [4].

Защита семейных ценностей имеет комплексный характер, осуществляется государством, субъектами РФ, муниципальными образованиями, путем воздействия на общественные отношения норм различных отраслей права (семейного, гражданского, трудового, жилищного и т.д.). На основе конституционных норм должно развиваться отраслевое федеральное и региональное законодательство.

Требуется регулярное совершенствование законодательной базы на основании изменений общества и ритма жизни. Это же относится к семейной политике. Особенно это актуально во время пандемии, так как дети, родители столкнулись со сложностями. Взрослые вынуждены искать способы оставить

детей с пожилыми родственниками, а особенно пострадали многодетные, а также малоимущие семьи. Такие риски предусмотреть невозможно, но их можно учесть при разработке новых законодательных актов.

Многие семейные вопросы должны быть приватными, но поправки предполагают деликатное государственное регулирование: скорее всего изменения коснутся работы детских садов, школ, учреждений допобразования и других организаций, а также медицинских учреждений, так как женщины должны быть уверены, что независимо от места их нахождения, их дети смогут получить квалифицированную помощь. Родители детей-инвалидов должны получать поддержку от профильных ведомств, а также консультационную, психологическую и реабилитационную помощь. Неполным семьям должна оказываться материальная поддержка. А если люди уклоняются от своих родительских обязанностей, государство должно помогать брошенным детям.

Государство должно стремиться к сокращению количества сиротских учреждений, а также развивать такие формы, как опекуновство и усыновление. Необходимо предотвратить ситуации, когда детей насильно забирают от ответственных родителей из-за мелких финансовых проблем. Основные усилия социальных служб должны направляться на сохранение семейных отношений между кровными родственниками. При необходимости оказывается финансовая поддержка и сопровождение. Поэтому требуется перестройка системы, связанной с заботой о детях, так как должны учитываться интересы всех членов семьи. Такие нормы принимались в отдельных актах, но впервые закрепляются на конституционном уровне [4].

Принятые поправки непременно скажутся на региональных нормативных актах. Поэтому местным властям придется изменять законодательство относительно защиты прав детей, а также их воспитания и развития. Правительство будет инициировать новые программы, например, планируется создание московского алиментного фонда, а также увеличение количества льготных ипотечных кредитов.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Крашениников П. Защитим семью - защитим детей. Какие гарантии и защиту дают родителям и ребенку поправки в Основной Закон // Российская газета - Федеральный выпуск № 116(8170) – 31.05. 2020
2. Нарутто С.В. Семья как конституционная ценность // Актуальные проблемы российского права. 2017. No 5 (78) май. С. 21-30
3. Как новая Конституция защитит социальные права граждан // <http://duma.gov.ru/news/48041/> дата обращения к ресурсу (12.04.2021)
4. Что изменилось в Конституции в отношении защиты интересов семьи и детей/<https://const-rf.ru/faq/semejnye-tsennosti-i-deti.html> (дата обращения к ресурсу 12.04.2021)

CONSTITUTIONAL LEGAL PROTECTION OF FAMILY AND CHILDREN

Agaydarova Alina Georgievna,

1st year student Institute of Social Technologies Novosibirsk State Technical University, 630073, Russia, Novosibirsk, Karl Marx Ave., 20, tel. (999) 648-64-81

Correspondence address: Agaydarova Alina Georgievna, Novosibirsk State Technical University, 630073, Russia, Novosibirsk, pr. Karl Marx, 20, tel. (999) 648-64-81

Abstract.

This study examines the impact of the amendments to the Constitution of the Russian Federation in 2020, concerning such issues as family and children, on the directions of further state regulation in this area.

The state should not interfere in the private life of citizens, as well as indicate how one or another person should live. But at the same time, it can protect the generally accepted values that contribute to the cohesion of the population.

The protection of family values is of a comprehensive nature, carried out by the state, constituent entities of the Russian Federation, municipalities, by influencing public relations with the norms of various branches of law (family, civil, labor, housing, etc.). Sectoral federal and regional legislation should be developed on the basis of constitutional norms.

Changes will affect the work of kindergartens, schools, institutions of additional education and other organizations. The adjustments will affect medical institutions, as women must be sure that regardless of their location, their children will be able to receive qualified assistance. Parents of children with disabilities should receive support from relevant departments, as well as counseling, psychological and rehabilitation assistance. Single-parent families should be provided with material support.

The significance of the adopted amendments in strengthening traditional Russian values is shown.

The state should strive to reduce the number of orphanages, as well as develop such forms as guardianship and adoption. It is necessary to prevent situations where children are forcibly taken away from responsible parents due to minor financial problems. The main efforts of social services should be directed at maintaining family relations between blood relatives. If necessary, financial support and support is provided. Therefore, a restructuring of the system related to childcare is required, since the interests of all family members must be taken into account. Such norms were adopted in separate acts, but for the first time they are enshrined at the constitutional level.

Keywords

2020 constitutional amendments, family, children

УДК 34.096

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНОЙ МЕДИЦИНСКОЙ ПОМОЩИ

Научный руководитель: Епифанцев Андрей Владиславович

Студент: Архипенко Екатерина Александровна

Новосибирский государственный технический университет, 630073, Россия,
г.Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. (383) 346-07-42

Епифанцев А.В., e-mail epifancev@corp.nstu.ru

Архипенко Е.А., e-mail sffb@list.ru

Адрес для корреспонденции: Епифанцев Андрей Владиславович,

Новосибирский государственный технический университет, 630073, Россия,
г.Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. (383) 346-07-42

Аннотация

В статье рассматривается вопрос о правовом регулировании высокотехнологичной медицинской помощи. Отмечены существующие проблемы в части ответственности медицинской организации за вред, причиненный использованием робототехники, искусственного интеллекта. Высказана авторская точка зрения по данному вопросу, предпринята попытка ее обоснования.

Ключевые слова

Правовое регулирование, медицинская помощь, медицинский робот, искусственный интеллект, возмещение вреда.

Права на охрану здоровья и медицинскую помощь закреплены в ст.41 Конституции РФ [1]. Ее положения находят свое развитие в нормативных актах различного уровня [2 - 7]. Современные реалии российского здравоохранения свидетельствуют о наличии проблем в его регулировании начиная с определения базовых понятий. На что указывают отдельные авторы [9, с. 126].

Также отмечается наличие большого количества нормативных актов в медицинской сфере. В основном они относятся к категории подзаконных. Так, только по одному из направлений оказания медицинской помощи, связанной с проблемами систем кровообращения, авторы насчитывают до 26 объемных стандартов медицинской помощи [10].

Каждый год появляются информационные статьи, где врачи рассказывают о своих успехах и прорывах высоких технологий в сфере здравоохранения, которые могут помочь многим людям в лечении и преодолении жизненных трудностей в связи с заболеванием. Именно высокие технологии, а также сам процесс информатизации позволяет отслеживать повышение уровня жизни и переход на новую ступень исторического развития общества в целом. Рассматривая подходы государства в улучшении сферы

здравоохранения, встает актуальный вопрос о приоритетах применения высоких технологий в медицинской деятельности, в том числе развитие такого вида медицинской помощи, как высокотехнологичная медицинская помощь.

Отмеченное выше, а также проведенный автором анализ правового материала позволяет сделать вывод о том, что помимо традиционных двух групп нормативных актов, регулирующих отношения по организации медицинской помощи и взаимоотношения медицинской организации с пациентом, начинает выделяться в самостоятельное направление регулирования сфера использования высоких технологий в медицине [3, 4]. При этом имеется значительное количество пробелов [11].

Первая группа основывается на положениях ст. 39 Федерального закона «Об основах охраны здоровья граждан» относительно систем здравоохранения (государственная, муниципальная, частная), а также различного рода государственных программах и концепциях [2, 3, 5].

Вторая также связана с вышеуказанным законом и применяемыми с его учетом общими нормами гражданского права, регулирующими отношения по оказанию услуг. При этом ввиду важности отдельно особое внимание уделяется вопросам ответственности медицинской организации за причиненный пациенту вред здоровью [8].

Относительно третьей группы необходимо отметить, что в части организационных вопросов наблюдается системный подход на уровне подзаконного регулирования [5, 6, 7]. Между тем, дискуссии идут относительно проблем причинения вреда при использовании высоких технологий, робототехники, искусственного интеллекта. По данному направлению в качестве отдельного раздела в документах межотраслевого характера отмечаются и анализируются факторы, сдерживающие развитие правового регулирования [4].

Высокотехнологичная помощь относится к разновидности специализированной медицинской помощи, которая в целях лечения сложных заболеваний включает применение высоких технологий в том числе клеточных, роботизированной техники, методов геномной инженерии.

В части обсуждаемых по данному направлению проблем особо следует выделить вопросы, связанные с пониманием что считать роботом, а также кто будет нести ответственность за действия искусственного интеллекта, совершенные им в автономном режиме.

Нормативного определения робота в российском законодательстве нет. Вместе с тем, согласно опубликованному докладу (год публикации: SHS/YES/COMEST-10/17/2 REV) Всемирной комиссии ЮНЕСКО по этике научных знаний и технологий (КОМЕСТ) при определении устройства в качестве робота следует исходить из его мобильности, интерактивности, возможности обмена информацией и автономии. Представляется, что такой подход применим и для определения вещей в качестве медицинских роботов как предметов относительно использования которых и с использованием которых возникают рассматриваемые правоотношения.

В части ответственности за причиненный вред встречаются точки зрения как неприемлемые (никто не отвечает), так и футуристические (признание субъектом ответственности робота). Тогда, принятие таких подходов должно сопровождаться полным пересмотром концепций правового регулирования, поскольку его объектом являются общественные отношения, т.е. отношения между людьми, а не людьми и иными объектами материального мира.

Представляется, что в рассматриваемом случае необходимо исходить из позиции разделенной ответственности. Медицинская организация отвечает за ошибки применения, а производитель медицинских роботов (искусственного интеллекта) отвечает за ошибки в алгоритмах их работы и надежность при эксплуатации.

Исходя из вышеизложенного, представляется возможным сформулировать следующие выводы и предложения.

1. Закрепить понятие робот в гражданском законодательстве, в разделе Гражданского кодекса РФ, содержащем классификацию вещей.

2. Определить искусственный интеллект в качестве одного из объектов гражданских прав.

3. Установить в действующем законодательстве правило, согласно которому за вред, причиненный при использовании робота или искусственного интеллекта в обязательном порядке к ответственности помимо медицинской организации привлекаются производители соответствующего медицинского оборудования, в том числе разработчики соответствующих алгоритмов работы указанных объектов.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Конституция Российской Федерации // СПС «КонсультантПлюс»
2. Федеральный закон от 21.11.2011 «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» // СПС «КонсультантПлюс»
3. Постановление Правительства РФ от 26 декабря 2017 г. N 1640 "Об утверждении государственной программы Российской Федерации "Развитие здравоохранения" [Электронный ресурс] – URL: <http://gov.garant.ru/SESSION/PILOT/main.htm>
4. Распоряжение Правительства РФ от 19.08.2020 N 2129-р «Об утверждении Концепции развития регулирования отношений в сфере технологий искусственного интеллекта и робототехники до 2024 года» // СПС «КонсультантПлюс»
5. Постановление Правительства РФ от 28 декабря 2020 г. № 2299 “О Программе государственных гарантий бесплатного оказания гражданам медицинской помощи на 2021 год и на плановый период 2022 и 2023 годов” [Электронный ресурс] – URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/400065890/>
7. Приказ Министерства здравоохранения Российской Федерации от 2 декабря 2014 г. № 796н "Об утверждении Положения об организации оказания специализированной, в том числе высокотехнологичной, медицинской

помощи" [Электронный ресурс] – URL: <https://minzdrav.gov.ru/documents/9156-prikaz-ministerstva-zdravoohraneniya-rossiyskoy-federatsii-ot-2-dekabrya-2014-g-796n-ob-utverzhenii-polozheniya-ob-organizatsii-okazaniya-spetsializirovannoy-v-tom-chisle-vysokotehnologichnoy-meditsinskoj-pomoschi>

8. Приказ Министерства здравоохранения Российской Федерации от 01.08.2017 № 484н "Об утверждении порядка формирования перечня видов высокотехнологичной медицинской помощи" [Электронный ресурс] – URL: <https://rg.ru/2017/11/20/minzdrav-prikaz484n-site-dok.html>

9. Берилло М.С. Основания освобождения медицинской организации от ответственности за причинение вреда здоровью пациента: монография / М.С. Берилло. - Новосибирск: Изд-во НГТУ, 2015. - 180 с.

10. Данилов Е.О. Медицинская деятельность как объект правового регулирования // Журнал российского права. 2019. №6. С7 126 - 136. DOI: 10.12737/jrl.2019.6.12

11. Иванов А.Ю., Щербаков Д.В. Развитие нормативно - правового регулирования организации специализированной помощи пациентам с болезнями системы кровообращения. [Электронный ресурс] - URL: <https://www.science-education.ru/ru/article/view?id=25088>

12. Краснов А.В., Петрова И.А., Нечаев В.С. Нормативно - правовое регулирование высокотехнологичной медицинской помощи. Реальность и перспективы. [Электронный ресурс] - URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/normativno-pravovoe-regulirovanie-vysokotehnologichnoy-meditsinskoj-pomoschi-realnost-i-perspektivy>

LEGAL REGULATION OF HIGH-TECH MEDICAL CARE

Academic Supervisor: Epifantsev Andrey Vladislavovich

Student: Arkhipenko Yekaterina Alexandrovna

Novosibirsk State Technical University, 630073, Russia, Novosibirsk, Karl Marx Ave., 20, tel. (383) 346-07-42

A. Epifantsev, e-mail epifancev@corp.nstu.ru

E. Arkhipenko, e-mail sffb@list.ru

Correspondence address: **Andrey Vladislavovich Epifantsev**,
Novosibirsk State Technical University, 630073, Russia, Novosibirsk, Karl Marx Ave., 20, tel. (383) 346-07-42

Abstract

The article discusses the issue of legal regulation of high-tech medical care. The existing problems in terms of the responsibility of a medical organization for harm caused by the use of robotics and artificial intelligence are noted. The author's point of view on this issue is expressed, an attempt is made to substantiate it.

Keywords

Legal regulation, medical care, medical robot, artificial intelligence, compensation for harm.

ПРОБЛЕМА НАСЛЕДОВАНИЯ АККАУНТОВ В СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЯХ

Грохот Светлана Ивановна, студент, Рудт Юлия Аркадьевна, к.ю.н.

Новосибирский государственный технический университет,
630073, Россия, г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. (383) 346-07-42

Грохот С.И., emailsvetikgrohot89@mail.ru

Рудт Ю.А., e-mail: arudt@mail.ru

Адрес для корреспонденции: Грохот Светлана Ивановна,
Новосибирский государственный технический университет,
630073, Россия, г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. (383) 346-07-42

Аннотация

Возросшее значение социальных сетей в жизни общества – как частной, так и публичной – привело к проблеме наследования аккаунтов. В статье рассматривается вопрос урегулирования законодательством наследования аккаунтов в социальных сетях и производится анализ зарубежного опыта на примере ФРГ.

Ключевые слова

Социальные сети, закон, гражданское право, договор, наследство, зарубежное право

Сегодня виртуальные площадки активно используются компаниями и физическими лицами для продвижения товаров и услуг. Социальные сети аккумулируют на своих площадках многомиллионную аудиторию, связанную по интересам, увлечениям, что упрощает поиск потенциальных потребителей. Можно сказать, что некоторые социальные сети – такие, как Инстаграм – уже стали скорее маркетплейсами, нежели используются для общения пользователей. В таких условиях встает вопрос о том, может ли аккаунт в социальных сетях выступать объектом сделок в гражданском праве, в частности, при наследовании.

С точки зрения формального отнесения аккаунта к имуществу, проблем особых нет: ст. 128 Гражданского кодекса РФ к объектам гражданских прав относит, помимо всего прочего, «иное имущество». Однако, встает вопрос: чьим имуществом является аккаунт?

Можно было бы предположить, что аккаунт – это база данных, но в этом случае мы не находим такой важный признак базы данных, как несение создателем аккаунта «существенных финансовых, материальных, организационных и иных затрат» (статья 1334 Гражданского кодекса РФ). Как правило, само создание аккаунта происходит бесплатно для пользователя и с использованием уже разработанной материальной базы. Другой возможный вариант – аккаунт является частью домена, но тогда непонятно – можно ли без

согласия собственника домена или его администратора осуществлять какие-либо сделки с таким объектом.

Еще к нерешенным вопросам относятся: как быть с аккаунтами, не имеющими материальную ценность, должны ли они входить в наследственную массу? Может ли наследник вести работу с аккаунтом от имени наследодателя? [1]

К сожалению, в российской правенет четкого ответа на эти вопросы. Обратимся к зарубежному опыту для сравнения возможных сценариев развития права в этой сфере. В частности, в Германии в 2020 году завершился длительный спор между матерью умершей девушки и компанией «Facebook».

Согласно фактам дела 3 декабря 2012 года пятнадцатилетняя девочка при невыясненных обстоятельствах была задавлена подземным поездом, въехавшим на станцию. Машинист метро потребовал, чтобы родители, как наследники, выплатили компенсацию за его моральные страдания, а также компенсацию за потерю заработка, поскольку произошло самоубийство. Родители надеялись, что аккаунт ее дочери в Facebook предоставит им информацию о возможных намерениях или мотивах дочери в случае, если ее смерть была самоубийством. Мать попыталась войти в учетную запись пользователя, используя данные доступа своей дочери. Однако ей это не удалось, потому что аккаунт был переведен в так называемое «мемориальное состояние» вскоре после аварии. Согласно информации от Facebook, активация «мемориального состояния» была инициирована пользователем, имя которого не подлежит разглашению третьим лицам. Таким образом, к учетной записи девушки имел доступ только Facebook.

Мать заявила, что ее дочь дала пароль и разрешила доступ к своим данным. Она попросила Facebook разблокировать учетную запись пользователя, но Facebook отказался, сославшись на условия использования и указав, что он не раздает данные профиля умерших пользователей по принципиальным соображениям.

В 2015 году было вынесено первое судебное решение по делу Земельным судом. Суд постановил, что мать имеет право на доступ к учетной записи своей дочери в Facebook, утверждая, что договор на использование услуг Facebook, заключенный дочерью, был передан наследникам, как и любой другой договор. Это означает, что в случае смерти к цифровым и «аналоговым» активам умершего будут обращаться одинаково. Например, личный дневник будет унаследован независимо от его содержания, и то же самое должно быть в случае электронных писем и личных сообщений Facebook. Это означало, что Facebook не мог полагаться на закон о защите данных: конфиденциальные письма, отправленные третьей стороной, могли быть прочитаны наследниками после смерти их получателя, и то же самое применимо к цифровым сообщениям.

Кроме того, Суд утверждал, что родители несут ответственность за защиту прав своей несовершеннолетней дочери, и эта ответственность действовала не только в течение ее жизни. В любом случае, при наличии

особых обстоятельств, таких как необъяснимая причина смерти дочери, родители имели право, как наследники получить информацию о том, что их дочь писала в Интернете. Решение Facebook о «мемориальном состоянии» аккаунта была недействительной, поскольку она нанесла неоправданный ущерб наследникам. В результате Берлинский окружной суд обязал Facebook предоставить родителям доступ к аккаунту Facebook несовершеннолетней дочери.

Однако по итогам апелляции суд отменил решение первой инстанции и отклонил иск. Согласно постановлению Берлинского апелляционного суда, родители не имели права доступа к учетной записи Facebook и хранящимся в ней коммуникационным материалам после смерти ребенка. Контракт, заключенный между дочерью и Facebook, как и другие контракты, был передан наследникам после смерти владельца аккаунта, но Facebook не разрешил раскрывать родителям содержание сообщений их дочери, так как они не касались их прав непосредственно, то есть из-за секретности телекоммуникаций.

Это решение было встречено резкой критикой, особенно потому, что Facebook, оговаривая обязательства по сохранению секретности в своих общих положениях и условиях, возвышался до уровня хранителя телекоммуникационной тайны: однако у Facebook не было такой роли, потому что даже почтовое отделение - обязано предоставить наследнику доступ к почтовому ящику - не разрешается предварительно фильтровать содержимое, разбирать его, уничтожать или помещать в «мемориальное состояние».

По апелляции истца Федеральный верховный суд отменил решение Апелляционного суда и восстановил решение суда первой инстанции. Согласно решению, правила Facebook в отношении мемориального состояния не стали частью контракта, поскольку они были доступны только на веб-странице Facebook. Суд подчеркнул, что договор пользования между дочерью истца и Facebook был передан наследникам в порядке универсального правопреемства. Его наследственность не исключалась положениями договора. Характер контракта также не подразумевает, что договорные отношения не передаются по наследству. Дело не в контракте с Facebook, который носит сугубо личный характер, а в содержании учетной записи. Однако наследникам передаются и личные вещи: такие документы, как дневники и личные письма, передаются по наследству, и нет никаких оснований относиться к цифровому контенту по-другому. Дифференциация в зависимости от того, хранится ли цифровой контент на локальном носителе данных, таком как жесткий диск или USB-накопитель (и, таким образом, передается наследнику без дальнейших церемоний) или находится на серверах поставщика услуг, будет неоправданной.

Тайна телекоммуникаций или закон о защите данных также не противоречили иску истца. Соответствующее немецкое регулирование о тайне электросвязи применяется только к лицам или учреждениям, которые не участвовали в защищенном процессе общения, но, поскольку наследник

полностью находился в положении наследодателя, он не был «другим лицом». Более того, было необходимо выполнить законные интересы наследников.

Знаковое решение Федерального верховного суда было недвусмысленным, четко структурированным и тщательно аргументированным. Пользовательский контракт с Facebook был частью имущества и, следовательно, перешел к наследникам. Facebook был обязан предоставить доступ к аккаунту дочери.

Однако, это решение не было последним решением в длительном процессе, который был особенно напряженным для родителей девочки. Через шесть недель после решения Верховного суда Facebook отправил матери USB-накопитель, содержащий ровно один файл - pdf-файл, содержащий более 14000 страниц, - который, по данным Facebook, содержал копию данных, считанных с учетной записи умершего. Мать утверждала, что документ был трудночитаемым, неструктурированным, частично на английском языке и что поиск по тексту затруднен. Она подала в суд на Facebook, требуя наложения штрафа за невыполнение обязательства по доступу к аккаунту. Дело было повторено во всех инстанциях.

Facebook возражал, что он не может технически предоставить доступ для входа в учетную запись, так как придется включать все функции службы (например, отправку сообщений). Но суд первой инстанции отклонил этот довод: это технические проблемы компании, чтобы учетная запись не использовалась активно (необходим режим только для чтения или пассивный). С другой стороны, мать не запрашивала и не собиралась использовать учетную запись. В любом случае матери должен был быть предоставлен доступ к учетной записи пользователя на разумный период времени.

И снова в апелляции дело было пересмотрено: Апелляционный суд процитировал постановление Федерального верховного суда и сделал из него вывод, что Facebook был обязан предоставлять только существующий контент аккаунта. Он утверждал, что не было права предоставлять доступ к учетной записи как таковой и что Facebook был свободен решать, как предоставлять контент учетной записи. Передачи USB-накопителя с коммуникационным содержимым учетной записи было сочтено вполне достаточным. Не имело значения, что 14000-страничный документ не был структурирован и не содержал никаких средств навигации. В комментариях к этому решению отдельными судьями поведение Facebook по доставке 14 000 страниц pdf-файла было, однако, классифицировано как «явно наглое».

Федеральный верховный суд пересмотрел дело в 2020 году. Согласно его решению, должна быть предоставлена возможность входа в самую учетную запись пользователя также, как это могло сделать первоначальное уполномоченное лицо, владеющее учетной записью. Снова приведены аргументы универсального правопреемства. Следовательно, наследникам должен был быть предоставлен доступ к учетной записи пользователя так же, как их дочери ранее предоставлялся доступ. При предоставлении USB-накопителя с обширным файлом PDF это обязательство не было выполнено.

По итогам этого громкого дела в Бундестаге Германии было предложено разработать закон о «регулировании доступа к цифровому наследию и его гармонизации в ЕС». В частности, предлагается выдавать цифровое свидетельство о наследовании информационных активов.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Панарина М.М. Наследование аккаунта в социальных сетях и вопросы цифрового наследования: правовое исследование // Наследственное право. – 2018. – №3. – С.29 – 30.
2. [Электронный ресурс] URL: <https://www.loc.gov/law/foreign-news/article/germany-federal-court-of-justice-rules-digital-social-media-accounts-inheritable/> (дата обращения 10.04.2021)

THE PROBLEM OF ACCOUNT INHERITANCE ON SOCIAL MEDIA

Grokhov Svetlana Ivanovna, student, Rudt Yulia Arkadyevna, Ph.D.

Novosibirsk State Technical University, 630073, Russia, Novosibirsk, Karl Marx Ave., 20, tel. (913) 005-48-19

Grokhov S. I., email svetikgrohov89@mail.ru

Rudt Y.A., e-mail: arudt@mail.ru

Address for correspondence: Grokhov Svetlana Ivanovna, Novosibirsk State Technical University, 630073, Russia, Novosibirsk, Karl Marx Ave., 20, tel. (383) 346-07-42

Annotation

The growing importance of social networks in the life of society, both private and public, has led to the problem of account inheritance. The article discusses the issue of regulating the inheritance of accounts on social networks by legislation and analyzes foreign experience of Germany in this regulation.

Keywords

Social networks, law, civil law, contract, inheritance, foreign law

ТАКТИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЗАПАХОВЫХ СЛЕДОВ В РОЗЫСКНОЙ И СЛЕДСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

*Кайгородцева Наталья Олеговна, студентка, Коровин Николай
Кондратьевич*

Новосибирский государственный технический университет,
630073, Россия, г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. (383) 346-07-42

Кайгородцева Н.О., e-mail: 2000_natali@mail.ru

Коровин Н.К., e-mail: knk3746@mail.ru

Адрес для корреспонденции: *Кайгородцева Наталья Олеговна*,
Новосибирский государственный технический университет,
630073, Россия, г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. (383) 346-07-42

Аннотация

В статье рассмотрены тактические приемы обнаружения, изъятия, упаковки и исследования запаховых следов. Даны рекомендации по использованию запаховых следов в розыскной деятельности и при производстве одорологической выборки запаховых следов.

Ключевые слова

Запаховые следы, одорология, экспертиза, служебно-розыскная собака, осмотр места происшествия, биодетектор.

Во все времена развития общества, совершаются различного рода противоправные действия, связанные с человеческим фактором, техническими причинами, погодными условиями или иными причинами. При расследовании, которых возникают такие следственные ситуации, когда на месте совершения преступления не представляется возможным обнаружить традиционные криминалистические следы, такие как следы орудий преступлений, рук, обуви, транспортных средств и др. Однако на месте происшествия можно обнаружить невидимые следы, такие как микрочастицы, микроколичества вещества, именуемые запаховые следы.

Запаховые следы, это пахучие, летучие выделения пота или крови человека, которые уникальны по причине генетических особенностей организма человека. По данным признакам проводят одорологические диагностические и идентификационные исследования.

Инструментальная одорология, иначе именуемая ольфактроника, в настоящее время представлена в виде газоанализаторов, позволяющих решать вопросы только диагностического характера.

Сам человек способен обонять и различать только резкие запахи, в связи с тем, что у него только 5 миллионов обонятельных рецепторных клеток, что для идентификации человека по запаху недостаточно. С данной проблемой

легко справляется служебно-розыскная собака (СРС), у которых обонятельных рецепторных клеток порядка 200 миллионов.

Применение СРС проводится совместно с кинологом в целях установления маршрута передвижения, преследования и задержания подозреваемого по горячим следам, производство розыскных мероприятий по определению мест захоронения трупов, тайников наркотических веществ, оружия, взрывчатых веществ на участках местности, в помещении, транспортном средстве и иных местах.

Р.С. Белкин указывает, что запаховый след как информация от запахообразующих поверхностей [1, с. 9]. В тоже время запаховые следы можно обозначить, как материальные микрообразования пахнущего вещества [4, с.128]. Источники запаха можно разделить на живые организмы (люди, животные) и их части (волосы, кровь), а также предметы, которые приобрели запах от другого тела (одежда, орудия преступления).

Следует отметить, что осмотр места происшествия имеет ряд особенностей, связанных с необходимостью осмотра большой территории, механического разрушения или возгорания, большим количеством пострадавших с возможным расчленением и др. В целях сохранения следовой картины происшествия, рекомендуется определить состав следственно-оперативной группы и в кратчайшее время прибыть на место происшествия. Решающее значение имеет определение времени осмотра, так как существует действительная угроза утраты доказательств по различным причинам.

Прибыв на место происшествия, специалисту необходимо определить наиболее вероятные места соприкосновения преступника с объектами, на которых могут остаться запаховые следы. При этом следует исключить внесение запаховых следов участниками осмотра и иными лицами. Специалисту следует обработать руки тальком, спиртом, надеть перчатки, затем используя пинцет, обернуть специальной абсорбентной тканью материальный объект, фиксируя алюминиевой фольгой. Для обнаружения запаховых следов, рекомендуется использование различных тактических приемов, основными из которых являются планомерность, взаимодействие, наблюдательность, квалифицированность [3].

Запаховые следы преступника, могут сохраняться и на предметах преступного посягательства [2, с. 39]. При производстве осмотра места происшествия при наличии информации, что преступник брал какие-либо предметы, вещи или мог оставить свои, данные предметы могут быть изъяты совместно с запаховым следом, герметично упакованы, снабжены пояснительной записью и в дальнейшем могут быть представлены на одорологическую экспертизу.

После производства абсорбции запаха, в течении не менее 2 часов, ткань помещается в специальную банку, которая герметично укупоривается, на банку помещается пояснительная надпись с указанием: что хранится в банке, где, когда, по какому уголовному делу, время, в каких условиях и в рамках какого следственного действия производилось изъятие следа.

Срок хранения пробы зависит от состояния окружающей среды; насколько долго длился контакт преступника с объектом (чем дольше, тем больше накапливается в запаховых следах веществ, характеризующих конкретного человека); была ли возможность взаимодействия следов после контакта с посторонними запахами; учитываются погодные условия, в основном ветер, осадки, окружающая температура и др.

Изъятые запаховые следы в стеклянных банках с герметично закрытыми крышками направляются в одорологическую лабораторию, каждая банка снабжена соответствующей пояснительной запиской, хранятся до момента производства одорологической экспертизы. Экспертиза осуществляется, посредством сравнения запаха задержанного лица, в виде экспериментально полученных запаховых проб, с образцами запаха с различных мест происшествий, специально обученными собаками-биодетекторами под руководством кинолога-эксперта.

В целях проверки и подтверждения полученных результатов, исследование проводится повторно с другой специально обученной собакой. Результаты исследования оформляются заключением эксперта в соответствии с требованиями уголовно-процессуального законодательства.

В данной ситуации возникают вопросы процессуального характера в том, что исследование проводит не сам эксперт-кинолог, а биодетектор, т.е. собака, а можно ли доверять животному и использовать ее в производстве экспертизы, научны ли методы одорологической выборки?

На данные вопросы следует ответить так - запаховые следы содержат в себе все необходимые признаки для признания их в качестве вещественных доказательств. Запах конкретного человека отличается от запахов других людей, и он индивидуален. С запаховых следов можно собрать пробу, изъять, исследовать и сохранить; запаховые следы отвечают условиям относимости, достоверности и допустимости; запаховые следы помогают установить или, наоборот, исключить причастность лица к совершению преступления; с помощью запаховых следов можно выявить определенные обстоятельства преступления.

Практика применения и материалы исследований, показывают о необходимости дальнейшей разработки инструментальной ольфактроники и совершенствовании одорологической выборки с использованием СРС, что позволяет производить обнаружение, изъятие, консервацию и исследование запаховых проб с целью установления тождества запаха, изъятых с места происшествия с запаховыми пробами из базы данных или с запахом конкретного человека. Данная задача выполняется в процессе проведения криминалистической одорологической экспертизы.

Таким образом, в целях эффективного расследования преступлений, наряду с традиционными криминалистическими следами, рекомендуется использовать запаховые следы человека. При этом запаховые следы используются при производстве розыскных действий. При производстве осмотра места происшествия производится сбор запаховых проб и их

консервация с использованием таких тактических приемов, которые бы обеспечивали сохранность следов и их достаточность для производства одорологической выборки из числа однородных проб. Учитывая особенности осмотра, рекомендуется определить достаточный состав следственно-оперативной группы, технико- и тактико-криминалистическое обеспечение, с включением в ее состав необходимых специалистов и иных участников осмотра.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Белкин Р.С. Криминалистическая энциклопедия. - М.: Мегатрон XXI, 2000. - 334 с.
2. Гордеев С.Б. Запаховые следы как источник доказательственной информации при расследовании контрабанды наркотических средств // Таможенная политика России на Дальнем Востоке. - 2013. - № 4 – С. 34-41.
3. Коровин Н.К., Булгакова Ю.Р. Тактические особенности обнаружения, изъятия и фиксации биологических следов для проведения генетической экспертизы. Евразийское Научное Объединение. 2019. № 8-3 (54). С. 209-211.
4. Криминалистика. Балашов Д.Н., Балашов Н.М., Маликов С.В. - М.: Инфра-М, 2005. - 503 с.

ACTICAL FEATURES OF THE USE OF ODOR IN SEARCH AND INVESTIGATIVE ACTIVITIES

Kaygorodtseva Natalia Olegovna, student, Korovin Nikolay Kondratievich
Novosibirsk State Technical University,
630073, Russia, Novosibirsk, Karl Marx Ave., 20, tel. (383) 346-07-42
Kaygorodtseva N.O., e-mail: 2000_natali@mail.ru
Korovin N.K., e-mail: knk3746@mail.ru

Correspondence address: Kaigorodtseva Natalya Olegovna, Novosibirsk State
Technical University, 630073, Russia, Novosibirsk, Karl Marx Ave., 20, tel. (383)
346-07-42

Abstract

The article discusses tactical methods of detection, seizure, packaging and research of odor traces. Recommendations are given on the use of odor traces in search activities and in the production of odorological sampling of odor traces.

Keywords:

Odor traces, odorology, examination, search dog, inspection of the scene, biodetector.

ГРАЖДАНСКОЕ ОРУЖИЕ: ПРАВИЛА ХРАНЕНИЯ И ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА ИХ НАРУШЕНИЕ

*Мирошин Владимир Игоревич, студент; Поляков Сергей Альбертович,
канд. юр. наук, доцент*

Новосибирский государственный технический университет, 630073, Россия, г.
Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20

Мирошин В.И., e-mail: vladimirmirochin@gmail.com

Поляков С.А., e-mail: s.polyakov@corp.nstu.ru

Адрес для корреспонденции: *Мирошин Владимир Игоревич*, 630087, Россия, г.
Новосибирск, ул. Немировича-Данченко, 149-47, тел. (906)926-51-56

Аннотация

В первой части статьи рассматривается вопрос о требованиях к условиям хранения гражданского оружия физическими лицами на территории Российской Федерации, перечислены нормативно-правовые акты оружейного законодательства, описывающие условия хранения оружия гражданами. Вопрос рассматривается с точки зрения лояльности требований по отношению к гражданам, было установлено, что, вопреки общественному мнению, хранить оружие в Российской Федерации несложно. Во второй части статьи исследуется ответственность за нарушение правил хранения оружия гражданами на основании административного и уголовного кодексов РФ, рассмотрено неочевидное последствие административных санкций. Целью работы является повышение оружейной грамотности среди населения Российской Федерации, ставится задача опровержение ряда заблуждений относительно правил хранения оружия физическими лицами.

Ключевые слова

Гражданское оружие, условия хранения, административная ответственность, уголовная ответственность, Федеральный закон, Постановление Правительства.

Число гражданского оружия на руках населения в последние годы увеличивается. Его используют для охоты и самообороны, стрелкового спорта. Однако есть ряд факторов, тормозящих развитие оружейной культуры в РФ.

Владение оружием требует высокого уровня оружейной грамотности. Её частью является знание необходимых законодательных актов, в которых описаны правила хранения, ношения оружия и т.д. Правилам хранения и ответственности за небрежное хранение оружия посвящена данная работа.

Актуальность выбранной темы обусловлена ростом популярности стрелкового оружия среди россиян, в том числе среди молодёжи. Целью работы можно назвать повышение оружейной грамотности населения. Важно отметить, что существует множество мифов относительно правил хранения оружия среди

граждан, и эти мифы становятся причиной отказа от приобретения оружия людьми, которые этого хотят. Некоторые сотрудники Росгвардии, контролирующие оборот гражданского оружия, по различным мотивам культивируют данные мифы даже среди владельцев оружия, что лишь усугубляет ситуацию. Соответственно главной задачей работы является описание таких мифов и их развенчание.

Главными нормативно-правовыми актами для владельца оружия на территории Российской Федерации являются Федеральный закон «Об оружии» от 13.12.1996 N 150-ФЗ и Постановление Правительства РФ от 21.07.1998 N 814 «О мерах по регулированию оборота гражданского и служебного оружия и патронов к нему на территории Российской Федерации».

ФЗ «Об оружии» конкретные требования к условиям хранения оружия не устанавливает. Из статьи 22 «Хранение гражданского и служебного оружия и патронов к нему», можно извлечь следующую информацию [3]:

- Гражданин может хранить оружие и патроны к нему, имея разрешение на хранение и ношение или на хранение оружия, либо без таковых, если данный тип оружия продаётся без лицензии и регистрации в федеральном органе исполнительной власти, уполномоченном в сфере оборота оружия. Нельзя хранить чужое оружие и оружие, права на покупку которого в соответствии с ФЗ «Об оружии» у гражданина нет.

- «Гражданское и служебное оружие должно храниться в условиях, обеспечивающих его сохранность, безопасность хранения и исключающих доступ к нему посторонних лиц» - прямая цитата абзаца из ФЗ. Требования к условиям хранения определяются Правительством РФ.

Абсолютно все требования к условиям хранения оружия для граждан РФ находятся в пункте 59 раздела XI «Хранение оружия и патронов» Постановления Правительства N 814[4]. Это подтверждено на официальном сайте Росгвардии, где говорится: «Перечисленные требования являются исчерпывающими и расширенному толкованию не подлежат» [5]. Производящий проверку условий хранения сотрудник Росгвардии обязан руководствоваться только ими, все остальные требования к условиям хранения оружия являются незаконными.

Требования максимально лояльны по отношению к гражданам. Оружие можно хранить по адресу фактического проживания, сейф должен закрываться хотя бы на один замок и быть изготовлен из металла либо другого высокопрочного материала. Не оговорены минимальная толщина стенок сейфа, его удалённость от батарей отопления, наличие сигнализации и прочих систем безопасности в квартире; не обязательно фиксировать сейф в квартире (прикручивать к полу или стенам). Не упоминается, что оружие надо хранить отдельно от патронов, не запрещается хранить его заряженным, с примкнутым магазином, даже с патроном в патроннике, что, однако, неразумно и даже опасно. Доступ к сейфу должен иметь только хозяин оружия.

В местах временного пребывания гражданин обязан хранить оружие с соблюдением условий, исключающих доступ к нему посторонних лиц. Члены

спортивных стрелковых сообществ и клубов могут хранить оружие и патроны на спортивных стрелково-стендовых объектах по месту проведения тренировочных стрельб и соревнований.

За нарушение правил хранения оружия гражданин может понести как административную, так и уголовную ответственность.

Административная ответственность описана в статье 20.8 Кодекса об административных правонарушениях Российской Федерации [2]. Согласно части 4, гражданина могут оштрафовать на сумму от пятисот до двух тысяч рублей, либо лишить права на приобретение или хранение и ношение оружия на срок от полугода до года.

Важно, что лишение права на хранение и ношение приводит к необходимости сдавать оружие на хранение в орган МВД либо его продавать, и начинать весь процесс получения лицензий и разрешений заново спустя указанный срок. Это обнуляет стаж владения гладкоствольным оружием, очень важный для каждого охотника, ведь нарезное оружие в нашей стране разрешено лишь лицам с пятилетним стажем владения гладкоствольным.

Уголовная ответственность предусмотрена статьёй 224 УК РФ [1]. В частях 1 и 2 статьи фигурирует понятие «небрежное хранение огнестрельного оружия». Под этим стоит понимать нарушение требований, изложенных в п. 59 ПП N814, а также нарушение ч. 5 ст. 22 ФЗ «Об оружии». Гражданин будет привлечён к ответственности, если будет доказан факт именно небрежного хранения оружия. В противном случае уголовной ответственности не будет. Максимально возможное наказание – лишение свободы на срок до двух лет.

Вопреки распространённому мнению, требования к условиям хранения оружия для граждан простые. Требования к сейфу вменяются в пару абзацев и трактуются однозначно. Когда гражданин находится с оружием вне жилища, он обязан соблюдать условия, исключающих доступ к нему посторонних лиц. Гражданин должен знать п. 59 ПП N 814, полностью описывающий требования к условиям хранения оружия, чтобы не стать жертвой неправомерных требований некоторых сотрудников Росгвардии.

При нарушении же условий хранения гражданин может быть привлечен к административной ответственности. Даже административное наказание может оказаться болезненным. Если в результате небрежного хранения оружия им воспользовалось постороннее лицо и это повлекло смерть человека или иные тяжкие последствия, то владельца привлекут уже к уголовной ответственности.

Знание этой информации является жизненно важной для каждого человека, который имеет оружие или планирует его приобрести.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Уголовный кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс]: от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 27.10.2020)// СПС «Консультант плюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/
2. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях[Электронный ресурс]: от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от

15.10.2020, с изм. от 16.10.2020)// СПС «Консультант плюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34661/

3. Федеральный закон "Об оружии" [Электронный ресурс]: от 13.12.1996 N 150-ФЗ(последняя редакция, дата обращения: 08.12.2020)// СПС «Консультант плюс». – Режим доступа:

http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_12679/

4. Постановление Правительства РФ [Электронный ресурс]: от 21.07.1998 N 814 (ред. от 29.03.2019) "О мерах по регулированию оборота гражданского и служебного оружия и патронов к нему на территории Российской Федерации" // СПС «Консультант плюс». – Режим доступа:

http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19504/

5. Оружейная грамотность[Электронный ресурс]//Официальный сайт федеральной службы Войск национальной гвардии РФ. –Режим доступа: <https://rosguard.gov.ru/ru/page/index/oruzhejnaya-gramotnost> (дата обращения: 07.12.2020)

6. Хранение оружия. Правила и мифы [Электронный ресурс]//Контрольный спуск. Канал об оружии, охоте и оружейном законодательстве.–Режим доступа: <https://www.youtube.com/watch?v=KIMf0KWUxgs> (дата обращения:07.12.2020)

CIVIL WEAPONS: STORAGE RULES AND RESPONSIBILITY FOR THEIR VIOLATION

Miroshin Vladimir Igorevich, Student, e-mail: vladimirmirochin@gmail.com
Polyakov Sergey Albertovich, Ph.D. (Jurisprudence), Associate Professor,
Head of Jurisprudence Department, e-mail: s.polyakov@corp.nstu.ru
Novosibirsk State Technical University, pr. Karla Marksa, 20, Novosibirsk,
630073 Russian Federation

Abstract

In the first part of the article, the author considers the issue of requirements for the storage conditions of civilian weapons by individuals on the territory of the Russian Federation, lists the regulatory legal acts of weapons legislation describing the conditions for storage of weapons by citizens. The author examines the issue from the point of view of loyalty requirements in relation to citizens. As a result, it was found that, contrary to public opinion, it is not difficult to store weapons in the Russian Federation. In the second part of the article, the author examines responsibility for violation of the rules for keeping weapons by citizens on the basis of the administrative and criminal codes of the Russian Federation, notes the unobvious consequence of administrative sanctions. The aim of the work is to increase arms literacy among the population of the Russian Federation, the task is to refute a number of misconceptions regarding the rules for keeping weapons by individuals.

Keywords

Civilian weapons, storage conditions, administrative liability, criminal liability, federal law, government decree.

ЗАЩИТА ПЕРСОНАЛЬНЫХ ДАННЫХ В СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЯХ

Новикова Ирина Валерьевна, студент, Рудт Юлия Аркадьевна к.ю.н.

Новосибирский государственный технический университет, 630073, Россия,
г. Новосибирск Проспект Карла Маркса 20 тел.(383) 346-07-42

Новикова И.В., email: iv.novikova@list.ru

Рудт Ю.А., email: arudt@mail.ru

Адрес для корреспонденции: Новикова Ирина Валерьевна, Новосибирский государственный технический университет, 630073, Россия, г. Новосибирск, проспект Карла Маркса 20 тел. (953)787-95-57

Аннотация

Защита прав пользователей социальных сетей – острая проблема для юрисдикций современных государств. Это связано с возрастанием роли социальных сетей и мессенджеров в нашей жизни, причем не только в частной, но и в публичной. Многие компании публикуют персональные данные пользователей без надлежащей защиты, что стимулирует поиск средств законодательной защиты этих данных.

Ключевые слова

Социальные сети, закон, персональные данные, конфиденциальность, права человека, защита

Конституционные права касаются отношений между государством и человеком, но из-за политики приватизации многих общественных сфер буквальное толкование этого взгляда может считаться ограничительным. В первую очередь это связано с возрастанием крупных частных лиц, проводящих действия, которые требуют проверки на соответствие закону.

Например, обратим внимание на взаимодействие таких сетей и мессенджеров, как *WhatsApp - Facebook*. Здесь действия частного лица, *WhatsApp*, заключающего договор с другим частным лицом, конечным пользователем, но они затрагивают общественный интерес: вопрос о передаче данных между данными компаниями. В политике конфиденциальности *WhatsApp* говорится, что аналитика и данные будут отправляться в его материнскую компанию: *Facebook*. Данные включают номера телефонов, имена, подключения пользователей, данные об использовании и журналах, транзакции, статус, устройство и местоположение и т. д. Эти данные могут быть использованы для множества задач, о которых пользователи не предупреждаются в лицензионном соглашении. Это может включать слежку, которая является вопиющим нарушением конфиденциальности пользователей.

Кроме того, в литературе обращается внимание, что огромное количество пользователей *WhatsApp* не способны понять последствия изменений политики конфиденциальности, и, следовательно, обновление таких правил компаниями

в одностороннем порядке является обманом. Хотя у пользователей есть возможность удалить свою учетную запись, что автоматически удалит все данные с серверов WhatsApp, это все же последнее средство. В настоящее время кодифицированный нормативный акт, непосредственно регулирующий деятельность социальных сетей в России, к сожалению, не принят. Существует лишь проект федерального закона №145507-7 «О правовом регулировании деятельности социальных сетей и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации», но дата введения его в действие до сих пор неизвестна. На сегодняшний день социальные сети, как и иные распространители информации, обязаны руководствоваться законодательством РФ, в частности: Федеральным законом «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» от 27.07.2006 №149-ФЗ; Федеральным законом от 29.12.2010 №436-ФЗ «О защите детей от информации, причиняющей вред их здоровью и развитию».

В соответствии с ч. 1 ст. 15.1 Федерального закона "Об информации, информационных технологиях и о защите информации" в целях ограничения доступа к сайтам в сети Интернет, содержащим информацию, распространение которой в Российской Федерации запрещено, создается единая автоматизированная информационная система «Единый реестр доменных имен, указателей страниц сайтов в сети Интернет и сетевых адресов, позволяющих идентифицировать сайты в сети Интернет, содержащие информацию, распространение которой в Российской Федерации запрещено» (далее - Реестр). Ведение Реестра находится в компетенции Роскомнадзора. Также в Реестр могут быть включены сайты в сети Интернет, содержащие информацию, распространение которой в Российской Федерации запрещено на основании судебного решения. Однако, такие блокировки, как видим не связаны с самим фактом нарушения операторами персональных данных положений о конфиденциальности – как правило, вопрос о блокировке стоит, если на сайте распространяется информация, разжигающая социальную рознь [1].

Отдельные шаги предпринимают Министерства на уровне рекомендательных актов, что нельзя признать адекватным угрозам и вызовам, которые ставят перед правами человека в России социальные сети. Так, Минпросвещения России письмом от 29.03.2019 №03-393 направило Методические рекомендации по реализации мер, направленных на обеспечение безопасности детей в сети Интернет. Социальным сетям рекомендовано обеспечить внедрение функций приватности, оставив в результатах поиска внутри ресурса либо сервиса и (или) внешних поисковых систем следующую информацию из профилей зарегистрированных несовершеннолетних пользователей: фамилия и имя, фотография (аватар) и дата, а также обеспечить исключение из публичного доступа неограниченному кругу лиц персональных данных детей в виде геометок, номера телефона и информации об образовательном учреждении, в котором проходит обучение ребенок. Логичный вопрос – почему эти нормы существуют в формате рекомендаций, а не требований закона.

Проблема конфиденциальности и защиты персональных данных стоит очень остро в современном мире и в нашем государстве. Казалось бы, граждане сами дают согласие на распространение своих данных, но проблема заключается в их непонимании угроз, которые возникают при использовании предоставленных сведений третьими лицами. В этой связи согласны, что проблема использования данных из социальных сетей третьими сторонами в своих целях требует вмешательства на законодательном уровне [2].

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Омелин В.Н., Горовой В.В. Анализ судебной практики по блокировке интернет-групп в мессенджерах и страниц в социальных сетях // Уголовно-исполнительная система: право, экономика, управление. – 2019. – №1. – С.8–11.
2. Харитонов А.Р. Сохранность и анонимность персональных данных в социальных сетях // Предпринимательское право. Приложение «Право и Бизнес». – 2019. – №4. – С.48–55

PROTECTION OF PERSONAL DATA IN SOCIAL NETWORKS

Novikova Irina Valeryevna, student, Rudt Yulia Arkadyevna, PhD

Novosibirsk State Technical University,
630073, Russia, Novosibirsk, Karl Marx Avenue 20 tel. (953)787-95-57

Novikova.I. V., email iv.novikova@list.ru

Rudt. Yu. A., email arudt@mail.ru

Address for correspondence: Irina V. Novikova, Novosibirsk State Technical University, 630073, Russia, Novosibirsk Karl Marx Avenue 20 tel. (953)787-95-57

Abstract

The protection of the rights of users of social networks is an actual problem for the jurisdictions of modern states. This is due to the increasing role of the social networks and messengers in our lives, not only in private, but also in public spaces. Many companies publish users' personal data without proper protection, which encourages the search for legal protection of this data.

Keywords

Social networks, law, personal data, privacy, human rights, protection

ОСОБЕННОСТИ ИЗЪЯТИЯ ЭЛЕКТРОННЫХ НОСИТЕЛЕЙ ИНФОРМАЦИИ ПРИ ПРОИЗВОДСТВЕ СЛЕДСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ

*Овчинникова Кристина Владимировна,
Смешкова Лилия Викторовна, к.ю.н., доцент*

Новосибирский государственный технический университет, Россия,
630073, г. Новосибирск, проспект Карла Маркса, 20

Овчинникова К. В., email kristina_ov@bk.ru

тел.8-913-781-5129

Аннотация

Данная статья посвящена рассмотрению нормативных основ, регулирующих изъятие электронных носителей информации при производстве следственных действий по уголовным делам, и проблем, связанных с реализацией этих процессуальных процедур.

Ключевые слова

Изъятие, электронный носитель информации, назначение экспертизы, выемка, электронные устройства, общественно опасное деяние.

В уголовном законодательстве Российской Федерации отсутствует понятие электронный носитель информации, что не дает возможности дать точное и полное определение. Согласно ГОСТу 2.051-2006, электронный носитель – материальный носитель, используемый для записи, хранения и воспроизведения информации, обрабатываемых с помощью средств вычислительной техники.[1]

В монографической и периодической уголовно-процессуальной литературе определяется ряд весьма нестандартных точек зрения о том, что представляет собой электронный носитель информации. Например, Шигуров А.В. считает, что электронный носитель информации – оперативная память, способная хранить информацию лишь в период работы компьютера, когда к модулям памяти подключено напряжение [2]. Большинство ученых, занимающихся этой проблемой, приходят к мнению, что «электронный носитель информации» – материальный объект, используемый человеком, способный хранить и записывать информацию (пленка, флешка, внешний жесткий диск).

На сегодняшний день, зарегистрировано около 750 преступлений совершенных за 2020-2021 год, в сфере телекоммуникаций и компьютерной информации на территории Российской Федерации [3]. Данная ситуация стала толчком в росте потребностей в специальных знаниях в сфере информационных технологий, а также способствовала возникновению множества проблем, касающихся изъятия электронных носителей информации.

По требованиям УПК РФ изъятие электронных носителей информации не имеет никаких особенностей, за исключением случаев изъятия электронных носителей информации и копирования с них информации при производстве следственных действий по уголовным делам о ряде экономических преступлений (ч. 4.1. ст. 164 УПК РФ). [4]

В последнем случае законодатель сформировал императивное предписание о запрете производства таких следственных действий, предусмотрев, тем не менее, ряд условий, при наличии которых изъятие электронных носителей информации возможно. Например, по уголовному делу о преступлении, предусмотренном ст. 159 УК РФ (мошенничество), будет правомерным, если:

- изъятие электронных носителей информации производится на основании судебного решения;

- на электронном носителе информации содержится информация, полномочиями на хранение и использование которой владелец электронного носителя информации не обладает – т.е., возможно, изъятие электронных носителей информации, находящихся у определенного лица в связи совершением им общественно опасных деяний;

- информация, содержащаяся на электронных носителях, может быть использована для совершения новых преступлений;

- копирование информации по заявлению специалиста может повлечь за собой утрату или изменение информации, в этом случае производится соответствующая запись, которое фиксируется в протоколе следственного действия;

- вынесено постановление о назначении судебной экспертизы в отношении электронного носителя информации.

Нельзя не отметить, что последнее условие является достаточно спорным с практической точки зрения, т.к. постановление о назначении экспертизы в отношении электронного носителя информации может быть вынесено уже после его осмотра и последующего изъятия. Для решения данной проблемы необходимо заранее иметь формально подготовленное постановление о назначении судебной экспертизы, основанное на протоколе следственного осмотра, обыска, выемки, в ходе которых и были изъяты электронные носители информации.

Для того чтобы не возникало проблем с копированием информации, с перенесением информации с электронного носителя информации организации (физического лица) на электронный носитель, имеющийся в распоряжении сотрудников правоохранительных органов, а также больших временных затрат на само копирование информации (что может повлечь приостановление работы организации, занимающей помещение, где производятся следственные действия), в каждом случае проведения таких следственных действий необходимо привлечение специалиста. Но, исходя из толкования соответствующей нормы УПК РФ можно предположить, что такое решение относится на усмотрение следователя.

внести изменения в ч. 2 ст.164.1 УПК РФ – изложив первое предписание части в следующей редакции: "Электронные носители информации изымаются в ходе производства следственных действий с обязательным участием специалиста".

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Поправка к ГОСТ 2.051-2006. Единая система конструкторской документации. Электронные документы. Общие положения (утв. Ростехрегулированием) // <http://www.consultant.ru/> Дата обращения: 08.04.2021
2. Шигуров А.В. – Понятие электронных носителей информации и электронных следов в Российском уголовном процессе <https://cyberleninka.ru/article/n/ponyatie-elektronnyh-nositeley-informatsii-i-elektronnyh-sledov-v-rossiyskom-ugolovnom-protsesse> - 2020г. Дата обращения: 08.04.2021
3. Генеральная прокуратура РФ – «О преступлениях, совершенных с использованием современных информационно-телекоммуникационных технологий» // <https://genproc.gov.ru/smi/news/regionalnews/news-1840814/> Дата обращения: 08.04.2021
4. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 г. №174 – ФЗ // <http://www.consultant.ru/> Дата обращения: 08.04.2021

FEATURES OF THE SEIZURE OF ELECTRONIC DATA CARRIERS IN THE COURSE OF INVESTIGATIVE ACTIONS

Ovchinnikova K.V.,

Smeshkova L. V., Candidate of Law, Associate Professor

*Novosibirsk State Technical University, 20 Karl Marx Avenue, Novosibirsk,
630073, Russia tel. 8-913-781-5129*

Ovchinnikova K.V., email kristina_ov@bk.ru

Abstract

This article is devoted to the consideration of the regulatory framework governing the seizure of electronic media in the conduct of investigative actions in criminal cases, and the problems associated with the implementation of these procedural procedures.

Keywords

Seizure, electronic data carrier, appointment of expertise, seizure, electronic devices, socially dangerous act.

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ДОПРОСА НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНЕГО ПОДОЗРЕВАЕМОГО

Радченко Анастасия Павловна, студентка, Коровин Николай Кондратьевич

Новосибирский государственный технический университет,
630073, Россия, г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. (383) 346-07-42

Радченко А.П., e-mail: nesty2001@bk.ru

Коровин Н.К., e-mail: knk3746@mail.ru

Адрес для корреспонденции: *Радченко Анастасия Павловна*, Новосибирский
государственный технический университет,
630073, Россия, г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. (383) 346-07-42

Аннотация

В статье рассмотрены психологические приемы допроса несовершеннолетнего подозреваемого, выявлены наиболее эффективные и рациональные способы допроса, даны рекомендации по установлению психологического контакта с несовершеннолетним подозреваемым.

Ключевые слова

Допрос, несовершеннолетний, психологические приемы, тактические приемы.

Одним из самых распространенных следственных действий при расследовании преступлений, является допрос потерпевшего, подозреваемого, обвиняемого, свидетеля, специалиста, эксперта и иного участника уголовного судопроизводства. Допрос, как способ получения необходимых сведений о событиях преступления от допрашиваемого лица, является сложным следственным действием [1].

Основания производства допроса несовершеннолетнего, сформулированы в ст. 87, 191, 280 и 425 УПК РФ [2]. Несовершеннолетним принято считать лицо от 14 до 18 лет. Дети до 14 лет считаются малолетними. При производстве допроса несовершеннолетнего наряду с защитником, рекомендуется участие педагога или психолога, необходимость их участия объясняется психологическими особенностями развития несовершеннолетнего, что в значительной мере возлагает на организацию допроса, выбора и использования психологических приемов. Каждый человек имеет свои особенности характера, знания и жизненный опыт и представления о рассматриваемых событиях, однако данные особенности у несовершеннолетнего, только начинают формироваться. В характеристике несовершеннолетних необходимо учитывать переменность характера, связанного с его ростом и изменчивостью психологических особенностей [3].

В процессе взросления, подростки в разные периоды времени подвержены стрессам, вспыльчивости, несдержанности. В такой ситуации

несовершеннолетний уязвим, он не всегда может правильно воспринимать различные события и контролировать свои действия, что во многом связано с его возрастными особенностями, от следователя требуется определенная внимательность и особый подход. И поэтому, проводя допрос с несовершеннолетним, необходимо использовать различные тактические приемы, как организационные в соответствии с нормами УПК РФ, тактические в соответствии с тактикой допроса подозреваемого, так логические и психологические приемы. Во многом, наряду с собственными знаниями следователя, может помочь участие в допросе профессионального психолога.

В некоторых случаях несовершеннолетний допрашиваемый, может себя вести агрессивно, может молчать, давать только категорические ответы, иногда может много говорить, но в тоже время неправду, также возможно сопереживание. Стремление утвердиться в коллективе посредством общения и выполнения различного рода действий, в том числе противоправных, у несовершеннолетнего допрашиваемого проявляется повышенный интерес к показаниям соучастников.

В такой следственной ситуации следователю первоначально рекомендуется изучить личность допрашиваемого. Произвести сбор информации об образе жизни, учебы, отдыха, о месте жительства, поведения в быту, в школе, на работе, хобби, увлечения. Получение информации проводится посредством опроса его друзей, учителей, родителей, соседей и иных лиц, наблюдения, наведения справок и т.д. Рекомендуется изучить личные странички социальных сетей, различного рода сайтов, игр, друзей в этих страничках, открытая переписка, предпочитаемая музыка, видеозаписи, фотоизображения и иная информация. Имея значительный объем информации о допрашиваемом, зная его положительные и отрицательные стороны характера, следователь всегда может установить психологический контакт, тем самым обеспечив доверительные отношения с допрашиваемым.

Малолетние дети, имея низкий словарный запас, запоминают и могут воспроизвести отдельные факты, с возрастом у них увеличивается объем восприятия действительности, однако они еще не в полном объеме способны логически восстановить событие. Несовершеннолетние дети в возрасте 14-16 лет, стремятся к самостоятельности и самоутверждению, ранимы, эмоционально неустойчивы. И только при достижении восемнадцатилетнего возраста, завершается процесс формирования и социализации личности.

Однако для каждого подростка в зависимости от его индивидуальных особенностей, общества в котором он находится и воспитывается, данный возраст может быть индивидуален, в некоторых случаях он может быть менее восемнадцати лет, в некоторых случаях более, в такой ситуации необходимо руководствоваться заключением психолого-психиатрической экспертизы.

На стадии подготовки к допросу, определяется время и место допроса [4], малолетних целесообразно допросить в домашней или в школьной обстановке, несовершеннолетних в кабинете следователя. Допрос рекомендуется проводить

в кратчайшее время, в целях сохранения впечатлений о событии преступления, ввиду их быстрого стирания и заполнения новыми.

При этом рекомендуется определить участников, пригласить педагога, психолога, специалиста, подготовить технические средства фиксации, составить план производства допроса, подготовить основные вопросы, а также вопросы на различные варианты ответов допрашиваемого, предъявляемые доказательства, использовать приемы оказания психологической помощи, свободного рассказа, допущение лжи, повторности, хронологии и другие.

Налаживание контакта является главной целью для успешного допроса, при этом нужно проявлять уважение к подростку путем благожелательного и откровенного отношения, судебного красноречия, уделяя при этом внимание его психологическим особенностям. Это можно сделать путем бесед с безукоризненной вежливостью и мягкостью обращения на какую-либо отстраненную тему, что поможет несовершеннолетнему снизить чувство тревоги и стресса.

В целях установления времени произошедшего события, рекомендуется задавать вопросы «Чем ты занимался этот день», «Во сколько времени ты встал утром», «Затем что ты делал» и т.д.

При производстве допроса на рабочем этапе, рекомендуется учитывать несформированность понятийного аппарата несовершеннолетнего, что может привести к неправильному употреблению тех или иных понятий [5, с. 22].

В такой ситуации, можно предложить подростку представить на листе бумаги интересующую информацию, в виде рисунка, схемы или текста.

Рекомендуется задавать вопросы простые, имеющие однозначные ответы, желательно использовать свободный рассказ, однако при этом следует быть внимательным, периодически задавать неожиданные вопросы, наблюдая за реакцией допрашиваемого. Беседа на отвлеченные темы, а именно на темы, которые интересуют подростка, его любимая музыка, спорт, телефоны, машины, сайты, игры, друзья и иные личные и любимые интересы, позволяет разговорить подростка, задавать те вопросы, которые подросток знает и желает на них отвечать.

Допрос следует начать с вопроса: «Ты знаешь, почему ты здесь находишься», «Я вижу, что ты волнуешься, но вместе мы постараемся справиться».

Постепенно, в процессе рассказа, следователь начинает задавать вопросы по рассматриваемому делу. При производстве допроса целесообразно проявлять выдержку, в тоже время при верных действиях хвалить допрашиваемого «У тебя все получается», «Ты молодец» и т.д.

Полученные ответы следует анализировать, выявлять негативные обстоятельства, содержание информации, ее манера предоставления, заученность, термины, как правило, используемые взрослыми, в средствах массовой информации, сопоставлять ее с информацией, полученной из других источников. Установить факты лжи можно посредством приемов эмоционального воздействия, повторного допроса, с установлением причин и

указанием на целесообразность дачи правдивых показаний. Возможной причиной могут быть как плод фантазии, самовнушение или влияние взрослых, желание показать себя взрослым и самостоятельным.

При производстве допроса, рекомендуется использовать аудио или видеозапись, информация с которых просматривается, анализируется, сопоставляется с данными, полученными с других источников, принимается решение о производстве новых следственных действий.

Таким образом, учитывая различные индивидуальные нравственные и психологические особенности характера несовершеннолетнего подозреваемого, рекомендуется при его допросе использовать различные психологические приемы, а именно изучение личности допрашиваемого, установление психологического контакта, обеспечение доброжелательных отношений, вежливость, дисциплинированность, активизация положительных качеств допрашиваемого, свободный рассказ, допущения лжи, повторности. В то же следует вести плановое и наступательное ведение допроса в виде вопросно-ответной формы, наблюдения, внезапности, предъявления доказательств и др.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Варлова А.О. Особенности допроса несовершеннолетних // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2018. № 7. С. 112–116.
2. Уголовно - процессуальный кодекс Российской Федерации от 18 декабря 2001 г. № 174-ФЗ // Парламентская газета, № 241–242, 22.12.2001.
3. Коровин Н.К. Особенности использования словесного портрета в идентификации несовершеннолетних при расследовании преступлений / Н. К. Коровин // Современная наука: актуальные проблемы теории и практики. Серия: Экономика и право. 2017. № 2. С. 68–70.
4. Аверьянова Т.В., Белкин Р.С., Корухов Ю.Г., Россинская Е.Р. Криминалистика. – М.: Норма, 2017. – 990 с.
5. Яковлев, В.Г. Особенности допроса несовершеннолетних // Государство и право в XXI веке. 2013. № 2. С. 21–24.

PSYCHOLOGICAL FEATURES OF INTERROGATION OF A MINOR SUSPECT

Radchenko Anastasia Pavlovna, student, Korovin Nikolay Kondratievich

Novosibirsk State Technical University,

630073, Russia, Novosibirsk, Karl Marx Ave., 20, tel. (383) 346-07-42

Radchenko A.P., e-mail: nesty2001@bk.ru

Korovin N.K., e-mail: knk3746@mail.ru

Correspondence address: Radchenko Anastasia Pavlovna,

Novosibirsk State Technical University, 630073, Russia, Novosibirsk, Karl Marx Ave., 20, tel. (383) 346-07-42

Abstract

The article examines the psychological methods of interrogating a minor suspect, identifies the most effective and rational methods of interrogation, gives recommendations for establishing psychological contact with a minor suspect.

Keywords

Interrogation, minor, psychological techniques, tactical techniques.

УДК 343.233

ОБОСНОВАННЫЙ РИСК В ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Снопок Анатолий Владимирович, студент, Шульгин Сергей Иванович

Новосибирский государственный технический университет,
630073, Россия, г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. (383) 346-07-42

Снопок А.В., snopok_tolya@mail.ru

Шульгин С.И., e-mail shulgin@corp.nstu.ru

*Адрес для корреспонденции: Шульгин Сергей Иванович, Новосибирский
государственный технический университет,
630073, Россия, г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. (383) 346-07-42*

Аннотация

В статье рассматриваются вопросы обоснованного риска в производственной деятельности, проблемы разграничения обоснованного риска от крайней необходимости, их соотношение и юридическое обоснование применения в технологических процессах.

Ключевые слова

Производственная деятельность, технологический процесс, обоснованный риск, крайняя необходимость, состав преступления, юридическое обоснование

Развитие инфраструктур и предприятий, дало большой скачок в таких сферах как: экономическая, социальная, политическая и вытекающая из них - правовая. Такие процессы активизировали внимание, как контролирующих органов, так и лиц, обеспечивающих безопасность на отношении к рискам производства. Работодатели в настоящее время стараются урегулировать вопросы безопасности своих сотрудников и оградить их от опасности, которая может произойти во время рабочего процесса. Изменение отношения к защите сотрудников актуализируются событиями прошедших годов, например, инцидент в торговом центре «Зимняя Вишня», который показал не только сотрудникам, работающим в торговых центрах, но и обычным гражданам, важность отслеживания обеспечения своего рабочего места грамотными методами защиты, спасения и подготовленности к реагированию в экстренной ситуации.

Риск может проявиться в обычных жизненных моментах граждан, когда обстоятельства были предрасположены таким образом, что был нанесен вред

охраняемым законом интересам общества или другим лицам, при значимой полезной целевой деятельности, например, в сфере медицинской деятельности или во время работы правоохранительных органов и т.д. Законодательное закрепление обоснованного риска находится в ч.1 ст. 41 УК РФ. Необходимость закрепления данной уголовно-правовой нормы аргументирована современной действительностью, которая часто показывает, что выполнение профессиональных функций взаимосвязано с риском причинить вред тем или иным интересам, охраняемым законом.

Производственный риск в уголовном праве, выступая одним из видов обоснованного риска, представляет собой стремление обеспечить положительный результат или не допустить негативные последствия от производственной деятельности, при этом допуская опасную ситуацию для охраняемых интересов, так как современные предприятия все являются потенциальными источниками образования рисков. Уголовное законодательство имеет ряд статей о производственных процессах, связанных с нарушением правил и требований безопасности на производственных объектах, в умышленных действиях по нарушению целостности и нормальной работы промышленных объектов, в том числе объектов жизнеобеспечения. Также преступления, связанные с нарушением правил обращения с особо опасными веществами, материалами и изделиями; деяния, связанные с неосторожным обращением с источниками повышенной опасности [1]. Основным критерием выбора статей является их наказуемость за общественно опасные действия или бездействия в производственной сфере.

При практическом применении норм Уголовного кодекса РФ обоснованный риск не всегда имеет четкого разграничения с крайней необходимостью. Если крайняя необходимость (ст.39 УК РФ) не подразумевает под собой желание лица осознанно причинить вред, так как носит спонтанный характер, то обоснованный риск, наоборот проявляется с осознанием угрозы для самого субъекта при достижении полезной общественной цели с помощью нестандартных методов. Именно данный факт обоснованного риска служит его основным характеризующим звеном, так как если лицо могло не прибегать к рискованным действиям, то он не будет считаться обоснованным.[3]

Производственный риск, являясь видом обоснованного риска, имеет свои особенности, например, действия субъекта, должны быть одобряемыми как правом, так и моралью. Социальный статус человека играет большую роль в формировании мнения совершенного обоснованного риска, волнения и распространение мнения, движущая сила современной эпохи. Социальные сети стали большой площадкой для выражения своей позиции и реализации дополнительной защиты или осуждения лицу совершивший рискованный поступок. Кроме того, само лицо, совершающее производственный риск, решает были ли полны его действия для предотвращения вреда – это объективная оценочная категория, которая дается правоохранительными органами.

В статье сорок первой уголовного кодекса, а именно в части третьей, диспозицией указаны положения, при которых обоснованный риск, не будет таковым, а именно, когда риск был заведомо сопряжен с угрозой для жизни многих людей, с угрозой экологической катастрофы или общественного бедствия, он признается необоснованным. В случае, если угроза для жизни многих людей имеет место быть, и, когда в результате совершения рискованных действий возникает возможность причинения смерти значительному количеству людей, то перед правоохранительными органами встает вопрос о том, какое количество людей, поставленных в опасное для жизни состояние, можно считать значительным. Возможность возникновения экологической катастрофы содержит в себе риск опасности массовой гибели животных, рыб, растительности, значительные отравления атмосферы или водных запасов. Вышеперечисленное делает возможным отнесение определенных территорий к зонам экологического бедствия и чрезвычайной экологической ситуации. Ими будут являться территории, на которых происходят глубокие и устойчивые неблагоприятные изменения окружающей среды, угрожающие жизни и здоровью людей, состоянию естественных экологических систем.

Для предостережения и прекращения необходимости сотрудникам идти на обоснованный риск, необходим жесткий подход анализа происходящих за определённый период производственных процессов, оценка условий производственный рисков. В данном случае учитывается как смертность на производстве, так и о материальные потери или нарушения законодательства. Именно аналитический подход может обеспечить сокращение штатных ситуаций риска на предприятии, при возникновении опасности. Оценка позволяет также получить информацию для принятия решений, понимание опасности и ее источников и возможность сравнения риска с риском альтернативных организаций, технологий, методов и процессов; информацию, необходимую для ранжирования риска; предотвращение новых инцидентов на основе исследования последствий произошедших инцидентов; соответствие правовым и обязательным требованиям [2].

Производственный риск возможно предотвратить, выработав методические указания, а также соблюдая первоначальную технику безопасности, поддерживая её, проводить мероприятия, которые будут обучать людей решению ситуаций без необходимого на того риска. В данном случае речь идет непосредственно о ситуациях, когда риск вызван с технической стороны и не вызван случайными обстоятельствами. Когда происходит несчастный случай из-за природных катаклизмов, тут трудно предостеречь ситуацию полностью и риск будет обоснован в своей природе, позволяя спасти не только себя.

Исходя из этого, обоснованный производственный риск, тонкое для разрешения деяние, не позволяющее в момент совершения оценить реализацию других способов разрешения ситуации, так как ситуация может не терпеть времени. Социальный статус субъекта, совершающего производственный риск,

будет одним из факторов влияния на общественное мнение, а правовой служить защитой от проблем возможных последствий.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 30.12.2020) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.03.2021) [Электронный ресурс] – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/ (дата обращения 27.02.2021)
2. Ярославский М.А. Проблемы производственного риска в уголовном праве России // Государственная служба и кадры. 2020. С.92-94 [Электронный ресурс] – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-proizvodstvennogo-riska-v-ugolovnom-prave-rossii> (дата обращения 28.02.2021)
3. Феоктистова О.Г., Туркин И.К., Баринов С.В. Актуальность оценки производственного риска на авиапредприятиях // Научный Вестник МГТУ ГА. 2017. С. 162-173 [Электронный ресурс] – URL: <https://core.ac.uk/download/pdf/268227961.pdf>(дата обращения 28.02.2021)

REASONABLE RISK IN PRODUCTION ACTIVITIES

Snopok Anatoly Vladimirovich, student, Shulgin Sergey Ivanovich

Novosibirsk State Technical University, 20 Karl Marx Ave., Novosibirsk, 630073,
Russia, tel. (383) 346-07-42

Snopok A.V.

Shulgin S. I., e-mail shulgin@corp.nstu.ru

Correspondence address: **Sergey Ivanovich Shulgin**, Novosibirsk State Technical University, 20 Karl Marx Ave., Novosibirsk, 630073, Russia, tel. (383) 346-07-4

Abstract

The article deals with the issues of reasonable risk in production activities, the problems of distinguishing reasonable risk from extreme necessity, their relationship and the legal justification of application in technological processes.

Keywords

production activity, technological process, reasonable risk, extreme necessity, corpus delicti, legal justification

**СОЦИАЛЬНЫЕ ВЫПЛАТЫ ГРАЖДАНAM
В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

Тишкина София Алексеевна, студентка 1 курса

Института социальных технологий

**Новосибирский государственный технический университет, 630073,
Россия,**

г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. (913)715-97-95

Адрес для корреспонденции: Тишкина София Алексеевна,

Новосибирский государственный технический университет, 630073, Россия, г.

Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. (913)715-97-95,

sofiya_tishkina@mail.ru

Аннотация

В настоящем исследовании рассматривается вопрос о влиянии поправок к Конституции РФ 2020 года, касающиеся социальной сферы на законодательство. Автор подчеркивает значимость таких принципов социальных выплат как адресность, что подразумевает их выплату только реально нуждающимся и способность обеспечивать базовые потребности человека. Отмечается, что современная система социальных выплат требует совершенствования, исходя из конституционной значимости этой сферы.

Ключевые слова

Поправки к Конституции 2020 г., социальные выплаты

Введение

2020 года войдет в историю российского конституционализма, прежде всего тем самым значимым событием, произошедшим в России – принятие поправок к Конституции, в центре которых социальные аспекты. Поправки в Конституцию, касающиеся социальной сферы - самые обсуждаемые и востребованные. Основной целью внесения поправок является обеспечить и закрепить те уровни достигнутого и социального, и правового развития, и социальные, и правовые гарантии, которые есть у нас сегодня у граждан.

При обсуждении этих поправок Президент РФ отметил, что многих волнует обеспечение незыблемости социальной политики. Нужно усилить в Основном Законе положения о социальном государстве, закрепить норму о проведении в России единой социально ориентированной политики. Эта поправка предлагается к полномочиям правительства РФ. При этом помощь со стороны государства должна быть адресована человеку, а не социуму. То есть соцподдержка должна быть гарантированной и адресной. То, что вся мощь российского государства будет стоять на защите интересов стариков и детей. Это, во-первых. А во-вторых, что вернуться к циничной практике девяностых уже не получится. Во всяком случае всевозможные недоплаты и невыплаты

пенсий и социальных пособий станут антиконституционным преступлением [1].

На сегодняшний день в РФ существует множество различных социальных выплат, которые уже гарантируются государством на основании отраслевого законодательства. Но многие из них не способны обеспечить удовлетворение базовых потребностей человека, в связи с чем имеющееся правовое регулирование этой сферы требует пристального внимания с точки зрения реализации и дальнейшего совершенствования.

Результаты и обсуждение

Поправки в Конституцию, касающиеся социальной сферы, закрепляют в Основном Законе страны целый ряд новых положений о пенсионном обеспечении граждан, социальных выплатах, индексации социальных пособий. Еще одна важная их сторона - адресность. Нужно отметить и другое обстоятельство: какой бы ни была внешняя экономическая конъюнктура, какие бы потрясения ни будоражили рынки, уровень социальных гарантий не изменится. Более того, именно за счет социальных гарантий государство может влиять на процессы в социуме: например, стимулировать повышение рождаемости, без чего невозможно решить демографические проблемы. Это отлично продемонстрировала программа материнского капитала, которая продолжает развиваться и усиливаться. При этом в центре внимания поправок — это человек. Нужно сделать все, чтобы человек чувствовал себя защищенным в течение всей жизни, а помощь получали те, кому она действительно нужна [1].

Пособие по временной нетрудоспособности, которое, по сути является компенсацией работнику заработка, утраченного из-за болезни или по некоторым другим причинам (Федеральный закон от 29 декабря 2006 г. № 255-ФЗ "Об обязательном социальном страховании на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством).

Также пособие по безработице, которое является формой поддержки безработных граждан. Выплачивается оно регулярно, но не постоянно, а в пределах определенного срока. И право на него имеют только признанные в установленном порядке безработными граждане. Минимальный размер составляет 1500 рублей гражданам, уволенным и признанным в установленном порядке безработными начиная с 1 марта 2020 г. и имеющим детей в возрасте до 18 лет, размер пособия по безработице в апреле - августе 2020 г. увеличивается пропорционально количеству таких детей из расчета 3000 рублей за каждого [2].

Много разных пособий установлено в связи с фактом наличия ребенка в семье: пособие по уходу за ребенком, пособия для тех граждан, которые оформили опеку над приемными детьми и др. Но важным в этом вопросе остаётся именно способность этих пособий удовлетворять базовые потребности человека. К сожалению, размеры этих пособий и недостаточность учета возможных случаев трудной жизненной ситуации в нашем законодательстве и показывает необходимость дальнейшего правового регулирования.

Особенно это важно для людей преклонного возраста, которые уже в силу естественных причин не могут обеспечить себе самостоятельно достойный уровень жизни. Именно на достижение этой цели и направлена поправка Конституции о том, что в Российской Федерации формируется система пенсионного обеспечения граждан на основе принципов всеобщности, справедливости и солидарности поколений и поддерживается ее эффективное функционирование (ч. 6 ст. 75) [3]

Эта поправка имеет один принципиальный момент – пенсия и впредь будет строиться по принципам «солидарности поколений»: по системе, которая была воплощена советскую эпоху, когда выплаты осуществляются из общего фонда, что в свою очередь подразумевает отсутствие полного перехода на «капиталистические» режим пенсии по принципу «накопи себе сам».

Выводы

Требуется регулярное совершенствование законодательной базы на основании изменений общества и ритма жизни. Это же относится и к социальной сфере, и актуальность этого вопроса возрастает во время пандемии, когда многие остались без работы, и как следствие средств к существованию. Такие риски можно учесть при разработке новых законодательных актов.

Поэтому особое внимание необходимо уделить пенсионному законодательству, где следует предусмотреть право на продовольственную квоту для тех пенсионеров, чей размер пенсии меньше размера прожиточного минимума. Продовольственная квота должна включать в себя набор базовых продуктов питания, который пенсионер сможет получать ежемесячно в уполномоченных органах государственной власти или местного самоуправления. Механизм реализации этого права должен максимально простым, но контролируемым: так, ежегодно необходимо будет предоставлять в уполномоченные органы справку о размере пенсии и писать заявление о предоставлении продуктовой квоты. В свою очередь, государство должно на себя брать обязательства в части определения оптимального набора продуктов, соответствующему требованиям качества и имеющихся стандартов.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Как люди скажут, так и будет. // [Электронный ресурс] URL: <https://rg.ru/2020/03/13/samye-znachimye-popravki-v-konstituciiu-vyzvavshie-naibolshij-interes-v-obshchestve.html> (дата обращения к ресурсу 12.04.2021)
2. [Электронный ресурс] URL: https://www.garant.ru/actual/posobiya/posob_bezrab/ (дата обращения к ресурсу 12.04.2021)
3. Конституция РФ (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г., с учетом поправок, внесенных Законом РФ о поправке к Конституции РФ от 14 марта 2020 г. N 1-ФКЗ) // Российская газета. – 4 июля 2020 г. – № 144

SOCIAL PAYMENTS TO CITIZENS IN RUSSIAN FEDERATION

Tishkina Sofia Alekseevna, 1st year student
Institute of Social Technologies
Novosibirsk State Technical University, 630073, Russia,
Novosibirsk, Karl Marx Ave., 20, tel. (913) 715-97-95
Address for correspondence: Tishkina Sofia Alekseevna, Novosibirsk
State Technical University, 630073, Russia, Novosibirsk, pr.
Karl Marx, 20, tel. (913) 715-97-95

Abstract

This study examines the impact of the amendments to the Constitution of the Russian Federation in 2020 concerning the social sphere on legislation. The amendments to the Constitution, concerning the social sphere, enshrine in the Basic Law of the country a number of new provisions on the provision of pensions to citizens, social payments, and the indexation of social benefits.

It is through social guarantees that the state can influence the processes in society: for example, stimulate an increase in the birth rate, without which it is impossible to solve demographic problems.

The author emphasizes the importance of such principles of social payments as targeting, which implies their payment only to those in real need and the ability to provide basic human needs. It is noted that the modern system of social payments requires improvement, based on the constitutional significance of this area. Special attention should be paid to pension legislation. The legislation should provide for the right to a food quota for those pensioners whose pension is less than the subsistence level.

Keywords

Amendments to the 2020 Constitution, social benefits

ОБ УГОЛОВНО-ПРАВОВОМ РЕГУЛИРОВАНИИ В СФЕРЕ ОХРАНЫ ОБЩЕСТВЕННОГО ПОРЯДКА

*Щербина Семен Владимирович, курсант; Шухова Наталья Викторовна,
кандидат технических наук, доцент*

Новосибирский военный институт ордена Жукова имени генерала армии И.К. Яковлева войск национальной гвардии Российской Федерации, 630114, Россия, г. Новосибирск, ул. Ключ-Камышенское плато, д. 6/2, тел.: (383) 338-08-28

Щербина С.В., e-mail Semenserbina 849@gmail.com

Шухова Н.В., e-mail nvs2014@rambler.ru

Адрес для корреспонденции: Щербина Семен Владимирович, Новосибирский военный институт ордена Жукова имени генерала армии И.К. Яковлева войск национальной гвардии Российской Федерации, 630114, Россия, г. Новосибирск, ул. Ключ-Камышенское плато, д. 6/2

Аннотация

В ходе выполнения исследований рассмотрены вопросы уголовно-правового регулирования общественных отношений и сопровождения деятельности всех участников правоотношений в сфере охраны общественного порядка, развития нормативно-правовой базы, нацеленности этой деятельности на выполнение социально значимых задач. Обращено внимание на развитие действующего законодательства и необходимость совершенствования нормативно-правовой базы.

Ключевые слова

Уголовно-правовое регулирование общественных отношений, охрана общественного порядка, совершенствование законодательства

1. Введение Нормальное функционирование государства и обеспечение условий жизнедеятельности общества требует в настоящее время соответствующего правового регулирования общественных отношений при совершенствовании действующей нормативно-правовой базы. Этот процесс охватывает практически все общественные отношения. В современных условиях внутренних и внешних угроз одной из важных является задача по охране общественного порядка, выполнение которой требует однозначного понимания норм закона всеми участниками этих правоотношений. Однако теоретические вопросы отнесения деяний к уголовно-правой категории преступлений против общественного порядка, не только среди исследователей по уголовному праву, но среди и практиков правоохранительной деятельности сегодня остаются еще не решенными. Именно это обстоятельство привело к необходимости выполнить исследование, направленное на определение

понятия преступления против общественного порядка, его места в системе деяний, определенных уголовным законодательством России, рассмотрение норм действующего закона, регламентирующих эту деятельность.

2. Теория

Предметом настоящего исследования выступили нормы российского уголовного законодательства, регулирующие правоотношения в сфере общественного порядка, материалы правоприменительной практики.

Целью настоящей работы стало комплексное исследование уголовно-правовой сущности преступлений против общественного порядка, вопросов его практического применения.

В ходе исследования изучены понятие преступления против общественного порядка, его место в системе преступлений против общественной безопасности в целом, в главе 24 УК РФ. Раскрыто уголовно-правовое содержание преступлений, посягающих на общественный порядок. Даны уголовно-правовые характеристики преступлений, предусматривающие ответственность за хулиганство (ст. 213 УК РФ), вандализм (ст. 214 УК РФ) и массовые беспорядки (ст. 212 УК РФ), проанализированы вопросы их квалификации. Рассмотрены доступные для анализа материалы официальных источников о результатах правоприменительной практики по охране общественного порядка.

3. Результаты и обсуждение

Конституция Российской Федерации признает человека, его права и свободы высшей ценностью (ст.2). Защита жизненно важных интересов личности, общества, государства от внутренних угроз предполагает создание системы правовых норм, обеспечивающих нормальное существование личности, общества, и безопасные условия для трудовой деятельности и отдыха граждан, их жизнедеятельности, а также нормальное функционирование общественных и государственных учреждений и организаций. И надо сказать, что одним из важных шагов по созданию такой системы в Российской Федерации на современном этапе развития общества и государства стало принятие Федерального Закона №-226-ФЗ от 03 июля 2016 года «О войсках национальной гвардии Российской Федерации», в котором в ряду основных, возлагаемых на войска национальной гвардии Российской Федерации, первой указана задача «участие в охране общественного порядка, обеспечении общественной безопасности» [1].

Отношения, складывающихся в сфере общественного порядка регулируются правовыми нормами, которые определяют поведение людей путем установления правил, предписывающих должное или возможное поведение; введения запретов совершения вредных для общества действий; установления ответственности за нарушение запретов; посредством установления компетенции и регулирования деятельности субъектов охраны общественного порядка [2, 65]. Однако в терминах статей действующего УК РФ, устанавливающих ответственность за рассматриваемые в настоящей публикации деяний, нет четкого определения, и, вследствие этого, нет единого

мнения исследователей в области уголовного права по вопросам отнесения тех или иных уголовно наказуемых правонарушений к преступлениям, посягающим на общественный порядок, как основной непосредственный объект уголовно-правовой охраны. А.А. Энгельгардт, В.П. Малков, В.С. Комиссаров и другие по-разному подходят к данному вопросу. Поддерживая точку зрения Д.А. Маракулина [3, 247], которой по его выводам, придерживаются большинство исследователей, отметим, что к преступлениям против общественного порядка относят хулиганство, вандализм и массовые беспорядки.

В ходе исследования показано, что при таком подходе существующие нормы позволяют решать данную задачу не только при взаимодействии органов военной полиции Вооруженных Сил Российской Федерации с органами МВД России и войсками национальной гвардии России, которые выступают как самостоятельные субъекты правоохранительной деятельности и имеют каждый свои полномочия, в рамках своей нормативно-правовой базы, но также с опорой и при привлечении наиболее активных слоев общественности, зарегистрированных в реестре народной дружины или общественного объединения правоохранительной направленности [4].

4. Выводы

В своем исследовании мы рассмотрели нормативно-правовые аспекты регулирования общественных отношений в сфере обеспечения общественного порядка, к которым, согласно общепринятой сегодня точке зрения, относятся хулиганство, вандализм и массовые беспорядки. Это обстоятельство, с одной стороны, позволило нам, ограничить вопросы уголовно-правового сопровождения деятельности в сфере охраны общественного порядка, но с другой стороны, этот факт приводит к необходимости активизации дальнейших исследований в развитии уголовно-правовых норм, регулирующих общественные отношения в сфере обеспечения общественного порядка, как одних из наиболее актуальных сегодня.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. О войсках национальной гвардии Российской Федерации: Федеральный закон 3 июля 2016 года № 226-ФЗ [Электронный ресурс] / Справочно-правовая система Консультант Плюс, 2021 (дата обращения 11.04.2021).

2. Чучаев А.И., Есаков Г.А., Грачева Ю.В. и др. Уголовное право. Особенная часть. Учебник. - М.: ВШЭ, 2019. – С.65.

4. 3.Маракулин Д.А. Общественный порядок как основной объект уголовно-правовой охраны: мнения теоретиков и практиков (по материалам анкетирования специалистов в области теории и практики применения норм уголовного законодательства) / Вестник Барнаульского юридического института МВД России. – 2018. – 1 (34).– С. 246-247

5. Приказ МВД России от 21.07.2014 № 599 «О Порядке формирования и ведении регионального реестра народных дружин и

общественных объединений правоохранительной направленности» [Электронный ресурс] / Справочно-правовая система Консультант Плюс, 2021 (дата обращения 11.04.2021).

ON CRIMINAL LAW REGULATION IN THE FIELD OF PUBLIC ORDER PROTECTION

Serbina S. V., Shukhova N.V., *Serbina S. V., cadet, Shukhova N.V., Ph.D. (Engineering), Associate Professor*

Novosibirsk Military Institute of the Order of Zhukov named after the General IK Yakovlev, the National guard troops of the Russian Federation, 630114, Russia, Novosibirsk, Kluch-Kamishenskoe plato, 6/2, phone: (383) 338-08-28.

Serbina S. V., email Semenserbina 849@gmail.com
Shukhova N.V., email nvs2014@rambler.ru

Abstract

In the course of the research, the issues of criminal law regulation of public relations and support for the activities of all participants in legal relations in the field of public order protection, the development of the regulatory framework, the focus of this activity on the implementation of socially significant tasks are considered. Attention is drawn to the development of the current legislation and the need to improve the regulatory framework.

Keywords

Law regulation of public relations, protection of public order, improving legislation

СОДЕРЖАНИЕ

<i>СЕКЦИЯ: ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ В ПРОМЫШЛЕННОСТИ</i>	6
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПАССИВНЫХ МЕТОДОВ В СТИМУЛИРОВАНИИ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В КЫРГЫЗСТАНЕ Кубатова М.А., Базарбаева Р.Ш.	6
ПЕРСПЕКТИВНЫЕ ОТРАСЛИ И ТЕХНОЛОГИИ В ПОСТКОРОНАВИРУСНОМ МИРЕ Кубрак Е.П., Родченкова М.М., Волга Н.С., Карелин И.Н.	10
ТЕНДЕНЦИИ ОБРАЩЕНИЯ С ОТХОДАМИ ПРОИЗВОДСТВА И ПОТРЕБЛЕНИЯ В РЕГИОНАХ РФ Ошмарина Е.С., Литвинцева Г.П.	12
ВОПРОСЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ ПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКИ Абдурашитов А., Баимова Ж.С.	17
ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ Голяева А.	22
ПРОБЛЕМА ОЦЕНКИ ИННОВАЦИОННО-ИНВЕСТИЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ Баранова Е.А.	27
ПОДХОДЫ К ФОРМИРОВАНИЮ СИСТЕМ ОПЛАТЫ ТРУДА НА ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫХ ИННОВАЦИОННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ Дегтярев Ю.А.	30
ОРГАНИЗАЦИЯ КОММЕРЧЕСКОЙ РАБОТЫ В ПАССАЖИРСКИХ АВИАПЕРЕВОЗКАХ Ермилов В.О., Ермолаева Е.Н.	35
МАРКЕТИНГОВЫЙ АНАЛИЗ КОСМИЧЕСКОГО РЫНКА Ермолаева Е.Н.	39
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ЗАТРАТАМИ АВИАКОМПАНИИ Кадыкова А.А.	45

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ВНЕДРЕНИЯ ТЕХНОПАРКОВ Ковальчук А.С., Чайка Н.К.....	49
ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ В РОССИЙСКОМ КОСМОСЕ Ласточкина Е.А.....	53
ОЦЕНКА ОБОСНОВАННОСТИ МОДЕРНИЗАЦИИ САМОЛЕТА Левченко К.И., Хайретдинова Р.Р.	57
АНАЛИЗ ЗАТРАТ ПРЕДПРИЯТИЯ Михайловская Н.М.....	61
УПРАВЛЕНИЕ КООПЕРАЦИЕЙ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНОЙ КОРПОРАЦИИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ Бунак В.А., Савкин Н.В.	66
МОДЕЛЬ ДИАГНОСТИКИ РАННЕГО ОБНАРУЖЕНИЯ КРИЗИСОВ В АНТИКРИЗИСНОМ УПРАВЛЕНИИ НЕМЕЦКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ Чайка Н.К.	71
ОСОБЕННОСТИ БЮДЖЕТИРОВАНИЯ НА ПРОЕКТНО- ОРИЕНТИРОВАННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫХ НАУКОЕМКИХ ОБЛАСТЕЙ Шолох Л.С.....	75
ОЦЕНКА ПОТЕНЦИАЛА КОРПОРАЦИЙ НА ОСНОВЕ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ФОНДОВОЙ СЕТИ Грибкова Е.Н.....	81
ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ПРОГРАММ РАЗВИТИЯ СРЕДНЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ Плесовских Д.В., Крупчатникова В.В.....	87
ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЦИРКУЛЯРНОЙ ЭКОНОМИКИ В КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ Кылычбекова А.З., Базарбаева Р.Ш.....	91
АНАЛИЗ ПОКАЗАТЕЛЕЙ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ АВИАТРАНСПОРТНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ Спорова Е.В., Суркова Е.В.	98
МАРКЕТИНГ ПРОМЫШЛЕННОГО И ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО СЕКТОРОВ ЭКОНОМИКИ	

Тютрина А.Ю., Цой М.Е.....	102
РОЛЬ КЛЮЧЕВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ ДИАГНОСТИКЕ	
Генова А.Н.	105
БИЗНЕС-ПРОЦЕСС: МЕЛКАЯ ЗАКУПКА МАТЕРИАЛЬНО- ТЕХНИЧЕСКИХ РЕСУРСОВ И ОБОРУДОВАНИЯ (БП: МЗ МТРИО)	
Тверитинов С.С., Барабаш А.Н., Попов С.С.	109
<i>СЕКЦИЯ: ЮРИДИЧЕСКОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ</i>	117
КРИМИНОЛОГИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА КОРРУПЦИИ, ПРОФИЛАКТИКА ПРЕСТУПЛЕНИЙ КОРРУПЦИОННОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ В ВОЙСКАХ НАЦИОНАЛЬНОЙ ГВАРДИИ	
Брыкун А.М.....	117
КОНСТИТУЦИОННО-ПРАВОВАЯ ЗАЩИТА СЕМЬИ И ДЕТЕЙ	
Агайдарова А.Г., Раздьяконова Е.В.....	122
ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНОЙ МЕДИЦИНСКОЙ ПОМОЩИ	
Архипенко Е.А., Елифанцев А.В.....	127
ПРОБЛЕМА НАСЛЕДОВАНИЯ АККАУНТОВ В СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЯХ	
Грохот С.И., Рудт Ю.А.	131
ТАКТИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЗАПАХОВЫХ СЛЕДОВ В РОЗЫСКНОЙ И СЛЕДСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	
Кайгородцева Н.О., Коровин Н.К.	136
ГРАЖДАНСКОЕ ОРУЖИЕ: ПРАВИЛА ХРАНЕНИЯ И ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА ИХ НАРУШЕНИЕ	
Мирошин В.И., Поляков С.А.	140
ЗАЩИТА ПЕРСОНАЛЬНЫХ ДАННЫХ В СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЯХ	
Новикова И.В., Рудт Ю.А.....	144
ОСОБЕННОСТИ ИЗЪЯТИЯ ЭЛЕКТРОННЫХ НОСИТЕЛЕЙ ИНФОРМАЦИИ ПРИ ПРОИЗВОДСТВЕ СЛЕДСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ	
Овчинникова К.В., Смешкова Л.В.....	147

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ДОПРОСА НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНЕГО ПОДОЗРЕВАЕМОГО Радченко А.П., Коровин Н.К.	150
ОБОСНОВАННЫЙ РИСК В ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ Снопко А.В., Шульгин С.И.	154
СОЦИАЛЬНЫЕ ВЫПЛАТЫ ГРАЖДАНAM Тишкина С.А.	158
ОБ УГОЛОВНО-ПРАВОВОМ РЕГУЛИРОВАНИИ В СФЕРЕ ОХРАНЫ ОБЩЕСТВЕННОГО ПОРЯДКА Щербина С.В., Шухова Н.В.	162

Алфавитный указатель

А

Абдурашитов А.....17, 21, 166
Агайдарова А.Г.....122, 168
Архипенко Е.А.....127, 168

Б

Базарбаева Р.Ш.9, 91, 166, 167
Баимова Ж.С.17, 166
Барабаш А.Н.....109, 168
Баранова Е.А.27, 166
Брыкун А.М.....117, 168
Бунак В.А.66, 167

В

Волга Н.С.10, 166

Г

Генова А.Н.105, 168
Голяева А.....22, 166
Грибкова Е.Н.....81, 167
Грохот С.И.....131, 168

Д

Дегтярев Ю.А.....30, 166

Е

Епифанцев А.В.127, 168
Ермилов В.О.....35, 166
Ермолаева Е.Н.....35, 39, 166

К

Кадыкова А.А.....45, 166
Кайгородцева Н.О.136, 168
Карелин И.Н.....10, 166
Ковальчук А.С.49, 167
Коровин Н.К.....136, 150, 168, 169
Крупчатникова В.В.87, 167
Кубатова М.А.....166
Кубрак Е.П.10, 166
Кылычбекова А.З.....91, 167

Л

Ласточкина Е.А.53, 167
Левченко К.И.....57, 167
Литвинцева Г.П.12, 166

М

Мирошин В.И.140, 168
Михайловская Н.М.61, 167

Н

Новикова И.В.....144, 168

О

Овчинникова К.В.147, 168
Ошмарина Е.С.12, 166

П

Плесовских Д.В.....87, 167
Поляков С.А.....140, 168
Попов С.С.109, 168

Р

Радченко А.П.....150, 169
Раздьяконова Е.В.....122, 168
Родченкова М.М.....10, 166
Рудт Ю.А.....131, 144, 168

С

Савкин Н.В.....66, 167
Смешкова Л.В.....147, 168
Снопок А.В.154, 169
Спорова Е.В.98, 167
Суркова Е.В.98, 167

Т

Тверитинов С.С.109, 168
Тишкина С.А.158, 169
Тютрина А.Ю.102, 168

Х

Хайретдинова Р.Р.....57, 167

Ц
Цой М.Е.102, 168

Ч
Чайка Н.К.49, 167

Ш
Шолох Л.С.75, 167

Шульгин С.И. 154, 169
Шухова Н.В. 162, 169

Щ
Щербина С.В. 162, 169

НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ

Наука Промышленность Оборона

Труды XXII ВСЕРОССИЙСКОЙ НАУЧНО–ТЕХНИЧЕСКОЙ
КОНФЕРЕНЦИИ
**ПОСВЯЩЕННОЙ 60-ЛЕТИЮ СО ДНЯ ПЕРВОГО ПОЛЁТА
ЧЕЛОВЕКА В КОСМОС**

г. Новосибирск, 21-23 апреля 2021 г.

Том IV

Под редакцией *С.Д. Саленко*

Компьютерная верстка

В.А. Кирюхина

Н.В. Мезенцев

А.А. Нестерова

Е.Ю. Потанина

Подписано в печать 25.06.2021 г. Формат 60×84 1/16. Бумага офсетная
Тираж 37 экз. Уч.-изд.л.9,99. Печ.л. 10,75. Заказ № 132

Отпечатано в типографии

Новосибирского государственного технического университета

630073, г. Новосибирск, пр. К. Маркса,20

Тел: (383)-346-31-87