



НАУКА ПРОМЫШЛЕННОСТЬ ОБОРОНА

НПО • 2022

ТРУДЫ
XXIII ВСЕРОССИЙСКОЙ
НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ

г. Новосибирск, 20–22 апреля 2022 г.

ТОМ IV

IV



Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Новосибирский государственный технический университет
Сибирское отделение Российской академии наук
Академия Военных Наук
Российская академия ракетных и артиллерийских наук
Межрегиональная ассоциация «Сибирское Соглашение»
Новосибирское высшее военное командное ордена Жукова училище
Министерство обороны Российской Федерации

НАУКА ПРОМЫШЛЕННОСТЬ ОБОРОНА

**ТРУДЫ
XXIII ВСЕРОССИЙСКОЙ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ
КОНФЕРЕНЦИИ
ПОСВЯЩЕННОЙ 100-ЛЕТИЮ ОСНОВАНИЯ
КОНСТРУКТОРСКОГО БЮРО "ТУПОЛЕВ**

г. Новосибирск, 20-22 апреля 2022 г.

Том IV

СЕКЦИИ:

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ В ПРОМЫШЛЕННОСТИ

ЮРИДИЧЕСКОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ

Новосибирск
2022

УДК 62+623](063)

ББК 72я431

Н 34

22 октября 2022 г. исполнилось 100 лет со дня основания конструкторского бюро «Туполев», основанного в 1922 году величайшим советским авиаконструктором и организатором отечественного авиационного производства Андреем Николаевичем Туполевым. Публичное акционерное общество «Туполев» - ведущее российское предприятие в области проектирования, производства и послепродажного сопровождения ракетносцев и самолетов специального назначения.

Н 34 **Наука Промышленность Оборона:** труды XXIII Всероссийской научно-технической конференции: в 4 т. / коллектив авторов; под редакцией С. Д. Саленко. – Новосибирск: Изд-во НГТУ, 2022.

ISBN 978-5-7782-4692-8

Том 4: - 192 с.

ISBN 978-5-7782-4696-6

Редакторы тома:

Литвинцева Г. П., д.э.н., профессор (Экономика и управление в промышленности)

Крупчатникова В. В., к.э.н., доцент (Экономика и управление в промышленности)

Поляков С. А., к.ю.н., доцент (Юридическое сопровождение технологических процессов)

Представлены труды XXIII Всероссийской научно-технической конференции студентов, аспирантов, молодых ученых и специалистов «Наука Промышленность Оборона – 2022». Материалы представлены по следующим секциям:

- *экономика и управление в промышленности;*
- *юридическое сопровождение технологических процессов*

УДК 62+623](063)

ББК 72я431

ISBN 978-5-7782-4696-6 (Том 4)

ISBN 978-5-7782-4692-8

© Коллектив авторов, 2022

© Новосибирский государственный
технический университет, 2022

СОСТАВ ОРГКОМИТЕТА

Председатель оргкомитета:

Пустовой Н.В., д.т.н., профессор, председатель совета ректоров Сибирского Федерального округа, президент Новосибирского государственного технического университета (НГТУ).

Сопредседатели:

Диканский Н.С., академик РАН, советник РАН, профессор, д.ф.-м.н.;

Заболотный П.В., генеральный директор АО «НПО НИИИП-НЗиК»;

Марковчин С.Г., полковник, начальник Новосибирского Высшего Военного Командного училища;

Никулин А.В., к.т.н., доцент кафедры «Радиоприемные и радиопередающие устройства», заведующий отделом научно-исследовательской работы студентов НГТУ;

Панасенко С.Н., заместитель Генерального директора ПАО «Компания «Сухой», директор НАЗ им. В.П. Чкалова;

Серьезнов А.Н., д.т.н., профессор, научный руководитель государственного Сибирского научно-исследовательского института авиации имени С.А. Чаплыгина (СибНИА);

Терехов В.И., д.т.н., профессор кафедры Технической теплофизики (ТТФ), ведущий научный сотрудник лаб. Термогазодинамики Института теплофизики СО РАН им. С.С. Кутателадзе;

Фомин В.М., академик РАН, профессор, д.ф.-м.н., научный руководитель Федерального государственного бюджетного учреждения науки Институт теоретической и прикладной механики им. С.А. Христиановича Сибирского отделения РАН (ИТПМ СО РАН);

Хмельников Е.А., д.т.н., профессор, Нижнетагильского технологического института (филиала) Уральского федерального университета имени первого президента России Б.Н. Ельцина, ученый секретарь РУСЦ РАН, член-корреспондент РАН, действительный член АВН;

Эдвабник В.Г., д.э.н., с.н.с., профессор кафедры «Автономных информационных и управляющих систем» (АИУС) НГТУ, член-корреспондент РАН;

Организационный комитет:

Атапин В.Г., д.т.н., профессор, кафедра «Прочности летательных аппаратов» (ПЛА) НГТУ;

Балаганский И.А., д.т.н., профессор, кафедра «Газодинамических импульсных устройств» (ГДУ) НГТУ;

Гуськов А.В., д.т.н., доцент, заведующий кафедрой «Газодинамических импульсных устройств» (ГДУ) НГТУ – ответственный секретарь, действительный член Академии военных наук АВН;

Горбачев М.В., к.т.н., доцент, зав. кафедрой «Технической теплофизики» (ТТФ) НГТУ;

Дьяченко Ю.В., д.т.н., профессор, кафедра «Технической теплофизики» (ТТФ) НГТУ;

Киселёв А.В., д.т.н., профессор кафедры «Радиоприемных и радиопередающих устройств» (РПиРПУ) НГТУ;

Коробейников С.М., д.ф.-м.н., профессор, заведующий кафедрой «Безопасность труда» (БТ) НГТУ;

Костин В.В., президент ООО «Авиатехснаб»;

Курлаев Н.В., д.т.н., профессор, заведующий кафедрой «Самолето- и вертолетостроения» (СиВС) НГТУ;

Ларичкин В.В., д.т.н., профессор, заведующий кафедрой «Инженерных проблемы экологии» (ИПЭ) НГТУ;

Легкий В.Н., д.т.н., доцент, кафедра «Автономных информационных и управляющих систем» (АИУС) НГТУ;

Литвинцева Г.П., д.э.н., профессор, заведующая кафедрой «Экономической теории и прикладной экономики» (ЭТПЭ) НГТУ;

Милевский К.Е., к.т.н., доцент, кафедра ГДУ НГТУ, член-корреспондент АВН;

Немировский Ю.В., д.ф.-м.н., профессор, главный научный сотрудник ИТПМ СО РАН, действительный член АВН;

Обуховский А.Д., к.т.н., доцент, заместитель заведующего кафедрой «Аэрогидродинамики» (АГД) НГТУ;

Поляков С.А., к.ю.н., доцент, заведующий кафедрой «Правоведения» (Правоведения) НГТУ;

Подружин Е.Г., д.т.н., профессор, кафедра «Прочности летательных аппаратов» (ПЛА) НГТУ;

Рынгач Н.А., к.т.н., доцент, кафедра «Самолето- и вертолетостроения» (СиВС) НГТУ;

Саленко С.Д., д.т.н., профессор, декан факультета летательных аппаратов НГТУ, заведующий кафедрой «Аэрогидродинамика» (АГД) НГТУ;

Санков О.В., ст. преподаватель, кафедра «Автономных информационных и управляющих систем» (АИУС) НГТУ;

Чичиндаев А.В., д.т.н., профессор, кафедра «Технической теплофизики» (ТТФ) НГТУ.

Редакционная коллегия сборника трудов научно-технической конференции «НПО-2022»:

Саленко С.Д., д.т.н., профессор- председатель

Атапин В.Г., д.т.н., профессор

Балаганский И.А., д.т.н., профессор

Гуськов А.В., д.т.н., доцент- учёный секретарь

Горбачев М.В., к.т.н., доцент

Карпович А.И., д.э.н., профессор

Коробейников С.М., д.ф.-м.н., профессор

Красноруцкий Д.А., к.т.н., доцент

Курлаев Н.В., д.т.н., профессор

Ларичкин В.В., д.т.н., профессор

Легкий В.Н., д.т.н., профессор

Литвинцева Г.П., д.э.н., профессор

Обуховский А.Д., к.т.н., доцент

Поляков С.А., к.ю.н., доцент

УДК 338.34: 330.43

**ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ФИРМЫ НА ОСНОВЕ
ПРОГНОЗНЫХ МОДЕЛЕЙ, УЧИТЫВАЮЩИХ СТРАНОВЫЕ РИСКИ**

Смирнов Андрей Евгеньевич, студент;

*Научный руководитель: Литвинцева Галина Павловна, д.э.н.,
профессор*

Новосибирский государственный технический университет, 630073,
Россия, г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. +7(964)220-71-40

Смирнов А. Е., email smirnov_gips@mail.ru

Литвинцева Г. П., email litvintseva-g@mail.ru

*Адрес для корреспонденции: Смирнов Андрей Евгеньевич,
Новосибирский государственный технический университет, 630073, Россия,
г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. +7(964)220-71-40*

Аннотация: В работе рассматривается применение методов эконометрического моделирования для прогнозирования результатов деятельности фирмы с учетом страновых рисков, в условиях высокой неопределённости. На примере моделирования прибыли от продаж ПАО «КАМАЗ» показаны способы прогнозирования, приведен пример интерпретации полученных результатов.

Ключевые слова: прибыль, прогноз, эконометрическая модель, страновые риски, тренд, фирма.

Введение. В настоящее время возможность обоснованного прогнозирования последствий геополитической напряженности значительно возросла. Применение методов математической статистики или эконометрики ограничено ввиду значительного изменения экономических условий, произошедших за очень короткий срок. Прогнозирование на основе данных предыдущих периодов, скорее всего, не даст адекватных результатов. Однако, в данной работе, применение указанных методов и интерпретация результатов будут рассматриваться через описанную выше специфику ситуации.

Теоретико-методические аспекты исследования. Возникновение трудно прогнозируемых событий, вызывающих цепные, взаимозависимые реакции, определяет нестабильность ряда показателей деятельности фирм. В данной работе, на примере ПАО «КАМАЗ», будут выявлены возможные тренды изменения некоторых показателей до очередной точки пиковой нестабильности, и последующая их корректировка с учетом изменившихся условий окружающей среды.

Проведем анализ прибыли от продаж ПАО «КАМАЗ» в ценах 4 квартала (кв.) 2010 г. Целью анализа является демонстрация последствий эконометрического прогноза показателя на 2022 г. с помощью выявления временных трендов предыдущих периодов [1, 2].

На первом этапе, для выявления компонент зависимости, модель записывалась в виде ARIMA / SARIMA. Оценка лучшего вида модели, соответствующей минимуму значения критерия Акаике или Байеса возможна только перебором нескольких, наиболее подходящих видов моделей. Использовалось программное обеспечение RStudio. [3, с. 774]

Результаты и обсуждение. Автоматическая оценка определила оптимальным следующий вид модели: SARIMA (1,0,0) (0,0,1) [4]. Напомним, в первой скобке: левое число – порядок AR компоненты; правое – порядок MA компоненты; центральное – указание стационарности ряда, где 1 – ряд не стационарен, 0 – ряд стационарен; во второй скобке компоненты аналогичны, однако, демонстрируют сезонный порядок компонент. Число в квадратных скобках - число месяцев в сезонности.

Прогнозные значения прибыли от продаж, а также 80 % и 95 % доверительный интервалы представлены в таблице 1.

На основе полученной модели осуществлен прогноз прибыли от продаж ПАО «КАМАЗ» на 2022 г. (рис. 1).

Таблица 1
Прогноз прибыли от продаж ПАО «КАМАЗ» на 2022 г.
в ценах 4 квартала 2010 г., тыс. руб.

Период	Прогноз	Нижняя граница 80 % доверительного интервала	Верхняя граница 80 % доверительного интервала	Нижняя граница 95 % доверительного интервала	Верхняя граница 95 % доверительного интервала
1 квартал 2022	606443,6	-2215031	3427918	-3708630	4921517
2 квартал 2022	406709,3	-2571509	3384928	-4148083	4961501
3 квартал 2022	272758,18	-2773330	3318846	-4385831	4931348
4 квартал 2022	182924,33	-2893201	3259050	-4521603	4887452

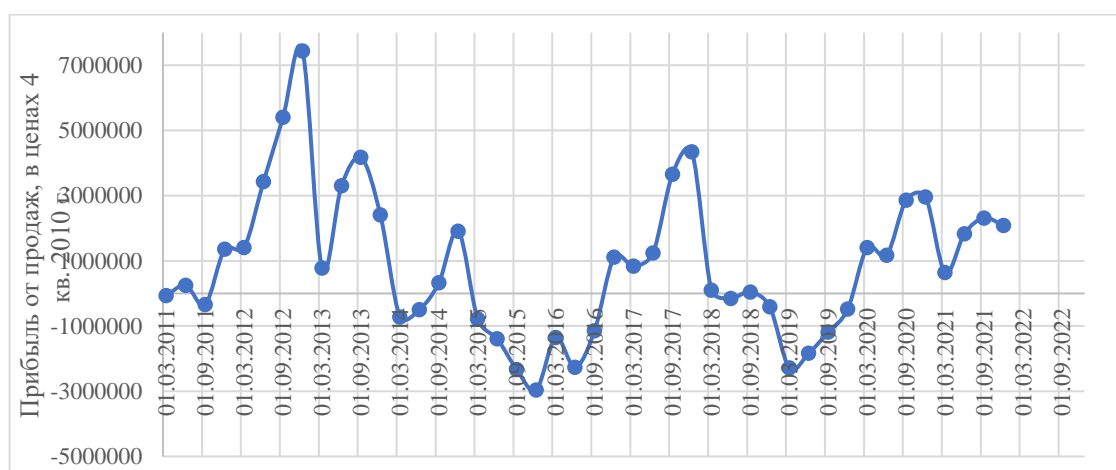


Рис. 1. Прибыль от продаж ПАО «КАМАЗ» на 2022 г. в ценах 4 кв. 2010 г., млн руб.

Очевиден полученный тренд снижения прибыли от продаж в ценах 4 квартала 2010 г. Полученный тренд выделен на основе лишь одного набора данных. Применение Probit - модели позволит изучить влияние введенных наборов данных в заданных границах на вероятность получения ПАО

«КАМАЗ» убытков или прибылей от продаж. В модель был включен ряд факторов с 1 кв.2011 г. по 4 кв. 2021 г., характеризующих экономические условия ведения бизнеса (табл. 2). Данные нормированы и центрированы, для обеспечения соизмеримости.

Знаки полученных коэффициентов показывают, что модель не искажает интуитивно предполагаемые направления влияния факторов. В том числе, оценка значимости оценок параметров демонстрирует многообещающие результаты. Сокращение факторов модели (даже незначимых) нежелательно, ввиду искажения свойств оценок коэффициентов.

Применим полученную модель для прогнозирования вероятности получения убытков от продаж в 2022 г. В текущих условиях, особый интерес представляют страновые риски, вызванные введенными против РФ санкциями.

Таблица 2
Результаты оценивания Probit - модели

Оцениваемый параметр	Значение оценки	Вероятность незначимости оценки
Свободный член	1,3954	0.00181
Sanc	0.2650	0.23015
IndPP	0.1146	0.63558
AvDis	2.1152	0.00501
GovCost	2.0838	0.00484
Refin	1.0659	0.00851

Примечание: Sanc – число введенных против России санкций [4]; IndPP – индекс протестного потенциала в России [5]; AvDis – средняя стоимость оптовой закупки дизельного топлива [6]; GovCost – затраты по виду деятельности «Государственное управление и обеспечение военной безопасности; социальное обеспечение»; Refin – величина ставки рефинансирования ЦБ [7].

Число санкций за 2022 г. зададим в промежутке от 0 до 3000. Обоснование состоит в том, что более 2700 санкций уже введено против России по состоянию на 31.03.2022 г. То есть, предположим отсутствие очередного потока ограничений. Ставку рефинансирования положим равной 15%, то есть ниже уже введенной ранее, учитывая снижение инфляционного давления. Тренд индекса протестного потенциала спрогнозируем снижающимся ввиду повышения доверия к органам власти и принятым ими решениям. Объем расходов по указанному виду деятельности определим растущим на 100 млрд руб. в течение прогнозного периода.

По результатам прогнозирования построен рис. 2, отражающий изменение логарифма отношения вероятностей получения прибыли и убытков от продаж ПАО «КАМАЗ» на 2022 г.



Рис. 2. Вероятность получения прибыли от продаж ПАО «КАМАЗ» на 2022 г.

Выводы. Результаты расчетов показывают, что с увеличением количества санкций до определенного уровня, их негативный эффект ослабляется. Можно предположить, что текущие условия негативно скажутся на доходах организации. Однако, ввиду высокой неопределенности остановимся на представленной ранее, осторожной формулировке тренда.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Финансовая ежеквартальная отчетность / ПАО «КАМАЗ» [Электронный ресурс] URL: <https://kamaz.ru/investors-and-shareholders/financial-statements/ras/> (дата обращения: 31.03.2022).
2. Индекс цен производства машин и оборудования / Сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс] URL: <https://rosstat.gov.ru/price> (дата обращения: 31.03.2022).
3. Gujarati, Damodar N. Basic econometrics / Damodar N. Gujarati, Dawn C. Porter. — 5th ed. p. 922
4. Consolidated Sanctioned Entities / OpenSanctions [Электронный ресурс] URL: <https://www.opensanctions.org/search/?scope=sanctions&countries=ru> (дата обращения: 31.03.2022).
5. Общественный протестный потенциал / Сайт Всероссийского центра исследования общественного мнения [Электронный ресурс] URL: <https://wciom.ru/ratings/protestnyi-potencial> (дата обращения: 31.03.2022).
6. Средние цены на приобретенные организациями отдельные виды товаров / Сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс] URL: https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/bd_1904009.htm (дата обращения: 31.03.2022).
7. Ключевая ставка Банка России / Сайт Центрального Банка России [Электронный ресурс] URL:

https://www.cbr.ru/hd_base/KeyRate/?UniDbQuery.Posted=True&UniDbQuery.From=17.09.2013&UniDbQuery.To=31.12.2021 (дата обращения: 31.03.2022).

ASSESSMENT OF THE FIRM'S ACTIVITIES RESULTS ON THE BASIS OF FORECAST MODELS TAKING INTO ACCOUNT COUNTRY RISKS

Smirnov Andrey Evgenievich, student; Scientific adviser: Litvintseva Galina Pavlovna, Doctor of Economic Science, Professor

Novosibirsk State Technical University, 630073, Russia, Novosibirsk, Karl Marx Avenue, 20, ph. +7(964)220-71-40

Smirnov A. E., email smirnov_gips@mail.ru

Litvintseva G. P., email litvintseva-g@mail.ru

Address for correspondence: Smirnov Andrey Evgenievich, Novosibirsk State Technical University, 630073, Russia, Novosibirsk, Karl Marx Avenue, 20, ph. +7(964)220-71-40

Abstract

The paper considers the use of econometric modeling methods to predict the results of a company's activities, taking into account country risks, under conditions of high uncertainty. On the example of modeling profit from sales of KAMAZ PJSC, methods of forecasting are shown, an example of interpretation of the results is given.

Keywords

Profit, forecast, econometric model, country risks, trend, firm.

РОЛЬ НЕФТЯНОГО ФАКТОРА В ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ СТРАНЫ

*Вейбер Елизавета Витальевна, студентка; Кноль Анна Сергеевна,
студентка; Растворцев Евгений Евгеньевич, старший преподаватель
(научный руководитель)*

Новосибирский государственный технический университет, 630073,
Россия, г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20

Вейбер Е.В., e-mail veiber.liza@mail.ru

Кноль А.С., e-mail anna_knol2850@mail.ru

Растворцев Е.Е., e-mail rastvortsev@corp.nstu.ru

Аннотация: В работе представлена динамика доли экспорта нефти в общем экспорте товаров Российской Федерации за 2013-2021 гг. Также проведен анализ динамики налоговых и неналоговых доходов Федерального бюджета РФ, показывающий зависимость экономики России от нефтедобывающего комплекса. Рассмотрены основные перспективы политики государства в области нефтяного сектора.

Ключевые слова: нефтяной фактор, нефть, экспорт, цена, экономика.

Объект исследования - экономика Российской Федерации. Предмет - нефтяной фактор.

Экономическая сфера России в большей мере направлена на сырьевой фактор с преобладанием в ней нефтегазового сектора, зависящего от мировых цен на сырьё.

Актуальность выбранной темы обусловлена тем, что в настоящих реалиях рынок нефти находится в неустойчивом состоянии, вследствие чего Россия, являющаяся одним из крупнейших участников на мировом рынке, должна становиться более независимой от нефтяного фактора.

Целью исследования является анализ зависимости российской экономики от нефтяной отрасли страны, а также разработать практические рекомендации по повышению эффективности функционирования нефтегазовой отрасли России и экономики страны в целом.

В процессе проведения исследования была использована следующая информационная база: федеральные законы; данные Федеральной службы статистики Российской Федерации, данные Центрального Банка Российской Федерации; статьи отечественных авторов.

Россия начала терпеть негативные изменения в экономической сфере с 2013 года. Множество факторов оказали огромное влияние на положение России на мировом рынке: сложная политическая ситуация на территории Украины, рост стоимости на нефть, введение антироссийских санкций. Одна из наиболее пострадавших отраслей – нефтегазовая промышленность государства [1].

Для оценки влияния нефтяной отрасли на экономику страны, рассмотрим общий объем экспорта товаров из Российской Федерации и долю сырой нефти в нём (табл. 1).

Таблица 1
Доля экспорта нефти в общем экспорте товаров из Российской Федерации
за 2013-2021 гг.

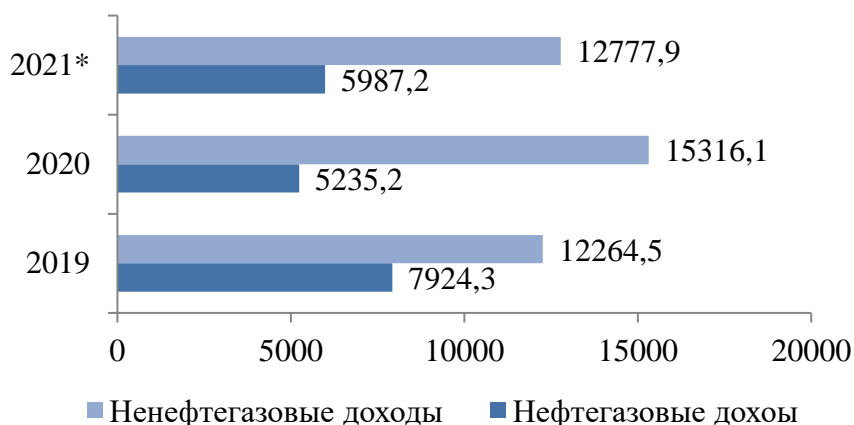
Год	Общий экспорт товаров из РФ, млн. долл.	Экспорт Россией сырой нефти, млн. долл.	Доля нефти в общем экспорте, %
2013	521 835	173 668	33,28
2014	496 806	153 896	30,98
2015	341 419	89 588	26,24
2016	281 709	73 713	26,17
2017	352 941	93 377	26,46
2018	443 915	129 202	29,11
2019	419 721	122 204	29,12
2020	333 375	72 564	21,77
2021	493 821	110 968	22,47

Источник: составлено автором на основе [2,3]

Делая выводы по вышеприведённой таблице, можно отметить, что на особо значимом месте в совокупном объёме экспортируемых товаров из Российской Федерации стоит экспорт сырой нефти. Анализируя долю сырой нефти в общем объёме экспортируемых товаров, можно заметить резкие колебания данного показателя. Так, например, с 2013 года по 2016 год доля экспорта сократилась на 7,11 процентных пункта. В 2017 году данный показатель вырос на 0,29 процентных пункта, после чего произошёл резкий скачок, продлившийся два года, в связи с возрастанием цен на нефть. В 2020 году доля экспорта нефти снизилась на 7,35 процентных пунктов в связи с коронавирусной пандемией. Именно она повлияла на снижение не только добычи нефти, но и на её потребление, что привело к упадку цен на мировом рынке. Несмотря на нестабильную динамику показателей, нефть и продукты её переработки остаются на одном из главных мест в экономике РФ. Исходя из этого можно предположить, что правительство в условиях импортозамещения развивает в стране и иные отрасли экономики, но все же доля экспорта сырой нефти остается значительной.

В настоящее время доля нефтегазовых доходов в структуре стала сокращаться, но по-прежнему оказывает значительное влияние. Также заметно снижение цен на нефть, что негативно влияет на внешнеэкономическую торговлю. Вышеизложенное негативно сказывается на доходной части бюджета и на курсе национальной валюты, что приводит к снижению уровня ВВП и уровня жизни населения.

На рисунке 1 представлена динамика нефтегазовых и не нефтегазовых доходов бюджета за 2019-2021 гг.



Примечание: * - плановые цифры

Рис. 1 - динамика нефтегазовых и нефтегазовых доходов бюджета за 2019-2021 гг.

Источник: составлено авторами на основе [4, 5, 6]

Перспективная экономическая политика государства по отношению к нефтяному сектору должна включать реализацию следующих мер[7]:

- 1) расширение применения налога на дополнительный доход на новые месторождения, включение в его конструкцию прогрессивной налоговой ставки, зависящей от доходности разработки месторождения;
- 2) использование пониженных ставок НДС для месторождений с большими издержками на разработку;
- 3) Сохранение и расширение размеров экспорта нефти, делая акцент на росте поставок в Китай и другие страны Азии.

Экспорт нефти из страны занимает значительную долю в общем экспорте товаров, что влияет на формирование бюджета страны. Для более благоприятного развития экономики страны правительство должно обращать внимание на развитие других отраслей, помимо нефтяного рынка.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Нефтесервисные компании прекращают инвестиции в России: что будет с добычей нефти – [Электронный ресурс] – URL: <https://www.vedomosti.ru/business/articles/2022/01/24/906208-mir-stolknutsya>
2. Федеральная служба статистики Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/folder/10705>
3. Центральный Банк Российской Федерации – [Электронный ресурс] – URL: https://cbr.ru/statistics/macro_itm/svs/
4. Министерство финансов Российской Федерации [Электронный ресурс]: офиц. Сайт – [Электронный ресурс] - URL: <https://minfin.gov.ru/>
5. Федеральный закон "О федеральном бюджете на 2020 год и на плановый период 2021 и 2022 годов" от 02.12.2019 N 380-ФЗ (последняя

редакция). –[Электронный ресурс] – URL:
http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_339305/

6. Федеральный закон "О федеральном бюджете на 2021 год и на плановый период 2022 и 2023 годов" от 08.12.2020 N 385-ФЗ (последняя редакция). –[Электронный ресурс] – URL:
http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_370144/

7. Бобылев Ю. Глава 15. Нефтяной сектор и экономическая политика: контекст и перспективы // Экономическая политика России. Турбулентное десятилетие 2008–2018. 2020. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/glava-15-neftyanoy-sektor-i-ekonomicheskaya-politika-kontekst-i-perspektivy>

THE ROLE OF THE OIL FACTOR IN THE ECONOMIC DEVELOPMENT OF THE COUNTRY

Veiber Elizaveta Vitalievna, student, e-mail veiber.liza@mail.ru

Knol Anna Sergeevna, student, e-mail anna_knol2850@mail.ru

Rastvortsev Evgeniy Evgenievich, Senior Lecturer, e-mail

Novosibirsk State Technical University, 630073, Russia, Novosibirsk, Karl Marx, 20

Abstract: The paper presents the dynamics of the share of oil exports in the total export of goods of the Russian Federation for 2013-2021. Also, an analysis was made of the dynamics of tax and non-tax revenues of the Federal budget of the Russian Federation, showing the dependence of the Russian economy on the oil complex. The main perspectives of the state policy in the field of the oil sector are considered.

Keywords: oil factor, oil, export, price, economy.

**ГЛОБАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЧЕЛОВЕЧЕСТВА.
ОЗЕРО БАЙКАЛ**

*Аксененко Анастасия Андреевна, Бозо Наталья Владимировна, к.э.н.,
доцент*

Новосибирский государственный технический университет, 630073,
Россия, г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20
Аксененко А.А., e-mail aksenenko2003.nastya@mail.ru

Бозо Н.В., e-mail bozo@corp.nstu.ru

Адрес для корреспонденции: Аксененко Анастасия Андреевна,
Новосибирский государственный технический университет, 630073, Россия,
г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20

Аннотация: Публикация обладает широким профилем, в котором в первую очередь отражаются массовые трудности, на примере Монголии и России. Рассмотрены пути решения проблемы и международные программы. Тема публикации представляется продолжением изучения проблемы, на основе исключительного естественнонаучного подхода. Материалы, посвященные исследованию внешнеэкономической и международной тематике, базируются в долгой работе по изучению темы, анализа научно-технической публицистики. Исходная публикация адресована широкому кругу читателей, увлекающихся вопросами массовых явлений.

Ключевые слова: Промышленная проблема, глобальная проблема человечества, восстановление экосистем суши, устойчивое развитие, Байкал

Введение

В современной науке, ученые заинтересованы темой глобальных проблем. Из-за того, что массовые трудности человечества невозможно решить единственной страной, целесообразно сформировать коллегиальную концепцию об охране окружающей среды, согласованная финансово-экономическая политика, помощь слаборазвитым государствам и т. п. Рассмотрим на примере Монголии и России их глобальные проблемы, и сравним их между собой.

Актуальность проблемы исследования обусловлена необходимостью решения глобальных экологических проблем. Развитие горной промышленности Монголии негативно влияют на экологию. Экологические проблемы затрагивают водные ресурсы Монголии и России в частности озера Байкал. Цель: определить, какие экологические проблемы возникают в Монголии и как они влияют на глобальные проблемы. Найти пути для решения этих проблем. В соответствии с целью были поставлены следующие задачи: рассмотреть международные программы для решения глобальных проблем; выявить ряд экологических проблем Монголии; проанализировать наиболее выгодные и эффективные пути для решения проблемы.

Теория

В первую очередь выделим несколько определений глобальной проблемы так, как каждый на него отвечает по-своему. Например, такие проблемы, которые охватывают многие сферы и захватывают животрепещущие темы. Решить их можно только совместными усилиями, если для этого объединятся все страны.

Многие полагают, что массовые трудности не решатся сами собой даже если отдельные страны объединятся. Они призывают организовывать и направлять усилия всего мирового сообщества. По этой причине настолько сложно в том числе и на теоретическом уровне выделить также классифицировать их, никак не изъясняясь ранее об этом, чтобы разработать алгоритм действий для решения и в будущем эти проблемы не привели к серьезным, возможно, необратимым последствиям для человека и среды его обитания.

Экономисты считают, что это, во-первых, касается всего человечества, который носит всеобщий характер, затрагивая круг интересов, а также участи абсолютно всех государств, народов и социальных ярусов; во-вторых, влекут к существенным экономическим и социальным потерям, а в прецеденте их усложнения могут покушаться самому существованию человеческой расы; в-третьих, могут быть надуманы лишь при контакте в глобальном масштабе, коллективных взаимодействиях всех стран и народов.

Рассмотрим 2 международные программы для решения проблемы «Программу устойчивого развития» подготовленная ООН имеет 17 целей. Смысл: страна достаточно успешно реализует политику развития человеческого потенциала, стремится к улучшению качества жизни населения, о чем свидетельствует развитие информационного общества и цифровизация госуслуг, совершенствует систему социальной защиты, осуществляет комплексное развитие здравоохранения, образования, реализует программ снижения дифференциации уровня социально-экономического развития регионов, работает над сохранением уникального природного капитала. Кроме того, страна активно участвует в системах международной помощи странам, пострадавшим в результате чрезвычайных ситуаций.

Также, 15 цель из «Программы устойчивого развития», Защита и восстановление экосистем суши. Смысл: заставить людей покинуть сельскохозяйственные и загородные районы. Ввести уголовную ответственность за частную собственность на землю, включая фермы, ранчо, сельхоз. участки и дачи. Контролировать сельское хозяйство через корпоративно-правительственную бюрократию. Запретить дровяные, угольные и другие печи. Запретить сбор дождевой воды. Запретить домашнее огородничество и садоводство. В продовольственном обеспечении население должно полностью зависеть от правительства [1].

Экологические проблемы Монголии. Загрязнение рек – истоков реки Селенги и самого большого притока озеро Байкал – общая забота экологов не только Монголии, но и России.

На территории Монголии расположено 2/3 площади водосборного бассейна р. Селенги, складывается водной слив в объеме 14,0-15,0 куб. км/год, составляющий около 45-50% общего стока р. Селенги, поступающего в Байкал. В 2009 г. начата реализация программы ПРООН/ ГЭФ «Сотрудничество в целях снижения воздействия стойких токсичных веществ и органических загрязнителей через комплексное управление бассейном озера Байкал». В связи с этим возникло Российско-Монгольское партнёрство. Взаимодействие двух стран в области защиты и использования трансграничных вод регулируются Российско-Монгольским межправительственным соглашением, заключенным Правительством РФ и Правительством Монголии в 1995 году.

Основные пункты межправительственного соглашения.

1. Провести изучения по нахождению мест нелегальной золотодобычи и на карте обозначить скопления отвалов и «ниндзя», организовать базу сведений с внедрением дистанционных принципов и ГИС.

2. Провести социологические изучения в краткосрочных селениях «ниндзя» с задачей разработки для органов государственной власти Монголии мер общественной адаптации населения («ниндзя»), лишившихся общепринятых видов регулирования.

3. Выработать предложения для Выдающегося Народного Хурала Монголии по вхождению в законодательно-юридическую базу положений о расчистки территории после отработки полезных ископаемых с учетом межправительственного и российского опыта.

4. Сформировать предложения по улучшению существующей структуры природоохранного аудита в связи с засорением водной сети, в результате модернизации месторождений полезных ископаемых. С монгольской стороны утверждают, что выявленные в водах тяжелые металлы разысканы в малозначительных скоплениях, необходимо устроить независимые тестовые замеры на притоках р. Селенги.

Совместная работа в рамках соглашения. На заседании 2017 года рассмотрены вопросы:

1. Об интерпретации качества трансграничных вод (по гидрохимическим и санитарно-эпидемиологическим критериям).

2. О воздействии производственной деятельности сельхозпредприятий на водные объекты, расположенные в бассейнах межгосударственных рек.

3. О возможностях совершенствования водохозяйственного комплекса в бассейне р. Селенга.

4. О предоставлении межрегиональной экологической оценки бассейна Селенги и Байкала в аспекте проекта возведения Шурэнской ГЭС и генплана развития гидроэнергетики и водоотвода “Орхон” и т.д. [2].

Выводы

В результате изучения был получен материал, анализ которого позволил заключить, что:

1. Защита и восстановление экосистем суши является составной задачей для успешного решения «Устойчивого развития человечества»;
2. Экологической проблемой в Монголии является загрязнение вод рек.
3. Загрязнение воды оказывает влияние на экосистему Монголии. И на водные ресурсы России, в частности на озеро Байкал;
4. Одним из решений естественной очистки воды может стать строительство Шурэнской ГЭС.
5. Совместными усилиями сохранить для мира уникальный объект природы – озеро Байкал.

Перечисленные решения внесли серьезный вклад в промышленность и экологию. Актуальной глобальной проблемой в Монголии является наличие сложной и разветвленной системы. Которую правительство старается выполнять и защищать. Глобальные проблемы нашего времени имеют общечеловеческий характер в широком смысле слова. Они затрагивают интересы человечества, влияют на перспективу развития, непосредственно, не деляя временных отсрочек. Человечество будет продолжать идти по выбранному пути развития, гибель, как полагают ведущие экологи мира, через два – три поколения неминуема.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Майк Адамс. Истинный смысл 17 целей устойчивого развития ООН, 2015.-Режим доступа: https://www.naturalnews.com/051058_2030_Agenda_United_Nations_global_enslavement.html - статья в интернете
2. С. Д. Ширапова. Бурятское региональное объединение по Байкалу.- Режим доступа: https://ecodelo.org/2540-sotsialnoekologicheskie_problemy_mongolii_svyazannye_s_dobychei_zolota_na_rekakh_pritokakh_reki - статья в интернете

GLOBAL PROBLEMS OF HUMANITY. ON THE EXAMPLE OF MONGOLIA AND RUSSIA (LAKE BAIKAL)

*Aksenenko Anastasia Andreevna, Bozo Natalya Vladimirovna, Ph.D. of
Economic Sciences, Associate Professor*

Novosibirsk State Technical University, 630073, Russia, Novosibirsk, Karl
Marx Ave., 20

Aksenenko A.A., e-mail aksenenko2003.nastya@mail.ru

Bozo N.V., e-mail bozo@corp.nstu.ru

Abstract: The publication has a broad profile, which primarily reflects mass difficulties, using the example of Mongolia and Russia. Ways to solve the problem will be presented to your attention and international programs will be considered. The topic of the publication seems to be a continuation of the study of the problem, based on an exceptional natural-science approach. Materials devoted to the study of foreign economic and international topics are based on a long work on the study of the topic, and in addition the analysis of scientific and technical journalism. The original publication is addressed to a wide range of readers interested in issues of mass phenomena.

Keywords: industrial problem, global problem of mankind, restoration of terrestrial ecosystems, sustainable development, Baikal

АНТИРОССИЙСКИЕ САНКЦИИ КАК ФАКТОР ВОЗДЕЙСТВИЯ НА СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ПОЛОЖЕНИЕ СТРАНЫ

*Побережец Елизавета Андреевна, студент,
Растворцев Евгений Евгеньевич, старший преподаватель (научный
руководитель)*

Новосибирский государственный технический университет, 630073,
Россия, г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. (383)346-08-43

Побережец Е.А., email poberejec_elizaveta@mail.ru

Растворцев Е.Е., email rastvortsev@corp.nstu.ru

*Адрес для корреспонденции: Побережец Елизавета Андреевна,
Новосибирский государственный технический университет, 630073, Россия,
г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. (913)744-56-07*

Аннотация: Дискуссия вокруг санкций, в настоящее время, является одним из первостепенных вопросов как среди круга экспертов, так и широкой публики. Актуальность данной темы состоит в том, что рассмотрение экономических санкций, в основном, сводится к анализу и оценке их воздействия на экономику страны, в отношении которой вводятся санкции. Политика введения санкций носит двухсторонний характер, то есть введенные ограничения касаются не только стран против кого они направлены, но и самих стран-инициаторов. В результате страдают обычные граждане, чье социальное положение ухудшается: снижаются реальные располагаемые доходы, поднимается уровень инфляции, растут цены на потребительские товары и услуги. Таким образом, возникает необходимость оценки влияния антироссийских санкций на состояние экономики и социальное положение населения, необходимость рассмотрения в динамике индекса потребительских цен, уровень инфляции и реальные доходы населения, которые существенно изменились под влиянием введенных ограничений

Ключевые слова: антироссийские санкции, индекс потребительских цен, инфляция, ослабление рубля, сырьевые ресурсы, реальные располагаемые доходы

К сожалению, нежелательные последствия от введения санкций отражаются на стране против кого они направлены, в том числе на не причастных к подобным мерам членов общества. В интервью от 16 февраля 2022, министр финансов России А.Г. Силуанов сказал, что в случае введения очередных антироссийских санкций, это скажется, конечно, не приятно на экономике, но «смертельных» последствий не понесет [1].

От 28 февраля 2022 года В.В. Путин подписал указ о введение ответных санкций в связи с недружественными действиями США и поддерживающими

их инициативу иностранных государств. Согласно данному указу, было введено неотложное обязательство на экспортеров, которые должны продавать не менее 80 % валютной выручки, был введен запрет на кредитование нерезидентов Российской Федерации, а также запрет россиянам на перевод денег на зарубежные счета [2].

Россия является одним из ключевых игроков на рынке сырья, особенно европейском. Разрыв отношений стран Европы с Россией привело к тому, что за последнюю неделю февраля 2022 года стоимость газа перешагнула \$2 тыс. за 1 тыс. куб. м. Помимо роста цен на ресурсы, к первому марту просел европейский фондовый рынок. Хуже всего чувствуют себя европейские рынки, на которых биржевые индикаторы снизились в диапазоне 2,4–4,1%. Больше всего пострадали банки, акции которых упали почти на 18%. Держателями акций российских эмитентов являются иностранцы и вряд ли много зарубежных энтузиастов, которые рады высокой волатильности на курсы ценных бумаг компаний из России. Огромный ущерб понесли иностранные компании, которые зависят от сырьевых ресурсов: нефти и газа. Европа зависима от импорта энергоносителей, а для осуществления поставок сжиженного природного газа из стран Ближнего Востока и США потребуется немало инвестиций для кардинального изменения инфраструктуры. Директор Центра конъюнктурных исследований НИУ ВШЭ Г.В. Остапкович полагает, что для Запада недружелюбные действия против России тоже пройдут не бесследно. Помимо упадка реальных доходов населения Запада, подорвутся логистические связи [33].

Проблемы из-за ведения антироссийских санкций, в частности, на финансовом рынке отражаются на уровне жизни населения. Фактически, к 2021 году, зарплаты, выплачиваемые в рублях, выросли в 1,8 раз, т.е. с 29 тыс. руб. до 52 тыс. руб., однако, из-за обесценения рубля, в долларах заработная плата россиян упала с 911\$ до 690\$ за девятилетний период санкций [44]. Динамику реальных располагаемых доходов населения России можно проследить на рисунке 1.



Рисунок 1 – Темпы реальных располагаемых доходов населения, индекса потребительских цен и уровня инфляции, %

Источник: составлено автором на основе данных Федеральной службы государственной статистики [5].

Отметим, что в 2013 году рост реальных располагаемых доходов населения составил 4% к предыдущему году, а в 2014 году наблюдается

падение на 1,2% относительно 2013 года. Так как российская экономика выстроила макроэкономическую систему защиты от западных санкций [6], с 2018 года произошел рост доходов. События 2020 года также способствовали снижению доходов населения на фоне пандемического кризиса. Обесценения рубля, в свою очередь, отразилось на росте цен. В связи с тем, что антироссийские санкции способствовали увеличению издержек производства, а также сокращению выпуска продукции на товары и услуги, то это обеспечило повышение цен на потребительские товары на внутреннем рынке, особенно резкий скачок наблюдается в 2014-2015 гг. Кроме того, росту цен на внутреннем рынке способствовали ограничительные меры со стороны России, которые заключались в защите рынка (специальные защитные пошлины, антидемпинговые пошлины) и прочие нетарифные меры (лицензирование, технические барьеры). Можно отметить, что в 2015 году рост уровня инфляции к предыдущему году составил 8,21 п.п., а уже в 2016 году инфляция сократилась на 8,93 п.п. к предыдущему году (рис. 1).

Ввиду текущих событий, произошло значительное ослабление рубля в связи с уходом иностранных инвесторов с Российского рынка. По мнению руководства Центрального Банка стабилизировать ситуацию можно за счет повышения ключевой ставки с 9,5 до 20% и требований от российских экспортеров покупать рубли с полученной выручки в валюте, чтобы как-то компенсировать растущую инфляцию и не допустить девальвацию рубля [7]. Однако по мнению ряда российских экономистов действия ЦБ в режиме противодействия западным санкциям носят губительный для экономики характер. Так экономист и депутат Госдумы М.Г. Делягин полагает, что повышение ключевой ставки до 20% является «чудовищным ударом по российской экономике» и не может иметь никаких оправданий. Также экономист добавил, что глава ЦБ Э.С. Набиуллина своей деятельностью наносит вред государству на протяжении длительного времени [8]. Известный ученый, академик РАН С.Ю. Глазьев многократно указывал на стратегические ошибки действий ЦБ, в особенности в период применения к России экономических санкций, в т.ч. в период с начала проведения специальной военной операции на Украине [9].

Исходя из проведенного ретроспективного анализа антироссийских санкций, можно сделать вывод, что санкции имеют разноплановые причины, преследуют как явные, так и неявные цели. Они затронули как крупных игроков, так и частных лиц. Однако большее давление было оказано на стратегические отрасли, которые являются, непосредственно, ключевыми звеньями экономики Российской Федерации: тяжелая промышленность и банковская сфера. Кроме того, большой урон был нанесен на обычных людей, чьи реальные располагаемые доходы значительно упали. Вместе тем, прослеживался рост цен. Совокупное влияние данных факторов обусловило ухудшение социального положения населения и экономической конъюнктуры страны.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Силуанов оценил последствия от возможных санкций Запада против банков РФ 2022 г. [Электронный ресурс]. - Текст: электронный. - Режим доступа: <https://iz.ru/1292294/2022-02-16/siluanov-otcenil-posledstviia-ot-vozmozhnykh-sanktcii-zapada-protiv-bankov-rf>
2. Путин подписал указ об ответе на санкции [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.rbc.ru/politics/28/02/2022/621cecc89a79478c36273570>
3. И нам, и вам: какие последствия ждут ЕС из-за санкций против России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://iz.ru/1299635/roza-almakunova/i-nam-i-vam-kakie-posledstviia-zhdut-es-iz-za-sanktcii-protiv-rossii>
4. Россия: каково реальное влияние санкций на экономику? [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://russian.eurasianet.org/россия-каково-реальное-влияние-санкций-на-экономику>
5. Индекс потребительских цен на все товары и услуги [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.gks.ru/dbscripts/cbsd_internal/DBInet.cgi?pl=1902001
6. Аналитики назвали шесть факторов защиты России от санкций 2022 г. [Электронный ресурс]. - Текст: электронный. - Режим доступа: <https://www.rbc.ru/economics/14/02/2022/620a86819a79471e6c049582>
7. С 28 февраля 2022 года ключевая ставка ЦБ составляет 20% [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://journal.tinkoff.ru/news/stavka-20/>
8. Делягин оценил действия Набиулиной [Электронный ресурс]. - Текст: электронный. - Режим доступа: <https://www.osnmedia.ru/ekonomika/pochemu-do-sih-por-ne-v-tyurme-delyagin-vyskazalsya-o-dejstviyah-nabiulinnoj/>
9. О политике ЦБ РФ и как российской экономике преодолеть санкционное давление Запада [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://glazev.ru/articles/6-jekonomika/100941-akademik-glaz-ev-o-politike-tsb-rf-i-kak-rossiyskoy-jekonomike-preodolet-sanktsionnoe-davlenie-zapada>

ANTI-RUSSIAN SANCTIONS AS A FACTOR AFFECTING THE SOCIO-ECONOMIC SITUATION OF THE COUNTRY

*Poberejets Elizaveta Andreevna, student, poberejec_elizaveta@mail.ru
Rastvorcev Evgeny Evgenievich, senior lecturer (supervisor)*

Novosibirsk State Technical University 20 Prospekt K. Marksa, Novosibirsk, T
(383)346-08-43

Annotation: The discussion around sanctions is currently one of the primary issues among both experts and the general public. The relevance of this topic lies in the fact that the consideration of economic sanctions is mainly reduced to the analysis

and assessment of their impact on the economy of the country against which sanctions are imposed. The policy of imposing sanctions is of a bilateral nature, that is, the restrictions-imposed concern not only the countries against whom they are directed, but also the initiator countries themselves. As a result, ordinary citizens suffer, whose social situation is deteriorating: real disposable incomes are declining, the inflation rate is rising, and prices for goods and services are rising. Thus, there is a need to assess the impact of anti-Russian sanctions on the state of the economy and the social situation of the population, as well as to consider the dynamics of the consumer price index for all goods and services, the inflation rate and real incomes of the population, which have changed significantly under the influence of the imposed restrictions

Key words: Anti-Russian sanctions, consumer price index, inflation, depreciation of the ruble, raw materials resources, real disposable income

ВЛИЯНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ МИГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ НА РЫНОК ТРУДА НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ

*Попов Владислав Михайлович; Бозо Наталья Владимировна,
к.э.н., доцент*

Новосибирский государственный технический университет,
630073, Россия, г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20

Попов В.М., e-mail vladislavpopov.sib@gmail.com

Бозо Н.В., e-mail bozo@corp.nstu.ru

*Адрес для корреспонденции: Попов Владислав Михайлович,
Новосибирский государственный технический университет, 630073, Россия,
г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20*

Аннотация: Трудовая миграция – неотъемлемая часть мировой экономической системы. Российская Федерация является, как страной-донором трудовых мигрантов для стран Европы и США, так и страной-реципиентом для бывших советских республик и стран Средней Азии. Поэтому регулирование процессов перемещения населения с целью труда является актуальной проблемой для России. В настоящей работе будут рассмотрены риски, связанные с влиянием международной миграции на рынок труда в Новосибирской области в контексте миграционных потоков из стран СНГ. Наибольшее внимание уделяется рассмотрению возникшей зависимости отдельных секторов экономики от иностранной рабочей силы и анализу рынка труда Новосибирской области на основе статистических данных.

Ключевые слова: Трудовая миграция, рынок труда, нелегальные мигранты, отраслевая экономика.

Введение

Для граждан стран СНГ и Азии Российская Федерация стала привлекательной страной для непостоянного заработка, что вызвало приток трудовых мигрантов из этих стран. На начальном этапе такая политика способствовало быстрому росту отдельных отраслей экономики, однако кризис, вызванный пандемией коронавируса в 2020 году, показал, что такая конъюнктура рынка труда имеет существенный недостаток. По распоряжению правительства РФ от 27 марта 2020 года были временно закрыты границы, из-за чего миллионы мигрантов не смогли попасть в Россию на заработки, что вызвало нехватку работников в различных отраслях экономики. Благодаря коронакризису явно обозначилась зависимость России от стран-доноров. Не исключено, что в будущем могут произойти иные события, которые вызовут отток или невозможность притока мигрантов, и как следствие кризис в сферах, где задействован существенный процент трудовых мигрантов. В существующих исследованиях на тему проблем, связанных с влиянием международной миграции на российский рынок труда, преимущественно

предлагаются правовые методы решения исследуемых проблем, такие как создание более прозрачной системы постановки на миграционный учет, предоставление социальных гарантий для мигрантов. По мнению исследователей, данные меры должны сократить долю теневого сектора на рынке труда и тем самым решить возникшие проблемы. Однако подобные меры направлены на сглаживание миграционных рисков, а не на их устранение.

Миграционные риски

По данным МВД в Новосибирской области (далее НСО) численность иностранных граждан, работающих по трудовым договорам и гражданско-правовым договорам (по основным направлениям, предпочитаемым экономическими мигрантами) за 2019 год составляет 1232 человека, за 2020 год 255, за 2021 год 1312. Прибывших в НСО из стран СНГ в 2019 году – 12590 человек. В 2020 году – 12234, в 2021 – 9984 из стран СНГ [1,2]. С учетом, что большая часть мигрантов прибывает с целью временного заработка можно сделать вывод о преобладании теневого сектора на рынке труда. Стоит учитывать, что это только официальная статистика, так же на территории РФ по данным МВД на момент ноября 2021 года пребывает более 819,6 тыс. нелегальных мигрантов, которых официальная статистика не учитывает [3]. Пребывание многочисленных нелегальных мигрантов несет в себе не только проблему упущенных налоговых поступлений в бюджет, связанную с неофициальным трудоустройством таких мигрантов, но и способствование увеличению наркотрафика, перемещению террористов. По результатам исследования Юдиной Т. Н. и Бормотовой Т. М., из-за процессов миграции в большей степени возрастают риски конфликтов на разной почве между коренным населением и мигрантами, риски терроризма и риски установления тесной связи между этническими организованными преступными группировками с административными и правоохрнительными органами, что приводит к коррумпированию и криминализации экономических отношений [4].

Анализ рынка труда в Новосибирской области

Доля международной миграции от общего числа прибывших в НСО составляет в среднем 29% на промежутке с 2018 по 2021 год. При этом мигранты из стран СНГ составляют в среднем 96,3% международного миграционного потока за этот период. Из них в зависимости от года 42-51% прибыло из Казахстана, 22-31% из Таджикистана, 6-8% из Киргизии, 6-7% из Узбекистана. Начиная с 2018 года прослеживается динамика снижения притока мигрантов из других стран в НСО, что обуславливается активным экономическим развитием, и как следствие ростом привлекательности г. Москва для трудовых мигрантов. Из расчета, что 70% мигрантов из стран СНГ указывают целью пребывания работу, их доля от численности рабочей силы НСО составляет 0,78% в 2018 году, 0,61% в 2019 и 2020 году. Однако такой небольшой процент мигрантов по отношению к численности рабочей силы не дает оснований считать, что зависимость рынка труда новосибирской области от мигрантов из стран СНГ незначительна. Необходимо сделать поправку на

то, что официальные статистические данные не учитывают нелегально работающих мигрантов. Оценить размеры теневого рынка труда сложно, но он определенно оказывает влияние на отдельные отрасли экономики. В НСО преимущественно на строительный сектор. Как показала практика 2020 года, застройщики не смогли привлечь на работу при помощи механизма повышения заработных плат местное население. Россияне продолжают отказываться работать в этой сфере. Данное явление обуславливается стремлением местного населения к трудоустройству в сферах, не требующих тяжелой физической труд, а части населения с высшим образованием, трудоустроиться по специальностям, требующим умственный труд. Трудовые мигранты из стран СНГ преимущественно не имеют высшего образования или не получили образование, поэтому большинство мигрантов вынуждены работать по низкоквалифицированной специальности [5].

Выводы

В НСО в будущем могут возникнуть кризисы в сферах, которые принято считать традиционными для заработков у мигрантов, а также в связи с возможным продолжением нисходящего тренда по численности прибывающих в регион международных мигрантов может возникнуть существенный недостаток рабочей силы и в остальных, привлекательных для мигрантов из стран СНГ, экономических отраслях. Для минимизации ущерба потенциальных рисков и устранения существующих проблем, связанных с зависимостью отдельных экономических отраслей от трудовых мигрантов из стран СНГ необходимо:

- сократить долю мигрантов из стран СНГ во всех отраслях экономики до безопасных значений, путем создания экономических стимулов для внедрения современных технологий в производственные процессы и процессы оказания услуг фирмами;
- развивать миграционную политику по привлечению высококвалифицированных специалистов из стран Европы;
- усложнить процедуру получения легальных оснований для пребывания на территории РФ гражданам основных стран-доноров низкоквалифицированных трудовых мигрантов.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Новосибирской области. URL: <https://novosibstat.gks.ru> (дата обращения: 09.03.2022).
2. Единая межведомственная информационно-статистическая система. URL: <https://www.fedstat.ru/index.html> (дата обращения: 09.03.2022).
3. Юдина Т.Н., Бормотова Т.М. Миграционная преступность в современном мегаполисе: управление рисками. Управление. 2019;7(4):140-148. <https://doi.org/10.26425/2309-3633-2019-4-140-148>.

4. Тарасенко, П. (17 11 2021 г.). МВД оценило число нелегальных мигрантов из СНГ в 800 тыс. человек. Коммерсантъ.
5. Жулин А. Б., Плаксин С. М., А. С. Лавров [и др.] Аналитический бюллетень НИУ ВШЭ об экономических и социальных последствиях коронавируса в России и в мире [Электронный ресурс] // Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики» – 2020. – №7 -. – Режим доступа: <https://www.hse.ru/pubs/share/direct/435321848.pdf>, свободный.
6. Анофриков С. П. Влияние миграционных процессов на состояние рынка труда новосибирской области // Известия Томского политехнического университета. 2013. Т. 323. №6.
7. Бородкина, О. И., Соколов, Н. В., Тавровский, А. В. Социальные риски международной иммиграции в Россию // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. 2017. Т. 10. № 3. С. 114–133.
8. Денисенко М. Б., Изявич В. М. Трудовая миграция во время коронакризиса [Электронный ресурс] / М. Б. Денисенко, В. М. Изявич. – Режим доступа: <https://econs.online/articles/ekonomika/trudovaya-migratsiya-vo-vremya-koronakrizisa/> – статья в интернете.

IMPACT OF INTERNATIONAL MIGRATION PROCESSES ON THE LABOR MARKET OF THE NOVOSIBIRSK REGION

Popov Vladislav Mihailovich; Bozo Natalya Vladimirovna,

Ph.D. of Economic Sciences, Associate Professor

Novosibirsk State Technical University, 20 Karl Marx Ave., Novosibirsk,
630073, Russia

Popov V. M., e-mail vladislavpopo.sib@gmail.com

Bozo N. V., e-mail bozo@corp.nstu.ru

*Address for correspondence: Popov Vladislav Mihailovich, Novosibirsk State
Technical University, 20 Karl Marx Ave., Novosibirsk, 630073, Russia*

Abstract: Labor migration is an integral part of the global economic system. The Russian Federation is a donor country of labor migrants for the countries of Europe and the USA, and a recipient country for the former Soviet republics and the countries of Central Asia. Therefore, the regulation of the processes of people's displacement for the purpose of labor is a topical problem for Russia. This paper will consider the risks associated with the impact of international migration on the labor market in the Novosibirsk region in the context of migration flows from the CIS countries. The greatest attention is paid to the consideration of the emerging dependence of separate sectors of the economy on foreign labor and the analysis of the labor market of the Novosibirsk region on the basis of statistical data.

Keywords: Labor migration, labor market, illegal migrants, sectoral economics.

МЕТОД ДИНАМИЧЕСКОГО ПРОГРАММИРОВАНИЯ ДЛЯ РЕШЕНИЯ КОНВЕЙЕРНОЙ ЗАДАЧИ

*Нешто Элина Вячеславовна, Эстрайх Игорь Викторович, Достовалов
Дмитрий Николаевич*

Новосибирский государственный технический университет, 630073,
Россия, г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. (913)005-48-19

Нешто Э.В. e-mail elya.neshto@mail.ru

Эстрайх И.В. e-mail estrajx@corp.nstu.ru

Достовалов Д.Н. e-mail d.dostovalov@corp.nstu.ru

*Адрес для корреспонденции: Нешто Элина Вячеславовна,
Новосибирский государственный технический университет, 630073, Россия, г.
Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. (383)346-11-00*

Аннотация:

Теория расписаний – это направление в науке, занимающееся исследованием процессов составления оптимальных расписаний для систем за счет нахождения правильного порядка выполнения в них совокупности каких-либо работ. Методически эта теория является частью дискретной математики со всеми вытекающими из этого проблемами, в первую очередь – высокой сложностью решения даже очень просто формулируемых задач [1]. Особое место в теории расписаний занимает так называемая конвейерная задача, которая находит широкое практическое применение во многих инженерных и управленческих задачах [2]. В данной работе предложен алгоритм решения конвейерной задачи на основе метода динамического программирования (ДП), с последующим применением параметрического алгоритма случайных перестановок.

Ключевые слова: теория расписаний, конвейерная задача, метод динамического программирования, случайные перестановки, точность алгоритма.

1. Введение

Теория расписаний – это важная область прикладной математики, которая имеет разнообразные и многочисленные применения [3]. Особое место в теории расписаний занимает так называемая конвейерная задача. На практике такие задачи применяются для предприятий, которые имеют конвейерное оборудование (например, в различных сферах промышленности).

Рассматриваемая задача является -трудной для k -этапных заданий при $k > 2$. Нахождение ее точного решения для системы из n заданий при больших n практически неосуществимо. Поэтому актуальной задачей является поиск эффективного приближенного алгоритма.

В данной работе предлагается алгоритм решения конвейерной задачи на основе метода динамического программирования с последующим применением алгоритма случайных перестановок.

Цель исследования состоит в оценке эффективности работы предложенного алгоритма для решения конвейерной задачи.

2. Методы и инструменты

Рассмотрим общую постановку конвейерной задачи. Требуется составить расписание работы технологической линии (последовательность работ), обеспечивающее минимальное суммарное время выполнения всего задания, а именно за минимальное время осуществить обработку группы из m работ, каждая из которых должна последовательно пройти обработку на каждом из n станков, образующих технологическую линию. Предполагается заданным t_{ij} – время обработки i -ой работы ($i = \overline{1, m}$) на j -ом станке ($j = \overline{1, n}$) [4].

Поясним работу предложенных алгоритмов.

Алгоритм на основе метода динамического программирования поэтапно перебирает все возможные последовательности работ. Алгоритм выполняется в m этапов. Каждый этап соответствует номеру работы (например, первый этап значит, что мы рассматриваем первую работу исходной последовательности). На каждом этапе формируется набор последовательностей, из которых оставляем количество лучших вариантов, заданное параметром, а остальные варианты отсеиваем. Наборы формируются за счет перестановок текущей рассматриваемой работы с каждой работой последовательности, т.е. для получения первого набора берем первую работу исходной последовательности и меняем ее местами с каждой работой, начиная со второй по m . В конце концов алгоритм выбирает из последнего набора последовательностей работ, ту, что дает наименьшее общее время обработки.

Затем применяется алгоритм случайных перестановок. Считается заданным параметр, ограничивающий число генерируемых случайных перестановок. Генерируется два случайных числа в границах размерности задачи, а затем осуществляется перестановка, и так до тех пор, пока не осуществится количество перестановок, заданное параметром. Однако, если среди этих перестановок находится решение лучше чем уже полученное ДП, то счетчик количества перестановок обнуляется и с новым найденным лучшим решением осуществляется то же число случайных перестановок и так до тех пор, пока эти перестановки не перестанут давать лучшее решение. Для повышения вероятности получения лучшего решения процесс случайных перестановок был распараллелен, т.е. перед началом работы алгоритма, пользователем определяется количество потоков (в зависимости от характеристик процессора), в которых будут параллельно генерироваться случайные числа и осуществляться перестановки.

Предложенный алгоритм был реализован на языке C# в среде программирования Visual Studio Enterprise на платформе .Net Framework, а затем был проведен ряд вычислительных экспериментов.

3. Полученные результаты

В таблицах 1-3 представлены результаты вычислительного эксперимента работы метода ДП с распараллеливанием случайных перестановок. В таблицах указаны названия тестов, размерность задачи (число машин \times число работ),

оптимальное решение и параметры работы программы (значение параметра ДП, значение параметра алгоритма случайных перестановок, получившееся минимальное время, время работы программы, а также погрешность/отличие получившегося решения от оптимального в процентах). Все тесты были рассчитаны с четырьмя потоками (процессор с четырьмя ядрами). При этом загрузка процессора составляла 98-100%. Точность найденного решения была вычислена с помощью тестовых данных представленных в [5].

Таблица 1
Результаты эксперимента для размерности 5x20

Тест	Параметр (дп)	Параметр (сп), тыс.	Минимальное время(сп)	Время работы программы	Точность(сп)
ta002 5x20 1359	20	5	1367	0,03 сек.	0,6%
	100	50	1362	0,24 сек.	0,2%
	100	600	1365	0,24 сек.	0,4%
	500	100	1359	2,39 сек.	0%
	1000	100	1365	6,64 сек.	0,4%
ta003 5x20 1081	20	20	1126	0,03 сек.	4,2%
	100	200	1113	0,29 сек.	3%
	500	100	1117	2,59 сек.	3,3%
	1000	100	1118	7,1 сек.	3,4%

Таблица 2
Результаты эксперимента для размерности 5x50

Тест	Параметр (дп)	Параметр (сп), тыс.	Минимальное время(сп)	Время работы программы	Точность(сп)
ta031 5x50 2724	100	100	2748	4,65 сек.	0,8%
	500	100	2747	44,49 сек.	0,8%
ta032 5x50 2834	100	200	2910	4,61 сек.	2,6%

Таблица 3
Результаты эксперимента для размерности 5x100

Тест	Параметр (дп)	Параметр (сп), тыс.	Минимальное время(сп)	Время работы программы	Точность(сп)
ta061 5x100 5493	50	200	5586	17,7 сек.	1,6%
ta062 5x100 5268	50	200	5316	23,56 сек.	0,91%

Очевидно, что при увеличении значений параметров и параллельном запуске генерации случайных перестановок вероятность получения решения лучшего, чем уже найденное возрастает. Точность предложенного алгоритма для разных размерностей варьируется 0-4,8%.

4. Выводы

В работе было представлено решение задачи многостадийного поточного планирования с помощью адаптированного метода ДП с последующим применением алгоритма случайных перестановок. Результаты вычислительных экспериментов показали, что при увеличении значений параметров и параллельном запуске генерации случайных перестановок вероятность получения решения лучшего, чем уже найденное возрастает. Точность предложенного алгоритма для разных размерностей варьируется 0-4,8%.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Колнооченко А.В. Алгоритм моделируемого отжига для решения задач оптимизации большой размерности / А.В. Колнооченко, В.В. Макаров // Успехи в химии и химической технологии. – 2008. – №1. – С. 13-16.
2. Кумагина Е. А., Неймарк Е. А. Разработка гибридного алгоритма решения задачи упорядочения / Е. А. Кумагина, Е. А. Неймарк // Труды НГТУ им. Р. Е. Алексеева. – 2019. – №3 (126). – С. 17-23.
3. Танаев В.С., Шкурба В.В. Введение в теорию расписаний / В.С. Танаев, В.В. Шкурба // М.: Наука. – 1975. – 256 с.
4. Традиционная постановка задачи Джонсона [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://studfile.net/preview/2847575/>
5. Few optimum solutions [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://mistic.heigvd.ch/taillard/problemes.dir/ordonnancement.dir/flowshop.dir/best_lb_up.txt

DYNAMIC PROGRAMMING METHOD FOR SOLVING A FLOW SHOP SCHEDULING PROBLEM

*Neshto Elina Vyacheslavovna, Estaih Igor Victorovich, Senior Teacher,
Dostovalov Dmitriy Nicolaevich, Ph.D., Associate Professor*

Novosibirsk State Technical University, 20 Karl Marx Ave., Novosibirsk,
630073, Russia

Neshto E.V. e-mail elya.neshto@mail.ru

Estreich I.V. e-mail estrajx@corp.nstu.ru

Dostovalov D.N. e-mail d.dostovalov@corp.nstu.ru

Abstract: Scheduling theory is a branch of science that studies the processes of creating optimal schedules for systems by finding the correct order for performing a set of any work in them. Flow shop scheduling problem takes a special place among the problems of scheduling theory. This article describes an algorithm for solving flow-shop scheduling problem using dynamic programming method, followed by the use of a parametric random permutation algorithm.

Keywords: scheduling theory, flow shop scheduling problem, dynamic programming method, random permutations, algorithm accuracy.

ПРАВО И ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА: ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ

**Шарафутдинова Алина Геннадьевна, студент; Жилина Евгения
Денисовна, студент**

Новосибирский государственный технический университет, 630073,
Россия, г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. (913)005-48-19

Шарафутдинова А.Г., email sharafutdinova.0404@mail.ru

Жилина Е.Д., email zhilinaevgenia2552@gmail.com

Адрес для корреспонденции: Жилина Евгения Денисовна,
Новосибирский государственный технический университет, 630073,
Россия,
г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. (913)005-48-19

Аннотация:

В статье рассматриваются некоторые точки соприкосновения права и цифровой экономики, анализируется взаимодействие ряда правовых институтов и современных экономических систем, претерпевающих радикальные изменения в связи с цифровизацией.

Ключевые слова:

право, цифровая парадигма права, цифровая экономика, электронная экономика, цифровая экосистема, цифровое право, цифровой императив, парадигма права.

1. Введение

Современное законодательство России уже закрепило некоторые тенденции цифровизации экономики. Обращает на себя внимание Указ Президента РФ, придающий силу Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации. В качестве доктринальных документов стоит отметить и Послание Президента РФ Федеральному Собранию от 1 декабря 2016 года, в котором Президент сформулировал задачи и цели построения цифровой экономики в контексте национальной экономической политики, безопасности и порядка.

2. Теория

В юридической литературе, поспевающей за усложнением и развитием общественных отношений, порой гораздо оперативнее, чем это делает законодатель, все больше появляется трудов, посвященных правовому регулированию цифровой экономики. Не мало научных публикаций и по проблемам робототехники. Однако все еще не стоит вопрос о коренном повороте в развитии права, о новом тренде в его эволюции, о цифровом развитии права, его цифровизации, которую считаем цифровой парадигмой права. Цифровизация экономики затронет все сферы общественной жизни, поэтому стало возможным вести речь о цифровом императиве развития.

Цифровой императив как основа трансформации подразумевает не только революционные технологические изменения и инновации, которые в перспективе приводят к тектоническим сдвигам в виде перехода к цифровой экономике (трансформирующей цепочки создания новой товарной стоимости), цифровой адаптации социальных процессов (включая формирование механизма цифровизации права как социального института), но и образование новых общественных связей и структуры государственного управления на базе цифровых технологий. [1, с. 17]

С тех пор цифровая экономика стала полноценной реальностью, в которой складываются совершенно новые, неизвестные ранее общественные отношения, требующие правового регулирования в новой парадигме права, которую смело можно назвать цифровой. Как отметил президент Российской Федерации в своем ежегодном послании Федеральному Собранию, без использования современных цифровых процессов и технологий экономическое развитие России обречено на постоянное опоздание.

Ответом на технологический прогресс в сфере цифровой электроники стало Постановление Правительства РФ от 28.07.2017 № 1632-р, с помощью которого утверждена Программа «Цифровая экономика Российской Федерации» (далее – Программа), необходимая для реализации доктринального официального документа Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017–2030 годы, утвержденной Указом Президента РФ от 09.05.2017 № 203. Программа предусматривает реализацию до 2024 года концепции комплексного правового регулирования отношений, возникающих в связи с развитием цифровой экономики, разработку правовой основы для ее развития. Уже к началу второго квартала 2019 года планируется создать нормативную основу с целью наиболее эффективного применения результатов интеллектуальной деятельности, включающую подготовку проектов нормативных актов, направленных на разработку гибких условий для диспозитивного режима оборота объектов интеллектуальных прав в интересах развития цифровой экономики.

Согласно Доктрине информационной безопасности РФ и одной из стратегических целей обеспечения национальной безопасности в контексте информационных процессов является защита суверенитета. Однако, законодательного закрепления «цифровой суверенитет» пока не нашел. В науке сложились два подхода к определению данного понятия. Первый из них подразумевает право государства самостоятельно определять свою информационную политику и обеспечивать информационную безопасность. Согласно второму подходу, цифровой суверенитет сочетает в себе два компонента: электронный суверенитет (защищенность государства в условиях кибервойны от кибератак, вирусов и т. п.) и информационный суверенитет. Цифровая экономика предполагает построение цифрового общества с ранее неизведанной, малоизученной структурой, системой институтов, новых видов социальных связей, например, сетевых. Это кардинально изменяет подходы и возможности манипулирования сознанием такого общества по управлению им.

Еще одной особенностью сетевого общества, помимо манипуляции, может быть признано то, что кроме государства, появляется новый субъект слежения за человеком – экономический.

Отечественная правовая система постепенно следует в направлении формирования цифровой парадигмы права. Следует указать на то, что далеко не всегда этот процесс идет «сверху». Важным значением обладает ведомственное распространение опыта цифровизации права, который предполагает и новые правовые термины. Например, понятие цифровой экосистемы. «Экосистема цифровой экономики – партнерство организаций, обеспечивающее постоянное взаимодействие принадлежащих им технологических платформ, прикладных интернет-сервисов, аналитических систем, информационных систем органов государственной власти Российской Федерации, организаций и граждан».

Следует отметить, что зарубежные акты также используют новые термины, еще не получившие определений: цифровой рынок, цифровая среда, цифровая повестка дня. Во многих странах уже приняты нормативные акты в сфере цифровой экономики. Например, в Великобритании действует UK Digital Economy Act, содержащий Положение об электронных коммуникациях инфраструктуры и услуг, обеспечивающее ограничение доступа к интернет-порнографии; Положение о защите интеллектуальной собственности в связи с использованием электронных сообщений; Положение об обмене данными и другие. В США действует Digital millennium copyright act (DMCA) (Закон об авторском праве в цифровую эпоху). В Законе Республики Франции «О доверии к цифровой экономике». В таких случаях особенно важно определиться с моделями возложения на роботов ответственности за возмещение причиненного ими ущерба. Планируется создание Европейского агентства по робототехнике и искусственному интеллекту, призванного выполнять техническую, этическую и нормативную экспертизу в соответствующей области [2, С. 11]

В юридической литературе рассматривают самые разнообразные проблемы цифровой коммерции: признание сделки незаключенной, неосведомленность лица об условиях соглашения, технический сбой, недобросовестное поведение сторон соглашения или третьих лиц, недобросовестное поведение лиц, осуществляющих передачу данных, идентификация личности подписанта, несовпадение воли и волеизъявления подписанта, неэффективность способов защиты нарушенных прав и другие. [3, С.10].

3. Вывод:

В заключение следует отметить, что развитие цифрового права должно протекать под воздействием нравственных норм. Как отмечают исследователи, существует потребность юридической фиксации нравственных ограничений для регулирования общественных отношений в связи с цифровой экономикой. Требуют особого внимания со стороны юридической науки следующие вопросы: введение юридических санкций за неконтролируемый процесс

клонирования людей, исследования в этой сфере; создание юридических механизмов, ограничивающих возможности вживления в человеческий организм различных устройств с внешней коммуникацией и управляемостью; разработка сертификационных процедур, систем искусственного интеллекта и многого другого.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Карцхия А. А. Цифровой императив: новые технологии создают новую реальность. Интеллектуальная собственность. Авторское право и смежные права. 2017. С. 17
2. Филипова И. А. Искусственный интеллект и трудовые отношения: социальные перспективы и тенденции правового регулирования // Российская юстиция. 2017. С. 11
3. Лазарев Я. Цифровая среда – новое поле для гражданского права // ЭЖ-Юрист. 2016. С.19.

LAW AND DIGITAL ECONOMY: MAIN AREAS OF INTERACTION

Alina Sharafutdinova, student; **Evgenia Zhilina**, student

1 Novosibirsk State Technical University, 20 Karl Marx Ave., Novosibirsk, Russia, 630073, tel.

Sharafutdinova A.G., email sharafutdinova.0404@mail.ru

E.D. Zhilina, email zhilinaevgenia2552@gmail.com

Correspondence address: **Zhilina Evgenia Denisovna**,
Novosibirsk State Technical University, 630073, Russia,
г. Novosibirsk, 20 Karl Marx Ave., tel. (913)005-48-19

Abstract:

The article considers some points of contact between law and digital economy, analyses the interaction between a number of legal institutions and modern economic systems undergoing radical changes due to digitalization.

Keywords:

Law, digital law paradigm, digital economy, electronic economy, digital ecosystem, digital law, digital imperative, law paradigm.

МОДЕЛИ УПРАВЛЕНИЯ ДЕНЕЖНЫМИ СРЕДСТВАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ МАШИНОСТРОЕНИЯ: ПРАКТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ

Макаренко Екатерина Денисовна¹, студент; Суркова Екатерина Валерьевна¹, к.э.н., доцент

¹Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет)», 125993, Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, 4

Макаренко Е.Д., e-mail makarenkoed.study@gmail.com

Адрес для корреспонденции: Макаренко Екатерина Денисовна, Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет)», 125993, Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, 4

Аннотация: Статья посвящена анализу моделей управления денежными средствами предприятий. Проведен расчет оптимального значения денежного сальдо по исследуемым моделям ведущего машиностроительного предприятия по производству путевой железнодорожной техники для ремонта, строительства и эксплуатации железных дорог.

Ключевые слова: оптимальное денежное сальдо; модель «Баумоля-Тобина»; модель «Миллера-Орра»; чистый отток.

Для стабильной деятельности и развития предприятия в современных условиях необходимо обеспечение финансового равновесия путем балансирования объемов поступления и расходования денежных средств, а также их синхронизации во времени. В связи с этим важной составляющей системы управления финансовой деятельностью является управление денежным оборотом. Денежные средства являются частью оборотных активов предприятия и единственным абсолютно ликвидным активом, без которого невозможна операционная и инвестиционная деятельность.

Структура денежных потоков, объемы привлечения денежных средств из различных источников и их отток зависят от финансовой дисциплины и четкой стратегии оптимизации денежных потоков на предприятии.

Существует несколько моделей нахождения оптимального значения оптимального денежного сальдо: модель «Баумоля-Тобина» и «Миллера-Орра».

Модель «Баумоля-Тобина» более распространена, т.к. она наиболее проста в вычислении, однако при этом имеет ряд ограничений:

- Чистый отток одинаковый на каждый день;
- Величина чистого оттока известна.

Соответственно, работает она при равномерном производстве и отгрузке продукции.

Рассмотрим данную модель на машиностроительном предприятии, где начальное недельное сальдо денежных средств 3069 тыс. руб. и в конце второй недели оно равняется 0, так как оттоки каждую неделю превышают притоки. Среднее денежное сальдо за две недели будет составлять сумму начального сальдо 3 069 тыс. руб. и конечного 0, деленное на 2 или $(3069+0)/2= 1534,5$

тыс.руб. В конце второй недели предприятие пополняет свои средства за счет банковского депонента на 3069 тыс.руб.

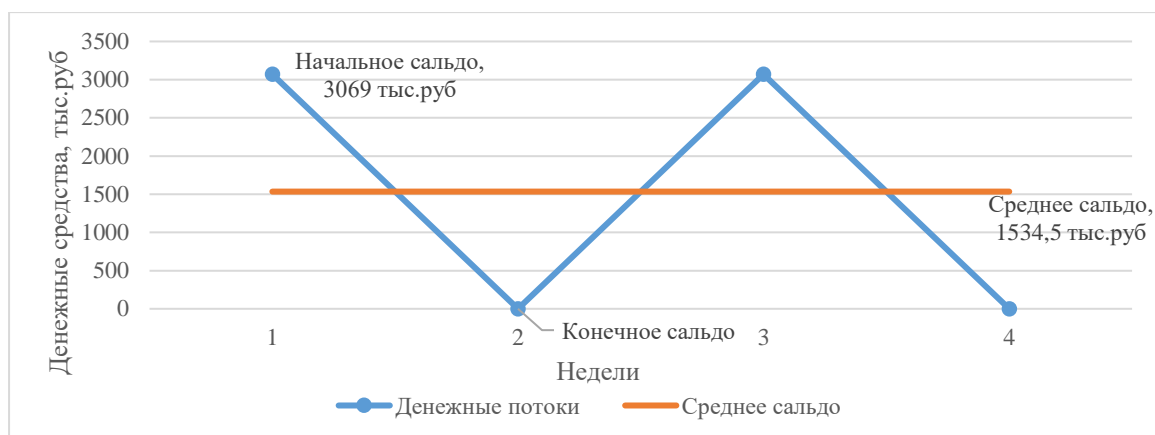


Рис.1 График денежных потоков предприятия по модели «Баумоля-Тобина»

Если бы начальное сальдо увеличилось в два раза, то пополнение денежных средств происходило в два раза реже, и наоборот. Однако при пополнения денежных средств стоит учитывать и транзакционные издержки. Поэтому установление большего начального сальдо будет снижать коммерческие издержки. При этом стоит отметить, что, чем больше среднее денежное сальдо, тем выше издержки неиспользованных возможностей.

Для определения оптимальной стратегии для машиностроительного предприятия необходимо знать следующие показатели:

FC- фиксированные издержки от продажи быстрореализуемых бумаг для пополнения средств;

M- общее количество новых средств для транзакционных нужд периода;

UO- издержки неиспользованных возможностей содержания денег.

После определения всех показателей можно определить общие издержки и выбрать оптимальную политику относительно сальдо денежных средств.

Определение величины неиспользованных возможностей:

Для определения **издержек неиспользованных возможностей** нужно определить процент, который компания могла бы получать от ее эффективного использования. Величина издержек неиспользованных возможностей рассчитывается суммой денег, которую компания держит в наличности (Среднее сальдо) и ставкой процента UO, в данном случае она равна 10%.

Таблица 1
Определение издержек неиспользованных возможностей

Начальное сальдо, тыс.руб.	Среднее сальдо, тыс.руб.	Издержки неиспользованных возможностей, тыс.руб.
B	B/2	CUO= B/2*UO
12 276	6 138	614,8
6 138	3 069	306,9
3 069	1 534,5	153,45
1 069	534,5	53,45

Для **определения коммерческих расходов** за год необходимо знать, сколько раз предприятию придется продавать ликвидные ценные бумаги.

Определение общего количество денег, выплаченных за год:

$$M=1534,5 * 52= 76\ 725 \text{ тыс.руб}$$

При денежном сальдо равном 3 069 тыс. руб. компания будет продавать 3069 ликвидных легкорезализуемых ценных бумаг $76725 / 3069 = 25$ раз в год. Это обходится F руб каждый раз.

Тогда $25 * F =$ коммерческие издержки. $25 * F = 63\ 393$ тыс. руб.

$$F = 2535,7 \text{ тыс.руб.}$$

$$\text{Коммерческие издержки} = (M/B) * F$$

Таблица 2
Определение коммерческих издержек

Общая сумма выплаченных денег, тыс.руб.	Начальное сальдо, тыс.руб.	Коммерческие издержки, тыс.руб.
M	B	(M/B)*F
76 725 руб	12 276	$6,25 * 2535,7 = 15\ 848,1$
76 725 руб	6 138	$12,5 * 2535,7 = 31\ 696,3$
76 725 руб	3 069	$25 * 2535,7 = 63\ 392,5$
76 725 руб	1 069	$71 * 2535,7 = 180\ 034,7$

Рассчитаем общие издержки: Издержки неиспользованных возможностей + Коммерческие издержки:

Таблица 3
Определение общих издержек

Сальдо, тыс. руб.	Издержки неиспользованных возможностей, тыс. руб.	Коммерческие издержки, тыс.руб.	Общие издержки, тыс.руб.
B	CUO	F	GC
12 276	614,8	15 848,1	15 463
6 138	306,9	31 696,3	32 003,2
3 069	153,45	63 392,5	63 546
1 069	53,45	180 034,7	180 008,2

Таким образом, сальдо денежных средств в 12 276 тыс. руб. приводит к наименьшим общим издержкам = 15 463 тыс.руб. Однако, это не является конечным оптимальным вариантом, поэтому следует найти **математический оптимум ()**.

$$B^1(B^1/2)*UO=(M/B)*F \quad (1)$$

Или

$$B^1 = \sqrt{\frac{(2M * F)}{OU}}$$

Для данного предприятия оптимальное начальное сальдо денежных средств

$$B^1 = \sqrt{\frac{2 \cdot 76\,725 \cdot 2535,7}{0,10}} = 62\,378 \text{ тыс. руб.}$$

Вторая модель «Миллера-Орра» предполагает, что каждый день денежные потоки меняются случайным образом.

Чтобы использовать данную модель надо определить нижний предел (страховой запас) экспертным путем. Соответственно, его значение зависит от того, какую степень риска нехватки денег предприятие считает допустимой.

Как и в модели «Баумоля-Тобина», оптимальное денежное сальдо зависит от коммерческих расходов и неиспользованных возможностей. Дополнением является дисперсия денежного потока за период q^2 .

При заданном нижнем пределе модель показывает, что плановое денежное сальдо и верхний предел равны.

$$V^1 + (ML + 3/4 \cdot FC \cdot q^2 / OU)^{1/3} \quad U^1 = 3 \cdot V^1 - 2 \cdot ML$$

$$\text{Среднее сальдо денежных средств} = (4 \cdot C^1 - L) / 3$$

Рассчитаем оптимальное сальдо по исследуемому машиностроительному предприятию:

Процентная ставка = 10% в месяц, допустим, что стандартное отклонение месячных денежных потоков = 100 тыс. руб., тогда дисперсия чистых денежных потоков составит:

$$q^2 = (100)^2 = 10\,000 \text{ тыс.руб.}$$

За нижний предел возьмем (ML) 125 000 тыс.руб. Тогда плановое денежное сальдо будет равно:

$$V^1 = ML + (3/4 \cdot FC \cdot q^2 / OU)^{1/3} = 125\,000 + (3/4 \cdot (102\,658 + 63\,393) \cdot 10\,000 / 0,1)^{1/3} = 125\,000 + 2\,317 = 127\,317 \text{ тыс. руб.}$$

Верхний предел

$$U^1 = 3 \cdot V^1 - 2 \cdot ML = 3 \cdot 127\,317 - 2 \cdot 125\,000 = 131\,951 \text{ тыс. руб.}$$

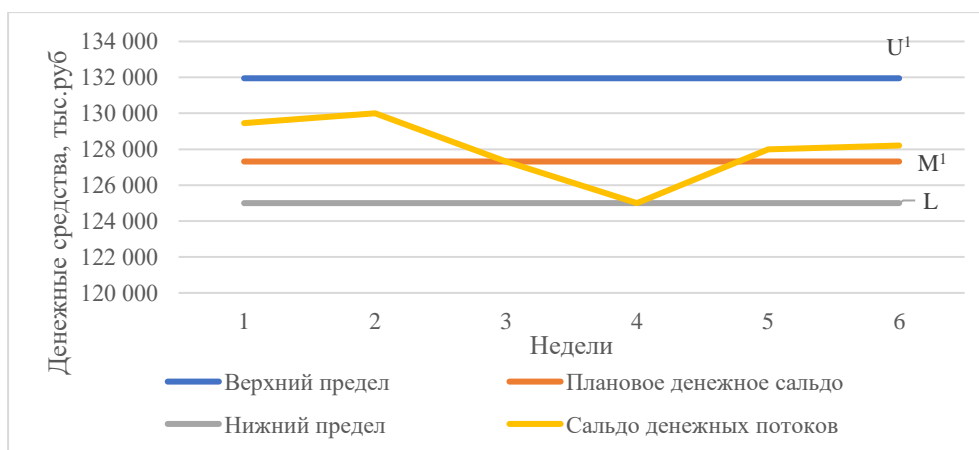


Рис.2 График денежных потоков предприятия по модели «Миллера-Орра»

Подводя итог вышесказанному, стоит отметить, что модель «Баумоля-Тобина» дает нам примерную оценку оптимального значения денежного сальдо. Примерная она потому, что ее критерии довольно идеализированы, так как денежные потоки не одинаково поступают на предприятие в большинстве

случаев. Но при этом она проста в применении, так как основана на принципе равномерности ежедневного чистого оттока и знании его величины.

Модель «Миллера-Орра» учитывает неопределенность денежных потоков. Верхний предел и среднее денежное сальдо видоизменяется соответственно разнице планового сальдо и минимального. Но при этом она полагается на человеческий фактор: минимальные значения определяют финансовые менеджеры и от этого зависит результат оптимального значения.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Лошакова А.А., Суркова Е.В. Факторные модели оценки финансовой устойчивости: преимущества и недостатки / В сборнике: Наука Промышленность Оборона. Труды XX Всероссийской научно-технической конференции, посвященной 150-летию со дня рождения С.А. Чаплыгина. В 4-х томах. под редакцией С.Д. Саленко. 2019. С. 87-91.

2. Селезнева Н. Н., Ионова А. Ф. Анализ финансовой отчетности организации / Н. Н. Селезнева, А. Ф. Ионова. — 3-е изд., перераб. и доп. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. — 583 с.

3. Старкова М.М., Суркова Е.В., Лошакова А.А. Оценка финансовой устойчивости корпораций: практический аспект/Аудитор. 2018. Т. 4. № 12. С. 45-51.

4. Чепурко Г. В., Тлеужева Л. Х. Инструменты управления в процессе оптимизации денежных потоков// Фундаментальные и прикладные исследования в современном мире. — 2014. — № 8. — С. 54–57 [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://elibrary.ru/download/95230233.pdf>

MODELS OF MONEY MANAGEMENT OF THE MACHINE-BUILDING ENTERPRISE: PRACTICAL ASPECT

Makarenko Ekaterina Denisovna, student; Surkova Ekaterina Valeryevna, Ph.D., Associate Professor

Moscow Aviation Institute (National Research University), 125993, Russia,
Moscow, Volokolamskoye Shosse, 4

Abstract: This article contains the analysis of cash management models of company. The calculation of the optimal value of the cash balance according to the studied models of the leading machine-building firm for the production of track railway equipment for the repair, construction and operation of railways is carried out.

Key words: optimal cash balance; Baumol-Allais-Tobin (BAT) model; Miller-Orr model; net outflow.

ОБЗОР МЕТОДОВ ОЦЕНКИ РИСКОВ ПРОЕКТОВ

Бондарев Максим Евгеньевич¹, студент; Суркова Екатерина Валерьевна¹, к.э.н., доцент

¹ Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет), 125993 г. Москва, Волоколамское шоссе, д.4,

Бондарев М.Е., e-mail bondarev.max.2015@mail.ru

Суркова Е.В., e-mail surkova.ev@mai.ru

Адрес для корреспонденции: Бондарев Максим Евгеньевич, Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет), 125993, г. Москва, Волоколамское шоссе, д. 4

Аннотация. В данной статье рассматриваются методы оценки рисков проектов. Проводится анализ недостатков, которые могут возникнуть при оценке того или иного проекта.

Ключевые слова: проект, управление проектами, методы оценки рисков, проектная деятельность.

Современная экономическая ситуация диктует необходимость поиска новых направлений повышения эффективности проектной деятельности предприятий, анализа причин и факторов, сдерживающих их развитие.

Поэтому очень важно определить, как наиболее эффективно использовать необходимые ресурсы для достижения заранее поставленных целей, и соответственно, потом эти решения реализовать. Показатели экономической эффективности проектной деятельности предприятия может использоваться как инструмент обоснования краткосрочных и долгосрочных экономических решений, целесообразности инвестиций, как средство оценки мастерства и эффективности управления и как способ прогнозирования будущих результатов. В условиях формирования рынка новые особенности организации ведения бизнеса потребовали не только внедрения принципиально иных способов хозяйствования, но и критериев оценки новых факторов, игнорирование которых может привести к банкротству.

Экономическая обоснованность принимаемых решений становится жизненно необходимым условием выживания и сохранения предприятия как хозяйствующего субъекта. В этих условиях практически любой представитель аппарата управления предприятием должен быть хорошим аналитиком. С помощью анализа эффективности проектной деятельности обосновываются бизнес-планы и управленческие решения, осуществляется контроль за их реализацией, оцениваются результаты деятельности предприятия, делаются прогнозы его будущего состояния, выявляются резервы роста эффективности производства.

Существует несколько методов оценки уровня риска, однако наиболее часто прибегают к математическому, аналитическому или смешанному. [1, 3]

Уровень риска может быть оценен **математически**, т.е. путем использования математического аппарата теории вероятностей. Это возможно, если изначально определены варианты событий, их вероятность и закономерности развития. В этом случае уровень риска будет определен с достаточно высокой точностью.

Суть **аналитического метода** заключается в том, что в результате сбора статистических данных, опроса широкого круга экспертов, работающих в данной области, собирается некоторая информация. Далее группа экспертов, обобщая данные и анализируя полученные результаты, делает выводы о перспективности исследуемого проекта и оценивает вероятности (риск) достижения желаемого результата.

Смешанный метод применяется при принятии руководителем управленческих решений, когда задача сложна и решение ее не очевидно, а также когда необходимо оценить значительное число возможных вариантов ее решения и сделать только один правильный выбор. Смешанный метод оценки уровня риска заключается в том, что исследуемая задача разбивается на более мелкие подзадачи, которые решаются одним из вышеперечисленных методов. Кроме того, к одной и той же подзадаче может быть применен как математический, так и аналитический методы, что повышает достоверность получаемых оценок и эффективность метода в целом.

Количественные коэффициенты опасности последствий того или иного вида риска выставляются группой экспертов по методу аналогий, имеющих опыт работы с различного рода проектами. Используются также и статистические методы анализа рисков, например **метод Монте-Карло**, который представляет собой достаточно громоздкий способ моделирования и оценки всевозможных сценариев развития событий. [2] Как правило, этот метод применяется при разработке сложных и дорогостоящих проектов, где последствия неучтенного риска могут обернуться огромными необратимыми затратами.

Изучая данные методы оценки риска, можно обратить внимание на определенные недостатки и минусы, которые могут возникнуть при оценке того или иного проекта.

По поводу математического метода стоит сказать, что область применения ограничена кругом задач, имеющих четкие исходные данные, поэтому он наиболее часто применяется при оценке финансового и инвестиционного рисков, когда традиционно пренебрегают такими трудно формализуемыми слагаемыми риска, как политические риски, риски природных катастроф и т.п., вероятность которых берется равной нулю.

Про аналитический метод, что он не обладает мощным математическим аппаратом, таким как математический метод оценки уровня риска, однако круг его применения достаточно широк, и зачастую руководители, не имея необходимой математической подготовки, прибегают именно к нему.

Что касается смешанного метода, можно также удостовериться в его неполной уверенности, так как решение принимает руководитель

управленческих решений и он разбивает задачу на части и анализирует ее, по окончании работы и принятию его решения на предприятии и организации могут возникнуть определённые споры и сомнения в точности решения.

Метод Монте-Карло также имеет небольшой недостаток в том, что рассчитан только на дорогостоящие проекты, и имеет определённые ограничения для остальной части проектов.

В заключение стоит отметить, что применение описанных методов к оценке рисков проектов часто позволяет принимать решение относительно его дальнейшей проработки в краткосрочном периоде, а также делать выводы о возможных способах минимизации рисков. Следует подчеркнуть, что также существуют определённые недостатки и минусы методов, на которые необходимо обратить максимальное внимание, иначе эффективность работы будет невысока.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Зуб, А. Т. Управление проектами : учебник и практикум для вузов / А. Т. Зуб. — Москва : Издательство Юрайт, 2022. — 422 с.
2. Skachko G., Surkova E., Ermolaeva E., Potsebneva I.V. Adoption of management decisions on the basis of the risk management model/В сборнике: E3S Web of Conferences. 22. Сер. "22nd International Scientific Conference on Energy Management of Municipal Facilities and Sustainable Energy Technologies, EMMFT 2020" 2021. С. 11008.
3. Шкурко, В. Е. Управление рисками проекта: учебное пособие для вузов / В. Е. Шкурко ; под научной редакцией А. В. Гребенкина. — 2-е изд. — Москва : Издательство Юрайт, 2022. — 182 с.
4. <https://allgosts.ru>

OVERVIEW OF PROJECT RISK ASSESSMENT METHODS

Bondarev Maksim Evgenievich; Surkova Ekaterina Valerievna, PhD in Economics, Associate Professor

Moscow Aviation Institute (National Research University), 4, Volokolamsk Highway, Moscow, 125993, Russia

Bondarev M. E., e-mail bondarev.max.2015@mail.ru

Surkova E. V., e-mail surkova.ev@mai.ru

Annotation. In this article are discussed methods for assessing the risks of projects. The analysis of the shortcomings that may arise when evaluating a particular project is carried out.

Key words: project; project management; risk assessment methods; project activity.

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ КОМПЕНСАЦИОННЫХ МОДЕЛЕЙ ОПЛАТЫ ТРУДА

Бухтяров Даниил Станиславович, студент; Суркова Екатерина Валерьевна¹, к.э.н., доцент

Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет)», 125993, Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, 4

Бухтяров Д.С., e-mail daniilranger7@mail.ru

Аннотация. В данной статье исследуется зарубежный опыт моделей оплаты труда работников. Предложена компенсационная модель пожизненного найма сотрудников, предусматривающая расширение пакета компенсационных выплат работника с увеличением его стажа.

Ключевые слова: Система оплаты труда; компенсационная модель; текучесть кадров; трудовая мотивация.

Система оплаты труда в каждой стране имеет свою уникальную форму. Это разнообразие форм оплаты труда позволяет нам детально их проанализировать, выделить их преимущества и недостатки. Основываясь на этом опыте, представляется возможным систематизировать знания в области компенсационных зарубежных и отечественных моделей оплаты труда. Перед компаниями встает актуальный вопрос формирования программы вознаграждения труда работников, которая основана на теоретических и прикладных аспектах разработки компенсационной стратегии и политики компании.

Для создания такой системы рассмотрим основные проблемы, возникающие внутри нашей страны:

1) Текучесть кадров

Для решения данной проблемы предлагаем взглянуть на опыт Японии.

Основными принципами, на которые опирается традиционная система управления персоналом в Японии, являются: концепция пожизненного найма, (оплата труда в соответствии с выслугой лет). В японскую организацию можно войти только «снизу». Продвижение вверх по карьерной лестнице возможно лишь после проработки нескольких лет в компании. Таким образом, японские компании самостоятельно и постепенно создают высококвалифицированных специалистов.

Пожизненный найм является попыткой поддержания стабильного уровня занятости и недопущения безработицы вне зависимости от спроса на труд или экономической ситуации. Политика пожизненного найма обеспечивает стабильную базу человеческих ресурсов.

Благодаря данной системе работодатели сокращают свои издержки на подбор персонала, оплату услуг специализированных компаний по обучению персонала, повышается уровень и качество выполняемой работы.

Данная система предоставляет преимущества работникам в виде разнообразных социальных льгот и социальных пособий. Основная цель существования системы пожизненного найма — это попытка удержать высококвалифицированных сотрудников внутри компании.

2) Мотивация эффективной работы

Для решения данной проблемы рассмотрим опыт США.

Для эффективной мотивации персонала в США используется модель компенсационного менеджмента. Данная модель создана для решения следующего:

1) Поддержки взаимосвязи между работой и денежным вознаграждением за выполненную работу;

2) Развития концепции непрерывного самосовершенствования персонала;

3) Определена ведущая роль специалистов по заработной плате в организации труда, нормировании и разграничении рабочих заданий. При этом центральное место отводится научной организации труда, нормированию, реинжинирингу, бережливости, аттестации рабочих мест;

4) Обоснована идея разработки компенсационной стратегии фирмы и ее поддержки путем:

-детального описания работы в соответствии со стандартом, которая должна выполняться конкретной производственной единицей;

-обеспечения необходимого уровня профессионально-квалификационной подготовки работника;

Содержание компенсационных выплат предоставлено в таблице 1

Таблица 1
Содержание компенсационного пакета

Способы материального стимулирования	Дополнительные стимулы
- Заработная плата	- Оплата транспортных расходов
- Премия	- Оплата питания
- Оплачиваемый отпуск	- Компенсация расходов на образование
- Бонусы	- Предоставление беспроцентных кредитов
- Участие в прибыли предприятия	- Организация культурно-массовых мероприятий
- Планы дополнительных выплат	- Страхование сотрудников и членов его семьи
- Участие в акционерном капитале	- Оплата медицинского обслуживания
- Оплата нетрудоспособности	- Предоставление работнику в пользование автомобиль компании
- Опционы	- Обеспечение работника рабочей одеждой

Основываясь на опыте этих двух стран, предлагаем поэтапную компенсационную модель пожизненного найма сотрудников. Основная идея данной модели заключается в том, что пакет компенсационных выплат сотрудника будет расширяться с увеличением стажа работника.

Работать данная модель будет по следующему принципу:

При приеме сотрудника предприятие заключает с ним договор, по условию которого сотрудник получает базовый набор компенсационных

выплат. Данный набор будет расширяться и увеличиваться при повышении сотрудника до новой должности. По примеру японских компаний, повышения персонала будет в первую очередь зависеть от образования и опыта работы внутри компании.

Далее в таблице 2 представлена система компенсационных выплат в зависимости от повышения квалификационной категории сотрудника. Категория сотрудников зависит от опыта работы: 1 категория до 5 лет работы на предприятии, 2 категория до 10 лет работы на предприятии, 3 категория от 10 лет работы на предприятии.

Таблица 2
Виды компенсационных пакетов в зависимости от категории сотрудника

Компенсационная выплата	Сотрудник 1 категории	Сотрудник 2 категории	Сотрудник 3 категории
Премия за конечный результат работы компании	30%	35%	40%
Оплачиваемый отпуск	28 дней	35 дней	40 дней
Бонусная надбавка	5000 Рублей	7000 Рублей	10000 Рублей
Страхование	Базовое страхование	Продвинутое страхование	Продвинутое страхование и его семьи
Компенсация образования	Компенсация курсов по повышению квалификации	Компенсация высшего образования сотрудника	Компенсация высшего образования сотрудника и члена его семьи
Компенсация туристической путевки	30%	50%	70%

Подводя итог вышесказанному, хочется отметить, что такая система будет мотивировать сотрудников устраиваться на работу на длительную перспективу, так как уровень его заработка напрямую будет связан с количеством проработанных лет на предприятии.

Таким образом, совместив опыт японских и американских предприятий, преодолевается проблема текучести кадров и трудовой мотивации сотрудников, что положительно скажется на экономических показателях отечественных предприятий.

Но важно отметить тот факт, что для внедрения данной системы оплаты труда необходимо участие государства, оно должно регулировать компенсационные уровни. Для этого государству необходимо регулировать уже существующие законы (ТК РФ Статья 115 Продолжительность ежегодного основного оплачиваемого отпуска), а также создавать новые.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. ТК РФ Статья 115. Продолжительность ежегодного основного оплачиваемого отпуска

2. Горелов Н.А. (Оплата труда персонала: методология и расчеты: учебник и практикум для вузов / Н.А. Горелов – Москва: Издательство Юрайт, 2020. – 412 с.)
3. Ермолаева Е.Н. Оценка организационно-управленческой составляющей научно-технического потенциала СТИН. 2021. № 7. С. 42-45
4. Кузнецов С.А. Недостатки системы мотивации в России как следствие несовершенной системы управления персоналом.//Современные проблемы науки и образования. 2019. № 6. С. 207-207.
5. Суркова Е.В., Кадыкова А.А., Кузнецов А.Г., Ермолаева Е.Н., Михайловская Н.М. Теория и практика начисления заработной платы в современных условиях / Экономика и предпринимательство. 2017. № 5-2 (82). С. 1052-1056.
6. Югов Е.А. Современные проблемы оплаты труда и основные пути их решения/Е.А. Югов//Вестник Воронежского государственного аграрного университета. -2018. -№ 3-4. -С. 63-72.
7. https://nalog-nalog.ru/lgoty_garantii_i_kompensacii/kompensacionnye_vyplaty_po_sisteme_socialnogo_obespecheniya
8. <https://www.evkoval.org/kursovye-raboty/yaponskaya-model-menedzhmenta-sistema-oplatyi-truda>
9. <https://www.consultant.ru>

ANALYSIS OF INDICATORS OF PROFITABILITY OF AVIATION TRANSPORT ENTERPRISES IN MODERN CONDITIONS

**Bukhtiarov Daniil Stanislavovich, student; Surkova Ekaterina Valerievna,
PhD in Economics, Associate Professor**

Moscow Aviation Institute (National Research University), 125993, Russia, Moscow,
Volokolamskoye Shosse, 4

Abstract: This article examines the foreign experience of employee remuneration models. A compensation model of lifelong hiring of employees is proposed, which provides for the expansion of the employee's compensation package with an increase in his seniority.

Keywords: Remuneration system; compensation model; employee turnover; labor motivation.

ОСОБЕННОСТИ СОЗДАНИЯ РОССИЙСКОЙ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЦИФРОВОЙ ВАЛЮТЫ

*Войнов Сергей Михайлович*¹, магистр

Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет)», 125993, Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, 4

Войнов С. М., e-mail ser.vojnov2015@mail.ru

Адрес для корреспонденции: Войнов Сергей Михайлович, Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет)», 125993, Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, 4

Аннотация. Национальные валюты, выступающие в роли средств платежа, на территории того или иного государства, являются одним из заметных достижений человечества, позволяющим оценить трудозатраты и стоимость конкретного товара и услуги. На сегодняшний день основной тенденцией развития общества и экономики в целом выступает применение безналичных форм оплаты.

В рамках данного исследования рассматривается сущность национальных валют, основные преимущества и недостатки при внедрении в национальную систему платежей. Также рассмотрены особенности и текущее состояние цифрового рубля как платежного средства на территории России, изложены его особенности, а также риски, с которыми может столкнуться регулятор при его внедрении.

Ключевые слова: цифровая валюта; риски; цифровой рубль; Банк России; особенности внедрения; отток ликвидности.

Национальные валюты, выступающие в роли средств платежа, на территории того или иного государства, являются одним из заметных достижений человечества, позволяющим оценить трудозатраты и стоимость конкретного товара и услуги. За многовековую историю деньги видоизменялись в зависимости от географических, климатических и социокультурных особенностей развития того, или иного общественного строя.

На сегодняшний день основной тенденцией развития общества и экономики в целом выступает применение безналичных форм оплаты. Сама идея «безналичного» расчета берет свое начало еще со времен эпохи Ренессанса с использованием в банковской деятельности крупных финансовых учреждений Итальянских государств прообразов современных векселей и чеков [6].

Говоря конкретно о цифровых валютах, следует отметить, что цифровая валюта — это обязательство Центрального банка страны-эмитента, которое представляет собой совокупность электронных данных с высокой степенью защиты, содержащихся в специализированной информационной системе [2]. Это означает, что эмиссия, применение цифровой валюты в качестве средства

платежа, контроль за обращением и сохранность данного платежного средства ложится на плечи финансового регулятора.

Внедрение национальной цифровой валюты должно помочь в решении следующих задач:

1. Постепенный уход от наличных денежных средств.
2. Снижение влияния инфляционных и дефляционных процессов на денежно-кредитную политику.
3. Обеспечение прозрачности платежей среди населения.

Вместе с тем внедрение такого рода платежного средства несет за собой возможные негативные последствия для всех участников денежных отношений [5]. Для учёта всех рисков государству следует взвесить все «за» и «против» при принятии решения о введении нового платежного средства в гражданский оборот. Это особенно важно, поскольку помимо описанных выше рисков существует еще один достаточно весомый, а именно потеря бюджетных средств, затраченных на реализацию данного проекта, что в свою очередь, ведет к следующим рискам:

1. Репутационные и стратегические риски Центробанка и его подразделений, задействованных в эмиссии.
2. Возможное снижение эффективности монетарной политики финансового регулятора.
3. Потенциальная возможность использования денег для отмывания средств, полученных преступным путем (для анонимных форм платежей).

Ввиду активного развития криптовалют и сегмента «частных денег», суть которых заключается в том, что роль эмитента денежных средств выступают частные компании и физические лица, имеющие техническую возможность [7], центральные банки многих стран в попытке избежать спекулятивной торговли такими валютами и легализации средств из «теневого экономики» разрабатывают и внедряют собственные цифровые валюты, гарантом платежеспособности которой является государство. Примечательно, что и Россия в погоне за текущим трендом развития системы денежных отношений также разрабатывает собственную цифровую валюту.

Цифровой рубль во многом революционный и инновационный проект для российской валютной системы. Цифровые рубли представляют собой уникальные цифровые коды (или токены), находящиеся в цифровых кошельках клиентов на платформе цифрового рубля [4].

Вместе с тем, поскольку данный проект находится на стадии разработки и испытания по внедрению запланированы на 2022 год, на сегодняшний день некоторые аспекты внедрения цифрового рубля не проработаны и находятся на стадии концепции. В частности, на текущий момент применение цифрового рубля не описано в рамках законодательной практики, поскольку ЦБ РФ не подготовил соответствующие изменения.

Также существуют следующие сложности при реализации данного проекта:

1. Технологические особенности внедрения. Недостаточная производительность технических средств, сложность реализации решения по обеспечению конфиденциальности и информационной безопасности могут замедлить распространение технологии среди россиян. Также можно отметить сложности по реализации офлайн-режима, который считается одним из ключевых преимуществ цифрового рубля, а также нехватка программного обеспечения и его высокая стоимость для конечного потребителя.

2. Отток ликвидности и снижение стоимости национальной валюты по отношению к валютам мировой финансовой корзины. Для поддержания ценности и ликвидности данного платежного средства Банк России планирует задействовать имеющиеся инструменты в рамках денежно-кредитной политики.

3. Неготовность инфраструктуры предприятий и кредитных организаций. Планируется обеспечение поэтапного внедрения цифрового рубля, что позволит банкам и предприятиям адаптировать свою инфраструктуру для проведения расчетов в цифровом рубле, а также использование уже существующей инфраструктуры приема безналичных платежей.

Таким образом, исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод о том, что создание национальной валюты — это сложный процесс, затрагивающий разные аспекты жизнедеятельности общества. Можно с уверенностью сказать, что цифровой рубль как проект имеет все шансы на реализацию. Косвенно это подтверждается мнением ЦБ РФ о криптовалютах, где утверждается негативное отношение к использованию Bitcoin и его аналогов как средств платежа на территории России [8]. Можно надеяться, что внедрение нового средства платежа будет способствовать развитию экономики нашей страны, однако без должной проработки всех вопросов со стороны регулятора и государства, те негативные риски, что описывают эксперты могут воплотиться в реальную жизнь, что негативно скажется финансовой системе страны, если этим рискам не будет уделено должное отношение.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Pfister C. Monetary policy and digital currencies: Much ado about nothing? Banque de France Working Paper. 2017;(642). URL: <https://publications.banque-france.fr/sites/default/files/medias/documents/dt-642.pdf>.

2. Иванущенко А.В., Плюснина Е.А., Яцык А.А. Цифровизация национальной валюты: мировой и отечественный опыт // Экономика. Право. Инновации. 2021. № 2. С. 4–11.

3. Каменская, К. В. К вопросу о введении цифрового рубля как инструмента противодействия экономическим и финансовым правонарушениям / К. В. Каменская // Инновации. Наука. Образование. – 2021. – № 25. – С. 77-84.

4. Концепция Цифрового рубля // ЦБ РФ. Официальный сайт [Электронный ресурс] // Режим доступа: https://cbr.ru/Content/Document/File/120075/concept_08042021.pdf (дата обращения: 15.10.2021).
5. Ларина, О. И. Цифровые деньги на современном этапе: ключевые риски и направления развития / О. И. Ларина, О. М. Акимов // Финансы: теория и практика. – 2020. – Т. 24. – № 4. – С. 18-30. – DOI 10.26794/2587-5671-2020-24-4-18-30.
6. Соколов А. В. Становление и развитие вексельного обращения // Вестник РУК. 2010. №1. [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/stanovlenie-i-razvitie-vekselnogo-obrascheniya> (дата обращения: 01.11.2021).
7. Хайек Ф. А. Пагубная самонадеянность. Ошибки социализма. Пер. с англ. М.: Новости/Catallaху; 1992. 304 с.
8. ЦБ объяснил, почему криптовалюты не являются деньгами // РИА Новости. Официальный сайт [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://ria.ru/20201013/kriptovalyuty-1579621011.html> (дата обращения: 20.10.2021).

FEATURES OF THE CREATION OF THE RUSSIAN NATIONAL DIGITAL CURRENCY

Voinov Sergey Mikhailovich ¹, master

Moscow Aviation Institute (National Research University), 125993, Russia,
Moscow, Volokolamskoye Shosse, 4

Abstract: National currencies, acting as means of payment, on the territory of a particular state, are one of the notable achievements of mankind, which makes it possible to estimate labor costs and the cost of a particular product and service. Today, the main trend in the development of society and the economy as a whole is the use of non-cash forms of payment.

Within the framework of this study, the essence of national currencies, the main advantages and disadvantages when introduced into the national payment system are considered. The features and the current state of the digital ruble as a means of payment on the territory of Russia are also considered, its features, as well as the risks that the regulator may face during its implementation, are outlined.

Keywords: digital currency; risks; digital ruble; Bank of Russia; implementation features; liquidity outflow.

ВЛИЯНИЕ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ НА ПРОЦЕССЫ РАЗРАБОТКИ И ПРОИЗВОДСТВА ПРОДУКЦИИ АВИАЦИОННОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Зейнетдинова Лилия Зуфьяровна, магистр

Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет)», 125993, Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, 4

Зейнетдинова Л.З., e-mail: zeynetdinova.lz@mail.ru

Аннотация. В данной статье рассматриваются текущее положение и основные тенденции развития авиационной промышленности в России в контексте применения цифровых технологий. В процессе исследования выявлены проблемные вопросы и направления внедрения цифровизации в рамках данной отрасли. Также представлена основная проблематика развития отрасли и преграды для повышения её конкурентоспособности на международном рынке авиационной продукции. По результатам исследования предложены мероприятия, направленные на повышение доли цифровых технологий в процессах создания авиационной техники (АТ) с целью сокращения отставания российских предприятий авиапромышленности от зарубежных компаний.

Ключевые слова: цифровые технологии; производство; авиационная промышленность; авиапроизводитель; научно-технологический потенциал.

Вопрос развития высокотехнологичных отраслей является открытым, поскольку современная рыночная экономика диктует свои правила игры, в которую без перехода на новый уровень технологического уклада невозможно сыграть. Авиационная промышленность является одной из приоритетных отраслей российской экономики, занимающаяся разработкой, испытанием, производством и послепродажным обслуживанием авиационной техники.

Таблица 1
Производство прочих транспортных средств и оборудования

Вид деятельности	К соотв. периоду прошлого года, %		Прирост обработ. пр- в, янв-сент, %	Отношение сентября к сентябрю 2019 года, %	
	январь- сентябрь	сентябрь			
		фактически			с поправкой на календарь
Производство прочих транспортных средств и оборудования	114,2	103,8	103,8	9,4	100

На начало 2021 года контур предприятий авиационной промышленности насчитывает 261 организацию и предприятие, а общая численность работающих составляет 404,9 тыс. человек [0].

По данным Минпромторг России (таблица 1), Индекс производства прочих транспортных средств, в т.ч. и производства летательных аппаратов, за период с начала года составил 114,2% к соответствующему периоду прошлого года, что обеспечило 9,4% прироста всех растущих обрабатывающих производств[2].

Кроме наращивания объемов отечественной продукции на рынке региональных воздушных судов (ВС) (например, ОАК в 2018 г. вышел на второе место по числу поставленных ВС (рисунок 1)) и выполнения программы по созданию магистрального узкофюзеляжного самолёта МС-21, данный рост обусловлен расширением сегмента беспилотной техники гражданского назначения.

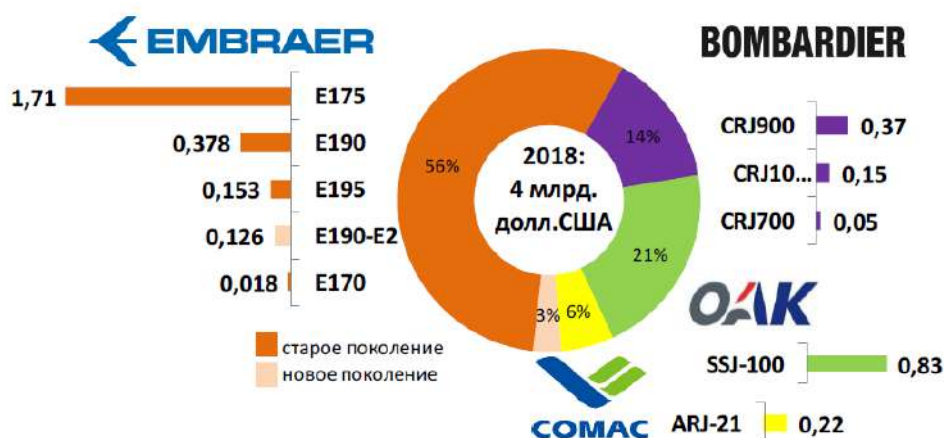


Рис.1 – Объем поставок реактивных региональных ВС в 2018 г.

Несмотря на положительную динамику российских предприятий в области цифровизации разработки АТ, (применение методов математического моделирования, создание «электронной птицы» в ходе программы SSJ-100, имитационных стендов и др.), в настоящее время существует отставание российских предприятий авиационной промышленности от мировых лидеров в использовании передовых цифровых технологий.

Низкие показатели отечественного авиапрома в сегменте гражданского авиастроения обусловлены, в первую очередь, длительностью цикла разработки и вывода на рынок новых типов воздушных судов, недостаточным уровнем технико-эксплуатационных характеристик в условиях высокой конкуренции, слабым развитием системы послепродажного обслуживания, накопившимся технологическим отставанием от зарубежных производителей по ряду направлений.

Длительный цикл разработки отечественной АТ обусловлен в том числе отсутствием «культуры» верификации требований виртуальными испытаниями, в результате чего принятие неверных технических решений на раннем этапе проектирования обнаруживается на этапе натурных работ, когда их исправление требует значительных затрат ресурсов.

Все более важным трендом становится уже начавшийся переход мирового авиастроения на принципиально новые технологии, включая замену металлоконструкций композиционными материалами, развитие аддитивного производства замкнутого цикла, внедрение новых систем искусственного интеллекта в систему управления воздушным судном, создание полностью электрического самолёта.

Ведущими зарубежными авиапроизводителями уже освоена сквозная цифровизация научных исследований и разработок, испытаний, производства, продаж и эксплуатации авиационной техники. При создании новых материалов для авиационной промышленности начинает повсеместно применяться компьютерный инжиниринг, позволяющий сократить расходы на создание дорогостоящих натуральных моделей-прототипов за счёт использования виртуальных моделей. Существенное влияние на авиастроение оказывает конвергенция технологий (например, промышленного Интернета, «Big Data», облачных технологий) [5].

Таким образом, для обеспечения паритета технологического развития отечественных предприятий-разработчиков с мировыми лидерами требуется сконцентрировать внимание на реализации следующих направлений

1. Создание комплексного платформенного технологического и программного решения, которое будет объединять в себе функционал систем по подготовке производства (системы CAD, CAM, CAE, PDM), систем управления производством (системы MES и ERP) и системы управления ресурсами EAM, обеспечивая при этом высокие стандарты безопасности технической информации, что также решило бы проблему необходимости ведения и хранения бумажной документации;

2. Реализация на заводах-изготовителях АТ концепции «умной фабрики», включающей в себя масштабную роботизацию производства (стапельные и транспортно-логистические роботы, роботы-пауки), применение технологии дополненной реальности, лазерные позиционеры, технологии безбумажного производства;

3. Применение «интеллектуальных», адаптивных материалов и покрытий, металломатричные и полиматричные композиционные материалы, порошковые материалы для аддитивных технологий, высокотемпературные керамические, теплозащитные и керамоподобные материалы;

4. Разработка комплекса бортового оборудования ВС по принципам интегральной модульной авионики, применение дополненной реальности в информационно-управляющем поле кабины, разработка отечественных высокоскоростных интерфейсов информационного обмена, увеличение доли электрических исполнительных механизмов;

5. Внедрение технологий искусственного интеллекта в средства обработки информации и системы управления ВС;

6. Развитие систем послепродажного обслуживания ВС, в том числе реализация интегрированной логистической поддержки, предиктивного и

удалённого обслуживания, диагностика на расстоянии путём анализа «больших данных» от бортовых систем контроля.

Использование передовых технологий позволит существенно снизить сроки вывода продукции на рынок и её стоимость, сократить материалоёмкость, уменьшить уровень брака деталей и комплектующих.

Для реализации вышеперечисленных направлений, требуется провести ряд мероприятий, которые будут продуктивно способствовать качественному улучшению положения авиационной промышленности в контексте цифрового направления.

Мероприятие 1. Разработка единых стандартов, правил, регламентов работы организаций авиационной промышленности в цифровом пространстве.

Мероприятие 2. Создание единой информационной инфраструктуры для предприятий и организаций авиационной промышленности.

Мероприятие 3. Реализация возможности использования всей имеющейся документации в рамках единой цифровой платформы, в том числе:

- оцифровка бумажных носителей в специально разработанный формат;
- реализация возможности использования различных цифровых форматов для создания «цифрового двойника».

Мероприятие 4. Создание системы сбора, обработки, хранения и предоставления пользователям данных о состоянии используемого оборудования и эксплуатируемой авиационной техники.

Несмотря на очевидные преимущества цифровой революции производства, на данный момент внедрению новых технологий препятствуют следующие аспекты:

- необходимость крупных инвестиций вкупе с непониманием экономического эффекта от нововведений;
- необходимость перестройки бизнес-процессов;
- сомнения в обеспечении достаточной безопасности цифровых данных (актуально для АТ военного назначения);
- отсутствие нормативной базы применения «искусственного интеллекта», единых стандартов внедрения, использования и верификации новых технологий;
- отсутствие квалифицированного персонала;
- отсутствие знаний у Заказчиков.

Таким образом, подводя итог вышеописанному можно отметить, что цифровые технологии оказывают непосредственное влияние на процессы производства и разработки продукции авиационной промышленности. Более того, современный тренд на цифровизацию производства, поддерживаемый отечественной и зарубежной авиационной промышленностью, будет и дальше поддерживаться всеми отраслевыми игроками. Вместе с тем, применение новых цифровых технологий в осуществлении деятельности авиапроизводств значительно повысит эффективность деятельности и снизит их расходы, а также позволит соответствовать растущим потребностям эксплуатантов, что, в

свою очередь, будет позитивно влиять на конкурентоспособность и имидж компании, несмотря на санкционное давление и аспекты межгосударственной недобросовестной конкуренции.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Постановление Правительства РФ от 07.12.2021 № 2219 «О внесении изменений в государственную программу Российской Федерации «Развитие авиационной промышленности»» [Электронный ресурс] — Режим доступа: <https://docs.cntd.ru/document/727468017> (дата обращения: 07.11.2021 г.).

2. О промышленном производстве в январе-сентябре 2021 г. (расширенная справка) [Электронный ресурс] — Режим доступа: https://minpromtorg.gov.ru/common/upload/files/docs//spr_yan_2021.pdf (дата обращения: 07.11.2021 г.).

3. Стратегия развития авиационной промышленности Российской Федерации на период до 2030 года [Электронный ресурс] — Режим доступа: https://minpromtorg.gov.ru/docs/#!/strategiya_razvitiya_aviacionnoy_promyshlennost_i_rossiyskoy_federacii_na_period_do_2030_goda (дата обращения: 07.11.2021 г.).

4. Антипова О.А., Оглоблина Е.В. Цифровые технологии в авиационной промышленности: перспективы XXI века // Научные труды Вольного экономического общества России. 2018. №4. [Электронный ресурс] — Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/tsifrovye-tehnologii-v-aviacionnoy-promyshlennosti-perspektivy-xxi-veka> (дата обращения: 17.12.2021).

5. Новиков С.В., Калимуллина Э.Р. Цифровые технологии и их использование в сфере обслуживания пассажиров авиакомпании // Московский экономический журнал. 2020. №1. [Электронный ресурс] — Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/tsifrovye-tehnologii-i-ih-ispolzovanie-v-sfere-obsluzhivaniya-passazhirov-aviakompanii> (дата обращения: 17.12.2021).

INFLUENCE OF DIGITAL TECHNOLOGIES ON THE DEVELOPMENT AND PRODUCTION PROCESSES OF PRODUCTS OF THE AVIATION INDUSTRY

Zeinetdinova Liliia Zufiarvna, master

Moscow Aviation Institute (National Research University), 125993, Russia,
Moscow, Volokolamskoye Shosse, 4

Abstract: This article considers the main trends of aviation industry development in Russia in the scope of digital technologies application. The digitalization implantation threads and its main disadvantages were described. The major development challenges and the obstacles for increasing competitive capability on the international aviation market were carried out. Concerning findings of the research, the expansion of development, production and modern aerotechnics

operation servicing were suggested, as well as the actions for digital technologies promotion, which is conducive to qualitative improvement of aviation industry status.

Keywords: digital technologies; production; aviation industry; aviation producer; scientific and technological potential.

РАЗВИТИЕ ЛИЗИНГОВОЙ ИНДУСТРИИ

Романов Александр Вячеславович¹, студент; Суркова Екатерина Валерьевна¹, к.э.н., доцент

¹Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет)», 125993, Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, 4

Романов А.В., e-mail Delsin13@mail.ru

Адрес для корреспонденции: *Романов Александр Вячеславович*, Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет)», 125993, Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, 4

Аннотация: В статье рассматривается лизинг - как одна из самых эффективных форм инвестиций. Проводится статистический анализ основных показателей отечественной лизинговой отрасли, включая региональное распределение.

Ключевые слов: лизинг; лизинговая деятельность; аренда; лизингодатель; лизингополучатель; договор лизинга; инвестиционная деятельность.

Развитие лизинговой индустрии в нашей стране в эпоху противоречивого реформирования рынка диктует необходимость определения новых законодательных правил. Лизинг – это одна из самых эффективных форм инвестиций через различные формы аренды оборудования, станков, механизмов, вычислительной, электронной и также строительной, агропромышленной техники. В Российской Федерации используют 40-50% в автомобиле и машиностроении, производстве оборудования промышленности.

Лизинг – комплекс имущественных правовых и экономических отношений, возникающих в связи с реализацией договора лизинга и передачей предмета лизинга во временное пользование на основе его приобретения и дальнейшей сдачи в аренду.

Под лизинговой деятельностью понимают инвестиционную деятельность по приобретению имущества и передаче его в лизинг физическим или юридическим лицам за определенную плату, на определенных условиях и срок, которые прописаны в договоре лизинга, и с возможностью дальнейшего выкупа, если это предусмотрено договором.

Анализ основных статистических показателей лизинговой отрасли за 2021 год показал, что количество компаний, опубликовавших сведения о заключении лизингового договора – 480, что на 15% меньше, чем в предыдущем году. Количество лизингополучателей по заключенным договорам – 65 544, что на 52% меньше, чем в предыдущем году. Заключено 410 415 договоров лизинга, это на 38% больше, чем в 2020 году. Предметов лизинга передано 564 681, что на 44% больше, чем в прошлом году. Предметов лизинга, переданных на автотранспорт, приходится – 45,65%, на высокотехнологичное

оборудование - 14,4%, на спецтехнику – 5,11%. Примерно 34,84% – остальное оборудование.[3]

Региональное распределение

- Лизингодателей, передавших в лизинг наибольшее количество предметов и товаров лизинга, на лизинговые компании Москвы приходится 51%, Московская область – 23%, Санкт-Петербург – 11%. На компании других регионов приходится – 15%.

- Количество договоров лизинга, заключенных Московскими компаниями составило – 62%, Московской области – 12%, Санкт-Петербурга – 10%. В остальных регионах – 16%.

- Предметов лизинга, переданных лизингополучателям в Москве, составило наибольшее количество – 24%, Ханты-Мансийский Автономный округ – Югры – 8%, Санкт-Петербург – 8%, на остальные регионы приходится 60%.

- Договоров лизинга, заключенных лизингополучателями Москвы, составило – 25%, Московской области – 8%, Санкт-Петербурга – 8%. На лизинговые договоры остальных регионов приходится – 59%.

Статистические данные по количеству предметов и договорам лизинга представлены в таблице 1.

Таблица 1
Количество предметов и договоров лизинга в 2016 - 2021 году

Год	Количество предметов лизинга	Динамика в %	Количество договоров(ед.)	Динамика в %
2016 3-4 кв.	54 576	-	46 628	-
2017	269 514	-	230 628	-
2018	308 091	+14	256 394	+11
2019	340 796	+11	283 146	+10
2020	391 557	+15	296 868	+5
2021 1 кв.	546 681	+31	410 415	+28
	1 929 215		1 113 664	

Представленные данные в таблице 1, демонстрируют положительную динамику по количеству предметов лизинга в 2018 году 14%, в 2019 году 11%, в 2020 году 15% и 2021 год 546 681 предметов – 31 %.

По количеству договоров наблюдается аналогичная положительная динамика, за 2018 – 11%, за 2019 – 10%, за 2020 – 5%. В 2021 году мы видим прирост на 28% по сравнению с предыдущим годом.

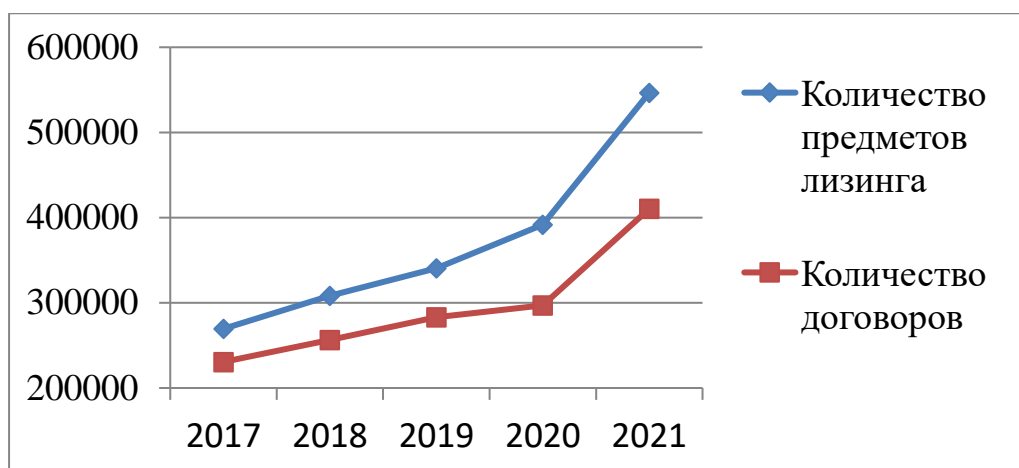


Рис.1 Динамика количества предметов и договоров лизинга в 2017-2021 гг., ед.

По данным таблицы и графика видно, что лизинг в нашей стране развивается, и с каждым годом предметы и договоры лизинга увеличиваются, что показывает перспективы данной инвестиционной деятельности.

Однако, стоит отметить, что лизинговому рынку предстоит функционировать в условиях постоянно увеличивающихся санкционных мер против России. Следовательно, существует потребность в совершенно новой экономической модели, направленной на развитие отечественного производства и стимулирование инвестиционной деятельности. Необходимо разработать программу взаимодействия между различными федеральными и региональными органами исполнительной власти и институтами развития лизинга, таких как АО «Росагролизинг», Фонд развития промышленности, Корпорация малого и среднего предпринимательства (МСП).

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Chaika N.K., Mazhayskiy Yu.A., Surkova E.V. Application of preferential leasing at enterprises of the agro-industrial complex / В сборнике: IOP Conference Series: Earth and Environmental Science. Krasnoyarsk Science and Technology City Hall of the Russian Union of Scientific and Engineering. Krasnoyarsk, 2021. С. 22003.
2. Присташ Э.С., Спорова Е.В. Влияние пандемии covid-19 на авиационный лизинг/ В книге: XLVII Гагаринские чтения 2021. Сборник тезисов работ XLVII Международной молодёжной научной конференции. Москва, 2021. С. 1285.-1286.
3. <https://fedresurs.ru/?attempt=1>

LEASING INDUSTRY DEVELOPMENT

Romanov Alexander Vyacheslavovich, student; Surkova Ekaterina Valerievna, PhD in Economics, Associate Professor
 Moscow Aviation Institute (National Research University), 125993, Russia,
 Moscow, Volokolamskoye Shosse, 4

Abstract: The article considers leasing as one of the most effective forms of investment. A statistical analysis of the main indicators of the domestic leasing industry, including regional distribution, is carried out.

Keywords: leasing; leasing activity; lease; lessor; lessee; leasing agreement; investment activity.

УДК 338.47:656

АНАЛИЗ ЗАТРАТ ПАО «КОРПОРАЦИЯ «ИРКУТ»

*Субботин Павел Вадимович, магистр; Клоницкая Анна Юрьевна,
к.э.н., доцент*

Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет)», 125993, Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, 4

Субботин П.В., email subbotin.p@mail.ru

Клоницкая А.Ю., email anna_klonitskaya@mail.ru

Адрес для корреспонденции: Субботин Павел Вадимович, Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет)», 125993, Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, 4

Аннотация: В статье проводится анализ затрат авиационного предприятия ПАО «Корпорация «Иркут» за отчетный период 2019 – 2021 гг. Осуществляется анализ динамики затрат, их структуры и эффективности. Динамика затрат анализируется за 2019 – 2021 гг. по обычным видам деятельности и в целях сравнения дается анализ темпов изменения дополнительных показателей. Анализ структуры затрат осуществляется с применением удельных весов и наглядных диаграмм, а анализ эффективности затрат включает расчет трех основных коэффициентов. По итогам работы дается краткая характеристика полученных результатов, их интерпретация и рекомендации по улучшению финансового положения ПАО «Корпорация «Иркут».

Ключевые слова: затраты; расходы; динамика затрат; структура затрат; эффективность затрат; коммерческие расходы; управленческие расходы; выручка.

1. Введение

Опираясь на такие источники как [1] и [2] можно отметить следующее. В современных условиях нестабильного развития рыночной экономики принятие управленческого решения в целях повышения эффективности производственной деятельности организации приобретает особую актуальность. Особую значимость приобретает анализ безубыточности предприятия или CVP-анализ. Затраты организации являются необходимым условием осуществления финансово-хозяйственной деятельности организаций, так как именно понесенные организацией затраты в конечном итоге овеществляются в готовой продукции. Кроме того, от величины затрат

напрямую зависят конечные результаты финансово-хозяйственной деятельности организации. Производственные предприятия становятся все более заинтересованными в том, чтобы добиться достаточной эффективности производства, контролируя свои затраты, в том числе через политику ресурсосбережения (бережливое производство).

В процессе производства продукции с целью обеспечения конкурентоспособности необходимо также помнить, что стоимость продукта формируется исходя из выбора потребителя. Поэтому проектирование и разработка продукта должна осуществляться в соответствии с критериями потребителя, чтобы был гарантирован сбыт по определенной стоимости и произведенные предприятием затраты оправдывали себя.

В соответствии с [3] определим цель анализа затрат на производственном предприятии. Целью анализа является выявление отклонений на основании которых разрабатываются решения направленные на повышение эффективности производства.

2. Теория

В соответствии с [3] основные методики анализа затрат на производственном предприятии можно определить следующим образом.

1. Анализ динамики затрат. Сводится к расчету темпов роста (снижения) расходов. Для этого значения показателей текущего периода делятся на величины предыдущего. Если получается значение меньше единицы, значит, расходы сократились.

2. Анализ структуры затрат. Здесь определяются удельные веса. Сначала для основных и прочих расходов в целом, а затем для компонентов основных затрат. Для расходов по обычной деятельности разумно оценить структуру следующим образом: исходя из ее представления в отчете о финансовых результатах, а также по элементам из пояснений к отчетности.

3. Анализ эффективности затрат. Под эффективностью понимается отношение результата к вложениям. Вложения в данном случае – это общая величина или отдельные составляющие расходов. Отдачей будем считать выручку, совокупные доходы, операционный финансовый результат. Расчет в соответствии с [4] проводится в следующем порядке.

Достаточность выручки для покрытия основных расходов рассчитывается как (1), где В – выручка, СП – себестоимость продаж, КР – коммерческие расходы, УР – управленческие расходы.

$$K_1 = \frac{В}{СП + КР + УР} \quad (1)$$

Соотношение совокупности основных доходов и расходов определяется, как (2), где ПрД – прочие доходы, ПрР – прочие расходы.

$$K_2 = \frac{В + ПрД}{СП + КР + УР + ПрР} \quad (2)$$

Рентабельность проданной продукции (товаров, работ, услуг) вычисляется при помощи (3), где ОП – операционная прибыль.

$$K_3 = \frac{ОП}{СП + КР + УР} * 100\% \quad (3)$$

Экономический смысл у формул одинаков: сколько рублей выручки (прибыли) приходится на один рубль расходов. Для первых двух показателей норматив составляет не менее единицы. Для последнего – нормы нет. Зато есть среднеотраслевые значения, которые ежегодно считает Федеральная Налоговая Служба РФ (ФНС РФ) на основании приказа от 30.05.2007 № ММ-3-06/333@.

3. Результаты и обсуждение

Для анализа затрат ПАО «Корпорация «Иркут» воспользуемся финансовой отчетностью компании. Результат анализа динамики затрат приведен на рис. 1.

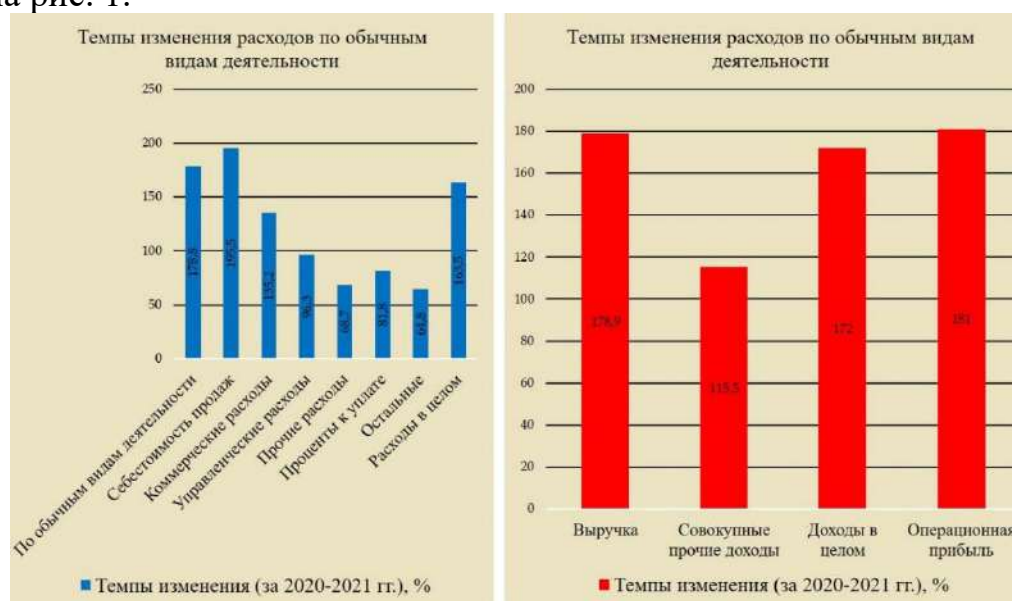


Рис. 1. Темпы изменения затрат по обычным видам деятельности (слева) и других показателей деятельности (справа) для ПАО «Корпорация «Иркут»

Нормативным показателем является значение в 100 %, тогда, из рис. 1 видно, что совокупные расходы выросли на 63,5%, Себестоимость продаж стала значительно больше и ее рост составил 95,5%, что в большей степени связано с увеличением объемов продаж (на 78,9%). Однако темпы роста расходов все же больше темпов роста выручки.

Отмечено существенное снижение прочих расходов – на величину 31,3%. Одновременно с этим произошло увеличение прочих доходов – на 15,5%. Все это в совокупности дало существенное увеличение прибыли до налогообложения из состояния убытка в положительное значение, а значит и результат от прочей деятельности оказался положительным.

Отмечен рост коммерческих расходов на 35,2%, который также можно объяснить ростом объемов продаж, а управленческие расходы даже снизились на 3,7%. , что является положительной тенденцией к повышению финансовых результатов организации. Результаты структуры затрат общества представлены на рисунке 2.



Рис. 2. Структура расходов по элементам затрат по функции (слева) и по характеру (справа) ПАО «Корпорация «Иркут»

С точки зрения структуры ситуация с расходами приемлема. Однако, отметим, что доля прочей составляющей в 2020-2021 гг. в среднем была около 19% что в целом является нормой. Доля коммерческих расходов, в среднем составила 10,5% и остается высокой. А вот расходы на управленцев напротив оказались менее значительны – около 7,4%. В целом структура по функции обоснована.

Уровень прочих расходов вызывает беспокойство и составляет в структуре расходов в среднем 31,9%. Однако их значительное снижение свидетельствует в пользу организации. Наибольшая же доля расходов принадлежит материальному компоненту ($\approx 46,7\%$), далее идут зарплата и амортизация. Все это в полной мере соответствует специфике компании и не вызывает вопросов о нерациональности структуры. Результаты анализа эффективности затрат представлены на рисунке 3.

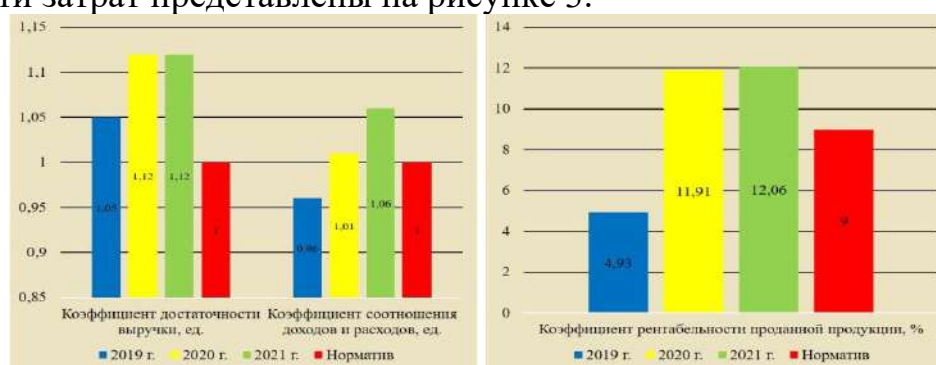


Рис. 3. Эффективность затрат (слева) и рентабельность проданной продукции (справа) ПАО «Корпорация «Иркут»

Анализируя коэффициент достаточности выручки и соотношения доходов и расходов, можно сделать вывод, что на 1 руб. выручки приходится 1,12 руб. затрат по обычным видам деятельности. Рентабельность проданной продукции незначительно, но все же увеличилась – на 0,15%. Норматив данного показателя по данным ФНС РФ за 2020 г. составил 9%, что ниже данного показателя у ПАО «Корпорация «Иркут», а, следовательно, исследуемая организация стабильна в рентабельности продаж.

Выводы

В работе были проанализированы динамика затрат ПАО «Корпорация «Иркут», их структура и эффективность за период 2019 – 2021 гг. В целом картина затрат общества оказалась удовлетворительной. Компании необходимо обратить особое внимание на расходы по основным видам деятельности т.к. они в динамике опережают темпы роста выручки. Можно порекомендовать создать условия для снижения коммерческих расходов и сохранения тенденции к уменьшению управленческих затрат в будущих периодах.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Новосельский С.О. К вопросу о методике экспресс-анализа финансовой устойчивости предприятий АПК / С.О. Новосельский, О.А. Акулова. - В сборнике: научное обеспечение агропромышленного производства: материалы Международной научно-практической конференции. Курская ГСХА. 2014. С.255-258
2. Новосельский С.О. Роль оценки активов в процессе обеспечения финансовой устойчивости предприятий АПК / С.О. Новосельский, М. Евдокимова. - В сборнике: научное обеспечение агропромышленного производства: материалы Международной научно-практической конференции. Курская ГСХА. 2014. С.255-258
3. Сидавская В.В. Методика анализа затрат с целью повышения эффективности производства // Научно-практический электронный журнал Аллея Науки. 2018. №3(19). С. 65-71.
4. Вакуленко Т. Г., Фомина Л. Ф. Анализ бухгалтерской отчетности для принятия управленческих решений. – СПб.: «Издательский дом Герда», 2003.

COST ANALYSIS PAO «IRKUT CORPORATION»

***Subbotin Pavel Vadimovich, master; Klonitskaya Anna Yurievna, Ph.D.,
Associate Professor***

Moscow Aviation Institute (National Research University), 125993, Russia,
Moscow, Volokolamskoye Shosse, 4

Abstract: This article analyzes the costs of the aviation enterprise PAO “Irkut corporation” for the reporting period 2020 – 2021. The analysis of the dynamics of costs, their structure and efficiency is carried out. Based on the results of the work, a brief description of the results obtained, their interpretation and recommendations for improving the financial position of PAO “Irkut corporation” are given.

Keywords: Costs; expenses; cost dynamics; cost structure; cost effectiveness; commercial expenses; management expenses; revenue.

РОЛЬ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК В РАЗВИТИИ СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКИ РОССИИ

*Фурсова Ирина Игоревна¹, магистр; Суркова Екатерина Валерьевна¹,
к.э.н., доцент*

¹Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет)», 125993, Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, 4

Адрес для корреспонденции: Фурсова Ирина Игоревна, Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет)», 125993, Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, 4

Аннотация: анализ данных по основным показателям системы государственных закупок. Предложен алгоритм, направленный на повышение эффективности государственных закупок в современных условиях.

Ключевые слова: Система государственных закупок; закупки; закупочная деятельность; расходы на закупки.

Актуальность темы исследования заключается в том, что в условиях глобализации и цифровизации общества важную роль играет система государственных закупок. Она является драйвером экономического развития, основой для создания инноваций и новых технологий, действенным инструментом повышения эффективности производственно-хозяйственной деятельности, основой формирования социально-культурной сферы. Кроме того, система государственных закупок является потенциалом развития трудового, промышленного, научного и других резервов государства и страны в целом. Следовательно, основной задачей является создание эффективной системы государственных закупок для решения важных приоритетных целей и программ развития на перспективу.

Под государственными закупками следует понимать совокупность товаров, работ и услуг, приобретенных на основании установленного законодательства за счет средств государственного бюджета для обеспечения государственных потребностей и нужд.

Основной целью закупочной деятельности является обеспечение своевременного и эффективного выполнения государственных заказов бюджетов различных уровней с целью решения приоритетных задач в области экономики и экономического развития.

Государственные закупки выполняют ряд важнейших функций в экономике, среди которых можно отметить следующие:

- воспроизводственная функция –удовлетворение нужд и потребностей государства в различных товарах, работах, услугах для обеспечения экономической стабильности;

- функция ценового регулирования – регулирование цен на товары, работы и оказываемые услуги;

- стимулирующая функция – расширение объема государственных закупок для обеспечения платежеспособного спроса со стороны населения, регулирования отраслевой и региональной структуры экономики;

- социальная функция – решение социально-экономических задач в области формирования государственной социальной политики населения;

- инновационная функция – формирование возможностей и предпосылок для создания инноваций и различных новшеств.

Государственные закупки помогают экономить бюджетные средства, которые направляются в приоритетные отрасли экономики, поскольку позволяют закупать товары, работы и услуги по более низким ценам. Кроме того, система государственных закупок помогает поддержать отечественного товаропроизводителя. Средства, выделяемые государством, идут на развитие потенциала предприятий и организаций, а также для осуществления эффективной деятельности. [1] Посредством государственных закупок весьма успешно решаются социальные задачи. Так, например, расширение социальных услуг, развитие здравоохранения и образовательной деятельности.

Увеличение объемов государственных закупок влияет на следующие показатели развития современной экономики России:

- повышение эффективности производства;

- развитие и поддержку регионов;

- повышение социального уровня жизни населения;

- рост уровня экономической, продовольственной, производственной безопасности региона и страны в целом;

- повышение конкурентоспособности предприятий и организаций;

- увеличение совокупного спроса и увеличение доходной части бюджета страны;

- стимулирование развития экономики;

- поддержку малого и среднего бизнеса;

- предотвращение коррупции;

- прозрачность экономических отношений.

Далее рассмотрим основные показатели системы государственных закупок, представленные в таблице 1.

Таблица 1

Основные показатели системы государственных закупок за 2019-2021 гг.

Показатель	2019	2020	2021
Сумма цены контрактов, заключенных в рамках 44-ФЗ, трлн руб.	8,1	8,9	10,2
Сумма цены договоров, заключенных в рамках 223-ФЗ, трлн руб.	23,5	19,9	19,3
Общая сумма расходов на закупки субъектов 44-ФЗ и 223-ФЗ, трлн руб.	31,6	28,8	29,5
Объем ВВП номинальный, трлн руб.	110,0	106,6	130,7
Доля расходов на закупки субъектов 44-ФЗ и 223-ФЗ в ВВП России, %	28,7	27,02	22,6

Проведенный анализ показал, что общие расходы на государственные закупки сократились в 2020 году. [3,4] Одной из причин этому послужила всемирная пандемия коронавирусной инфекции, которая привела к кризисному состоянию многие сферы экономики и отрасли производства. Однако, в данных условиях государственные закупки можно также рассматривать как одну из ключевых мер для восстановления экономики и ее реструктуризации. Именно по этой причине государство уделяет значительное влияние поддержке поставщиков в сфере закупок, особенно в сфере малого и среднего бизнеса. [2]

В нынешних условиях для успешности формирования системы государственных закупок основные действия должны принимать как сами хозяйствующие субъекты (исходя из своих потребностей и нужд), так и государство.

Далее представлен алгоритм, направленный на повышение эффективности государственных закупок в современных условиях, наглядно представленный на рисунке 1.



Рис.1- Алгоритм повышения эффективности государственных закупок в современных условиях

Таким образом, представленный алгоритм позволит не только повысить эффективность государственных закупок в современных условиях, но и эффективно планировать деятельность по формированию государственных заказов и заключению контрактов.

В целом можно сделать вывод о том, что комплексный подход к системе формирования государственных закупок, как со стороны руководства предприятий и организаций, так и со стороны государства, даст мощный стимул для развития экономической деятельности, укрепления позиций государства на внутреннем и внешних рынках.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Аверкиева Е. С. Модернизация и экономическое развитие: институциональные факторы роста общественного благосостояния // Журнал институциональных исследований, 2020. № 3. С. 81–93.
2. Рыманов А. Ю. Анализ системы государственных закупок // Экономический анализ: теория и практика, 2019. № 16 (367). С. 40–44.
3. Отчет о результатах экспертно-аналитического мероприятия «Мониторинг развития системы государственных и корпоративных закупок в Российской Федерации за 2019 год» [Электронный ресурс]. – URL: <https://ach.gov.ru/upload/iblock/fea/fea86920fc7f4c8b39262ce74beb32d8.pdf> (дата обращения 10.04.2022).
4. Отчет о результатах экспертно-аналитического мероприятия «Мониторинг развития системы государственных и корпоративных закупок в Российской Федерации за 2020 год» [Электронный ресурс]. – URL: <https://ach.gov.ru/upload/iblock/123/442w02хо0vq4unq199jwxnr9mpow972c.pdf> (дата обращения 10.04.2022).

THE ROLE OF PUBLIC PROCUREMENT IN THE DEVELOPMENT OF THE MODERN RUSSIAN ECONOMY

Fursova Irina Igorevna, magistr; Surkova Ekaterina Valerievna, PhD in Economics, Associate Professor

Moscow Aviation Institute (National Research University), 125993, Russia,
Moscow, Volokolamskoye Shosse, 4

Abstract

The article discusses issues related to the role of public procurement in the development of the modern economy of Russia. The concept of "public procurement" has been studied. The influence of public procurement on various spheres of activity of society and the state was considered. The analysis of data on the main indicators of the public procurement system was carried out. An algorithm is proposed aimed at improving the efficiency of public procurement in modern conditions.

Keywords: Public procurement system; procurement; procurement activities; procurement costs.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ АВИАЦИОННОЙ ОТРАСЛИ РОССИИ В НОВЫХ РЕАЛИЯХ

Иногамов Артём¹, студент; Ермолаева Елена Николаевна¹, к.э.н., доцент

¹ Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет)», 125993, Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, 4

Иногамов А., e-mail rustartemin1@gmail.com

Адрес для корреспонденции: Иногамов Артём, Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет)», 125993, Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, 4

Аннотация: Статья посвящена анализу современного состояния авиационной отрасли в новых реалиях, задачи и пути решения проблем, стоящих перед отраслью.

Ключевые слова: отрасль; развитие авиационной отрасли; стратегия.

Сегодня мы можем наблюдать за противостоянием между авиационной отраслью и новыми изменениями в экономике государства. Однако по словам президента, несмотря на давление со стороны стран Запада у России есть все возможности, чтобы отечественная авиационная отрасль не только преодолела текущие сложности, но и получила новый импульс для развития.

Авиационная отрасль играет важнейшую роль в развитии российской промышленности, её высокотехнологичных направлений и, конечно, имеет особое значение для транспортного сообщения, для связанности регионов нашей огромной страны.

Российские авиаперевозчики и авиастроители в числе первых ощутили последствия неадекватных решений западных стран. Месяц назад европейские и американские компании в одностороннем порядке отказались от выполнения своих обязательств по договорам с авиационными и сервисными компаниями из России. Мировая авиационная промышленность, несмотря на нестабильную экономическую ситуацию, демонстрирует высокие темпы роста производства. Спрос на воздушные суда для гражданского сегмента обеспечивается ростом населения, мирового ВВП и авиаперевозок, а в сегменте военной и специальной авиации поддерживается большим количеством вооруженных конфликтов. Низкие показатели отечественного авиапрома в сегменте гражданского авиастроения обусловлены, в первую очередь, длительностью цикла разработки и вывода на рынок новых типов воздушных судов, недостаточным уровнем технико-эксплуатационных характеристик в условиях высокой конкуренции, слабым развитием системы послепродажного обслуживания, накопившимся технологическим отставанием от зарубежных производителей по ряду направлений, а также недостаточно эффективными действиями уполномоченных федеральных органов исполнительной власти и самих

производителей по продвижению авиатехники. Для российских производителей благоприятна тенденция постепенного смещения спроса в сторону азиатских стран, таких как Китай и Индия, с которыми Россия имеет тесные внешнеполитические связи. С учетом непростой геополитической обстановки и введенных против различных секторов экономики России санкций, зависимость отечественной гражданской авиационной промышленности от импорта создает потенциальные риски. Ключевой проблемой в сфере импортозамещения комплектующих остается отсутствие российских производителей, способных поставлять на рынок продукцию, которая была бы конкурентоспособной в сравнении с зарубежными аналогами. Особенно остро эта проблема стоит в наиболее наукоемких областях — агрегатостроении и производстве систем авионики. Использование передовых технологий позволит существенно снизить сроки вывода продукции на рынок и ее стоимость, сократить материалоемкость, уменьшить уровень брака деталей и комплектующих. Низкая производительность и отсутствие развитого серийного производства влекут за собой рост себестоимости и, следовательно, снижение конкурентоспособности продукции отечественного авиастроения. Значительному удорожанию разработки и обслуживания новых типов авиационной техники способствует отсутствие единой платформы, а, значит, и связанных с этим решений, обеспечивающих экономию от масштаба. В этой связи одним из основных индикаторов эффективности как отдельных производителей авиатехники, так и отрасли в целом должен стать минимальный простой воздушных судов по причине неисправностей их узлов и агрегатов. В сложившихся макроэкономических условиях отсутствует возможность существенного увеличения бюджетных расходов на развитие отрасли, хотя для повышения ее конкурентоспособности необходим значительный объем финансовых ресурсов.

Таким образом, из обсуждаемых стратегий наиболее эффективен сценарий «Конкурентный рост», который предполагает ориентацию на глобальный рынок и глобальную конкурентоспособность продукции российской авиационной промышленности в отдельных сегментах, однако в сложившейся обстановке необходимо сделать упор на Сценарий «Локальный рост», который подразумевает активное использование экономических механизмов стимулирования потребления отечественной авиационной техники на внутреннем рынке, в том числе скорейшее принятие решений по отмене льгот, связанных с ввозом иностранных самолетов без уплаты пошлин и НДС. Таким образом, целью российской авиационной промышленности становится исключительно выпуск авиационной техники для удовлетворения внутреннего спроса на авиаперевозки и авиационные работы, а также потребностей страны в сфере обороноспособности и безопасности. России потребуется скорректировать стратегию развития авиационной отрасли с опорой на собственные ресурсы и с учётом новых условий, где есть пространство возможностей для российских производителей воздушных судов, конструкторских бюро, поставщиков материалов, агрегатов и комплектующих.

Доля отечественных самолётов в парке российских авиакомпаний должна кардинально вырасти. Для производителей авиационной техники необходимо обеспечить высокий уровень качества, надежности и экономической эффективности техники. Для российских компаний, в том числе частных, важно, чтобы они развивались как динамичный, прибыльный бизнес, а у пассажиров была возможность купить авиабилет по доступной цене.

Перед российскими авиакомпаниями сейчас стоят две основные задачи:

1) Обеспечить своевременное и надежное сервисное обслуживание текущего парка авиакомпаний, чтобы избежать простоев по причине отсутствия иностранных запчастей или специалистов.

2) В кратчайшие сроки с учетом новых реалий перенастроить существующие авиационные программы и в перспективе до 2030 года поставить на рынок более 500 воздушных судов отечественного производства

Речь идет о новых авиационных программах. Прежде всего, это МС-21, SSJ, Ил-114. Реальную помощь рынку также окажет наращивание серийного производства Ту-214 и Ил-96 – это надежные и безопасные машины, которые уже зарекомендовали себя, сейчас поставляются в малой серии для государства и могут успешно выполнять пассажирские перевозки.

Специалисты АТОР (Ассоциация туроператоров) также отметили, что в 2022 году на российском рынке должны были появиться только 20 самолетов SSJ-100 и четыре МС-21 — при этом их поставки маловероятны, так как техника оснащена зарубежными двигателями, а версии с отечественным ПД-14 еще не сертифицирована.

Долгожданное совещание на авиационную проблематику у президента состоялось 31 марта. Российская власть ясно обозначила вектор развития ситуации: акцент будет сделан на импортозамещении, но иностранные самолеты останутся в России. Такое положение вещей вызвало у экспертного сообщества предположения, что данные меры могут повлиять на выполнение чартерных программ российскими туроператорами. Для международных авиаперевозок пассажиров сохраняется существующий порядок, согласно которому рейсы выполняются по специальному разрешению от Росавиации. Данный подход российского правительства делает однозначно невозможным их полеты за рубеж. Зато в России сейчас создаются правовые условия, чтобы эти самолеты могли быть использованы на внутренних линиях.

Так, многие из них уже внесены в российский реестр и перестрахованы российскими компаниями. Сейчас в российском реестре уже почти 800 самолетов.

Пока у большинства профильных специалистов вызывает сомнение возможность обслуживать новый парк самолетов исключительно «своими силами» в России без оригинальных запчастей и поддержки производителя. Однако представители профильных госструктур уверены, что при наличии достаточного финансирования смогут производить реплики иностранных комплектующих или закупать аналоги. На совещании 31 марта прозвучали предложения по финансовой поддержке отрасли. Правительство примет меры

по сдерживанию цен на авиакеросин – тем более, что планируемые к серийному производству Ту-214 и Ил-96 400 потребляют его весьма в больших количествах. Президент Владимир Путин также поручил запустить программу «авиационного кэшбека» - компенсации части стоимости авиабилетов на внутренних рейсах. Финансирование будет выделено в объеме 100 млрд руб. Правительство рассмотрело вопрос по временным ограничениям полетов юга России. Принято решение компенсировать расходы расположенных здесь аэропортов на период их вынужденного простоя для сохранения трудовых коллективов, чтобы они затем максимально быстро вернулись к нормальной работе.

До 1 июня 2020г. призвано утвердить комплексную программу развития авиатранспортной отрасли. В ней важно оценить перспективные объёмы перевозок и пассажиропотоков, уточнить маршрутную сеть. Исходя из этих данных, можно определить количество и типы необходимых воздушных судов, а также меры по развитию технического обслуживания, ремонта: по запчастям, шинам и так далее. Кроме того, нужно зафиксировать обязательства нашей промышленности по срокам и объёмам поставок авиационной техники и запчастей для нужд российских авиакомпаний. По итогам совещания Ростех отметил, что в соответствии с конвенцией о международной гражданской авиации пассажирские самолеты – это инструмент мира и взаимопонимания между странами.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Стратегия развития авиационной промышленности Российской Федерации на период до 2030 года с учетом требований федерального закона Российской Федерации от 28 июня 2014 г. № 172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации»
2. <https://www.atorus.ru/news/press-centre/new/59403.html>
3. <https://www.iata.org/contentassets/690df4ddf39b47b5a075bb5dff30e1d8/iata-future-airline-industry-pdf.pdf>
4. https://assets.publishing.service.gov.uk/government/uploads/system/uploads/attachment_data/file/769695/aviation-2050-web.pdf

IMPROVING THE RUSSIAN AVIATION INDUSTRY IN THE NEW REALITIES

Inogamov Artem, student; Ermolaeva Elena Nikolaevna, PhD in Economics, Associate Professor

Moscow Aviation Institute (National Research University), 125993, Russia, Moscow, Volokolamskoye Shosse, 4

Abstract: The article is devoted to the analysis of the current state of the aviation industry in the new realities, tasks and ways to solve the problems facing the industry.

Keywords: industry; aviation industry development; strategy.

УДК 658.1

ДЕФИЦИТ КАДРОВ В РОССИЙСКОЙ АВИАЦИИ

Манина Екатерина Валерьевна ¹, студент; Ермолаева Елена Николаевна ¹, к.э.н., доцент

Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет)», 125993, Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, 4

Манина Е.В., e-mail maninakaty@mail.ru

Адрес для корреспонденции: Манина Екатерина Валерьевна, Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет)», 125993, Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, 4

Аннотация. В статье рассматривается кадровый дефицит в авиационной промышленности. А также возможные пути решения данной проблемы.

Ключевые слова. Кадры, гражданская авиация; потребность в пилотах; подготовка кадров.

В России есть много университетов инженерной направленности, которые выпускают большое количество специалистов, но, не смотря на это существуют большие проблемы с кадрами в авиационной отрасли, что нередко может привести к трагедиям.

Самой актуальной на сегодняшний момент является дефицит лётчиков. «Аэрофлот» начал испытывать нужду в пилотах ещё в 2018 году, когда была сильная утечка пилотов за границу. Но даже сейчас это не прекратилось, многие наши первоклассные летчики до сих пор предпочитают работать за границей. В основном причиной этому служит более высокая заработная плата.

По данным статистики ежегодно в нашей стране выпускается более 750 летчиков, но это совершенно не отвечает потребностям отрасли. На данный момент времени нам необходимо более 900 пилотов в год, для того, чтобы гражданская авиация не чувствовала кадрового голода. К тому же смотря на тех, кто всё же выпускается из университетов чаще всего имеют низкий уровень подготовки и отсутствие необходимого налёта часов. Пилот-инструктор Андрей К. по просьбе оценивает уровень подготовки молодых летчиков на «два». Он считает, что, прежде всего, молодым курсантам сегодня не хватает элементарной академической базы, то, что раньше считалось нормой: "Та программа обучения, которая была в СССР, была близка к идеальной, но ее сократили, наверное, раз в пять. Летчики не знают сейчас самых простых вещей, которых мы стеснялись не знать в свое время. Знания ужасающие. Единственное, на что обращает внимание руководство училищ, -

это английский. Он должен быть обязательно. Они там переводчиков готовят, а не летчиков". Из-за чего таких лётчиков авиакомпании должны переучивать за свой счёт, на что угодит полтора – два года. А это достаточно дорого и приносит большие убытки авиакомпаниям. Так же большой проблемой, которая не редко приводит к авиакатастрофам, является то, что в России уже не одно поколение вчерашних курсантов, не имея должных знаний и опыта, садится за штурвал Boeing или берется за рукоятку Airbus. Достаточно вспомнить самое крупное происшествие прошлого года — крушение Ан-148 «Саратовских авиалиний», при котором погиб 71 человек, — случилось, согласно результатам расследования, из-за того, что пилоты не включили обогрев датчиков скорости. Это привело к их обледенению. Неправильные данные приборов повлекли за собой несогласованные действия летчиков, из-за которых самолет потерял управление. [0234]

Но не только в гражданской авиации происходит нехватка кадров. В военной авиации ситуация тоже оставляет желать лучшего. С каждым годом дефицит кадров растёт. Многие боевые лётчики после окончания контракта уходят в гражданскую авиацию. На Telegram-канале «Взгляд человека в лампасах», который ведут действующие и бывшие высокопоставленные военные, недавно вышло сообщение, которое очень хорошо описывает ситуацию: «Если в ВВС не объявят чрезвычайное положение и не примут экстренных мер, то у нас скоро попросту не останется военных летчиков. Дыра в 1,3 тыс. летчиков, о которой три года назад заявлял Сергей Шойгу, не только не уменьшается, но и растёт». Что бы убедиться в достоверности этих слов, достаточно взглянуть на то, что в полках Авиационной дивизии особого назначения (АДОН) частично консервируют самолёты, потому что на них некому летать. И это не единственная дивизия, из которой идёт отток. Всё это происходит из-за того, что контракт с Минобороной можно подписать на любой срок, что приводит к тому, что многие пилоты просто используют военную авиацию, как отправную точку для перехода в гражданскую авиацию. И даже если раньше им могло помешать незнание английского языка. То теперь авиакомпании обучают пилотов за своей счёт данной дисциплине. Потому данная проблема требует к себе большого внимания. [5]

Общей же проблемой, для гражданской и военной авиации является нехватка инженеров. О нехватке инженеров в нашей стране российские власти регулярно говорят более десяти лет. Они с упорством призывают молодых людей становится инженерами, тем временем, как количество талантливых и блестяще подготовленных студентов становится всё меньше и меньше. Подобный дефицит наша страна испытывала около ста лет назад, после Октябрьской революции, когда множество специалистов покинуло свою родину. Нынешний кризис берёт же своё начало с 1990 года, когда множество инженеров ушли из своей профессии и стали бизнесменами, переквалифицировались в менеджеры, специалистов по лингвистике, маркетологов. Те, кто остались же в профессии испытывали большие финансовые трудности, к ним относились, как к «неудачникам», которые не

могут найти себе место в новой жизни. Когда же власти СССР поняли, что произошло, было уже поздно, и в России было очень мало представителей данной профессии. [6]

В советское время готовили инженеров самой высокой квалификации, что приносило большие плоды для научного и технического прогресса. В наше же время молодые люди очень неохотно идут на данную специальность, не смотря на большое количество бюджетных мест, хорошую зарплату в будущем. Обычно студентами технических вузов становятся те, кто просто не смогли пройти по баллам в другие вузы, а не «сильные» студенты. Что очень сильно повлияло на вклад России в мировой рынок. Но почему желание людей быть студентами инженерных вузов так снизилось? Почему перестало быть интересно, работать инженером? На эти вопросы можно дать достаточно простой ответ: «Промышленность – это не заводы, промышленность – это цель. У Королёва и Глушко была цель сделать ракету. А у нас сейчас авиакосмическая отрасль с миллионом работников, и мы не знаем, что с ними делать, потому что цели нет». [6]

Так же количество выпускаемых инженеров довольно низкое, и некоторым предприятиям приходится брать инженеров без разбора, практически «оптом». По данным Минобрнауки России 2017 года, российские университеты выпускают 250 тыс. студентов, из которых лишь 50 тыс. начинают работать на высокотехнических предприятиях, а остальные просто не являются востребованными. По оценкам экспертов всего 5% от выпускаемых студентов со временем пополняют инженерную элиту, будут заниматься созданием и проектированием продукции нового поколения. Взглянув на всю картину инженерного дефицита, можно в целом сказать, что ситуация тревожная. И лучше всего по этому поводу высказался руководитель крупнейшего политехнического вуза: «Если ситуация в инженерном образовании кардинально не изменится, страна не сможет выпускать конкурентоспособную продукцию, причём даже в ситуации, когда задачи государственного значения будут становиться целыми отраслями и не будет недостатка в финансировании. Не будет кадров, которые смогут решать эти задачи, я бы сказал, не просто инженерные задачи, а промышленные проблемы-вызовы». И на данный момент уже возникали такие инциденты. В 2014 году, когда для обслуживания проекта по созданию отечественной машины премиум-класса было организовано совещание, ознакомившись на нём с заданием, они в один голос сказали: «Этого никто не сумеет сделать в эти сроки!». [6]

Посмотрев на всю картину в целом. Можно увидеть огромный кадровый голод, что в гражданской, что в военной авиации. Но как с этим бороться? Как привлечь молодых людей становится пилотами и инженерами? Как вернуть прежний престиж профессиям? Всё это сложные вопросы, которые на данный момент стоят перед авиационным комплексом России. Лично я считаю, что для этого есть много путей решения проблемы. Одним из таких я вижу в обеспечении современной материально-технической базы учебных заведений. Так же нужно увеличить объём выпускаемых специалистов, а так же

предоставления обучающимся большего опыта, например увеличения налётанных часов для пилотов. Усилить программы обучения, взяв за основу программу СССР, добавив в неё изменения с пересмотром относительно нынешнего технологического прогресса. Так же для решения данной проблемы можно попробовать поднять зарплаты, но как известно есть такой фактор, как эффект дохода, суть которого состоит в том, что по мере роста заработной платы предложение труда сокращается. Потому в какой-то момент может возникнуть такая ситуация, что высокая заработная плата может потерять свою привлекательность. Так же небольшие авиакомпании не смогут платить большую заработную плату, и как следствие такой метод может привести к монополизации рынка авиаперевозок. Потому данный способ вызывает много сомнений, но если наше государство будет принять меры для развития отрасли, то мы сможем избежать многих негативных последствий при его использовании. Одним из ключевых факторов, для преодоления кадрового голода в авиации я так же считаю смену руководителей в вышестоящих органах. Так как чаще всего там находятся люди, которые совершенно не понимают в профессии. На таких должностях должны быть специалисты, которые понимают во вверенной им отрасли. А не люди, которые впервые в жизни увидели самолёт и ни чего не смыслят в нём. Так же такое изменение может помочь в подъёме престижа профессии. Ведь в глазах непонимающих людей, работники авиационной отрасли просто достаточно дешёвая рабочая сила. И это может сыграть очень страшную шутку с нашей страной, ведь уже сейчас по подсчётам экспертов Korn Ferry Hay Group, бизнес нашей страны потерял 300 млрд. долларов. И с каждым годом эта цифра будет увеличиваться. Потому мы должны срочно принимать меры. [023456]

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Олеся Лосева, «ПОЧЕМУ В РОССИИ ВОЗНИК ДЕФИЦИТ ПИЛОТОВ, И КТО В БУДУЩЕМ БУДЕТ ОТВЕЧАТЬ ЗА НАШИ ЖИЗНИ В НЕБЕ?», 14.08.2018. (Гражданский созидатель).
2. Николай Гришин, Светлана Романова, «Дефицит специалистов в России достигнет 2,8 млн человек к 2030 году», 08.05.2018. (rbc.ru).
3. Лев Танский, «БУРЖЕ-2019: ЛЮДИ, ПРОБЛЕМЫ, ТРЕНДЫ», 01.07.2019. («Московская правда»).
4. РИА «ФЕДЕРАЛПРЕСС», «Как проблема с кадрами в авиации приводит к трагедиям», 14.05.2019. (travel.rambler.ru).
5. Сергей Гурьянов, «Появились данные о массовом бегстве летчиков из ВКС России», 26.02.2019. (discred.ru).
6. Александр Волков, «Российские инженеры есть», 07.11.2018. («ЗНАНИЯ-СИЛА»).

SHORTAGE OF PERSONNEL IN RUSSIAN AVIATION

**Manina Ekaterina Valeryevna, student; Ermolaeva Elena Nikolaevna,
PhD in Economics, Associate Professor**
Moscow Aviation Institute (National Research University), 125993, Russia,
Moscow, Volokolamskoye Shosse, 4

Abstract: The article examines the personnel shortage in the aviation industry. As well as possible solutions to this problem.

Keywords. Personnel; civil aviation; the need for pilots; training

УДК 336

ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТЬ ПЕРЕВОДА БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА НА АУТСОРСИНГ

Левченко Ксения Ивановна, студент

Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет)», 125993, Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, 4

Левченко К.И., e-mail L3v.2018@yandex.ru

Адрес для корреспонденции: Левченко Ксения Ивановна, Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет)», 125993, Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, 4

Аннотация: В данной статье рассматривается целесообразность перевода бухгалтерского учета на аутсорсинг. Приведен сравнительный анализ затрат на содержание собственной бухгалтерии и использование аутсорсинга. Также представлена методика расчета эффективности использования бухгалтерского аутсорсинга.

Ключевые слова: аутсорсинг бухгалтерского учета; экономическая эффективность аутсорсинга; снижение затрат.

В современных условиях предприятия конкурируют друг с другом за привлечение инвестиционных и финансовых ресурсов, квалифицированных работников, рынков сбыта, новых клиентов. В связи с экономическим развитием конкуренции, появляются новые инструменты управления, одним из которых является аутсорсинг. Подобные инструменты дают возможность компаниям усилить свое конкурентное преимущество на рынке. Позиции предприятий и их дальнейшее развитие во многом зависят от экономической эффективности аутсорсинговых решений.

Достижение конкурентных преимуществ предполагает эффективное использование всех ресурсов предприятия, оптимизацию затрат не только на основные виды деятельности, но и на непрофильные, которые не менее важны для нормального функционирования компании. Поэтому многие компании передают на аутсорсинг вспомогательные бизнес-процессы.

Самым распространенным видом аутсорсинга является аутсорсинг бизнес процессов - Business process outsourcing (BPO), при котором организация

передает непрофильные бизнес-процессы на обслуживание другой организации. Одним из бизнес-процессов, который чаще всего передают на аутсорсинг, является бухгалтерский учет. Бухгалтерский аутсорсинг является частью аутсорсинга финансовых и бухгалтерских процессов. Под аутсорсингом бухгалтерского учета понимают передачу функций, связанных с ведением бухгалтерского и налогового учета и формированием регламентированной отчетности.

Бухгалтерский аутсорсинг в системе ВРО представлен на рисунке 1.

Аутсорсинг бухгалтерских услуг можно разделить на [1]:

- полный аутсорсинг бухгалтерского учета;
- частичный аутсорсинг бухгалтерского учета.

В свою очередь частичный аутсорсинг делится на:

- аутсорсинг функций главного бухгалтера;
- аутсорсинг участков бухгалтерского учета.

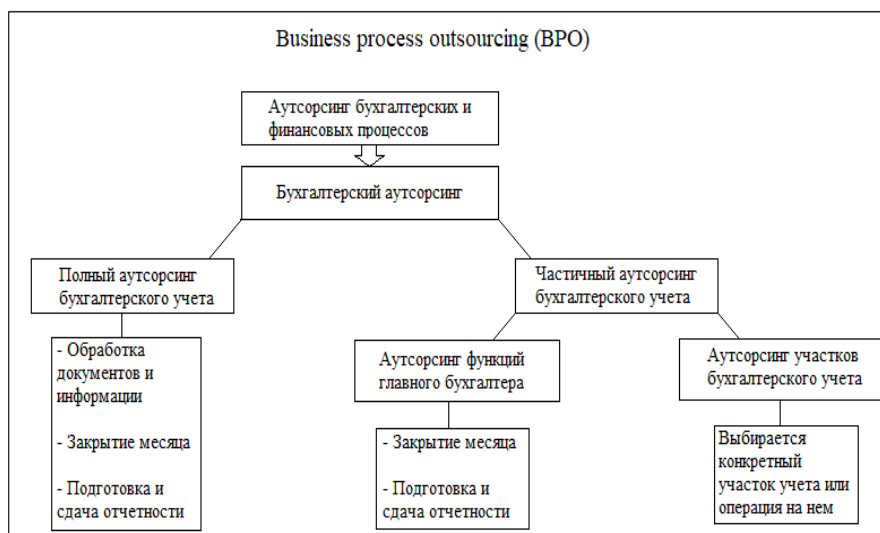


Рис. 1 Бухгалтерский аутсорсинг в системе ВРО

С учетом специфики деятельности компания выбирает наиболее подходящий вид бухгалтерского аутсорсинга. При этом полный аутсорсинг подразумевает отсутствие в штате компании-заказчика персонала, связанного с ведением бухгалтерского учета, так как все функции берет на себя аутсорсер. При частичном аутсорсинге у компании-заказчика есть собственный немногочисленный штат, и параллельно она использует услуги аутсорсинга.

При переходе на аутсорсинг ожидается, что затраты на эту деятельность будут снижены по сравнению с затратами, понесенными при использовании внутреннего потенциала компании. Если мы хотим сравнить эффективность при использовании аутсорсинга и при реализации собственного потенциала, необходимо учитывать все связанные с этим затраты. Поэтому очень важно определить и количественно оценить затраты на аутсорсинг.

В общем виде эффективность аутсорсинга (1) можно оценить как соотношение затрат на аутсорсинг к затратам собственным:

$$\mathcal{E} = \frac{Z_{\text{аутсорсинг}}}{Z_{\text{собственные}}} \quad (1)$$

Если данный показатель меньше единицы, то использование аутсорсинга считается эффективным.

Рассмотрим целесообразность перевода бухгалтерского учета на аутсорсинг на примере компании ООО «Силекс», основным видом деятельности которой является 46.69 Торговля оптовая прочими машинами и оборудованием.

До перехода на аутсорсинг в компании был бухгалтерский отдел, состоящий из трех бухгалтеров (главного бухгалтера, старшего и младшего бухгалтеров). Затраты на содержание собственного штата за год приведены в таблице 1.

Таблица 1
Расходы на содержание собственной бухгалтерии за год

Статья затрат	Сумма, руб.
Заработная плата	3 360 000
Страховые взносы	1 123 067
IT-услуги, ПО	584 500
Амортизация офисного оборудования	60 800
Аренда офиса	633 300
Интернет	69 100
Коммунальные услуги	40 300
Оплата отпуска	262 700
Офисные расходы	17 900
Расходы на канцтовары	25 300
Телефонная связь	73 100
Уборка помещения	36 700
Питание	198 000
Итого	6 484 767

Компания решила перейти на аутсорсинг бухгалтерского учета и заключила договор с аутсорсинговой компанией. Затраты на аутсорсинг в общем виде приведены в таблице 2.

Таблица 2
Стоимость аутсорсинговых услуг

Статья затрат	Платеж по договору, Евро (суммы указаны без НДС)
Текущая бухгалтерия	1 675
Бухгалтерские проводки	400 шт. входят в вышеуказанную сумму, каждая последующая оплачивается по 0,85 Евро
Составление квартального отчета по пенсионному и социальному страхованию	50 Евро за 1 сотрудника
Платежный оборот	275
Документооборот	350
Расчет ЗП	30 Евро за 1 сотрудника
Дополнительные работы в сфере бухгалтерского учета	По договоренности
Контур	10
Составление годовой налоговой декларации	1 675

Затраты на аутсорсинг за год приведены в таблице 3. Платеж осуществляется в рублях по курсу ЦБ на дату исполнения платежного перевода.

Таблица 3
Затраты на аутсорсинг за год

Статья затрат	Платеж, руб. (без НДС)
Текущая бухгалтерия	1 749 083
Бухгалтерские проводки	2 126 083
Составление квартального отчета по пенсионному и социальному страхованию	82 583
Платежный оборот	267 333
Документооборот	329 333
Расчет ЗП	120 423
Дополнительные работы в сфере бухгалтерского учета	86 301
Контур	9 667
Составление годовой налоговой декларации	148 833
Итого:	4 919 642

Теперь оценим эффективность передачи бухгалтерии на аутсорсинг, сравнив затраты:

$$\varepsilon = \frac{4\,919\,642}{6\,484\,767} = 0,76$$

Таким образом, анализируя приведенные затраты, становится очевидным, что после перехода на аутсорсинг бухгалтерского учета они сократились на 24 %. То есть решение компании было целесообразным, так как преследуемая цель была достигнута – затраты снизились, а компания сфокусировала свое внимание на основной деятельности.

Также, в налоговом учете расходы на аутсорсинг признаются расходами, уменьшающими налогооблагаемую базу на основании п. 1 ст. 264 Налогового Кодекса РФ. Главным условием для признания этих расходов является экономическое обоснование, документальное подтверждение, а также они должны быть произведены в пределах деятельности предприятия, направленной на получение дохода (п. 1 ст. 252 НК РФ) [2]. Значит, компания может уменьшить свою налогооблагаемую прибыль на 4 919 642 рубля.

Компания-аутсорсер является плательщиком НДС, то есть в стоимость ее услуг включен НДС, а компания-заказчик занимается деятельностью, облагаемой НДС, следовательно, она может принять к вычету НДС аутсорсинговой компании, что позволит уменьшить сумму налога к уплате в бюджет. Согласно статье 146 НК РФ, компания-аутсорсер платит в бюджет полученный НДС в составе выручки за оказанные услуги, а компания-заказчик принимает его к вычету (статья 171 НК РФ) [2]. Сумма налога к уплате в бюджет будет уменьшена на 983 928 рублей.

Оценка эффективности использования аутсорсинга является важной частью процесса принятия решений. Главный вопрос для принятия решения об

использовании аутсорсинговых услуг заключается в определении экономических выгод и, в частности, потенциальной экономии затрат, возникающих в результате использования услуг аутсорсинга. Но оценить эффективность и целесообразность использования аутсорсинга можно только после завершения отчетного периода. В данной статье показано, что сопоставление затрат за год на аутсорсинг и на содержание собственной бухгалтерии не является единственным способом оценки эффективности и целесообразности, стоит также оценивать снижение налогового бремени организации.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. С. О. Календжян, С. Е. Золотарева. 2017. Организация и управление финансовым аутсорсингом. 2017. стр. 17-18.
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 №117-ФЗ (ред. от 19.12.2019).
3. Аникин Б. А. Рудая И. Л. Аутсорсинг и аутстаффинг: высокие технологии менеджмента: учебное пособие [Книга]. - Москва : НИЦ ИНФРА-М, 2020.
4. Корнева Г. В. Корнева О.В. Бухгалтерский аутсорсинг: учебное пособие [Книга]. - Москва : ИИЦ "АТиСО", 2018.

EXPEDIENCY OF OUTSOURCING ACCOUNTING

Levchenko Ksenia Ivanovna, student

Moscow Aviation Institute (National Research University), 125993, Russia,
Moscow, Volokolamskoye Shosse, 4

Abstract: This article discusses the feasibility of outsourcing accounting. A comparative analysis of the costs of maintaining your own accounting department and the use of outsourcing is given. The methodology for calculating the efficiency of using accounting outsourcing is also presented.

Keywords: accounting outsourcing; economic efficiency of outsourcing; cost reduction.

АНАЛИЗ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ОРГАНИЗАЦИИ И ПУТИ ИХ УЛУЧШЕНИЯ

Чекомазов Василий Геннадьевич¹, студент; Чайка Надежда Кирилловна¹, к.э.н., доцент

¹Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет)», 125993, Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, 4

Чекомазов В.Г., e-mail: vasach@list.ru

Адрес для корреспонденции: **Чекомазов Василий Геннадьевич**, Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет)», 125993, Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, 4

Аннотация: В статье рассматривается механизм анализа финансовых результатов предприятия и разработка мероприятий по их улучшению.

Ключевые слова: финансовый результат; финансовые показатели; прибыль; рентабельность; репутационные издержки.

Сегодня анализ финансовых результатов организации приобретает несколько иное значение, нежели он имел до этого. Дело в том, что по мере развития культуры потребления, увеличения темпов экспансии компаний и необходимости в привлечении все новой и новой аудитории экономические субъекты сталкиваются не только с целью максимизации, получаемой прибыли в качестве главенствующей, но и с целью наличия постоянной клиентской базы для поддержания определенного уровня деловой активности и обеспечения стабильной цепочки реализации продукции. На первый план все чаще и чаще выходят так называемые репутационные издержки и имиджевые риски, которые приобретают большой вес в конфигурации ведения бизнеса организациями, заботящихся о соответствующих рабочих направлениях своей экономической политики.

В качестве объекта исследования была выбрана организация «Toyota Motor Corporation» — крупнейшая японская автомобилестроительная корпорация, которая также предоставляет финансовые услуги. Сегодня она является одной из крупнейших автомобилестроительных публичных компаний в мире, а также крупнейшей публичной компанией в Японии. Главный офис компании базируется в городе Тоёта, который причисляется к префектуре Айти страны Японии. «Toyota Motor Corporation» является основным членом Toyota. На сегодняшний день «Toyota Motor Corporation» является одним из крупнейших мировых производителей автомобилей. Вне всяких сомнений, организация также является крупнейшим японским автопроизводителем, выпускающим более 5,5 миллионов машин в год. В группе Toyota юридически числятся множество компаний, как автомобильных, так и занимающихся другими различными областями. На территории Российской Федерации

авиаконцерн осуществляет свою деятельность посредством организации ООО «Тойота Мотор», которая и осуществляет все дистрибьютерские услуги оригинальной продукции с помощью сети дилерских центров в рамках текущего законодательства.

На текущий момент автокомпания занимает одну из лидирующих позиций в своих рыночных сегментах, стабильно расширяясь и модернизируя свой производственно-сбытовой процесс. В соответствии с таблицей 1 японские производители в соответствующей степени являются главенствующими по объемам экспорта продукции машиностроения, планомерно увеличивая производственные мощности с каждым новым годом, все больше конкурируя с прямыми западными конкурентами за новую целевую аудиторию по многим другим внутренним рынкам.

Таблица 1.
Страны – лидеры по экспорту продукции машиностроения, нач. XXI в.

Страна	Регион	Объем экспорта продукции машиностроения, млрд. долл.	Доля продукции машиностроения в экспорте, %
1. США	Сев. Америка	397	55
2. ФРГ	Европа	294	47
3. Япония	Азия	268	66
4. Великобритания	Европа	143	49
5. Канада	Сев. Америка	125	46
6. Италия	Европа	109	40
7. Франция	Европа	106	43
8. Южная Корея	Азия	87	58
9. Сингапур	Азия	80	66
10. Нидерланды	Европа	79	58
11. Китай	Азия	78	12
12. Гонконг	Азия	76	43
13. Тайвань	Азия	73	59
14. Мексика	Северная Америка	69	46
15. Малайзия	Азия	61	62
16. Филиппины	Азия	25	77
17. Мальта	Европа	2,5	75
18. Венгрия	Европа	24	58
19. Швеция	Европа	40	49
20. Чехия	Европа	23	47
21. Финляндия	Европа	25	47

В этом смысле вполне логично наблюдать Японию также на лидирующих позициях в качестве стран, где отрасль машиностроения развита на довольно высоком уровне и обладает необходимыми инструментальным и интеллектуальными фондами для производства продукции соответствующего качества (таблица 2).

Таблица 2.
Классификация стран по уровню развития машиностроительной отрасли

Высокоразвитое машиностроение	Среднеразвитое машиностроение	Слаборазвитое или отсутствует
1. США	Франция	Китай
2. Япония	Сингапур	Филиппины
3. ФРГ	Нидерланды	Мальта
4. GBR	Мексика	Венгрия
5. Канада	Тайвань	Чехия
6. Италия	Гонконг	Финляндия

Автокомпания «Toyota Motor Corporation» обладает серьезными производственным и рыночным потенциалами, так как грамотно продуманный и реализуемый стратегический менеджмент организации позволяет ей довольно активно и в той же степени успешно конкурировать со сторонними мировыми производителями автомобильной продукции. Принадлежит к категории «Дойные коровы», согласно проведенному построению матрицы Бостонской консалтинговой группы (рисунок 1), Toyota характеризуется высокой рыночной долей, но демонстрируют более низкий темп роста объёма продаж. Представителей подобной группы необходимо беречь и максимально контролировать, а их привлекательность объясняется тем, что они не требуют дополнительных инвестиций и способны при этом обеспечивать хороший денежный доход.

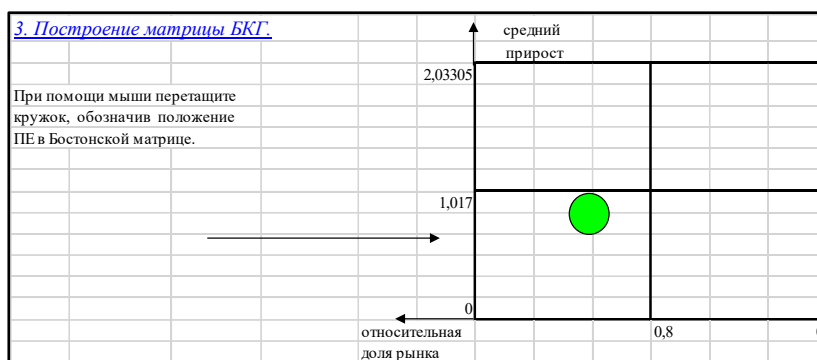


Рис.1. Построение матрицы БКГ для «Toyota Motor Corporation»

В рамках анализа ООО «Тойота Мотор», организации, которая и осуществляет деятельность в Российской Федерации от лица «Toyota Motor Corporation», можно констатировать тот факт, что автокомпания демонстрирует весьма успешное функционирование на внутрироссийском рынке добиваясь в

контексте получаемой выручки от продаж и, как следствие, чистой прибыли (таблица 3). Отдельно стоит отметить, что наибольшее проседания по получаемой выручке наблюдается по итогам 2020 года, но это легко объясняется накрывшей тогда весь мир пандемией новой коронавирусной инфекции COVID-19, от которой пострадали экономические субъекты по всему земному шару.

Таблица 3. Сводка результирующих показателей ООО «Тойота Мотор» в период 2021-2018 гг., тыс. руб.

Показатель	Значение (2021)	Значение (2020)	Значение (2019)	Значение (2018)
Выручка	332 001 066 Р	263 900 227 Р	299 016 462 Р	313 242 059 Р
Себестоимость продаж	287 438 683 Р	236 356 276 Р	271 736 393 Р	276 101 741 Р
Валовая прибыль	44 562 383 Р	27 543 951 Р	27 280 069 Р	37 140 318 Р
Прибыль от продаж	12 812 296 Р	-1 585 457 Р	3 654 242 Р	16 078 381 Р
Прибыль до налогообложения	26 490 091 Р	11 340 370 Р	11 100 361 Р	15 670 634 Р
Чистая прибыль (убыток)	22 290 384 Р	10 583 124 Р	8 651 176 Р	12 386 003 Р

Заостряя внимание на показателях рентабельности, которые помогут составить более полную картинку относительно финансового состояния компании, можно заметить, что, несмотря на вышеупомянутое снижение денежных сумм, полученной организацией за реализацию своей продукции, чистая прибыль в 2020 году оказалась даже выше (10,5 млрд. руб.) аналогичного показателя за 2019 год (8,5 млрд. руб.), а рассчитанные показатели рентабельности говорят о том, что данный отчетный период также был по многим аспектам эффективнее предыдущего (таблица 4). Все указанные данные еще раз указывают на восходящий тренд развития деятельности ООО «Тойота Мотор», где руководство грамотно реагирует на текущие геополитические и экономические конъюнктуры и предпринимает целесообразные шаги для встраивания в необходимые для успешного функционирования с предпринимательской точки зрения условия.

Что касается прогнозируемых результатов, то, учитывая полученную динамику уже имеющихся показателей, можно было бы говорить о возможном увеличении выручки на 5 - 15% и аналогичном тренде чистой прибыли в размере 8 – 11%, так как эпидемиологическая обстановка улучшается, ибо пандемия коронавируса постепенно отступает и переходит на стадию эндемии, спрос по многим отраслям восстанавливается, а люди все чаще и чаще начинают тратить ранее отложенные у себя средства, генерируя тем самым большее увеличение финансовых потоков.

Таблица 4. Сводка рентабельностей ООО «Тойота Мотор» за 2021-2018 гг.

Показатель	2021	2020	2019	2018
Чистая прибыль	22 290 284,00 Р	10 583 124,00 Р	8 651 176,00 Р	12 386 003,00 Р
Рентабельность продукции	0,078	0,045	0,032	0,045
Рентабельность продаж	0,067	0,040	0,029	0,040
Рентабельность активов	0,265	0,158	0,152	0,213
Рентабельность внеоборотных активов	1,080	0,472	0,345	0,533
Рентабельность оборотных активов	0,351	0,238	0,270	0,355
Рентабельность собственного капитала	0,527	0,346	0,326	0,410
Рентабельность заемного капитала	0,532	0,292	0,283	0,443
Рентабельность инвестиционного капитала	0,497	0,378	0,305	0,262

Несмотря на это, текущие геополитические условия неожиданно начали диктовать новые правила существования российской экономики, что ставит все сделанные прогнозы под большой вопрос, так как на момент написания статьи спецоперация на Украине все еще продолжается. На сегодняшний день «Toyota Motor Corporation» заявила, что организация возобновила свое производство на территории Российской Федерации, что идет в разрез с выбранной линией действий многих ее конкурентов и что может потенциально говорить об увеличении доли рынка компании в РФ, однако, учитывая снижение покупательной способности населения, нестабильные курсы валют и отказ крупнейших логистических компаний поставлять свою продукцию в страну, говорить об этом пока что преждевременно.

Таким образом, следует заключить, что современная рыночная и геополитическая конъюнктура диктуют новые правила трактовки эффективности функционирования организаций с точки зрения показываемых ими финансовых результатов. Сегодня во внимание следует принимать не только показатели, указанные в отчетности, хотя, безусловно, они остаются весьма значимым аспектом в данном вопросе, но и имиджевые и репутационные издержки, которые в последние года вышли на новый уровень значимости. Связано это прежде всего с тем, что компании вынуждены строить планы на среднесрочную и долгосрочную перспективы, исходя из анализа множества динамических факторов, нацеливаясь если не на расширение целевой аудитории, то, по крайней мере, на сохранение уже имеющейся, так

как современные экономические условия выводят на первый план принцип сохранения клиентской базы, а не максимизации прибыли в краткосрочной парадигме, что сегодня уже подтверждается на практике многими экономическими субъектами, а точнее, их скорым уходом или приостановкой деятельности на территории Российской Федерации ввиду как раз таки существенных репутационных издержек.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Новосельский С.О. К вопросу о методике экспресс-анализа финансовой устойчивости предприятий АПК / С.О. Новосельский, О.А. Акулова. - В сборнике: научное обеспечение агропромышленного производства: материалы Международной научно-практической конференции. Курская ГСХА. 2014. С.255-258

2. Новосельский С.О. Роль оценки активов в процессе обеспечения финансовой устойчивости предприятий АПК / С.О. Новосельский, М. Евдокимова. - В сборнике: научное обеспечение агропромышленного производства: материалы Международной научно-практической конференции. Курская ГСХА. 2014. С.255-258

3. Сидавская В.В. Методика анализа затрат с целью повышения эффективности производства // Научно-практический электронный журнал Аллея Науки. 2018. №3(19). С. 65-71.

4. Вакуленко Т. Г., Фомина Л. Ф. Анализ бухгалтерской отчетности для принятия управленческих решений. – СПб.: «Издательский дом Герда», 2003.

ANALYSIS OF THE FINANCIAL RESULTS OF THE ORGANIZATION AND WAYS TO IMPROVE THEM

Vasily Gennadievich Chekomazov, student; Nadezhda Kirillovna Chaika, Ph.D., Associate Professor

Moscow Aviation Institute (National Research University), 125993, Russia,
Moscow, Volokolamskoye Shosse, 4

Chekomazov V. G., e-mail: vasach@list.ru

Correspondence address: **Vasily Gennadievich Chekomazov**,
Moscow Aviation Institute (National Research University), 125993, Russia,
Moscow, Volokolamskoye Shosse, 4

Annotation: his article discusses the mechanism for analyzing the financial results of an enterprise and the development of measures to improve them.

Keywords: financial result; financial indicators; profit; profitability; reputational costs.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ ОПЛАТЫ ТРУДА

*Чугаева Ирина Денисовна¹, студентка; Чайка Надежда Кирилловна¹,
к.э.н., доцент*

¹Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет)», 125993, Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, 4

Чугаева И.Д., e-mail: irishka.s2000@gmail.com

Адрес для корреспонденции: Чугаева Ирина Денисовна, Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет)», 125993, Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, 4

Аннотация: В данной статье рассматривается совершенствование оплаты труда путем введения гибкой тарифной системы на предприятии.

Ключевые слова: заработная плата; система оплаты труда; сотрудник; гибкая тарифная система.

В современной экономике выделяют несколько понятий заработной платы. С одной стороны – это некое вознаграждение за труд или же участие в работе в зависимости от квалификации сотрудника, сложности выполняемых работ и других различных факторов. С другой стороны – это стоимостное выражение рабочей силы.

Заработная плата имеет следующие функции:

1. Стимулирующая. Она направлена на повышение мотивации, для улучшения качества работы;
2. Регулирующая. Эта функция обеспечивает вариативность оплаты труда работников, так же регулирует спрос и предложение рабочей силы;
3. Воспроизводственная. Обеспечивает воспроизводство рабочей силы;
4. Социальная. Заключается в направленности на социальную справедливость;
5. Учетно-производственная. Показывает причастность живого труда к процессу формирования цены продукта, т.е. его долю в издержках производства;
6. Профессионально-квалификационная. Данная функция заключается в характеристике места и роли персонала в производстве и социальных отношениях внутри предприятия.

В наши дни предприятия вправе самостоятельно назначать сумму вознаграждения, надбавок, каких-либо стимулирующих выплат, выбирать форму и систему оплаты труда. Государство же назначает лишь минимальный уровень заработной платы и ведет контроль за соблюдением законодательства по данному вопросу.

Но для того, чтобы организация смогла самостоятельно выбрать систему оплаты, ей необходимо придерживаться следующих принципов:

1. Вознаграждение за труд должно быть равно той пользе, которую фактически приносит сотрудник предприятию

2. Оплата должна происходить преимущественно в денежном эквиваленте.

3. Заработная плата должна быть стимулирующим фактором для дальнейшего успешного выполнения своих обязанностей.

К сожалению, зачастую в реальности данных принципов оказывается недостаточно для привлечения квалифицированных и высокоэффективных кадров, т.к. такие соискатели помимо высоких навыков имеют и определённые амбиции, а также повышенные требования к ценности собственного труда. Такой персонал необходим предприятию, т.к. он будет выполнять одну и ту же задачу значительно быстрее и качественнее (если это предусматривает его деятельность), нежели работник с низкой или средней квалификацией. Как следствие, такой человек сможет выполнять больший объем работы за один и тот же промежуток времени. А также может выполнять более сложные задачи, не доступные среднему сотруднику.

Из этого следует что оплата труда требует некоторого усовершенствования. Таковыми могут стать:

1. Введение гибкой тарифной системы оплаты труда. Регулярный анализ показателей эффективности каждого конкретного сотрудника с целью определения персональной нагрузки и сложности выполняемой задачи, и как следствие справедливой оплаты соизмеримой приложенным усилиям. Такой способ с каждым годом приобретает все большую популярность.

2. Использование премиального инструмента не на отделы (исключение руководители отделов/подразделений), а на конкретных сотрудников. Это позволит не только поощрить передового работника, но стимулировать остальных сотрудников к повышению личной эффективности, что приведёт к общему росту показателей отдела/бригады/подразделения.

Для нас наиболее интересным выступает первый способ улучшения эффективности путем введения гибкой системы. Он заключается в установлении индивидуальных тарифных ставок, которые отражают индивидуальные различия работников в их эффективности, путем оценки деловых качеств. Для этого составляется таблица разрядов, тарифных коэффициентов и квалификационные уровни. Далее есть два варианта исчисления оклада:

1. Последовательное нарастание. Заключается в том, что с максимального коэффициента предыдущего разряда устанавливается наименьшее значение следующего за ним разряда.

2. Перехлестное нарастание. На мой взгляд именно его целесообразно использовать, потому что он дает возможность сотруднику более низкого разряда получать такую же выплату, как и человеку с более высоким разрядом.

Это становится доступно из-за индивидуальных результатов работы и квалификационных уровней.

Разряд	Тарифные коэффициенты по квалификационным уровням								
	0	1	2	3	4	5	6	7	8
I	1,0	1,02	1,04	1,07	1,1	1,14	1,18	1,22	1,26
II	1,11	1,14	1,17	1,21	1,24	1,27	1,31	1,35	1,39
III	1,23	1,26	1,29	1,33	1,37	1,41	1,45	1,49	1,53
IV	1,36	1,39	1,42	1,46	1,50	1,55	1,6	1,65	1,70
V	1,51	1,55	1,59	1,64	1,69	1,74	1,79	1,84	1,89
VI	1,68	1,72	1,76	1,80	1,84	1,88	1,93	1,98	2,10
VII	1,86	1,92	1,97	2,02	2,08	2,14	2,20	2,26	2,32
VIII	2,06	2,11	2,16	2,21	2,27	2,34	2,41	2,49	2,57
IX	2,29	2,35	2,41	2,47	2,54	2,62	2,70	2,78	2,86
X	2,54	2,60	2,66	2,73	2,81	2,89	2,98	3,07	3,17
XI	2,82	2,89	2,96	3,04	3,13	3,22	3,32	3,42	3,52
XII	3,13	3,21	3,29	3,38	3,48	3,58	3,69	3,80	3,91
XIII	3,47	3,56	3,66	3,76	3,87	3,99	4,10	4,22	4,34
XIV	3,85	3,95	4,06	4,18	4,31	4,45	4,60	4,75	4,81
XV	4,27	4,28	4,40	4,54	4,69	4,84	5,00	5,17	5,34
XVI	4,74	4,86	4,99	5,13	5,27	5,42	5,58	5,75	5,92
XVII	5,26	5,39	5,54	5,72	5,88	6,04	6,21	6,39	6,57
XVIII	5,84	6,00	6,17	6,35	6,53	6,72	6,91	7,10	7,30

Рис. 2. Пример перехлестного нарастания.

Данная система хоть и позволяет получать более высокие оклады, но она так же работает и на их снижение. Стоит отметить, что повышение квалификации доступно не более чем на одну ступень, которая была установлена в прошлом месяце, а ее снижение не более чем на два пункта.

Для того, чтобы данная система работала необходимо проводить регулярную оценку сотрудников. Конечно же каждое предприятие оценивает кадров по разным показателям, но можно выделить и общие:

1. Качество выполняемой работы
2. Своевременность
3. Профессиональные качества
4. Объем выполняемой работы

Таким образом, введение гибкой тарифной системы оплаты труда позволяет сотруднику получать оптимальную для себя нагрузку, по мере собственных способностей и квалификации, а следствие и персональную оплату. Работник не будет сдавлен рамками необходимого плана и будет работать в комфортном для себя ритме, четко ощущая его последствия на собственной заработной плате. При таких условиях неминуемо увеличится мотивация, амбиции сотрудников будут удовлетворены. Это позволит не только увеличить объемы выработки на предприятии, но и обеспечит более точное представление руководства о реальных возможностях предприятия.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Жуков А.Л. Современные тенденции в организации оплаты труда // Управление персоналом в России: вызовы XXI века. Книга 6: монография / под ред. Дураковой И.Б. – М.: ИНФРА-М, 2019. С. 83-97. (Web of Science).

2. Оплата труда персонала: методология и расчеты: учебник и практикум для вузов / Н. А. Горелов – Москва: Издательство Юрайт, 2022. 412с.

IMPROVEMENT OF THE REMUNERATION SYSTEM

Chugaeva Irina Denisovna¹, student; Chaika Nadezhda Kirillovna, Ph.D., Associate Professor

Moscow Aviation Institute (National Research University), 125993, Russia, Moscow, Volokolamskoye Shosse, 4

Abstract: This article discusses the improvement of remuneration by introducing a flexible tariff system at the enterprise.

Keywords: salary, remuneration system, employee, flexible tariff system.

УДК 658.1

АНАЛИЗ ЗАТРАТ ГОСКОРПОРАЦИИ «РОСКОСМОС»

Гаврилов Никита Алексеевич¹, магистр; Ермолаева Елена Николаевна¹, к.э.н., доцент

¹ Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет)», 125993, Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, 4

Гаврилов Н.А., e-mail gavrilov_nikita@mail.ru

Адрес для корреспонденции: Гаврилов Никита Алексеевич, Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет)», 125993, Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, 4

Аннотация: В статье проанализированы показатели финансово-хозяйственной деятельности госкорпорации Роскосмос.

Ключевые слова: госкорпорация, расходы, себестоимость.

В рамках анализа затрат госкорпорации Роскосмос основным источником данных будет являться расшифровка следующих строк Отчета о финансовых результатах — 2120, 2210, 2330 и 2350.

Рассмотрим структуру затрат Госкорпорации Роскосмос, представленную в таблице 1.

Таблица 1
Состав расходов Госкорпорации Роскосмос

Наименование показателя	2019		2018		2017	
	Сумма, млн. руб.	Доля, %	Сумма, млн. руб.	Доля, %	Сумма, млн. руб.	Доля, %
Расходы - всего	20027	100%	27018	100%	27186	100%
Себестоимость	12219	61%	13052	48%	18950	70%
Управленческие	5912	30%	6834	25%	5477	20%

расходы						
Проценты к уплате	54	0,3%	252	1%	837	3%
Прочие расходы	1842	9%	6880	25%	1952	7%

Наибольшую долю затрат занимает себестоимость производства продукции. За исследуемый период отмечается снижение расходов корпорации на 7159 млн. руб. снижению также подвержены себестоимость продукции и проценты к уплате. В 2018 году отмечается рост управленческих и прочих расходов по отношению к 2017 году. Рост управленческих расходов составил 25%, а прочие расходы возросли в 3,5 раза связи с социальными обязательствами корпорации.

Рассмотрим каждый элемент расходов в отдельности.

Состав себестоимости представлен в таблице 2.

Таблица 2
Состав себестоимости Госкорпорации Роскосмос

Наименование показателя	2019	2018	2017
	Сумма, млн. руб.	Сумма, млн. руб.	Сумма, млн. руб.
Услуги сторонних организаций по сопровождению международной космической деятельности	12213	13036	18942
Прочие	6	16	8

Анализируя состав себестоимости производства, можно отметить явное снижение затрат, в частности по статье «Услуги сторонних организаций по сопровождению международной космической деятельности» составляет 64,5% с 2017 по 2019 гг.

Сравним значения выручки корпорации и себестоимости производства, которые представлены в таблице 3.

Таблица 3
Выручка и себестоимость Госкорпорации Роскосмос

Наименование показателя	2017	2018	2019	Отклонение, млн. руб.		Темп изменения (%)	
	Млн. руб.	Млн. руб.	Млн. руб.	2018/2017	2019/2018	2018/2017	2019/2018
Выручка	27000	32266	22234	5266	-10032	120	69
Себестоимость	18942	13052	12219	-5890	-833	69	94
Доля себестоимости в выручке продукции	0,7	0,4	0,5	-0,3	0,1	57	125

Исходя из значений показателей видно, что выручка госкорпорации выросла в 2018 году на 20%, в 2019 году произошло сокращение выручки на 31%. Вместе с тем, отмечается снижение себестоимости продукции — за 2 года снижение на 6723 млн. руб. Также снизилась доля себестоимости в выручке

продукции. Это позитивный момент для госкорпорации, так как уменьшение себестоимости напрямую влияет на рост валовой прибыли предприятия.

Состав управленческих затрат представлен в таблице 4.

Таблица 4
Состав управленческих затрат Госкорпорации Роскосмос

Наименование показателя	2019	2018	2017
	Сумма, млн. руб.	Сумма, млн. руб.	Сумма, млн. руб.
Оплата труда, включая страховые взносы	3640	3643	3110
Софинансирование ФКП	0	1528	724
Командировочные расходы	157	179	152
Материальные расходы	37	30	87
Прочие расходы	2078	1454	1374

Исходя из анализа затрат можно отметить, что расходы на заработную плату и страховые взносы занимают больший удельный вес среди управленческих затрат, рост данной статьи составил 17% с 2017 по 2019 гг. Активный рост отмечается по статье софинансирование Федеральных Космических Программ (нулевое значение в 2019 году означает полное финансирование за счет средств госбюджета РФ). Также можно отметить снижение материальных расходов на 42,5%, что можно связать с сокращением ФКП и проводимой политикой импортозамещения связи с ситуацией на мировой арене. Расходы на социальные мероприятия (включаемые в состав прочих расходов) выросли за 2 года в 1,5 раза, это связано с проводимой политикой корпорации в области социального развития общества.

Среди прочих расходов выделяются проценты по уплате. Их активное снижение свидетельствует о выводе банковских инвестиций из деятельности госкорпорации, что является основной стратегией государства по повышению эффективности деятельности данного учреждения, поскольку снимается закредитованность данной государственной структуры перед крупнейшими банками страны.

Остальные прочие затраты (строка 2350) представлены в таблице 5.

Таблица 5
Состав прочих затрат Госкорпорации Роскосмос

Наименование показателя	2019	2018	2017
	Сумма, млн. руб.	Сумма, млн. руб.	Сумма, млн. руб.
Чрезвычайные расходы	52	4728	0
Курсовые разницы	572	0	327
Убытки прошлых лет	113	1279	669
Резерв по сомнительным долгам	0	0	311
Налоги и сборы	12	21	17
Расходы за услуги банков	9	7	6
Прочие	1084	845	622

На рост чрезвычайных расходов повлияло следующее обстоятельство. 11 октября 2018 года с космодрома «Байконур» осуществлен пуск ракеты-носителя «Союз-ФГ». Пуск завершился аварией (полной гибелью) ракеты космического назначения. Страховое событие (происшествие) заявлено к возмещению убытков. В I квартале 2019 ООО «СК Согласие» принято решение о выплате страхового возмещения в сумме 4655998 тыс. руб. в соответствии с договором страхования по данному событию. Поэтому в 2019 году общие расходы составляют 52 млн. руб. ввиду наличия страхового возмещения. Также в 2018 году произошел рост убытков прошлых лет в 1,9 раза, что связано с наличием аварий комических объектов в 2017 году. Также в 2018 и 2019 годах отсутствуют расходы на резерв по сомнительным долгам, что может свидетельствовать о том, что корпорация ведет активную борьбу с сомнительной кредиторской задолженностью и не допускает ее образования.

Таким образом по результатам исследования удалось выявить следующие особенности:

1. В период с 2017 по 2019 гг. отмечается снижение себестоимости произведенной продукции.
2. Активно растут расходы, направленные на социальную сферу.
3. Сокращаются расходы на обеспечение кредитных обязательств.
4. В 2018 и 2019 гг. отсутствуют расходы на образования резерва по сомнительным долгам.
5. Доля себестоимости в выручке предприятия сократилась на 20%.

На основе проведенного анализа можно сделать вывод о том, что предприятие находится в хорошем состоянии связи с выявленными положительными моментами. Вместе с тем, руководству госкорпорации предстоит серьезная работа по дальнейшему улучшению эффективности предприятия, от которого зависит отечественная отрасль космической промышленности.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Райзберг Б.А. Современный экономический словарь. справочное издание: учебник / Б.А. Райзберг. - Москва : ИНФРА-М, 2013. - 478 с.
2. Джон К.Ш. Стратегическое управление затратами: учебник / К.Ш. Джон. - СПб.: ЗАО Бизнес Микро, 2014. - 288 с.
3. Савицкая, Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебник / Г.В. Савицкая. - 5-е изд., испр. и доп. - Москва : ИНФРА-М, 2012. - 344 с.
4. Абрютин М.С. Анализ финансово-экономической деятельности предприятия: учебник / М.С. Абрютин. - 2-е изд., испр. - Москва : Дело и Сервис, 2014. - 256 с.
5. Официальный сайт Госкорпорации «Роскосмос» // roscosmos.ru [Электронный ресурс] — Режим доступа: <https://www.roscosmos.ru/> (дата обращения: 06.04.2022).

6. Указ Президента Российской Федерации от 25.02.1992 г. № 185 «О структуре управления космической деятельностью в Российской Федерации». — [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.kremlin.ru/> (дата обращения: 06.04.2022).

7. Указ Президента Российской Федерации от 25.05.1999 г. № 651 «О структуре федеральных органов исполнительной власти». — [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.kremlin.ru/> (дата обращения: 06.04.2022).

8. Указ Президента Российской Федерации от 09.03.2004 г. № 314 «О системе и структуре федеральных органов исполнительной власти». — [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.kremlin.ru/> (дата обращения: 03.04.2021).

9. Указ Президента Российской Федерации от 28.12.2015 г. № 666 «Об упразднении Федерального космического агентства». — [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.kremlin.ru/> (дата обращения: 02.04.2022).

10. Закон РФ от 20 августа 1993 г. N 5663-1 «О космической деятельности» (с изменениями и дополнениями). — [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.base.garant.ru/> (дата обращения: 02.04.2022).

COST ANALYSIS OF THE ROSCOSMOS STATE CORPORATION

**Gavrilov Nikita Alekseevich, master; Ermolaeva Elena Nikolaevna, PhD
in Economics, Associate Professor**

Moscow Aviation Institute (National Research University), 125993, Russia,
Moscow, Volokolamskoye Shosse, 4

Gavrilov N.A., e-mail gavrilov_nikita@mail.ru

Correspondence address: **Nikita Alekseevich Gavrilov**, Moscow Aviation
Institute (National Research University), 125993, Russia, Moscow, Volokolamskoye
Shosse, 4

Abstract: The article analyzes the indicators of financial and economic activity of the state corporation Roscosmos.

Keywords: state corporation; expenses, cost.

**БРЕНД – МЕНЕДЖМЕНТ: СОДЕРЖАНИЕ И ЕГО РОЛЬ В
УПРАВЛЕНИИ ПЕРСОНАЛОМ ПРЕДПРИЯТИЯ**

Кадыкова Александра Александровна¹, старший преподаватель;

Воронина Наталья Ивановна², к.э.н., доцент

¹Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет)», 125993, Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, 4

²Новосибирский технологический институт (филиал) Российского государственного университета имени А.Н. Косыгина (Технологии. Дизайн. Искусство), 630099, Россия, г. Новосибирск, ул. Потанинская, 5

Кадыкова А.А. e-mail 2107166@mail.ru

Воронина Н.И. e-mail: tutor_vni@mail.ru

Адрес для корреспонденции: Кадыкова Александра Александровна, Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет)», 125993, Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, 4

Воронина Наталья Ивановна, Новосибирский технологический институт (филиал) Российского государственного университета имени А.Н. Косыгина (Технологии. Дизайн. Искусство), 630099, Россия, г. Новосибирск, ул. Потанинская, 5

Аннотация: Изменения, происходящие в экономике, не способствуют применению традиционных способов управления персоналом. Поэтому предприятия вынуждены применять современные методы управления с помощью бренд-менеджмента. Особую роль в бренд-менеджменте отводится бренду руководителя, сочетающего в себе элементы менеджмента и маркетинга.

Ключевые слова: бренд – менеджмент; бренд руководителя; персонал; внутренняя среда; внешняя среда.

Экономические преобразования в хозяйственной деятельности отечественных предприятий предъявляет особые требования к управлению персоналом и повышению роли менеджмента. При этом, следует отметить, чтобы предприятие эффективно осуществляла свою деятельность на рынке необходимо наличие персонала, который не только приносит прибыль экономическому субъекту, но и получает материальное и моральное удовлетворение от своего труда. Нередко при выборе работы работник выбирает организацию, которая на рынке труда имеет достаточно высокий имидж.

Конкуренция на рынке, а также борьба за квалифицированными работниками вынуждает организации значительно повысить работу с персоналом. Особую роль в этом случае отводится аттестации работников и их соответствие профессиональным стандартам, а также повышение

квалификации работников, использование новых методов подбора специалистов.

В современных условиях традиционные методы управления персоналом с каждым годом становятся недостаточно актуальны и не приносят экономического эффект от их применения. Поэтому все чаще стали применяться новые технологии, сочетающее в себе научный и практический менеджмент, реализующиеся с помощью бренд – менеджмента.

Понятие бренд – менеджмента в современных условиях рассматривается как специфическая функция внутрифирменного управления. Правильно организованный бренд – менеджмент позволяет предприятию увеличить продажи, повысить конкурентоспособность, расширить сферу деятельности. В последнее время бренд – менеджмент выделяют из системы внутрифирменного менеджмента в особую систему, который выработал собственный механизм, а именно модели и методы управления не только брендами, но персоналом предприятия.

Бренд – менеджмент обладает набором методов, которые реализуются в рамках стратегического, оперативного и административно – организационного управления [1, с.46].

В рамках нашего исследования из вышеперечисленных методов особое внимание заслуживают методы административно – организационного управления, который включает не столько распределение функций и организацию взаимосвязи между подразделениями и службами, сколько управление персоналом, вовлеченных в продвижение брендом.

Административно – организационное управление осуществляет распределение функций между руководителями подразделений, обеспечивающих принятия оптимальных решений в продвижении бренда, а также наделяет их соответствующими полномочиями и ответственностью. Руководитель считается наиболее эффективным, если способен делегировать полномочия своим подчиненным не только для выполнения задач, но и ответственность и обязанности. При наличии умения руководителя эффективно и грамотно делегировать полномочия способствует развития у него искусства управления. Следует отметить, что эффективное и грамотное делегирование полномочий способствует карьерному росту и самого руководителя как подразделения, так и высшего менеджмента. Такая деятельность повышает привлекательность предприятия и её конкурентоспособность на рынке.

Конкурентоспособность предприятия во многом зависит от репутации не только владельцев, но и руководителей, их имиджа, культуры и стиля руководства, т.е. от так называемого бренд – менеджмента руководителя [2, с. 78]. Данный термин «бренд руководителя» в последнее время становится все более популярен. Однако анализ литературы показал, что понятия «имидж» и «бренд» считаются синонимами. Считается, что «имидж» представляет собой позиционирование образа и оценочного мнения аудитории во внешнюю среду о предприятии, а «бренд» - комплекс информации, предназначенной для внешней и внутренней среды [3, с. 291].

Считается, что бренд руководителя включает:

- внутренний бренд, который направлен на персонал и зависит от их восприятия и отношения к предприятию, т.е. на внутреннюю среду;
- внешний бренд, направленный на внешнюю среду, используется для коммуникации с целевой аудиторией.

Стоит отметить, что бренд руководителя помимо формирования позитивных ассоциаций о предприятии как потенциального работодателя создает дополнительные ценности непосредственно сотрудники, а именно:

- материальные или экономические, включающие не только заработную плату, но и премии, вознаграждения, социальный пакет и др.);
- нематериальные, т.е. организация рабочего места и корпоративного климата в коллективе.

Анализ применение бренда руководителя показывает, что на практике зачастую руководство предприятием останавливается на уровне руководителей подразделений, а персонал оказывается вне их внимания. Поэтому перед менеджментом стоит задача вовлечения всего персонала в жизненный цикл предприятия, так как персонал является главным инструментом формирования и продвижения бренда.

Особое внимание следует обратить на применение бренда руководителя в период перехода большинства предприятий на дистанционный режим работы, так как нарушается процесс взаимодействия руководства с персоналом. Следовательно, возникает необходимость использования информационных технологий при решении управленческих задач.

Использование современных инструментов управления включает несколько этапов перехода на дистанционный режим работы:

- планирование: определения квалификационных способностей персонала и их умения работать дистанционно;
- организация менеджмента: способность распределения ролей между сотрудниками при работе в команде;
- стимулирование персонала: разработка системы материального и нематериального вознаграждения;
- контроль: мониторинг каждого сотрудника, используя различные способы (онлайн-опросы, дорожные карты и др.).

Таким образом, эффективный бренд – менеджмент является инструментом в управлении персоналом, что позволяет не только позиционировать продукцию на рынке, но и формирует человеческий капитал.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Пономарёва, Е.А. Бренд – менеджмент / Е.А. Пономарёва. – Москва: Издательство Юрайт, 2021 – 341 с.
2. Тульчинский, Г.Л. Бренд – менеджмент. Брендинг и работа с персоналом / Г.Л. Тульчинский, В.И. Терентьева. – Москва: Издательство Юрайт, 2021 – 255 с.

3. Царева Н.А., Колоколова Л.А. Инновационный подход к управлению человеческими ресурсами: концепция «бренд работодателя»/ Н.А. Царева, Л.А. Колоколова //Азимут научных исследований: экономика и управление. 2017. Т. 6. № 2 (19). С. 291-294.

BRAND - MANAGEMENT: CONTENT AND ROLE IN ENTERPRISE HUMAN RESOURCES MANAGEMENT

Kadykova Alexandra Aleksandrovna¹, senior lecturer; Natalya Ivanovna Voronina, Ph.D., Associate Professor

Moscow Aviation Institute (National Research University), 125993, Russia,
Moscow, Volokolamskoye Shosse, 4

Novosibirian Institute of Technology A.N. Kosygin Russian State University
(Technology. Design. Art), 630099, Russia, Novosibirsk, st. Potaninskaya, 5

Abstract: Changes taking place in the economy do not contribute to the application of traditional ways of managing personnel. Therefore, enterprises are forced to apply modern management methods using brand management. A special role in brand management is given to the brand of a manager who combines elements of management and marketing.

Keywords: brand – management; manager brand; personnel; internal environment; external environment.

АНАЛИЗ ТЕНДЕНЦИЙ РАЗВИТИЯ АВИАСТРОЕНИЯ

Максимов Петр Павлович¹, студент

Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет)», 125993, Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, 4

Максимов П.П., e-mail petrmaks92@gmail.com

Адрес для корреспонденции: Максимов Петр Павлович, Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет)», 125993, Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, 4

Аннотация: проводится анализ тенденций развития отрасли авиастроения. Представлена динамика изменения основных отраслевых показателей.

Ключевые слова: авиационная техника; авиационная промышленность; развитие авиастроения.

Авиационная промышленность России – это наиболее наукоемкий и высокотехнологический сектор промышленности с широчайшим спектром номенклатуры авиационной техники. Финальной продукцией отрасли являются самолеты и вертолеты различного назначения, беспилотные летательные аппараты, поставляемые на российский и зарубежный рынки авиатехнической продукции.

В последние годы координацию работ по разработке, производству и послепродажному обслуживанию авиационной техники, ее составных частей, компонентов и комплектующих изделий, а также работ по созданию новых авиационных технологий осуществляет Министерство промышленности и торговли Российской Федерации (Минпромторг России) совместно с «Государственная корпорация «Ростех». Федеральные органы управления отраслью координируют работу целого ряда интегрированных производственных структур в авиационной промышленности и в смежных с нею отраслях. Среди них следует отметить:

-ПАО «Объединенная авиастроительная корпорация» (ПАО «ОАК»);

-АО Корпорация «Тактическое ракетное вооружение».

В составе ГК «Ростех» сформированы и развиваются основные кластеры в таких отраслях, как авиация, радиоэлектроника и вооружение.

Авиационный кластер:

- Холдинг АО «Вертолеты России»;
- АО «Объединенная двигателестроительная корпорация»;
- АО «Концерн Радиоэлектронные технологии»;
- Холдинг «Технодинамика».

Российская Федерация медленно продолжает восстанавливать мощь и возможности гражданской авиации.

В России растет объем воздушного движения. (таблица 1) Летают больше и чаще: интенсивность воздушного движения в 2019 году достигла рекордной отметки в 126 тыс. пассажиров. Общее количество пассажиров за 2019 год по сравнению с 2018 увеличилось на 58,7% и представлено на рисунке 1. Сохраняются и высокие показатели международного транзита через российские воздушные трассы.

Таблица 1
Пассажиропоток в РФ

Год	2014	2015	2016	2017	2018	2019
Количество пассажиров	90437861	90844170	87588628	104181248	79767384	126633194

Российская гражданская авиация продолжила обновлять парк самолетов. К сожалению, пока значительную часть используемых лайнеров составляют машины иностранного производства. Так, из-за границы в Россию в 2019 году были поставлены 106 авиалайнеров, включая 46 – с заводов Boeing и Airbus. В итоге в российском авиапарке, который сейчас насчитывает 1024 воздушных судна, 73,5% приходится на иностранные самолеты. Среди оставшихся 26,5% отечественных самолетов половину составляют машины, вступившие в эксплуатацию еще в советское время.

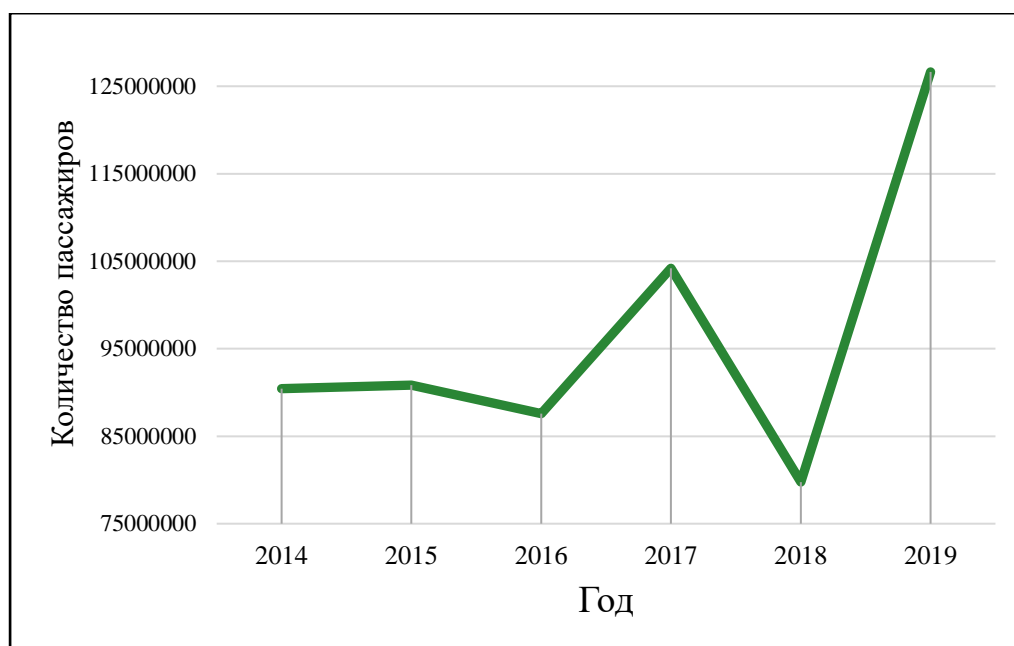


Рис. 1 Пассажиропоток РФ

В 2019 году в отрасли гражданского самолетостроения наблюдалось падение производства - причем серьезное - построено всего 22 самолета против 35 в 2018 г. и 42 в 2017 г. представлено на рисунке 2.

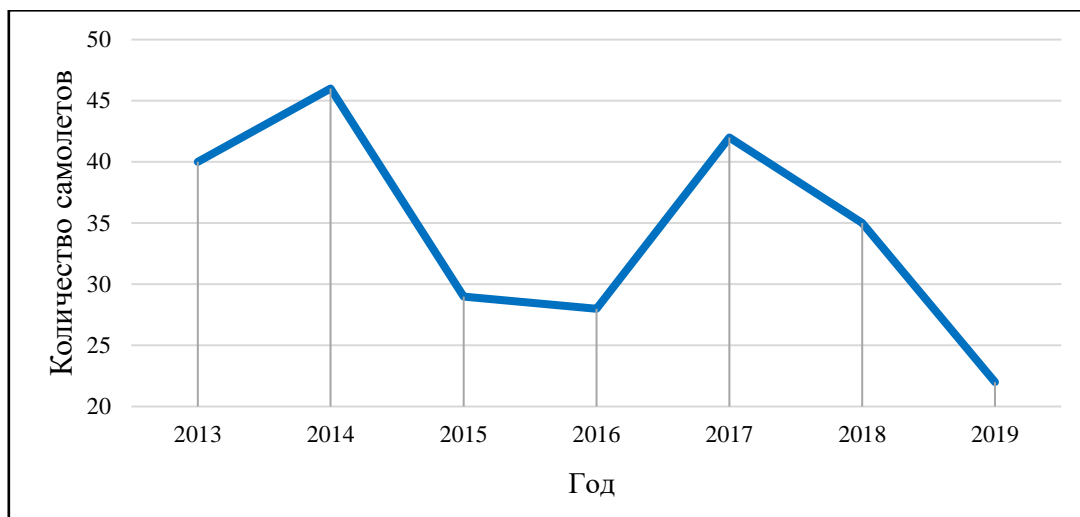


Рис. 2 Динамика производства гражданских самолетов в РФ

В 2019 году в отрасли военного самолетостроения тоже наблюдается небольшое падение производства – построено 82 самолета против 100 в 2018 г. и 93 в 2017 г представлено на рисунке 3.

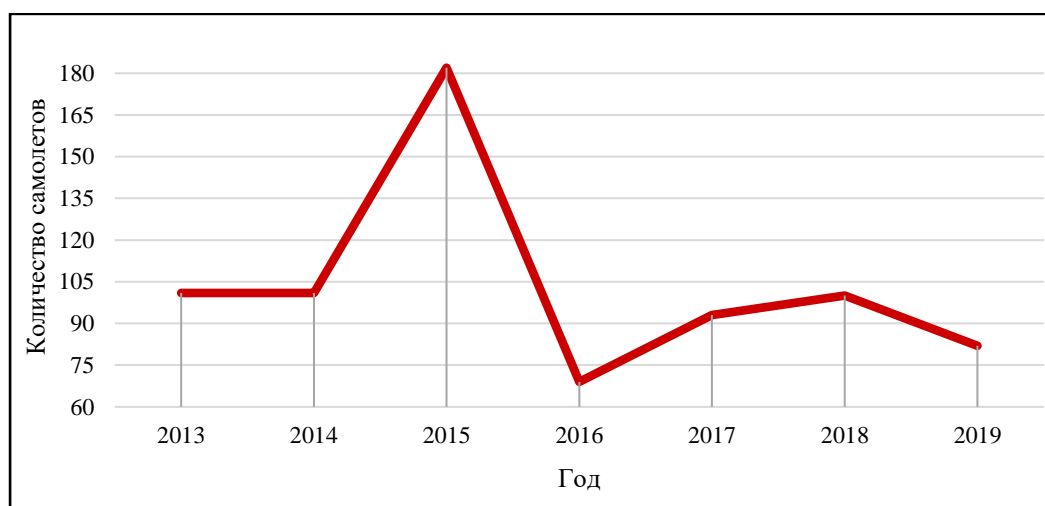


Рис. 3 Динамика производства боевых самолетов в РФ

А в вертолетостроении наблюдается зеркальный подъем производства. В 2019 году построено 262 вертолета по сравнению с 2018 и 2017 г и 234 и 220 вертолетами соответственно.

Динамика производства вертолетов представлена на рисунке 4 и свидетельствует о наличии определенных проблем в деятельности предприятий авиационной промышленности. Зависимость от иностранных производителей, которая остро встала после 2014 года, устаревание авиапарка, кадровый дефицит – важнейшие проблемы, которые, к сожалению, решаются не столь быстро.

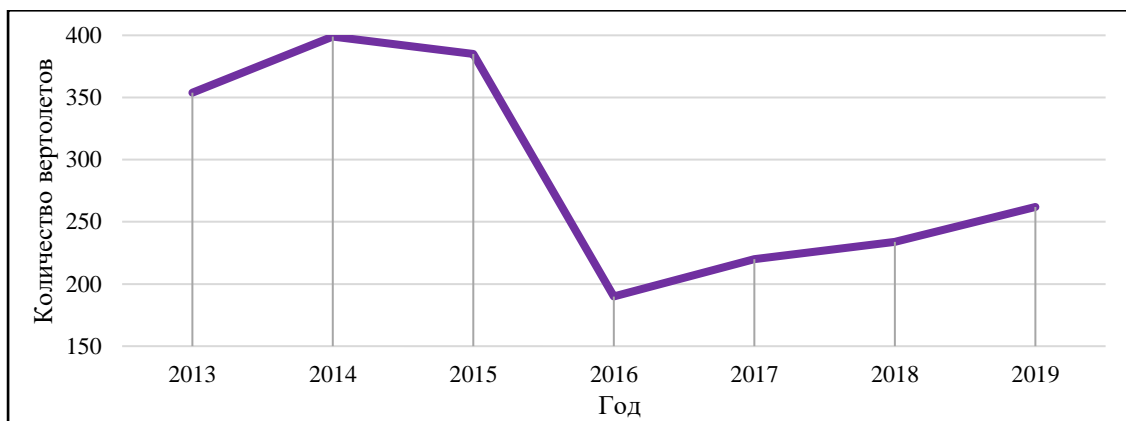


Рис. 4 Динамика производства вертолетов в РФ

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Drobysheva N. Trends in the development of the aviation vocabulary Proceedings of National Aviation University. 2018. Т. 4. № 77. С. 94-100.
2. Потак А.Г., Полухина А.С. Современные проблемы развития кооперации в авиационной отрасли / В сборнике: НАУКА ПРОМЫШЛЕННОСТЬ ОБОРОНА. Труды XIX Всероссийской научно-технической конференции: в 4 томах. Под ред. С.Д. Саленко. 2018. С. 147-149.
3. Яковлева М.В., Зенин А.И., Бехтин В.А., Максимовская И.Г., Лапушкина Е.А., Саввина Е.Ф. Проблемы и перспективы развития авиационной отрасли России / Инновации и инвестиции. 2020. № 5. С. 305-307.

ANALYSIS OF AIRCRAFT INDUSTRY TRENDS

Maksimov Peter Pavlovich, student

Moscow Aviation Institute (National Research University), 125993, Russia,
Moscow, Volokolamskoye Shosse, 4

Abstract: An analysis of trends in the development of the aircraft industry is being carried out. The dynamics of changes in the main industry indicators are presented.

Key words: aviation technology; aviation industry; development of the aircraft industry.

ИССЛЕДОВАНИЕ ЗАРУБЕЖНОГО ОПЫТА МОТИВАЦИИ ТРУДОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Манюков Вадим Игоревич¹, магистр

Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет)», 125993, Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, 4

Манюков В.И., e-mail vadim1594@mail.ru

Адрес для корреспонденции: Манюков Вадим Игоревич, Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет)», 125993, Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, 4

Аннотация. В статье исследуется зарубежный опыт мотивации персонала компаний. Рассматриваются преимущества и недостатки зарубежных моделей мотивации персонала.

Ключевые слова: мотивация трудовой деятельности; модель мотивации персонала; система мотивации труда.

В современных условиях рост человеческих ресурсов и мотивации к труду является доминирующей проблемой. Человеческие возможности и знания, поскольку они велики, уже не в центре внимания, как мотивация и поощрение конструктивного изменения возможностей в функции достижения организационных целей и развития.

Исследование зарубежного опыта мотивации труда персонала является актуальным, так как необычные, нестандартные зарубежные мотивационные методы не только мотивируют существующих сотрудников, но и создают некий резонанс, «запускают» волну позитивных слухов на рынке. Также это связано с тем, что любая управленческая деятельность не может осуществляться без целевых установок и понимания тех условий, в которых она реализуется. Доходы, ее деятельность и развитие полностью зависят от того, насколько профессионально сотрудники выполняют свои обязанности, а это напрямую зависит от мотивации сотрудников.

Система мотивации, определяющая взаимоотношения сотрудников и компании, позволяет эффективно управлять персоналом. Методы и механизмы мотивации труда в зарубежных компаниях разнообразны. Зарубежный опыт компаний сочетает финансовые, материальные и нематериальные стимулы и показывает, что отношение персонала к обязанностям основано на отражении отношения оценки работодателя к персоналу. Итак, проанализируем самые интересные модели мотивации персонала в компаниях зарубежных стран.

Япония

Основной принцип мотивации, которого придерживаются руководители японских корпораций: чем больше стаж, тем выше размер зарплаты. Это означает, что карьерный рост напрямую зависит от длительности работы в фирме. Профессиональные способности, квалификация, личные качества

работника важны, но без соответствующего стажа вертикальное зарплата движение в фирме невозможно. Более того, переход на новое место работы обнуляет прошлые заслуги, а получить более руководящую должность может только сотрудник фирмы.

Виды поощрений в японской системе мотивации, помимо роста зарплаты, включают:

- премии и бонусы, которые выплачиваются минимум раз в полугодие;
- оплату расходов на дорогу в офис и домой;
- медицинскую страховку для работника и его семьи;
- частичную оплату жилья;
- займы для приобретения недвижимости;
- обучение в вузах Японии, а также Европы и США;
- повышение квалификации без отрыва от основного места работы.

Японская система мотивации труда в целом направлена на сплочение коллектива, укрепление позитивного настроения и усиление связи работника с компанией.

Такой опыт применим, лишь только, в обществе с высокой гражданской ответственностью и самосознанием, где прежде всего проблемы общества являются приоритетнее индивидуальных.

Соединенные Штаты Америки

Подход к мотивации в американских компаниях основан на поощрении активности персонала. Успех американской модели мотивации полностью обусловлен ориентированностью американцев на личный успех и достижение высокого уровня благосостояния.

Кроме гибкой системы оплаты труда, для американских компаний характерным является использование нематериальных способов мотивации работников. Персоналу компании, как правило, доступны:

- медицинская страховка, которую сотрудник оплачивает работодатель;
- курсы повышения квалификации;
- бесплатные обеды;
- корпоративные праздники;
- совместные поездки.

Система мотивации персонала в США базируется на системе оплаты труда. Чаще всего американские работодатели начисляют зарплату по сдельно-премиальной схеме: почасовая оплата плюс различные модификации премий.

Еще один способ мотивации персонала по-американски — начисление зарплаты в соответствии с количеством освоенных профессий и уровнем квалификации. За каждую новую специальность сотруднику начисляют баллы. Чтобы получить прибавку к зарплате, сотрудник должен набрать определенное количество баллов. Преимущества расчета зарплаты на основе квалификации:

- мобильность сотрудников внутри компании;
- сокращение штата наемных работников за счет собственных квалифицированных кадров;
- отсутствие промежуточных уровней управления;

— повышение качества работы системы и производительности труда;
— экономия материальных и людских ресурсов, ресурсов затраченных на единицу продукции.

Американские компании ищут нестандартные системы стимулирования работников. Например, корпорации IBM и AT&T выбрали метод «семейной» мотивации. Средний возраст большей части персонала компаний — младше сорока лет. Это семейные люди, у которых подрастают дети. Поэтому администрация позволяет работать по гибкому графику, помогает подбирать нянь и помощников по дому, организует корпоративные ясли и детские сады, устраивает семейные праздники.

Выводы:

В заключении стоит отметить, что исследование зарубежного опыта систем мотивации персонала доказывает, что каждая из существующих моделей имеет как преимущества, так и определенные недостатки. Существующая практика управлением персонала в зарубежных компаниях направлена преимущественно на формирование эффективно работающего коллектива, который за счет высокой мотивации и профессионализма будет достигать высоких результатов деятельности. В свою очередь, это и определяет целесообразность ее применения в российских компаниях. Необходимо учитывать ухудшение финансового положения большинства компаний в условиях увеличивающихся санкционных мер против России, что соответственно снижает их финансовые возможности.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Ermolaeva E.N. Assessing the management component of technical potential Russian Engineering Research. 2021. Т. 41. № 10. С. 980-982.
2. Богданов Д.О., Павелко Т.С. Зарубежный опыт мотивации персонала / Научное знание современности. 2019. № 1 (25). С. 19-23.
3. Суркова Е.В. Теория и практика начисления заработной платы в современных условиях/ Суркова Е.В., Кадыкова А.А., Кузнецов А.Г., и др. //Экономика и предпринимательство.-2017.- № 5-2(82).- с.1052-1056

STUDY OF FOREIGN EXPERIENCE OF WORK MOTIVATION

Manyukov Vadim Igorevich, master

Moscow Aviation Institute (National Research University), 125993, Russia,
Moscow, Volokolamskoye Shosse, 4

Abstract: The article examines the foreign experience of motivating company personnel. The advantages and disadvantages of foreign models of personnel motivation are considered.

Key words: motivation of work activity; personnel motivation model; labor motivation system.

ПРОБЛЕМА ОЦЕНКИ СТОИМОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ В АНТИКРИЗИСНОМ УПРАВЛЕНИИ

Чайка Надежда Кирилловна¹, к.э.н., доцент

¹Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет)», 125993, Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, 4

Чайка Н.К., e-mail n.k.chaika@gmail.com

Адрес для корреспонденции: Чайка Надежда Кирилловна, Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет)», 125993, Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, 4

Аннотация. В статье рассматриваются проблемы оценки стоимости предприятия в антикризисном управлении различными методиками.

Ключевые слова: стоимость бизнеса; стоимость предприятия; цена фирмы; затратный подход; доходный подход; сравнительный подход.

Сегодня Россия пытается выстроить рыночные отношения в соответствии с правовыми и финансово-экономическими нормами, принятыми во всем мире (в странах с развитой рыночной экономикой), т.е. провести постепенную интеграцию в мировую экономику.

Вместе с этим, в стране происходит становление института собственности, одновременно с все более возрастающей конкуренцией российского и иностранного бизнеса во всех секторах рынка. Предприятия в современной рыночной экономике являются ее основным элементом, от эффективного функционирования которого в главной степени зависят ее показатели.

Одним из главных критериев оценки эффективности деятельности предприятия является повышение его стоимости. Это находит подтверждение в постоянно растущем интересе менеджеров к использованию в ежедневной практике управления предприятиями и компаниями, что само по себе служит дополнительным аргументом в пользу оценки эффективности системы бизнеса через призму стоимости его капитала.

Управление стоимостью компании предполагает, что развитие предприятия будет осуществляться только за счет таких мероприятий, которые обеспечивают наиболее динамичный рост его стоимости.

В случае определения стоимости предприятия (бизнеса) российское законодательство допускает проведение оценки следующих объектов:

- «предприятия как бизнеса (предпринимательская деятельность), которым занимается хозяйствующий субъект (юридическое или физическое лицо), которому принадлежит предприятие как имущественный комплекс; на базе имущественного комплекса хозяйствующим субъектом создается поток доходов, который находит отражение в рыночной стоимости предприятия

(бизнеса) и рыночной стоимости ценных бумаг, обращающихся на рынках капитала;

- активов, находящихся в собственности хозяйствующего субъекта и составляющих предприятие как имущественный комплекс либо являющихся его частью; стоимость активов зависит от условий хозяйственного использования предприятия в целом;

- доли в бизнесе (в рыночной стоимости капитала участников общества или товарищества) или в рыночной стоимости предприятия как имущественного комплекса».

Следует различать оценку бизнеса отдельно хозяйствующего субъекта, осуществляющего предпринимательскую деятельность, и оценку предприятия как имущественного комплекса. Оценка бизнеса охватывает все предприятия, принадлежащие субъекту предпринимательской деятельности со всей совокупностью лежащих на нем прав и обязательств, с учетом имеющихся разрешений и лицензий.

Из этого следует, что предприятие как имущественный комплекс не обладает правами и не связано обязательствами.

Под стоимостью бизнеса понимается стоимость прав, сопутствующих осуществлению предпринимательской деятельности. Термин «стоимость предприятия» будет соответствовать второй трактовке и во многом совпадает с терминами «стоимость инвестированного капитала» и «стоимость имущественного комплекса».

Для финансово неблагополучных компаний оценка их бизнеса приобретает особую важность и остроту. Оценка стоимости предприятия необходима не только в случае его ликвидации, но и во многих других случаях работы с несостоятельным предприятием, например, при:

- финансировании предприятия-должника;
- финансировании реорганизации предприятия;
- санации предприятия, осуществляемой без судебного разбирательства;
- выработке плана погашения долгов предприятия-должника, оказавшегося под угрозой банкротства;
- анализе и выявлении возможностей выделения отдельных производственных мощностей предприятия в экономически самостоятельные подразделения;
- оценке заявок на покупку предприятия;
- экспертизе мошеннических сделок по передаче прав собственности третьим лицам;
- экспертизе программ реорганизации предприятия.

В случае работы с несостоятельным предприятием, оценка ликвидационной стоимости может осуществляться либо на стадии внешнего управления, либо на стадии конкурсного производства.

Арбитражный управляющий при составлении плана внешнего управления с помощью оценки стоимости может показать возможность

(невозможность) восстановления платежеспособности предприятия-должника, а также обосновать необходимый размер инвестиций.

Результаты оценки на этапе конкурсного производства помогают определить реальный срок конкурсного производства, исходя из совокупности сроков продажи всех принадлежащих предприятию-должнику активов, а также, приблизительные размеры конкурсной массы, которая сформируется в результате реализации имущества.

Вышеприведенные примеры показывают, как оценка способствует эффективному управлению при антикризисном менеджменте.

Оценка стоимости предприятия, оказавшегося в сложном финансовом положении, очень важна для антикризисного управляющего в качестве критерия принятия решений и последовательности действий (например, в рамках внешнего управления по результатам оценки возможности реализации альтернативных проектов арбитражный управляющий может принять одно из следующих решений: реперофилитрование производства, закрытие нерентабельных участков, продажа бизнеса и т.д.).

Объективная оценка, базируется на большом количестве методик, объединенных в три основных подхода: затратный, доходный и сравнительный или рыночный. Эти подходы отражают точки зрения трех основных субъектов: продавца, покупателя и самого рынка.

В результате согласования стоимостей, полученных каждым из трех подходов, определяется рыночная стоимость объекта.

В соответствии с доходным подходом цена фирмы определяется на основе ее потенциальной доходности и учета риска не достижения такой доходности. Метод наиболее применим для фирм, функционирующих в перспективных отраслях и видах деятельности, однако попавших в затруднительное положение, и, прежде всего, в силу субъективных причин – слабого менеджмента, переоценки собственных возможностей по привлечению ресурсов, недобросовестности партнеров и т.д.

Для определения стоимости компании в процессе финансового оздоровления можно воспользоваться формулой (1), предложенной Ю.Ф. Бриггемом:

$$V_{op} = \frac{FCF_{N+1}}{WACC - g} = Capital_N + \frac{Sales_N(1+g)}{WACC - g} \times \left(OP - WACC \times \frac{CR}{1+g} \right), \quad (1)$$

где FCF – чистые доходы фирмы

N – время начала стабилизации;

$WACC$ – цена капитала фирмы, по которой дисконтируются денежные потоки;

g – темп роста;

$Capital_N$ – вложенный капитал на момент N ;

$Sales_N$ – величина продаж в момент N ;

OP – доходность операций, измеряемая как отношение дохода после выплаты налогов к выручке от продаж;

CR – потребность в капитале, равная отношению используемого капитала к выручке от реализации.

Формула (1) показывает, что стоимость компании можно представить в виде двух слагаемых: стоимости капитала, вложенного инвесторами, и добавленной стоимости, которая образовалась в результате деятельности фирмы, - так называемая *MVA (Market Value Added)* – разность между рыночной стоимостью фирмы и вложенным капиталом.

Рыночный метод оценки бизнеса при финансовом оздоровлении находит применение, как правило, в случаях ранних продаж, когда о неблагоприятии знают только собственники и менеджеры фирмы.

При **затратном подходе** к оценке бизнеса оцениваются затраты на создание и развертывание деятельности фирмы. При продаже фирмы ее владельцы намерены возместить свои затраты.

Как уже ранее было отмечено, эффективность деятельности предприятия во многом определяется положительной динамикой его стоимости. Управление стоимостью предприятия – это новое направление в управлении отечественными предприятиями, появление которого обусловлено интересами их собственников. Для последних стоимость является единственным критерием оценки финансового благополучия, дающего комплексное представление о бизнесе.

Общая модель представления стоимости (2) посредством формирующих ее факторов описана уравнением:

$$\tilde{E} = \tilde{E}(\tilde{O}_1, \dots, \tilde{O}_n, \dots), \quad (2)$$

где \tilde{O}_n - n -й фактор стоимости.

Степень приращения стоимости относительно приращения фактора будем называть чувствительностью к фактору.

В основе данного подхода к управлению стоимостью положен тезис о том, что наибольшее внимание при выработке решений должно уделяться тем факторам, которые существенно других способны повлиять на величину стоимости бизнеса и являются самыми рискованными с точки зрения достижения конечного значения стоимости.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Панагушин В.П., Лапенков В.И., Чайка Н.К., Лютер Е.В., Суркова Е.В., Старкова М.М., Гусарова Ю.В., Ермолаева Е.Н. Антикризисный менеджмент. Под ред. Чайка Н.К. - М:Издательства "Доброе слово", 2018. - 208с.
2. Горячих О.М. Оценка и управление стоимостью бизнеса // E-Scio. 2019. № 12 (39). С. 230-233.

THE PROBLEM OF ASSESSING THE VALUE OF AN ENTERPRISE IN CRISIS MANAGEMENT

Chayka Nadezda Kirillovna, Ph.D., Associate Professor

Moscow Aviation Institute (National Research University), 125993, Russia,
Moscow, Volokolamskoye Shosse, 4

Abstract: The article deals with the problems of assessing the value of an enterprise in crisis management by various methods.

Keywords: business value; enterprise value; firm price; cost approach; revenue approach; comparative approach.

УДК 338.2

ВОПРОС ПЕРСПЕКТИВ РАЗВИТИЯ НОРМАТИВНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ТЕХНОПАРКОВ

Ковальчук Алина Сергеевна, магистр

Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет)», 125993, Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, 4

Ковальчук А.С., e-mail: alina-muza@yandex.ru

Адрес для корреспонденции: **Ковальчук Алина Сергеевна**, Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет)», 125993, Россия, г. Москва, Волоколамское шоссе, 4

Аннотация: В данной статье приводится краткое описание состояния отрасли технопарков РФ, их основные этапы развития и нормативного регулирования, а также вектора международной интеграции в рамках Союзного Государства. В данной статье рассматривается проблема недостаточной публикуемости данных для оценки эффективности деятельности технопарков и рассматриваются организационные предпосылки для устранения данного недостатка и развития постоянных нормативных требований к эффективности деятельности технопарков.

Ключевые слова: технопарк; оценка; методология; эффективность; инновации; резидент промышленность; торговля.

Многочисленные проведенные исследования сферы оценки эффективности деятельности технопарков, которая разработана в соответствии с требованиями ассоциации кластеров, технопарков и ОЭЗ России, показали необходимость пересмотра существующей методологии оценивания эффективности работы технопарков. На сегодняшний день существуют несколько предпосылок, подтверждающих возможность скорейших изменений данной модели оценки технопарков.

Постоянный рост количества технопарков на территории РФ привлекает особое внимание министерства экономики и финансов России, а также, министерства промышленности и торговли. В сравнении, до 2014 года не существовало методологии оценки эффективности технопарков и их деятельность не получала широкого освещения. В 2011 году была создана ассоциация кластеров, технопарков и ОЭЗ России, которая в первую очередь

ставила перед собой задачи по содействию реализации национальных проектов развития Российской Федерации и привлечения финансирования и мер государственной поддержки в инвестиционные проекты. Как раз данная ассоциация (далее – АКИТ) с 2015 года представляла в ежегодных отчетах методологию оценки эффективности деятельности технопарков, которая претерпевала некоторые изменения и улучшения между отчетными периодами.

Основные критерии оценки, по которым можно сравнить технопарки между собой и распределить их в отношении к среднероссийскому показателю, разделены на несколько групп. Эти группы можно назвать блоками, по которым оценивается инновационная активность технопарков, экономическая эффективность резидентов технопарка, информационная открытость технопарка и вклад в устойчивое развитие научно-технического потенциала РФ. Данная методология позволяет на сегодняшний день оценить не только эффективность действующих технопарков, но и общие тенденции, по которым наиболее активно преуспевают технопарки-участники сравнительной оценки. Так как каждый год количество участников растет [1], что можно видеть ниже на рисунке 1, то на основе статистических данных следует проработать нормативные показатели технопарков за прошлые года и за счет этого иметь возможность прогнозировать нормативные показатели на следующий отчетный период, к которым технопарки должны стремиться.



Рис. 1 График развития технопарков в РФ

Среди минусов данной методологии оценки остается недостаточная публикуемость материалов, раскрывающих основные параметры, отвечающие за эффективность использования ресурсов технопарка, в том числе – научный и производственный потенциал. Увеличение количества технопарков РФ и существенная проработка нормативных требований к ведению и организации деятельности технологических парков приводит к необходимости в жесткой систематизации показателей и контролю со стороны государства.

Сегодня, благодаря ежегодному обзору технопарков России, составленному АКИТ, доступны следующие экономические и организационные сведения о технопарках. Экономические сведения представляют собой:

- Объем инвестиций в технопарк, в числе которых средства федерального, регионального бюджета и внебюджетных источников;
- Выручка резидентов;
- Количество рабочих мест;
- Объем затрат резидентов на НИОКР;
- Объем налоговых отчислений резидентов;
- Объем экспорта продукции резидентов.

Организационные сведения раскрывают направления специализации технопарка, инфраструктуру объектов технопарка, ключевых резидентов, год создания, занятость площадей, площадь помещений и территории, а также соотношение количества резидентов к малому и среднему предпринимательству.

На данном этапе с 2022 года на базе Минпромторга России планируется создание [1] уполномоченного органа по реализации промышленной политики в сфере технопарков, с которым будут согласовываться все меры поддержки. Данный орган будет курировать не только соответствие промышленных парков едиными требованиям по всей территории России, но, также и органы исполнительной власти субъектов РФ по вопросу создания и развития парков с помощью единой методологии.

Деятельность АКИТ нацелена не только на работу в России. Обращение к опыту зарубежных технопарков позволяет выйти на международный уровень. В свете текущих мировых событий одним из перспективных направлений является совместная работа России и Белоруссии как концентрация научных исследований и высокотехнологичных производств на базе технопарков обеих стран. Двусторонняя связь России и Белоруссии привела к становлению Союзного Государства [2], а в 2021 году было выделено 28 технопарков России и Белоруссии, которые соответствуют требованиям, утвержденным постановлением Российской Федерации, указом президента Республики Беларусь и законом Республики Беларусь [1]. Данные технопарки составляют единый реестр технопарков Союзного Государства. Целью данного союза является повышение эффективности производственной, инновационной деятельности малого и среднего предпринимательства, повышения инвестиционной привлекательности технопарков.

Активная деятельность по развитию и международной интеграции технопарков требует наличия механизма стандартизации показателей эффективности деятельности технопарков, которая будет применяться к технологическим паркам на территории Союзного Государства.

Как говорилось ранее, существующая методология оценки имеет недостаток в виде относительности критериев оценивания в рамках одного года к среднему эталонному показателю по всей России, что делает такие оценки необъективными в длительной перспективе для оценивания динамики изменения эффективности деятельности технопарков со временем. Таким образом, говоря о существенном развитии отрасли технопарков и взаимной

интеграции данных отраслей стран-членов Союзного Государства, необходимо говорить и о развитии и унификации в данных странах методов оценки эффективности, которая включит в себя доработку методики оценки для большей степени показательности и возможности сравнения эффективности за разные оценочные периоды.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. А.Н. Андреев, А.А. Белов, М.М. Бухарова, Е.И. Кравченко, М.А. Лабудин, А.Р. Новикова, М.С. Серёгин, А.В. Сосновский, В.А. Суров, А.В. Шпиленко, Технопарки России и Беларуси, Ассоциация кластеров, технопарков и ОЭЗ России.; Государственный комитет по науке и технологиям Республики Беларусь. – Москва: АКИТ РФ, 2021 г. – 125 с.: ил. – ISBN 978-5-6044817-0-7 ;
2. О Союзном Государстве // Информационно-аналитический портал Союзного Государства [веб-сайт] URL: <https://soyuz.by/o-soyuznom-gosudarstve> .

THE QUESTION OF PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF NORMATIVE REGULATION OF THE EFFECTIVENESS EVALUATION OF TECHNOPARKS

Kovalchuk Alina Sergeevna, Master

Moscow Aviation Institute (National Research University), 125993, Russia,
Moscow, Volokolamskoye Shosse, 4

Abstract: This article provides a brief description of the technology park industry's state in the Russian Federation. Main stages of development and regulation, as well as the vector of international integration within the Union State are mentioned. This article deals with the problem of insufficient data publicity for assessing the technology parks' effectiveness. This paper also considers the organizational prerequisites for eliminating this shortcoming and developing permanent regulatory requirements for the efficiency of technology parks.

Keywords: technology park; assessment; methodology; efficiency; innovation; resident; industry; trade.

УДК 330

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ GIG-ЭКОНОМИКИ

Коровякова Дария Андреевна, студентка;

Лаврентьева Александра Евгеньевна, студентка;

научный руководитель: к.э.н., доцент Стукаленко Елена Алексеевна

Новосибирский государственный технический университет, 630073, Россия,
г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20

Коровякова Д.А., e-mail dariyakora@mail.ru

Лаврентьева А.Е., e-mail 275246799561@mail.ru

Стукаленко Е.А. e-mail stukalenko@corp.nstu.ru

Адрес для корреспонденции: **Коровякова Дария Андреевна**, Новосибирский государственный технический университет, 630073, Россия, г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. +7(913)983-89-74

Аннотация: в работе приведено исследование в области gig-экономики, текущее состояния сектора экономики. Были рассмотрены экономические и социальные аспекты, такие как: влияние на социальную жизнь, уровень образования, влияние государственного сектора и последствия. Рассмотрены тенденции, представляющие угрозы развитию gig-экономики. Подведены положительные и отрицательные стороны gig-экономики для работника и работодателя. Рассмотрены сервисы, которые имеют наибольшую популярность. Представлена численность занятых в gig-экономике по России и США. Так же приведены прогнозные значения вовлеченных в gig-экономику на 2023 и 2025 года для обеих стран.

Ключевые слова: gig-экономика, фриланс, найм, образование, сервисы.

Gig-экономика является новой экономической моделью, которая охватывает различные формы краткосрочной занятости, распространяется быстрыми темпами по миру и становится повсеместной реальностью, трансформирующей рынок труда. Мы поставили перед собой цель выявить проблемы и перспективы развития рынка труда, связанных с внедрением gig-экономики в России. Сама gig-экономика представляет из себя систему, при которой работодатели предпочитают не нанимать сотрудников в штат, а привлекать работников чаще на разовые проекты или не полный рабочий день. Фриланс, микроработа и аутсорсинг – все это часть цифровой экономики.

Чтобы увидеть развитие gig-экономики в России необходимо провести сравнительный анализ со странами, где эта форма занятости уже развивается стремительными темпами, например США (рис. 1).

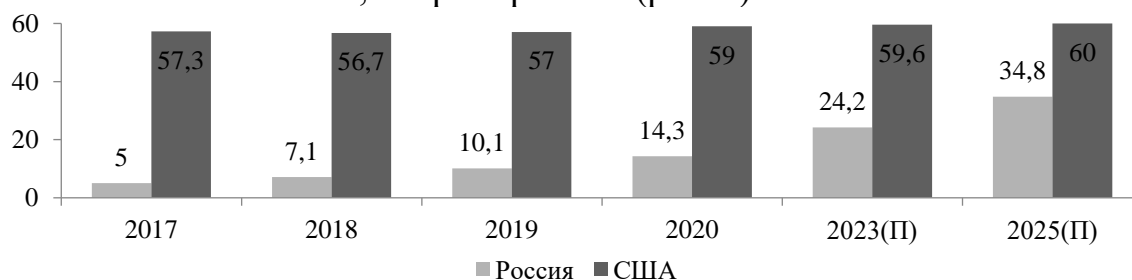


Рис. 1. Сравнение вовлеченности в gig-экономику, млн чел. [2, 4]

В России gig-экономика, как новое явление, только набирает темпы развития, с каждым годом виден равномерный рост. Конечно, толчком развития послужил прогресс цифровых технологий и период пандемии, что позволило пользоваться возможностями на максимум. Что касается США, видно, что в 2018 году численность занятых в gig-экономике снизилась, что обусловлено политикой государства по снижению уровня безработицы, предприятия представляли довольно выгодные условия, и цифровые работники устроились на

постоянные места работы. А в 2020 г. наблюдается стандартная причина роста – коронавирус. Прогнозные значения на 2023 и 2025 год были приведены до наступления текущей геополитической ситуации, следовательно, нельзя точно предсказать сбудутся ли они. Мы предполагаем, что будет рост gig-экономики во многих отраслях, поскольку много фирм пострадали от санкционной политики. Именно поэтому цифровая экономика будет главным помощником в устранении негативных последствий после потери работы. В связи с этим мы посчитали целесообразным оставить прогнозные значения, представленные в аналитике. Из рис. 1 видно, что численность занятых в gig-экономике в США в разы больше, нежели в России, но составляет в России – 29 %, а в США – 34 % от числа занятых, что означает примерно одинаковую вовлеченность населения [2].

В текущей ситуации есть риск, что при введении санкций, могут быть закрыты популярные платформы, что нанесет ущерб gig-экономике, поэтому рассмотрим самые популярные сервисы gig-экономики в табл. 1.

Таблица 1
Основная информация о сервисах gig-экономики в России

Название	Число посетителей в месяц	Число пользователей	Платная/Бесплатная	Страна
Freelancehunt	40 000	600 000	бесплатная	Украина
Weblancer	20 000	1 500 000	бесплатная	Россия
FL	51 000	2 000 000	платная	Россия
Work-zilla	42 000	4 000 000	платная	Россия
Kwork	48 000	6 000 000	бесплатная	Россия
Upwork	425 000	17 000 000	бесплатная	США
Fiverr	780 000	26 000 000	бесплатная	США

Источник: составлено авторами по [5, 6].

Из самых распространенных площадок – 3 иностранные, некоторые из них уже приостановили деятельность на территории РФ. Но пользователи находят способы продолжать на них работать. Даже при полной их ликвидации российский рынок gig-экономики продолжит существовать, поскольку есть отечественные устоявшиеся сервисы.

Оценим различия двух стран в сфере gig-экономики (табл. 2).

Таблица 2
Матрица сравнения условий gig-экономики в России и США

Страна	Признак				
	Гос. регулирование	Гос. поддержка	Образование	Преобладание профессий на рынке	Ср. возраст
Россия	Нормы гос. права	Отсутствие	Высшее	Программирование	18–34
США	Законодательство	Присутствует	Высшее	Дизайн	18–32

Источник: составлено авторами по [0, 3, 4].

Исходя из матрицы, мы пришли к следующим выводам:

1. Больше поддержки и регулирования оказывает государство США.
2. На рынке преобладают сотрудники с высшим образованием.

3. Средний возраст на рынке приходится преимущественно на молодёжь, поскольку они в большей мере основывают свою работу на цифровых технологиях.

4. На рынке превалируют услуги, которые завязаны на электронных носителях.

При исследовании gig-экономики важно понимать, какие услуги преобладают на рынке (рис. 2).



Рис. 2. Доли оказываемых услуг в gig-экономике России [3]

На диаграмме мы можем видеть, что преобладает IT-сектор, это обусловлено тем, что он мало развит в России и работодатели ищут данные услуги на цифровых площадках. Так же большую долю занимают реклама и дизайн, так как сегодня каждая компания заинтересована в продвижении своего бренда и большом охвате аудитории среди пользователей сети.

Следующим важным аспектом является госрегулирование gig-экономики. Среди актуальных на сегодняшний день законов в РФ можно выделить:

- ФЗ №422 «О Проведении эксперимента Налог на проф. доход»,
- УК ст. 171 «Незаконное предпринимательство» и ст. 198 «Уклонение от уплаты налогов ФЛ»,
- ГК ст. 23 «Предпринимательская деятельность гражданина».

Сейчас gig-экономика не имеет четких рычагов стабилизации рынка, поскольку он начал набирать оборот совсем недавно. Но государство реагирует на изменения, и ведутся активные разработки законодательных актов. Это является самым непроработанным аспектом данной формы занятости.

Зачастую, при устройстве на работу, образование является одним из главных приоритетов для работодателя. При занятости в gig-экономике необходимо быть специалистом, но в отличие от официального найма на работу никто не будет требовать у работника диплом. Сегодня уровень образования занятых в gig-экономике составляет: 43 % – высшее образование, 38 % – незаконченное высшее, 19 % – среднее. Это обусловлено преобладанием IT-сектора, где необходима квалификация и портфолио, часть из категории «среднее» все еще находится в процессе обучения в вузах. При условии, что gig-экономика обретет массовый характер, можно предположить изменения в образовании и появления ускоренных и разнонаправленных курсов.

Большое негативное влияние цифровая экономика может оказать на социальную жизнь, на данном этапе мы можем выделить следующее (табл. 3).

Таблица 3

Негативные последствия влияния на социальную жизнь работника

Негативные последствия	Обоснование
Контроль	Отсутствие внешнего контроля со стороны начальства
Отсутствие мотивации	Потеря интереса к деятельности
Недостаток общения	Человек утрачивает социальную адаптивность
Выгорание	Постоянные дедлайны отражаются на качестве и желании работать

Источник: составлено авторами по [3, 5].

Исходя из собранных данных, можно выделить следующие минусы и плюсы gig-экономики, помимо вышеназванных (табл. 4 и 5).

Таблица 4

Плюсы и минусы gig-экономики

	Работник	Работодатель
+	Гибкий график; разнообразие проектов; расширение деловых связей; прокачка hard & soft skills; заработок зависит от заказов	Разовая оплата услуг; не нужны выплаты налогов; расширение деловых связей; без создания условий труда; минимизация документооборота
-	Самостоятельный поиск работы; нет постоянного дохода; ведение документации; организация рабочего времени; мошенничество	Нет контроля; проблемы с оплатой услуг; риск утечки информации; невозможность привлечения работника; мошенничество

Источник: составлено авторами по [0, 3, 4].

Заметим, что многие минусы вытекают из слабого государственного регулирования. Цифровые платформы несут множество рисков для обеих сторон договора, каждая из которых может не выполнить свои обязательства. Работодатель рискует столкнуться с утечкой информации, а работник находится в постоянном режиме поиска заказа из-за высокого уровня конкуренции, но дает возможность участвовать в различных проектах, что позволяет улучшить свои навыки и расширять деловые связи, а работодатель снижает затраты на персонал.

Gig-экономика начинает укореняться в сознании и в приоритетных направлениях поиска работы. Все больше людей видят свое будущее завязанным на цифровых технологиях, этому поспособствовали: пандемия, развитие информационных площадок, общее устремление в цифровые глобальные сети сподвигло людей поддерживать взаимосвязь с различными национальными хозяйствами без дополнительных затрат с обеих сторон.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Фрилансер 2021 – какой он? / Национальная гильдия фрилансеров – URL: <https://гильдия-фрилансеров.рф> (дата обращения: 20.03.2022).
2. Статистический портал США Statista. – URL: <https://www.statista.com/topics/760/united-states/>. (дата обращения: 20.03.2022).
3. Freelancers: <https://freelancersunion.org/> (дата обращения: 20.03.2022).
4. PWC Гиг-экономика. 2021. – URL: <https://www.pwc.ru/ru/publications/freelance> (дата обращения: 20.03.2022).

5. Статистика фриланса, тенденции и факты. – URL: <https://www.affdu.com/ru/freelance-stats.html> (дата обращения: 20.03.2022).

6. Пресс-релизы Fiverr. – URL: <https://investors.fiverr.com/press-releases>. (дата обращения: 20.03.2022).

PROBLEMS AND OPPORTUNITIES OF THE GIG ECONOMY

Korovyakova D. A., student; Lavrentieva A. E., student;
Stukalenko E. A., Ph.D. of Economic Sciences, Associate Professor
Novosibirsk State Technical University, 20 Prospekt K. Marksa,
Novosibirsk, 630073, Russia

Annotation: In the paper presents a study in the field of gig-economy and the current status of the economy sector. Economic and social aspects were considered in the work, such as: an influence on social life, the level of education, the impact of the public sector and the consequences. The trends posing a threat to the development of the gig-economy were considered. The positive and negative aspects of the gig-economy for a worker and an employer were summed up. The most popular services were considered. The number of people employed in the gig-economy in Russia and the USA is presented. The forecast values of those involved in the gig-economy for 2023 and 2025 for both countries were also given.

Keywords: gig-economy; freelance; hiring; education; services.

СЕКЦИЯ: ЮРИДИЧЕСКОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ

УДК 346.34

ПУСКОНАЛАДОЧНЫЕ РАБОТЫ СТАНОЧНОГО ОБОРУДОВАНИЯ КАК КЛЮЧЕВОЙ ЭТАП ЕГО ПРИОБРЕТЕНИЯ: ПРАВОВОЙ АСПЕКТ

Белова Юлия Николаевна, аспирант

ЮИ РУДН, Россия, 117198, г. Москва, ул. Миклухо-Маклая, 6
тел. 8 (495) 433-14-28 доп.1250

ВПК «НПО машиностроения», Россия, 143966, Московская область, г. Реутов, ул. Гагарина, д.33 тел. 8 (495) 528-96-25

Белова Ю.Н., email 1042210391@pfur.ru

Адрес для корреспонденции: **Белова Юлия Николаевна** ВПК «НПО машиностроения», Россия, 143966, Московская область, г. Реутов, ул. Гагарина, д.33 тел. 8 (495) 528-96-25

Аннотация

В статье рассматриваются вопросы правового статуса и юридических последствий проведения пусконаладочных работ станочного оборудования на предприятиях ОПК. Приобретение оборудования предусматривает, как правило, заключение смешанного договора. Заказчик заинтересован в получении не только качественного оборудования, но и всего перечня работ (услуг) в определенно установленный промежуток времени. В статье приводятся примеры и типичные нарушения сторон договора поставки оборудования в ходе проведения пуско-наладочных работ на основе судебной практики. Автор предлагает возможные пути решения проблем, связанных с поставкой некачественного, некомплектного оборудования, заложенные как в условиях договора, так и возникающие в ходе пусконаладочных работ.

Ключевые слова: оборонно-промышленный комплекс; станочное оборудование; пусконаладочные работы; смешанный договор; техническое задание; экспертиза.

Одной из основных задач, стоящих перед предприятиями ОПК, является обеспечение современным станочным оборудованием и модернизация имеющего станочного парка, так как его состояние, функциональные возможности влияют на качество создаваемой на нем продукции и, в итоге, – на исполнение обязательств предприятиями как по государственным контрактам, так и по гражданско-правовым договорам [1].

Технологическое перевооружение можно подразделить на два основных вида: замену устаревшего оборудования на аналогичное, но более новое и замену оборудования на принципиально новое и более эффективное [2].

Федеральный закон от 18.07.2011 №223-ФЗ [3], содержащий требования о создании условий для конкуренции, обеспечения прозрачности закупок, предоставил доступ практически неограниченному кругу лиц к участию в многомиллионных закупках корпораций по приобретению оборудования и заставил заказчиков серьезнее относиться к оформлению технических требований к закупаемому оборудованию, его приемке, особенностям проведения пусконаладочных работ.

Приобретение станочного оборудования предусматривает, как правило, заключение смешанного договора, содержащего в себе элементы договоров поставки, подряда, оказания услуг, лицензионного договора, так как заказчику необходимо не только приобретение оборудования, но и его монтаж и ввод в эксплуатацию, получение лицензии на установленное программное обеспечение, обучение персонала, проведение ремонта площадки для его размещения [4]. Заинтересованность заказчика в таком договоре заключается в получении всего перечня работ (услуг) в определенно установленный промежуток времени. Сама по себе поставка оборудования без его монтажа и в иные сроки не имеет для заказчика потребительской ценности и влечет утрату его интереса в договоре.

Складывающаяся судебная практика по данному вопросу весьма противоречива. С одной стороны суды, рассматривая споры в отношении указанных договоров, в случае отсутствия доказательств выполнения подрядчиком монтажных и пусконаладочных работ, исходят из отсутствия самостоятельной потребительской ценности оборудования без достижения конечной цели договора [5]. С другой стороны - могут рассматривать приемку по товарной накладной без претензий по качеству и комплектности технически сложного оборудования как основание для невозможности предъявления требований по качеству, функционалу и некомплектности оборудования в ходе проведения пусконаладочных работ: «несоответствие отдельных составляющих оборудования не свидетельствует о невозможности их использования» [6].

Задачами пусконаладочных работ являются выявление возможных ошибок, обнаружение недостатков в работе оборудования до начала его эксплуатации [7]. Судебная практика является ярким подтверждением того факта, что именно пусконаладочные работы являются наиболее сложным этапом исполнения договора поставки оборудования, в ходе которого заказчиком выявляются множественные недостатки поставленного и принятого оборудования, невозможность его эксплуатации, отсутствие заявленных функциональных возможностей, выпуск некачественных образцов деталей. В случае поставки технически сложного оборудования, срок его монтажа и пусконаладочных работ может затянуться на месяцы.

Как правило, документом, который устанавливает выполнение работ (сборка, пусконаладка, ввод оборудования в эксплуатацию с производением пробного процесса обработки изделия), проведение инструктажа обслуживающего персонала заказчика, является акт ввода оборудования в эксплуатацию. Факт поставки оборудования отражается в товарной накладной.

Решения судов по искам заказчиков о взыскании аванса и возврату оборудования поставщику часто бывают неутешительными для заказчиков, в связи с недоказанностью факта поставки некачественного оборудования [8].

При этом назначение судебно-технической экспертизы с множественностью поставленных перед экспертами вопросов, например: возможна ли эксплуатация станка, и имеет ли поставленный товар потребительскую ценность, в чем заключаются недостатки, установить их причину (производственная, эксплуатационная, конструктивная и т.д.) и характер (существенность, устранимость) – не приносит заказчику ожидаемого результата.

Среди недостатков технических заданий, влияющих на дальнейшее исполнение договора, можно выделить: отсутствие в техническом задании чертежей изготавливаемых образцов деталей, технических инструкций по переналадке оборудования, в случае включения в число обязательных требований по функционалу, который у оборудования данного вида отсутствует, требований по комплектующим. Отсутствие ссылок на стандарты, регулирующие условия и методику испытаний станочного оборудования, таких как: ГОСТ ISO 230-4-2015 [9], ГОСТ ISO 13041-1-2017 [10], ГОСТ Р ИСО 13041-1-2021 [11], в техническом задании создаст дополнительные сложности с доказыванием позиции заказчика.

Тем не менее, нередкими являются случаи, когда заказчик создает подрядчику препятствия для проведения монтажа и пусконаладочных работ оборудования, например, не выполняя работы по подготовке помещения (объекта) к монтажу [12], создавая сложности с допуском на объект [6], уклоняясь без оснований от подписания отчетных документов, не направляя вызов для проведения пусконаладочных работ, в случае установления такого требования в договоре [13].

Результаты проведенного исследования позволяют утверждать, что проблематика выявления нарушений условий договора и ТЗ по качеству, функционалу и некомплектности станочного оборудования в ходе проведения пусконаладочных работ является очень острой, в том числе и для предприятий ОПК. Среди возможных путей решения проблемы для заказчиков станочного оборудования можно выделить: сосредоточение на техническом задании (его актуализация с учетом действующих стандартов, подробное изложение функционала, описание потребностей и задач, которые планируется выполнять на указанном оборудовании), указание в договоре на приемку по качеству, переход прав на оборудование только после подписания акта ввода оборудования в эксплуатацию, проведение приемки оборудования с участием экспертной организации, третьего лица.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Постановление Правительства РФ от 16.05.2016 N 425-8 "Об утверждении государственной программы Российской Федерации "Развитие оборонно-промышленного комплекса".
2. Цымбалов С.Д., Романовская Е.В., Синцов Э.В., Бакулина Н.А. Разработка проекта технологического перевооружения производства на промышленном предприятии Московский экономический журнал №5 2020 с.674-675.
3. Федеральный закон от 18.07.2011 N 223-ФЗ "О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц".
4. Определение Верховного Суда РФ от 16.07.2021 N 304-ЭС21-11685 по делу N А45-6011/2020
5. Определение Верховного Суда РФ от 31.03.2021 N 306-ЭС21-4919 по делу №А12-41824/2019.
6. Постановление Арбитражного суда Уральского округа от 20.09.2021 N Ф09-5867/21 по делу N А50-17374/2020.
7. Е.В. Шоломова Работы по пусконаладке "Промышленность: бухгалтерский учет и налогообложение", 2011, N 6.
8. Постановление Четвертого арбитражного апелляционного суда от 15.11.2021 N 04АП-4727/2021 по делу N А19-16686/2020.
9. ГОСТ ISO 230-4-2015 Межгосударственный стандарт «Методика испытаний металлорежущих станков» дата введения 2017-01-01.
10. ГОСТ ISO 13041-1-2017 Межгосударственный стандарт «Станки токарные с числовым программным управлением и токарные обрабатывающие центры. Условия испытаний» дата введения 2019-03-01.
11. ГОСТ Р ИСО 13041-1-2021 Национальный стандарт РФ «Условия испытаний токарных станков с числовым программным управлением и токарных обрабатывающих центров» дата введения 2022-07-01.
12. Определение Верховного Суда РФ от 23.03.2015 N305-ЭС15-584 по делу N А40-170728/2013.
13. Постановление Арбитражного суда Дальневосточного округа от 07.12.2021 N Ф03-6376/2021 по делу N А24-4498/2020.

COMMISSIONING OF MACHINE TOOLS AS A KEY STAGE OF ITS ACQUISITION: LEGAL ASPECT

Belova Yulia Nikolaevna, PhD student

YUI RUDN, Russia, 117198, Moscow, Miklukho-Maklaya str., 6

Belova Yu.N., email 1042210391@pfur.ru

Military Industrial Complex "NPO Mashinostroeniya", Russia, 143966,
Moscow region, Reutov, Gagarina str., 33

Abstract

The article discusses the issues of the legal status and legal consequences of the commissioning of machine tools at the enterprises of the defense industry. The

purchase of equipment usually involves the conclusion of a mixed contract. The customer is interested in receiving not only high-quality equipment, but also the entire list of works (services) in a specified period of time. The article provides examples and typical infringements of the parties to the equipment supply contract during commissioning works on the basis of judicial practice. The author provides possible solutions to problems associated with the supply of substandard, incomplete equipment, laid down both in the terms of the contract and arising during commissioning.

Keywords: military-industrial complex; machine tools; commissioning works; mixed contract; technical requirement; expertise.

УДК 347.447

ОПРЕДЕЛЕНИЕ СРОКОВ ИСКОВОЙ ДАВНОСТИ В РЕКЛАМАЦИОННОЙ РАБОТЕ С ПРОДУКЦИЕЙ ВОЕННОГО И ДВОЙНОГО НАЗНАЧЕНИЯ

Белицина Екатерина Владимировна, аспирант,

ORCIDID: 0000-0002-3587-2015

ЮИ РУДН, Россия, 117198, г. Москва, ул. Миклухо-Маклая, 6

тел. 8 (495) 433-14-28 доп.1250

ВПК «НПО машиностроения», Россия, 143966, Московская область, г. Реутов,

ул. Гагарина, д.33 тел. 8 (495) 528-96-25

Белицина Е.В., email 1042210388@pfur.ru

Адрес для корреспонденции: *Белицина Екатерина Владимировна* ВПК «НПО машиностроения», Россия, 143966, Московская область, г. Реутов, ул. Гагарина, д.33, тел. 8 (495) 528-96-25

Аннотация

Юристы сталкиваются с отсутствием единой позиции судов по вопросам исчисления и применения сроков исковой давности, особенно если в стройную отработанную формулировку вмешиваются «неудобные» для суда условия договоров и вопрос исчисления срока необходимо рассматривать детальнейшим образом, отслеживая действия сторон во времени, практически по дням. Ведь каждый день срока может иметь значение для формирования судебной позиции по конкретному делу. Сложившаяся судебная практика по делам, затрагивающим вопросы возмещения расходов, предусмотренных условиями договора и произведенных покупателем в связи с необходимостью устранения неисправностей, выявленных в поставленной продукции в период гарантийного срока (убытков), не дает ответа с какого момента необходимо производить отсчет срока исковой давности. Автор предлагает рассмотреть возможные пути решения проблемы.

Ключевые слова: срок исковой давности; продукция военного и двойного назначения; рекламационный акт; акт исследования; производственный дефект; гарантийная продукция; поставка; убытки; произведенные расходы; виновник неисправности.

Казалось бы, что проблематика исчисления и применения сроков исковой давности подверглась многосторонним анализам правоведов, по итогам которых были изданы Постановление Пленума (Постановление Пленума Верховного суда РФ № 43 от 29.09.2015г. «О некоторых вопросах, связанных с применением норм Гражданского Кодекса РФ об исковой давности» в редакции Постановлений Пленума Верховного суда от 07.02.2017 №6, от 21.06.2021 №18)[1] и Обзоры судебной практики (Обзор судебной практики Верховного суда РФ №2 (2016год)[2], Обзор судебной практики Верховного суда РФ №2 (2018 год)[3], Обзор судебной практики Верховного суда РФ №1 (2019год))[4]. Судебной практики по взысканию убытков (возмещению расходов) по устранению неисправностей в гарантийной Продукции (рекламационная работа), переданной Поставщиком в срок и оплаченной Покупателем в полном объеме по договору поставки, оказалось немного, но формировать свою правовую позицию, опираясь на таковую было затруднительно в связи с тем, что такие дела опирались на нормы, применяемые к договорам подряда, а, соответственно, и на специальный (годовой в этом случае) срок исковой давности (Определение Верховного суда РФ от 25.07.2019 № 305-ЭС19-3746[5], Определение Верховного суда РФ от 17.10.2019 № 305-ЭС19-12584[6], п. 27 Обзор судебной практики Верховного суда РФ №2 (2018 год))[3].

Указанной судебной практикой подведена черта под определением момента начала течения срока исковой давности: «если договором подряда установлен гарантийный срок и заявление по поводу недостатков результата работы сделано в пределах гарантийного срока, то течение срока исковой давности начинается со дня заявления о недостатках» (см. Обзор судебной практики Верховного суда РФ №2 (2016), утвержденный Президиумом Верховного суда РФ 6 июля 2016г.)[2].

Некоторые судьи, в отсутствие альтернативной нормативной опоры, стали применять указанные положения и для договоров поставки, что неминуемо заводит в тупик стороны процесса, считающие, что согласовывали, в лучшем случае, договор купли-продажи, а, по мнению суда, получили - договор иной правовой природы – подряд. Некоторые участники процесса даже пытались «отыскать» следы элементов подрядных работ в условиях договора поставки, чтобы их правовая позиция выглядела убедительней.

Срок исковой давности по искам о ненадлежащем качестве товара составляет в соответствии с частью 1 статьи 196 Гражданского кодекса РФ (ГК РФ)[7] три года и его течение в соответствии со статьей 200 Гражданского кодекса РФ[7] начинается со дня, когда лицо узнало или должно было узнать о нарушении своего права и о том, кто является надлежащим ответчиком по иску о защите этого права.

В соответствии с ГОСТ РВ 51030-97 (ГОСТ)[8] в поставленной продукции могут быть выявлены неисправности различного характера (производственный, эксплуатационный, конструкционный дефекты), следовательно, исчисление начала течения сроков исковой давности с момента обнаружения неисправности без установления виновника и причины неисправности, противоречит норме статьи 200 ГК РФ[7] и влечет невозможность обращения в суд за защитой своих прав.

Именно документ, зафиксировавший производственный характер дефекта продукции (акт исследования), позволяет определить причины неисправности и виновника неисправности.

Следовательно, течение срока исковой давности по заявленным требованиям должно начаться не ранее выявления причины недостатков у поставленной по договору продукции. Производственный характер недостатков продукции зафиксирован в акте исследования.

Также одним из факторов предъявления требований о возмещении расходов, связанных с ремонтом неисправной продукции, является установление факта вины поставщика, а при оценке выводов виновности или невиновности поставщика необходимо учитывать характер выявленной неисправности в соответствии с указанным ГОСТ[8] – производственный дефект. В большинстве случаев при выявлении производственного характера неисправности продукции по результатам проведения рекламационных мероприятий и исследований виновником, как правило, признается поставщик (изготовитель).

Исчисление срока исковой давности при рекламационной работе с гарантийной продукцией, вышедшей из строя, необходимо производить после проведения исследований, в том числе для целей определения характера дефекта, и оформления соответствующих документов в соответствии с ГОСТ РВ 51030-97[8], установив виновника неисправности для Покупателя.

Таким образом, именно с даты документа, определившего лицо, виновное в выходе из строя продукции, а, следовательно, надлежащего ответчика, следует исчислять срок исковой давности, который при определении вида договора, заключенного между сторонами спора, как поставка (разновидность купли-продажи), будет общим (ст. 196 ГК РФ)[7] сроком исковой давности (три года) или при определении вида договора, как подряд – срок исковой давности будет специальным – один год (ст. 725 ГК РФ)[7].

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 29.09.2015 N 43 (ред. от 22.06.2021) «О некоторых вопросах, связанных с применением норм Гражданского кодекса Российской Федерации об исковой давности» (действ.редакция Постановлений Пленума Верховного суда от 07.02.2017 №6, от 21.06.2021 №18) «Российская газета», N 223, 05.10.2015.

2. «Обзор судебной практики Верховного Суда Российской Федерации N 2 (2016)» (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 06.07.2016) «Бюллетень Верховного Суда РФ», N 3, март, 2017 (начало), «Бюллетень Верховного Суда РФ», N 4, апрель, 2017 (окончание).

3. «Обзор судебной практики Верховного Суда Российской Федерации N 2 (2018)» (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 04.07.2018) «Бюллетень Верховного Суда РФ», N 3, март, 2019 (начало), «Бюллетень Верховного Суда РФ», N 4, апрель, 2019 (окончание).

4. «Обзор судебной практики Верховного Суда Российской Федерации N 1 (2019)» (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 24.04.2019) «Бюллетень Верховного Суда РФ», N 10, октябрь, 2019.

5. Определение Верховного суда РФ от 25.07.2019 № 305-ЭС19-3746 СПС Консультант плюс.

6. Определение Верховного суда РФ от 17.10.2019 № 305-ЭС19-12584 СПС Консультант плюс.

7. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 26.01.1996 N 14-ФЗ «Собрание законодательства РФ», 29.01.1996, N 5, ст. 410, «Российская газета», N 23, 06.02.1996, N 24, 07.02.1996, N 25, 08.02.1996, N 27, 10.02.1996.

8. ГОСТ РВ 51030-97 «Комплексы ракетные и космические. Организация рекламационных работ», утвержден и введен в действие Постановлением Госстандарта России от 10 марта 1998 г. N 41.

DETERMINATION OF THE LIMITATION PERIOD IN THE RECLAMATION WORK WITH MILITARY AND DUAL-USE PRODUCTS

Belitsina Ekaterina Vladimirovna, PhD student

YUI RUDN, Russia, 117198, Moscow, Miklukho-Maklaya str., 6

Belitsina E.V., email 1042210388@pfur.ru

Military Industrial Complex "NPO Mashinostroeniya", Russia, 143966, Moscow region, Reutov, Gagarina str., 33

Abstract

Lawyers are faced with the lack of a unified position of the courts on the calculation and application of the statute of limitations, especially if the “inconvenient” terms of contracts for the court interfere with the well-developed wording and the issue of calculating the term must be considered in detail, tracking the actions of the parties in time, almost by day. After all, every day of the term can be important for the formation of a judicial position on a particular case. The established judicial practice in cases involving issues of reimbursement of expenses stipulated by the terms of the contract and incurred by the buyer in connection with the need to eliminate defects identified in the delivered products during the warranty period (losses) does not give an answer from what point it is necessary to count the

limitation period. The author suggests considering possible ways to solve the problem.

Keywords: limitation period; military and dual-use products; complaint act; research act; manufacturing defect; warranty products; delivery; losses; expenses incurred; the culprit of the malfunction.

УДК 346.1

ИССЛЕДОВАНИЕ СУЩЕСТВУЮЩИХ ПОДХОДОВ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ ПОНЯТИЯ «ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНАЯ ПРОДУКЦИЯ»

Цандер Яна Меркурьевна, аспирант

ЮИ РУД, Россия, 117198, г. Москва, ул. Миклухо-Маклая, 6

тел. 8 (495) 433-14-28 доп. 1250

«ВПК «НПО машиностроения», Россия, 143966 Московская область

г. Реутов, ул. Гагарина, д. 33 тел. 8 (495) 307-54-06

Цандер Я.М., e-mail 1042210391@pfur.ru

Адрес для корреспонденции: *Цандер Яна Меркурьевна*

ВПК «НПО машиностроения» Россия,

Московская область, г. Реутов, ул. Гагарина, д. 33 тел 8 (495) 307-54-06

Аннотация

Высокотехнологичная продукция является достаточно новым объектом правового регулирования. В данной статье автором проведен анализа существующих на данный момент доктринальных подходов к определению «высокотехнологичная продукция»; исследованы нормативно-правовые акты, в которых содержится определение «высокотехнологичная продукция»; исследованы критерии отнесения продукции к высокотехнологичной и инновационной; проведено сравнение понятий «высокотехнологичная продукция» и «наукоемкая продукция»; дана характеристика существующей классификации высокотехнологичных отраслей промышленности Организацией экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) и Организацией Объединенных Наций по промышленному развитию (ЮНИДО).

Ключевые слова: высокотехнологичная продукция, инновационная продукция, критерии, классификация отраслей, наукоемкая продукция.

Сфере высоких технологий сегодня уделяется повышенное внимание. В современном мире производство высокотехнологичной продукции является решающим фактором конкурентоспособности как внутри страны, так и на международном уровне, а внедрение высоких технологий во все сферы жизни является необходимым условием экономического роста. Именно поэтому среди основных задач достижения целей Стратегии национальной безопасности названы создание высокотехнологичных производств, поддержка экспорта российских товаров, в том числе высокотехнологичной продукции [1]. Понятие высокотехнологичная продукция упоминается во многих текстах разного

уровня: научных статьях, докладах, нормативных актах, деловой переписке и так далее. Однако в настоящее время нет общепринятого определения понятия «высокотехнологичная продукция», полностью отражающего его суть.

Современные авторы на сегодняшний день термин «высокотехнологичная продукция» употребляют в различных формах, таких как «наукоемкая продукция», «высокотехнологичная продукция», «инновационный продукт», «интеллектуальный продукт», «научно-техническая продукция», «высокие технологии», «инновации» и другие. При этом не всегда бывает ясно значение, в котором используется тот или иной термин, и не всегда очевидна разница, в сущности, этих терминов.

Ряд авторов идентифицируют высокотехнологичную продукцию как наукоемкую.

Однако как понятия наукоемкой и высокотехнологичной продукции во многом близки, но не являются взаимозаменяемыми. Наукоемкая продукция не всегда будет высокотехнологичной, поскольку высокая доля затрат на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР) теоретически может присутствовать в любой отрасли производства, не только в высокотехнологичном сегменте.

Законодатель предпринял попытку урегулировать вопрос о том, что является высокотехнологичной продукцией.

В Постановлении Правительства РФ от 13.12.2012 N 1302 "Об утверждении Правил предоставления из федерального бюджета субсидии в виде имущественного вноса Российской Федерации в государственную корпорацию развития "ВЭБ.РФ" на возмещение части затрат, связанных с поддержкой производства высокотехнологичной продукции" под высокотехнологичной продукцией понимается продукция, включенная в перечень высокотехнологичной продукции, работ и услуг с учетом приоритетных направлений модернизации российской экономики, утверждаемый Министерством промышленности и торговли Российской Федерации [2].

В целях реализации данного постановления Минпромторгом утверждены перечни высокотехнологичной продукции, работ услуг с учетом приоритетных направления модернизации российской экономике, соответствующей кодам Общероссийского классификатора продукции по видам экономической деятельности ОК 034-2014 (КПЕС 2008) [3, 4].

Нормативными актами, регулирующими закупочную деятельность в целях формирования плана закупки также установлен ряд критериев отнесения продукции к высокотехнологичной.

Для заказчиков по Закону N 223-ФЗ от 18.07.2011 «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» такие критерии определяются отраслевыми федеральными министерствами, госкорпорациями "Росатом" и "Роскосмос" [5]. Требования для таких критериев утверждены Правительством РФ [6].

Для заказчиков по Закону N 44-ФЗ от 05.04.2013 «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» на федеральном уровне критериев или правил их определения нет [7]. Заказчики могут самостоятельно разработать положение о внедрении инноваций и формировать перечни инновационной, высокотехнологичной продукции, руководствуясь методическими материалами Минэкономразвития России.

Кроме того, на региональном уровне перечни инновационной, высокотехнологичной продукции могут формироваться на основании решений региональных органов исполнительной власти.

К признакам высокотехнологичной продукции относятся:

- использование при производстве продукции технологии или техники, соответствующей приоритетным направлениям науки или Перечню критических технологий Российской Федерации;
- создание продукции организациями высокотехнологичных, наукоемких отраслей;
- создание продукции с использованием новейших образцов оборудования, процессов и технологий;
- создание продукции высококвалифицированным персоналом.

К признакам инновационной продукции относятся:

- потребительские свойства товара являются улучшенными по сравнению с имеющимися аналогами или имеются качественно новые потребительские (функциональные) характеристики (в отсутствие прямых аналогов);
- выполнение работ, оказание услуг связаны с существенными изменениями в производственном процессе, использованием нового или модернизированного производственного оборудования и (или) программного обеспечения, новых технологий, которые позволяют улучшить технико-экономические, эргономические, потребительские и иные значимые для заказчика показатели выполнения работ, оказания услуг;
- принципиально новая продукция.

Общим признаком инновационной и высокотехнологичной продукции является экономическая эффективность ее использования по сравнению с обычной продукцией.

Данные понятия неразрывно связаны с высокотехнологичными отраслями промышленности.

В данный момент в мире существует две наиболее авторитетных классификаций высокотехнологичных отраслей промышленности: классификация Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) и Организация Объединенных Наций по промышленному развитию (ЮНИДО).

На основании проведенного исследования можно сделать вывод, что понятие «высокотехнологичная продукция» требует постоянного дополнения. Кроме того, необходима выработка единого подхода к толкованию содержания понятия «высокотехнологичная продукция».

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Указ Президента РФ от 02.07.2021 N 400 "О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации".
2. Постановление Правительства РФ от 13.12.2012 N 1302 "Об утверждении Правил предоставления из федерального бюджета субсидии в виде имущественного взноса Российской Федерации в государственную корпорацию развития "ВЭБ.РФ" на возмещение части затрат, связанных с поддержкой производства высокотехнологичной продукции".
3. Приказ Минпромторга России от 16.09.2020 N 3092 "Об утверждении Перечня высокотехнологичной продукции, работ и услуг с учетом приоритетных направлений модернизации российской экономики".
4. Приказ Минпромторга России от 11.06.2020 N 1863 "Об утверждении Перечня высокотехнологичной продукции, работ и услуг с учетом приоритетных направлений модернизации российской экономики".
5. Федеральный закон от 18.07.2011 N 223-ФЗ "О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц".
6. Постановление Правительства РФ от 15.06.2019 N 773 "О критериях отнесения товаров, работ, услуг к инновационной продукции и (или) высокотехнологичной продукции" (вместе с "Требованиями к критериям отнесения товаров, работ, услуг к инновационной продукции и (или) высокотехнологичной продукции, а также порядок их установления").
7. Федеральный закон от 05.04.2013 N 44-ФЗ "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд".

RESERCH OF EXISTING APPROACHES TO THE DEFINITION OF HIGH-TECH PRODUCTS

Tsander Yana Merkurevna PhD student

YUI RUDN, Russia, 117198, Moscow, Miklukho-Maklaya str.6

Tsander Y.M., e-mail: 1042210390@pfur.ru

Military Industrial Complex «NPO Mashinostroeniya», Russia, 143966,
Moscow region, Reutov, Gagarina str. 33

Abstract

High-tech products are a fairly new object of legal regulation. In this article, the author analyzes the currently existing doctrinal approaches to the definition of "high-tech products"; examines the normative legal acts that contain the definition of "high-tech products"; study the criteria for classifying products as high-tech and innovative; compares the concepts of "high-tech products" and "science-intensive products"; The characteristics of the existing classification of high-tech industries by the Organization for Economic Cooperation and Development (OECD) and the United Nations Industrial Development Organization (UNIDO) are given.

Keywords: high-tech products, innovative products, criteria, classification of industries, science-intensive products.

ОТДЕЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА В ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Агайдарова Алина Георгиевна, Константинова Милена Дмитриевна,
студенты

Епифанцев Андрей Владиславович, к.ю.н., доцент

Новосибирский Государственный Технический Университет, 630073,
Россия, г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. (999)648-64-81

Епифанцев А.В., email epifancev@corp.nstu.ru

Агайдарова А.Г., email madam.agaydarova@mail.ru

Константинова М.Д., email mila.konstantinova02@bk.ru

Адрес для корреспонденции: **Епифанцев Андрей Владиславович,**
Новосибирский Государственный Технический Университет, 630073, Россия, г.
Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. (999)648-64-81

Аннотация. В последнее время вопрос правового регулирования искусственного интеллекта (далее в тексте – ИИ) в промышленности является особо важным и актуальным. Это связано с автоматизацией производственных процессов и сокращением штата сотрудников. В статье рассматриваются вопросы правового регулирования применения технологии искусственного интеллекта, которые актуализируются по мере развития данных технологий и расширения их применения в различных сферах жизни общества, включая промышленность, а также проведен опрос среди граждан на их отношение к искусственному интеллекту.

Ключевые слова: искусственный интеллект, стратегии, правовое регулирование, опрос.

В настоящее время наблюдается рост практического применения технологий искусственного интеллекта в самых разнообразных сферах: транспорта, здравоохранения, образования, трудоустройства, безопасности, сферы услуг, промышленности. Прежде чем рассуждать дальше об ИИ в промышленности, необходимо разобрать степень его понимания населением. Юридически понятие "искусственный интеллект" впервые было сформулировано на подзаконном уровне Указом Президента РФ от 10 октября 2019 г. № 490 "О развитии искусственного интеллекта в Российской Федерации", согласно которому, искусственный интеллект – это комплекс технологических решений, позволяющий имитировать когнитивные функции человека (включая самообучение и поиск решений без заранее заданного алгоритма) и получать при выполнении конкретных задач результаты,

сопоставимые, как минимум, с результатами интеллектуальной деятельности человека[1].

Комплекс технологических решений включает в себя информационно-коммуникационную инфраструктуру, программное обеспечение (в том числе, в котором используются методы машинного обучения), процессы и сервисы по обработке данных и поиску решений. Иначе говоря, искусственный интеллект – это технология, а также направление современной науки, которое изучает способы обучить компьютер, роботизированную технику, аналитическую систему разумно мыслить также как человек. В промышленности искусственный интеллект применяется для увеличения времени исправности технических средств, качества ремонта и обслуживания. Возможности подобных устройств используются, например, в робототехнике и области искусственного зрения с целью проектирования обучающих возможностей для промышленных роботов.

Россия является не первой на пути создания документов стратегического планирования в сфере искусственного интеллекта (ИИ). В целом ряде стран не только приняты национальные стратегии развития технологий ИИ, но также стали появляться первые полноценные нормативные правовые акты с нормами непосредственного действия [2].

14 октября 2019 г. Президент Российской Федерации утвердил Указ № 490 «О развитии искусственного интеллекта в Российской Федерации». В соответствии с данным указом была разработана и принята Национальная стратегия развития искусственного интеллекта на период до 2030 года, в которой определяются цели и основные задачи развития искусственного интеллекта в Российской Федерации. Этот нормативный правовой акт ознаменовал важный этап в развитии регулирования данной общей цифровой технологии. Правовую основу настоящей Стратегии составляют Конституция Российской Федерации, Федеральный закон от 28 июня 2014 г. № 172-ФЗ "О стратегическом планировании в Российской Федерации", указы Президента Российской Федерации от 7 мая 2018 г. № 204 "О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года", от 9 мая 2017 г. № 203 "О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 - 2030 годы", от 1 декабря 2016 г. № 642 "О Стратегии научно-технологического развития Российской Федерации" и иные нормативные правовые акты Российской Федерации, определяющие направления применения информационных технологий в Российской Федерации.

Стратегия указывает на необходимость создания «нормативно-правовой базы, которая предусматривает обеспечение защиты данных, полученных при осуществлении экономической и научной деятельности», в том числе их хранение преимущественно на территории РФ, а также установление приоритетного доступа государственных органов и организаций к таким данным».

Должны обеспечиваться особые условия (режимы) для доступа к данным, персональным в том числе, в интересах научных исследований, создания технологий ИИ и их прикладное применение. В стратегии также сказано об «адаптации нормативного регулирования в части, касающейся взаимодействия человека с ИИ, и выработке соответствующих этических норм». К 2024 году российским организациям должны быть доступны наборы данных, которые соответствуют методологиям их сбора и разметки и хранятся на общедоступных платформах. При этом персональные и иные данные, доступ к которым ограничен федеральными законами, должны быть надёжно защищены, их обработка должна соответствовать международным обязательствам Российской Федерации.

К этому же времени «должен существенно повыситься уровень участия российских специалистов в международном обмене знаниями, их вклад в создание открытых библиотек ИИ». Российскими специалистами должны быть созданы широко применяемые в мире открытые библиотеки (координируемые российскими исследователями и научным сообществом) и программное обеспечение, в которых используются технологии ИИ по всем востребованным специализированным направлениям практической деятельности. К 2030 году должно быть разработано программное обеспечение, в котором используются технологии искусственного интеллекта, для решения задач в различных сферах деятельности. Российские организации, разрабатывающие такое программное обеспечение, должны войти в группу лидеров на мировом рынке [3].

В промышленной индустрии внедрение ИИ-технологий связано с автоматизацией производственных процессов и сокращением штата сотрудников. Машина с системой искусственного интеллекта собирает детали, легко запоминая последовательность действий и правильность крепления элементов, безошибочно рассчитывает данные и оптимизирует сборку: в каком порядке расположить детали, как надежнее их закрепить.

В целях определения пределов для внедрения искусственного интеллекта в промышленности и иных сферах был проведен опрос среди граждан РФ в возрасте 18-65 лет. Необходимо было оценить степень общей готовности населения к развитию данного процесса. Всего было опрошено 60 человек, которым были заданы следующие вопросы:

1. Что такое искусственный интеллект (ИИ)?
2. Что Вы ожидаете от общения с ИИ?
3. Встречали ли Вы уже ИИ в обычной жизни?
4. ИИ по-своему взаимоотношению равен человеческому?
5. Можете ли Вы доверить принятие решений ИИ?

Более 90% опрошенных имеют представление о понятии ИИ, остальные затруднились в ответе. Самым распространенным ответом на второй вопрос является «ожидание помощи и облегчения жизненно-важных задач». По результатам опроса было выявлено, что 12% опрошенных никогда не встречали искусственный интеллект в своей жизни. 10% опрошенных полагают, что искусственный интеллект по-своему взаимоотношению равен человеческому.

За доверие искусственному интеллекту самостоятельного принятия решений высказались 25% опрошенных.

Подведя итоги опроса, можно сделать вывод о том, что население в целом подготовлено к применению искусственного интеллекта с точки зрения знания о нем. Однако, не все задачи будут отданы ему, так как далеко не каждый человек готов доверить принятие решений искусственному интеллекту. А для того, чтобы было широкое внедрение в промышленность, нужно широкое доверие населения.

В настоящее время существует кодекс этики в сфере искусственного интеллекта, он устанавливает общие этические принципы и стандарты поведения, которым следует руководствоваться участникам отношений в сфере ИИ в своей деятельности. Как отмечает один из разработчиков кодекса, директор по развитию технологий искусственного интеллекта ООО "Яндекс" Александр Крайнов, в отношении искусственного интеллекта распространено большое количество заблуждений. Основная причина заключается в том, что у человека, не обладающим специальными знаниями в области информационных технологий, восприятие принципа функционирования искусственного интеллекта формируется на основании массовой культуры, СМИ и рассказов со стороны представителей ИТ-компаний, которые в некоторых случаях приукрашают свою деятельность. Такое восприятие зачастую создает недоверие к искусственному интеллекту, формируя ложные убеждения об опасности использования технологии. Этические нормы выступают неким сдерживающим механизмом для применения искусственного интеллекта, который выступает "мягким" регулированием в отсутствие законодательного аппарата, заключил Александр Крайнов. Кодекс этики искусственного интеллекта также должен помочь сомневающимся людям обозначить основные принципы внедрения и использования технологии в повседневной жизни [4].

Между тем, следует обратить внимание, что согласно п.1.3 «Соответствие закону» раздела 1 «Кодекса этики в сфере искусственного интеллекта», устанавливается, что действия акторов ИИ должны быть основаны на знании положений Российского законодательства. Учитывая, что при создании искусственного интеллекта и его использовании осуществляется широкая международная интеграция, то такое требование направлено на ее ограничение.

Данное в Кодексе ..., определение Акторов ИИ, ввиду своей «размытости», не способствует эффективному определению ответственных за причинение вреда и совершение иных нарушений при использовании искусственного интеллекта.

Проблема ответственности – самая обсуждаемая, когда речь идет о применении ИИ. Она появляется в тех областях доверия, где человеку приходится полагаться на действия системы ИИ, например, в сфере промышленности, медицины, образования и т.д.

Исходя из данного обстоятельства, возможно предположить, что ИИ в промышленности, вне зависимости от наличия передовых технических

разработок, будет получать практическое применение по мере развития норм этики при его использовании, а также ответственности за причиненный вред.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Указ Президента РФ от 10.10.2019 N 490 "О развитии искусственного интеллекта в Российской Федерации" (вместе с "Национальной стратегией развития искусственного интеллекта на период до 2030 года") // Собрание законодательства РФ. – 11.10.2019. – №3. – <http://pravo.gov.ru/> - 2019. – 5 апреля.
2. Архипов В.В. Регулирование робототехники: введение в «робоправо»: Правовые аспекты развития робототехники и технологий искусственного интеллекта // Инфотропик-Медиа. – 2018. – С. 232.
3. Незнамов А.В. Правовое регулирование искусственного интеллекта // Вестник университета имени О.Е.Кутафина (МГЮА). – 2019. – С.83.
4. Сазонова М.Д. Искусственный интеллект и этика: эксперты оценили проект нового кодекса // Гарант.ру. – 2021. – С.3.

CERTAIN ISSUES OF LEGAL REGULATION OF THE USE OF ARTIFICIAL INTELLIGENCE IN INDUSTRY

Agaydarova Alina Georgievna, student, Konstantinova Milena Dmitrievna, student, Epifantsev Andrey Vladislavovich, PhD in Law, Associate Professor

Agaydarova A.G. email: madam.agaydarova@mail.ru

Konstantinova M.D. email: mila.konstantinova02@bk.ru

Epifantsev A.V. email: epifancev@corp.nstu.ru

Novosibirsk State Technical University, 20 Karl Marx Ave., Novosibirsk, 630073, Russia, tel. (999)648-64-81

Abstract. Recently, the issue of legal regulation of artificial intelligence (hereinafter referred to as AI) in industry has been particularly important and relevant. This is due to the automation of production processes and the reduction of staff. The article discusses the issues of legal regulation of the use of artificial intelligence technology, which are updated with the development of these technologies and the expansion of their application in various spheres of society, including industry, and conducted a survey among citizens on their attitude to artificial intelligence.

Keywords: artificial intelligence, strategies, legal regulation, survey.

ПРАВОВОЙ СТАТУС СУДЬИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

*Аманова Диляна, Вагизов Александр, студенты;
Шульгин Сергей Иванович, ст. преподаватель*

Новосибирский государственный технический университет, 630073,
Россия,

г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. (383) 346-07-42

Шульгин С.И., e-mail shulgin@corp.nstu.ru

Адрес для корреспонденции: Шульгин Сергей Иванович, Новосибирский государственный технический университет, 630073, Россия, г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. (383) 346-07-42

Аннотация: В настоящей статье рассматриваются вопросы определения правового статуса судей Российской Федерации, как основного элемента осуществления правосудия на основе норм международного права, Конституции Российской Федерации и ФЗ «О статусе судей в Российской Федерации»

Ключевые слова: международное право, Конституция Российской Федерации правосудие, принципы правосудия, независимость, несменяемость, неприкосновенность

Актуальность темы представляет собой определение правового статуса судьи, поскольку он определяет возможность судьи вершить действительно беспристрастное справедливое правосудие. Также в основе правового статуса судьи содержатся два принципа, непосредственно влияющие на эффективность правосудия: - независимость и несменяемость. Статья 120 Конституции РФ установила: судьи независимы и подчиняются только Конституции РФ и федеральному закону. Особую актуальность проблема независимости приобрела с принятием Концепции судебной реформы в Российской Федерации, в которой говорилось: «На арену общественной жизни выходит независимый, свободный от корыстных интересов, политических симпатий и идеологических предубеждений суд, выступающий гарантом законности и справедливости, призванный выполнять в государстве ту же роль, что совесть у человека» Основная задача принципа независимости лежит установленный законом единый порядок назначения судей на должности. Судьи Конституционного Суда, Верховного Суда Российской Федерации назначаются Советом Федерации по представлению Президента РФ в соответствии с Конституцией РФ. Другие федеральные судьи назначаются на должность указом Президента РФ (ст. 128 Конституции РФ). Основные элементы правового статуса судьи были зафиксированы в нормативно - правовых документах, регулирующих проведение Судебной реформы 1864 г. Они берут начало с XVII века, с момента принятия первого комплексного

кодифицированного памятника права России - Соборного уложения, где нашли закрепление юридические конструкции, регулирующие статус судей.

В наши дни в Российской Федерации правовой статус судьи регламентируется положениями Конституции РФ, нормами международного права, Европейской хартией о статусе судей, некоторыми иными НПА, например, Рекомендацией № R (94)12 Комитета министров государств – членов Совета Европы о независимости, эффективности и роли судей от 13 октября 1994 г., федеральным законодательством, законами субъектов РФ, актами органов судейского сообщества и судебными актами высших судебных органов страны. Основными элементами его остаются: независимость, несменяемость, неприкосновенность. Независимость - ключевое качество правового статуса судьи, ее отсутствие ведет к несостоятельности всех современных судебнопроцессуальных механизмов. В условиях современного демократического государства Россия независимость получила более высокое значение и развитие, чем в дореволюционный и советский периоды. Как гарантия независимости судьи выступает, предусмотренная в ст. 121 Конституции РФ, несменяемость, которая обеспечивается за счет независимости судьи от исполнительной и законодательной власти. Несменяемость означает, что действительность полномочий судьи не ограничена определенным сроком.

Неприкосновенность – важная гарантия независимости судьи, закреплена в ст. 122 Конституции РФ. Она распространяется на личность, занимаемые судьей жилые и служебные помещения, используемые средства связи и транспорта, принадлежащее судье имущество и документы. Законом запрещено задержание или доставка судьи в государственные органы в порядке производства по делам об административных правонарушениях.

Не имея возможности в рамках данной статьи подробно исследовать весь перечень служебных полномочий носителей судебной власти в России, мы при анализе отдельных существенных категорий считаем целесообразным систематизировать права судьи на законодательном уровне. И с этой целью дополнить Федеральный закон «О статусе судей в Российской Федерации» статьей «Права судьи» следующего содержания:

1. Права судьи, связанные с осуществлением правосудия, определяются Конституцией Российской Федерации, процессуальными и иными законами. Судья имеет право: а) пользоваться правами и свободами, установленными Конституцией и законодательством Российской Федерации, кроме случаев, предусмотренных ст. 3 настоящего Закона; б) принимать участие в судейском самоуправлении; в) быть членом национальных или международных ассоциаций и других организаций, имеющих целью защиту интересов судей, утверждение авторитета судебной власти в обществе или развитие юридической профессии и науки; г) быть членом экзаменационных комиссий или комиссий по разработке нормативных актов, внутренних или международных документов; д) быть членом научных или академических сообществ, а также ассоциаций или фондов, преследующих научные или профессиональные цели; е) на отставку; ж) на предоставление за счет

государства улучшенного материального и социального обеспечения; з) на обеспечение личной безопасности, а также безопасности членов семьи, сохранности принадлежащего им имущества, если от судьи поступит соответствующее заявление; и) на хранение и ношение служебного огнестрельного оружия, которое выдается органами внутренних дел по заявлению судьи в порядке, предусмотренном Законом Российской Федерации «Об оружии».

2. Требования и распоряжения судей, связанные с осуществлением судебной деятельности, обязательны для исполнения всеми физическими и юридическими лицами. Их неисполнение влечет предусмотренную законом юридическую ответственность. В соответствии с положениями данной статьи считаем необходимым изменить содержание ст. 9 Федерального закона «О статусе судей в Российской Федерации», имеющей название «Гарантии независимости судьи», исключив из текста непосредственно права носителя судебной власти и оставив нормы-гарантии.

Такое усовершенствование норм законодательства, регулирующего правовой статус судей в Российской Федерации, на наш взгляд, существенным образом повлияет на возможность более эффективной и качественной реализации прав судей, как в процессе осуществления профессиональной деятельности, так и в повседневной жизни, в том числе после ухода в отставку.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ)// Собрание законодательства РФ. - 04.08.2014. - № 31. - Ст. 4398.

2. Федеральный конституционный закон от 09.11.2009 № 4-ФКЗ «О Дисциплинарном судебном присутствии // Собрание законодательства РФ, 09.11.2009. № 45. Ст. 5261

3. О прокуратуре Российской Федерации: ФЗ от 17.01.1992 № 2202-1 // СЗ РФ. 1995. № 47. Ст. 4472.

4. Вицын А.И. Краткий очерк управления в России от Петра Великого до издания Общего учреждения министерств. Казань: И. В. Дубровин, 1855. 299 с.

5. Дегтярев С.Л. К вопросу об ответственности судебной власти и судей в Российской Федерации // Арбитражный и гражданский процесс, 2007, № 12.

LEGAL STATUS OF JUDGES OF THE RUSSIAN FEDERATION

Amanova Dilyana, Vagizov Alexander, students;

Sergey Ivanovich Shulgin, senior lecturer

Novosibirsk State Technical University,

20 Karl Marx Ave., Novosibirsk, 630073, Russia, tel. (383) 346-07-42

Shulgin S.I., e-mail shulgin@corp.nstu.ru

Correspondence address: Sergey Ivanovich Shulgin, Novosibirsk State Technical University, 20 Karl Marx Ave., Novosibirsk, 630073, Russia, tel. (383) 346-07-42

Annotation: This article discusses the issues of determining the legal status of judges of the Russian Federation, as the main element of the administration of justice on the basis of international law, the Constitution of the Russian Federation and the Federal Law «On the status of judges in the Russian Federation»

Keywords: international law, the Constitution of the Russian Federation justice, principles of justice, independence, irremovability, inviolability

УДК 347.51

ВОПРОСЫ ПРАВОСУБЪЕКТНОСТИ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА И ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ПРИЧИНЕННЫЙ ИМ ВРЕД

*Бардюгова Анжелика Алексеевна, Турова Яна Олеговна,
Епифанцев Андрей Владиславович, к.ю.н., доцент*

Новосибирский государственный технический университет, 630073,
Россия,

г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. (383) 346-07-42

Епифанцев А.В., e-mail: epifancev@corp.nstu.ru

Бардюгова А.А., e-mail: lika_2609@mail.ru

Турова Я.О., e-mail: turova.yana.02@mail.ru

*Адрес для корреспонденции: Епифанцев Андрей Владиславович,
Новосибирский государственный технический университет, 630073, Россия,
г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. (383) 346-07-42*

Аннотация: В статье рассматривается вопрос о правосубъектности искусственного интеллекта, а также об ответственности за причиненный им вред. Отмечены существующие пробелы в законодательстве в части ответственности за вред, причиненный использованием искусственного интеллекта. Высказана авторская точка зрения по данному вопросу, предпринята попытка ее обоснования.

Ключевые слова: Правовое регулирование, искусственный интеллект, правосубъектность, возмещение вреда.

В современном мире искусственный интеллект (далее - ИИ) распространяет свое действие практически на все сферы жизни общества. Искусственный интеллект активно применяется во многих областях повседневной жизни. Наиболее значимыми вопросами применения систем искусственного интеллекта в контексте постоянно обновляющихся

общественных отношений являются вопросы правосубъектности искусственного интеллекта и юридической ответственности за причиненный им вред.

Цель настоящего исследования заключается в анализе гражданского законодательства в сфере регулирования правосубъектности искусственного интеллекта и ответственности за причиненный им вред.

На данный момент ученые теоретики и практики не пришли к единому мнению о понятии искусственного интеллекта, тем не менее, согласно «Национальной стратегии развития искусственного интеллекта на период до 2030 г.», на законодательном уровне было закреплено следующее понятие: «искусственный интеллект - комплекс технологических решений, позволяющий имитировать когнитивные функции человека и получать при выполнении конкретных задач результаты, сопоставимые, как минимум, с результатами интеллектуальной деятельности человека» [1].

Исходя из вышеуказанного определения, ИИ позволяет имитировать когнитивные функции человека, то есть воспроизводить с возможной точностью, подражать, делать по образцу, но не действовать самостоятельно. Результаты работы ИИ, сопоставимые с результатами интеллектуальной деятельности человека, то есть результаты, которые сравниваются и соотносятся, но не приравниваются друг к другу. В общем и целом, задача искусственного интеллекта сводится к рациональным действиям, которые направлены на совершение физических и мыслительных операций для достижения конкретного результата при определённых обстоятельствах.

В ходе исследования было выявлено два подхода к определению правосубъектности ИИ: как к объекту гражданских правоотношений и как к субъекту гражданских правоотношений. Определение наиболее достоверного подхода существенно влияет на решение вопроса об ответственности искусственного интеллекта.

С точки зрения субъекта гражданских правоотношений в отечественной и зарубежной юридической литературе существует позиция – роботов необходимо рассматривать как субъектов права для определенной цели и только в определенных правоотношениях. С целью появления возможности возложить на роботов ответственность за совершаемые ими действия в Европейский парламент был внесен законопроект о предоставлении роботам статуса «электронной личности». Стоит отметить, что признание ИИ субъектом гражданских правоотношений и его самостоятельная ответственность допустимы лишь в том случае, если ИИ будет полностью исследован, однако на сегодняшний день такой возможности не представляется.

Авторы статьи находят более оправданным мнение о том, что ИИ – объект гражданских правоотношений, которое заключается в следующем:

Во-первых, искусственный интеллект не обладает специальным правовым статусом – не имеет специальных прав и обязанностей, соответственно, не может самостоятельно нести ответственность за свои действия. До тех пор, пока создание и функционирование ИИ зависит от

человека, то и ответственность за вред, причиненный ИИ должен нести человек – согласно п. "ad" Резолюции 2015/2103 (INL) ответственность за причинение вреда может возлагаться на одного из так называемых агентов: на производителя, оператора, владельца или пользователя искусственного интеллекта [2].

Во-вторых, даже если получится установить степень осознанности и мыслительные возможности ИИ– уравнивание правового статуса ИИ со статусом человека не разумно.

Соответственно, на основе анализа действующего законодательства и мнения ученых юристов, необходимо рассматривать ИИ как объект гражданских правоотношений (ст. 128 ГК РФ), в таком случае ответственность за вред, причиненный ИИ, будут нести физические или юридические лица.

На текущем этапе развития гражданского законодательства нет конкретной правовой нормы, которая предполагала бы ответственность за вред, причиненный ИИ.

Ряд правоведов предлагает относить ИИ к источникам повышенной опасности, следовательно, вред будет возмещаться в порядке, предусмотренном ст. 1079 ГК РФ. Верховный Суд РФ определяет источник повышенной опасности как «любую деятельность, осуществление которой создает повышенную вероятность причинения вреда из-за невозможности полного контроля за ней со стороны человека» [3]. В случае признания искусственного интеллекта источником повышенной опасности ответственность за причиненный им вред будут солидарно нести только его непосредственные владельцы. Формально искусственный интеллект не признан источником повышенной опасности, но стоит отметить, что перечень таких источников является открытым и признание того или иного объекта источником повышенной опасности рассматривается отдельно в каждом конкретном случае.

Существует и иная точка зрения, которая заключается в следующем: вред, причиненный ИИ, должен быть возмещен в порядке, предусмотренном ст. 1095 ГК РФ. Вред, причиненный жизни, здоровью или имуществу гражданина подлежит возмещению продавцом или изготовителем товара, лицом, выполнившим работу или оказавшим услугу (исполнителем). В таком случае, исключается возможность привлечения к ответственности владельца искусственного интеллекта, так как он не является субъектом ответственности по данной статье [4].

Исходя из вышеизложенного, представляется возможным сформулировать следующее предложение: дополнить Гражданский кодекс РФ специальной нормой, предусматривающей правила возмещения вреда, причиненного искусственным интеллектом и расширении круга субъектов, которые могли бы нести ответственность за причиненный вред. Ведь правонарушителями могут выступать не только пользователь/собственник, продавец и завод-изготовитель, но и программист (инженер, работник

юридического лица), либо компания – разработчик программного обеспечения, либо третье лицо в случае неправомерного завладения [5].

Как выяснить, кто именно должен отвечать за вред, причиненный ИИ? Для ответа на данный вопрос необходимо уточнить следующие положения: в чем владении находился ИИ, имело ли место завладение ИИ третьим лицом; что являлось причиной причинения вреда; имел ли потерпевший умысел на причинение ему вреда; отсутствовали ли в данной ситуации действия непреодолимой силы.

Таким образом, резюмируя данные, полученные в ходе исследования, необходимо сделать следующий вывод на данном этапе развития технологий дальнейшее развитие законодательства в данной сфере в целях предотвращения вредных последствий действий искусственного интеллекта «должно идти не по пути создания возможности привлечения ИИ к ответственности, а по пути обеспечения более детального контроля над действиями их разработчиков и операторов» [6].

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. О развитии искусственного интеллекта в Российской Федерации: Указ Президента РФ от 10 октября 2019 г. № 490 [Электронный ресурс]// Официальный интернет-портал правовой информации: гос. система правовой информации. – Режим доступа: <http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?docbody=&firstDoc=1&lastDoc=1&nd=102608394> (дата обращения: 19.03.2022)

2. European Parliament resolution of 16 February 2017 with recommendations to the Commission on Civil Law Rules on Robotics (2015/2103(INL))[Электронный ресурс] –Режим доступа:https://www.europarl.europa.eu/doceo/document/TA-8-2017-0051_EN.html#title1 (дата обращения: 19.03.2022)

3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 26 января 2010 г. N 1 "О применении судами гражданского законодательства, регулирующего отношения по обязательствам вследствие причинения вреда жизни или здоровью гражданина" // Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации, март 2010 г., N 3.

4. Ирискина Е.Н., Беляков К.О. Правовые аспекты гражданско-правовой ответственности за причинение вреда действиями робота как квазисубъекта гражданско-правовых отношений // Гуманитарная информатика. 2016. N. 10. С. 63.

5. Корчагин М.А. Деликтная ответственность за вред, причиненный искусственным интеллектом // Вопросы российской юстиции. 2021. №14. С. 224.

6. Морхат П.М. Проблемы определения юридической ответственности за действия искусственного интеллекта // Право и государство: теория и практика. 2017. № 9 (153). С. 73.

ISSUES OF LEGAL PERSONALITY OF ARTIFICIAL INTELLIGENCE AND RESPONSIBILITY FOR THE HARM CAUSED BY IT

Bardyugova Anzhelika Alekseevna, student, Tyrova Yana Olegovna, student, Epifantsev Andrey Vladislavovich, PhD in law, Associate Professor

Bardyugova A.A. e-mail: lika_2609@mail.ru

Tyrova Y.O. e-mail: turova.yana.02@mail.ru

Epifantsev A.V. e-mail: epifancev@corp.nstu.ru

Novosibirsk State Technical University, 630073, Russia, Novosibirsk, Karl Marx Ave., 20, tel. (383) 346-07-42

Abstract: The article deals with the question of the legal personality of artificial intelligence and responsibility for the harm caused by it. The gaps in the legislation regarding liability for harm caused by the use of artificial intelligence are noted. The author's point of view on this issue is expressed, an attempt is made to substantiate it.

Keywords: Legal regulation, artificial intelligence, legal personality, compensation for harm.

УДК 061

ЗАКОНОДАТЕЛЬНАЯ ОСНОВА ВРАЧЕБНОЙ ТАЙНЫ КАК ОДНА ИЗ СОСТАВЛЯЮЩИХ ЗАЩИТЫ ПЕРСОНАЛЬНЫХ ДАННЫХ

Беннер Богдан Русланович, Пунченко Евгений Максимович, студенты; Слепцов Василий Алексеевич, доцент

Новосибирский государственный технический университет, 630073, Россия,

г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. (383) 346-07-42

Слепцов В.А., e-mail slepczov@corp.nstu.ru

Адрес для корреспонденции: Слепцов Василий Алексеевич,

Новосибирский государственный технический университет, 630073, Россия, г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. (383) 346-07-42

Аннотация: В статье проанализирована законодательная основа защиты врачебной тайны, приведены примеры юридической ответственности за разглашение сведений, составляющих врачебную тайну.

Ключевые слова: Конституция РФ, Федеральные законы. Личная тайна. Врачебная тайна.

Согласно статье 23 Конституции Российской Федерации в России дано право любому человеку на неприкосновенность его частной жизни, а именно на защиту его личной и семейной тайны.

Личная тайна может быть представлена в нескольких проявлениях, одним из которых является врачебная тайна, присутствие и выполнение которой является обязательным условием не только для сбалансированного и качественного существования граждан в нашем государстве, но и для качественной сохранности информации, относящейся к приоритетам страны.

Личная тайна, в том числе о качестве здоровья, всегда неприкосновенна, и её сохранность обязуется контролировать государство. Положение о медицинской тайне и ее соблюдении содержится в Федеральном законе «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» от 21 ноября 2011 года № 323-ФЗ (далее – Федеральный закон «Об основах охраны здоровья граждан»), где пункт 1 ст. 13 определяет само понятие врачебной тайны: «Сведения о факте обращения гражданина за медицинской помощью, состоянии его здоровья и диагнозе, иная информация, полученная в ходе его медицинского обследования и лечения, составляют врачебную тайну».

Важно осознавать, что понятие врачебной тайны наряду с информацией о состоянии здоровья включает в себя любые сведения о личной жизни пациента, которые стали доступны лечащему врачу или любому другому медицинскому работнику, когда пациент обратился за консультацией или лечением. Также важно и следующее, что соблюдать врачебную тайну должен не только медицинский работник, но и каждое физическое или юридическое лицо, которому стали известны сведения о личной жизни и здоровье пациента в связи с выполнением ими своих профессиональных обязанностей. Это базовая основа взаимоотношений между пациентом и врачом. Так называемое терапевтическое сотрудничество между пациентом и врачом не может быть получено без доверия, поскольку пациент сообщает факты о состоянии своего здоровья. Важно подчеркнуть, что не только лечащий врач, но и весь причастный медицинский персонал является носителями этой тайны.

Врачебная тайна прошла долгий путь, начиная примерно с V в. до н. э. Однако только в 1993 году в РФ с принятием Основы законодательства об охране здоровья граждан институт врачебной тайны был закреплен на законодательном уровне, на смену которого и пришел уже упомянутый выше Федеральный закон «Об основах охраны здоровья граждан».

Информация о пациенте может быть выражена в разных формах:

- в виде записей в медицинской карте, справок, рецептов, дневников пациентов;
- в форме устной информации.

Однако несмотря на то, что государство уделяет серьёзное внимание защите прав пациента и недопустимости разглашения сведений о состоянии его здоровья, закон допускает ряд случаев, когда такие права могут быть ограничены. Здесь речь идёт о защите основ государственного строя, национальной обороны и безопасности государства, а также в случае, если права и законные интересы других лиц находятся под угрозой.

В силу части 3 ст. 12 Федерального закона «Об основах охраны здоровья граждан», «разглашение сведений, составляющих врачебную тайну, другим гражданам, в том числе должностным лицам, в целях медицинского обследования и лечения пациента, проведения научных исследований, их публикации в научных изданиях, использования в образовательном процессе и в других целях допускается только с письменного согласия гражданина или его законного представителя».

Вопросы сохранения врачебной тайны часто становятся предметом рассмотрения в судах, в том числе в Конституционном Суде Российской Федерации (см. Постановление Конституционного Суда Российской Федерации «Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы гражданина Зубкова Владимира Николаевича на нарушение его конституционные права, предусмотренные частями 2, 3 и 4 статьи 13 Федерального закона «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» от 9 июня 2015 г. № 1275-О, Постановление Конституционного Суда Российской Федерации «Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы гражданина Копылова Владимира Владимировича на нарушение его конституционных прав положениями статьи 144 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации, статей 7 и 13 Федерального закона «О Следственном комитете Российской Федерации» и Федерального закона «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» .от 29 сентября 2015 г. № 2300-О.

Кроме того, апелляционное определение Тульского областного суда от 31 июля 2014года по делу № 33-1963 отказало в удовлетворении требований о признании незаконным отказа медицинского учреждения в выдаче карты стационарного больного для ознакомления, и обязало ответчика выдать карту стационарного больного для ознакомления, поскольку разглашение сведений, составляющих врачебную тайну, недопустимо, супруг истца дает согласие на получение истцом информации, а истец не является законным представителем умершего супруга по поводу имеющихся у него заболеваний, лечение не проводилось, истец не является законным представителем умершего супруга.

В другом случае в иске о признании права на ознакомление с документацией и обязанности выдать копию было законно отказано, поскольку законом не предусмотрено предоставление информации, содержащей медицинскую тайну, родственнику умершего пациента при отсутствии такого согласия умершего пациента. В частности, часть 3комментируемой статьи не устанавливает остановку действия письменного согласия гражданина на передачу информации, содержащей медицинскую тайну, в отношении него с момента его смерти, а также обязательную форму составления такого согласия (подробнее см. апелляционное постановление суда Мурманский областной суд от 23 октября 2013 года по делу № 33-3584).

Пункт 3.1 части 3 ст. 13 ФЗ 323 гласит: «После смерти гражданина допускается разглашение сведений, составляющих врачебную тайну, супругу, близким родственникам (детям, родителям, усыновленным детям,

усыновителям, братьям и сестрам, внукам, бабушкам и дедушкам, бабушкам)или иным лицам, указанным гражданином или его законным представителем в письменном согласии на раскрытие информации или информированное добровольное согласие на медицинское вмешательство по их просьбе, если гражданин или его законный представитель не запретили разглашение информации, составляющей медицинскую тайну».

Существует несколько ключевых перечней оснований для раскрытия сведений, подпадающих под врачебную тайну, без согласия пациента или его

законного представителя, которые перечислены в Федеральном законе «Об основах охраны здоровья граждан» в части 4 статьи 13:

«Во-первых, сведения, хранящие врачебную тайну, могут быть сообщены с целью медицинского обследования и лечения гражданина, который в результате своего состояния не может проявить свои мысли, и медицинское вмешательство необходимо, по чрезвычайным сведениям, для устранения угрозы жизни человека;

Во-вторых, информация, составляющая врачебную тайну, может быть опубликована при возможности распространения инфекционных заболеваний, массовых отравлений и поражений;

В-третьих, информация должна предоставляться по запросу органов дознания и следствия, суда в связи со следствием или судебным разбирательством, по запросу прокуратуры в связи с осуществлением ими прокурорского надзора, по запросу органа уголовно-исполнительной системы в связи с исполнением уголовного наказания и контроль за поведением условно осужденного, осужденного, в отношении которого наказание было приостановлено, и лица, условно-досрочно освобожденного;

В-четвертых, информация, которая содержит врачебную тайну, может быть предоставлена в целях выполнения уполномоченными федеральными органами исполнительной власти контроля за исполнением лицами, признанными наркозависимыми или потребляющими наркотические средства или психотропные вещества без назначения врача, новых возможно опасных психоактивных веществ, назначенных им при наложении административного взыскания по решению суда обязанность выполнить лечение от наркомании, диагностику, профилактические мероприятия и (или) медицинскую реабилитацию;

В-пятых, информация, составляющая врачебную тайну, предоставляется родителям и законным представителям в случае оказания медицинской помощи несовершеннолетнему, больному наркоманией, при оказании ему наркологического лечения или при медицинском освидетельствовании несовершеннолетнего с целью установления состояния наркотического или иного токсического опьянения, а также несовершеннолетнему с наркоманией, не достигшая 16-летнего возраста, и другие несовершеннолетние в возрасте до 15 лет;

В-шестых, информация, составляющая врачебную тайну, предоставляется органам внутренних дел в отношении пациента, который был госпитализирован для оказания медицинской помощи, и в отношении которого есть основания полагать, что вред его здоровью был причинен в результате незаконных действий».

В случае публикации сведений, попавшим под режим врачебной тайны, к лицу, которое это совершило, законом применяются меры государственного воздействия, что является ключевым принципом правового регулирования института врачебной тайны. В зависимости от последствий деяния, различаются виды юридической ответственности, к которой будет привлечено виновное лицо. Наступление ответственности не зависит от наличия или отсутствия умысла у подозреваемого.

В силу части 2 статьи 13 Федерального закона «Об основах охраны здоровья граждан» «...разглашение сведений, составляющих врачебную тайну, в том числе после смерти человека, лицами, которым они стали известны во время обучения, выполнения трудовых, служебных, служебных и иных обязанностей, не допускается, за исключением случаев, установленных частями 3 и 4 настоящей статьи».

Нужно подчеркнуть, что разглашение врачебной тайны означает не только ее целенаправленная передача другим людям с определенной нуждой, но и ее непреднамеренная передача, как вариант, коммуникация лечащего доктора проблем со здоровьем пациента в кругу его семьи, некачественное содержание медицинских записей, в следствии которого они могут стать доступными другим людям и т.д. В этот же момент обсуждение состояния здоровья пациента и вариантов лечения на собраниях, консультациях врачей не является разглашением врачебной тайны, поскольку это приходится обязанностью и эти вещи нацелены на улучшение физического благополучия пациента и повышение эффективности применения ему медицинской помощи.

Обязанность о сохранении врачебной тайны, помимо комментируемого Закона, содержится также в других законодательных и нормативных правовых актах по вопросам здравоохранения. Так, статья 9 Закона Российской Федерации «О психиатрической помощи и гарантиях прав граждан при ее оказании» предусматривает, что информация о факте обращения гражданина за психиатрической помощью, состоянии его психического здоровья и диагнозе психического расстройства, иная информация, полученная при оказании ему психиатрической помощи, составляют медицинскую тайну, охраняемую законом. В целях реализации прав и законных интересов лица, страдающего психическим расстройством, по его просьбе или по просьбе его законного представителя им может быть предоставлена информация о состоянии психического здоровья этого лица и об оказанной ему психиатрической помощи.

В соответствии с пунктом 2 статьи 15 СК РФ результаты обследования лица, вступающего в брак, составляют врачебную тайну и могут

быть сообщены лицу, с которым оно намерено вступить в брак, только с согласия лица, прошедшего обследование;

Согласно ст. 12 Федерального закона «О профилактике распространения туберкулеза в Российской Федерации» лица, находящиеся под диспансерным наблюдением в связи с туберкулезом, при оказании им противотуберкулезной помощи имеют право, в частности, на сохранение врачебной тайны, за исключением информации, непосредственно связанной со оказанием противотуберкулезной помощи больному туберкулезом и противоэпидемические мероприятия.

Закон Российской Федерации «О трансплантации органов и (или) тканей человека» в статье 14 устанавливает, что врачам и другим работникам организаций здравоохранения запрещается разглашать информацию о доноре и реципиенте. Разглашение такой информации влечет ответственность в соответствии с законодательством Российской Федерации (см. статью 13.14 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях, статью 137 Уголовного кодекса Российской Федерации).

Постановление Правительства Российской Федерации «Об утверждении Правил проведения обязательного медицинского освидетельствования на выявление вируса иммунодефицита человека (ВИЧ-инфекции)» № 1017 от 13 октября 1995 года регламентирует, что медицинские работники и другие лица, которые в связи с выполнением служебных или профессиональных обязанностей стали осведомленными о результатах медицинского обследования на предмет выявления ВИЧ-инфекции, обязаны хранить эту информацию в тайне. За разглашение сведений, составляющих врачебную тайну, лица, которым эта информация стала известна в связи с исполнением ими служебных или профессиональных обязанностей, несет ответственность в соответствии с законодательством Российской Федерации;

Федеральным фондом обязательного медицинского страхования были созданы Методические рекомендации «Обеспечение права граждан на соблюдение конфиденциальности информации о факте обращения за медицинской помощью и связанной с этим информации, информированное добровольное согласие на медицинское вмешательство и отказ от него» (действуют в части, не противоречащей комментируемому Закону). В данных методических рекомендациях предлагается механизм выполнения прав граждан на конфиденциальность информации о факте обращения за медицинской помощью, о состоянии здоровья, диагнозе и другой информации, полученной в ходе его обследования и лечения, а также информированного добровольного согласия на медицинское вмешательство и отказа от него в системе обязательного медицинского страхования.

Закон предусматривал уголовную ответственность за разглашение врачебной тайны в статье 137 Уголовного кодекса Российской Федерации «Нарушение неприкосновенности частной жизни», согласно

которой незаконно собирать или распространять информацию о частной жизни лица, составляющую его личную или семейную тайну, без его согласия или распространение такой информации публично, в том числе в средствах массовой информации - наказываются штрафом в размере до двухсот тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до восемнадцати месяцев, или обязательными работами на срок до трехсот шестидесяти часов, или исправительными работами на срок до одного года, или принудительными исправительными работами на срок до двух лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до трех лет или без такового, либо арестом на срок до четырех месяцев, или лишение свободы на срок до двух лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до трех лет.

Те же деяния, совершенные лицом с использованием своего служебного положения, - наказываются штрафом в размере от ста тысяч до трехсот тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период от одного до двух лет, либо лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок от двух до пяти лет, либо принудительные работы на срок до четырех лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок от двух до пяти лет, либо принудительные работы на срок до четырех лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до пяти лет или без такового, либо арест на срок до шести месяцев, либо лишение свободы на срок до четырех лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до пяти лет.

Под сбором информации можно понимать любой способ ее добычи - подслушивание, опрос осведомленных лиц, фотографирование, аудиовидеозапись информации, ознакомление с документами и материалами, их кража, копирование и т. д. Вариант добычи информации для квалификации рассматриваемого деяния как преступления не важен. Основное, что данная информация добывается незаконно, без согласия потерпевшего. Добыча сведений, связанный с проникновением в жилище, подключением к телефонной линии, образует совокупность признаков преступления и должен квалифицироваться по совокупности преступлений (со статьями 138 или 139 Уголовного кодекса Российской Федерации). Незаконность сбора информации означает, что эти действия не осуществляются на основаниях или с нарушением установленного законом порядка, ненадлежащим субъектом и т. д.

Также ответственность за разглашение персональных данных, в нашем случае - врачебной тайны, предусмотрена статьей 286 УК РФ «Злоупотребление должностными полномочиями». По этой статье к уголовной ответственности могут быть привлечены только должностные

лица государственного или муниципального медицинского учреждения, поскольку в данном случае говорится о незаконном нарушении неприкосновенности служебной тайны.

Далее будет показана более мягкая форма ответственности за нарушение врачебной тайны – административная, которая предусмотрена статьей 13.14 Кодекса РФ об административных правонарушениях: «Разглашение информации с ограниченным доступом». Такая ответственность выражается в официальном осуждении действий лиц, допустивших разглашение личной информации, и возложении на них обязанности по уплате имущественного штрафа в пользу государства – влечет наложение административного штрафа на граждан в размере от пяти тысяч до десяти тысяч рублей; на должностных лиц – от сорока тысяч до пятидесяти тысяч рублей или дисквалификацию на срок до трех лет; на юридических лиц – от ста тысяч до двухсот тысяч рублей.

В этот же момент нужно знать, что человек, виновный в разглашении конфиденциальной информации, может быть привлечен к административной ответственности только тогда и только тогда, когда сделанные им действия не являются уголовным преступлением.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 года.: (с учетом поправок, внесенных Законами Российской Федерации о поправках к Конституции Российской Федерации от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ 30 декабря 2008 № 6-ФКЗ и № 8 – ФКЗ, от 01.07.2020 г.)

2. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 02.08.2019) // СЗ РФ. - 24.12.2001.

4. О персональных данных: Федер. Закон Рос федерации от 14 июля 2006 года № 152-ФЗ. СЗ РФ 20.07.2006.

3. Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации: Федер. Закон Рос федерации от 21 ноября 2011 года № 323-ФЗ. СЗ РФ 24.11.2011

5. О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам военной службы в органах военной прокуратуры и военных следственных органах Следственного комитета Российской Федерации: Федер. Закон Рос федерации от 4 июня 2014 года № 145-ФЗ. СЗ РФ 10.06.2014.

THE LEGISLATIVE BASIS OF MEDICAL SECRECY AS THE MAIN COMPONENTS OF THE PROTECTION OF PERSONAL DATA

Benner Bogdan Ruslanovich, Puchenko Evgeny Maksimovich, students;

Sleptsov Vasily Alekseevich, Associate Professor
Novosibirsk State Technical University, 630073, Russia,
Novosibirsk, Karl Marx Ave., 20, tel. (383) 346-07-42
Sleptsov V.A., e-mail slepczov@corp.nstu.ru

Address for correspondence: Sleptsov Vasily Alekseevich, Novosibirsk State Technical University, 630073, Russia, Novosibirsk, Karl Marx Ave., 20, tel. (383) 346-07-42

Abstract: The article analyzes the legislative basis for the protection of medical secrecy, gives examples of legal responsibility for the disclosure of information constituting medical secrecy.

Key words: Constitution of the Russian Federation, Federal laws. Personal secret. Medical secrecy.

УДК 347.9

КОЛЛЕГИЯ ПО ЭКОНОМИЧЕСКИМ СПОРАМ ВЕРХОВНОГО СУДА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Донаева Дилноза Джамшедовна, студентка;
Шульгин Сергей Иванович, ст. преподаватель

Новосибирский государственный технический университет, 630073,
Россия,

г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. (383) 346-07-42

Шульгин С.И., e-mail shulgin@corp.nstu.ru

Адрес для корреспонденции: Шульгин Сергей Иванович, Новосибирский государственный технический университет, 630073, Россия, г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. (383) 346-07-42

Аннотация: в статье представлено рассмотрение и анализ деятельности коллегии по экономическим спорам Верховного Суда РФ, упомянуты полномочия данной коллегии и разобраны некоторые правовые проблемы, возникающие в ходе деятельности института «двойной кассации».

Ключевые слова: коллегия по экономическим спорам, Верховный Суд, арбитражное судопроизводство, кассационная инстанция.

В 2014 году был подписан Закон РФ о поправке к Конституции РФ от 05.02.2014 N 2-ФКЗ «О Верховном Суде Российской Федерации и прокуратуре Российской Федерации». Постатье 1 указанного закона вносились изменения в ст. 126 Конституции Российской Федерации, в ходе этой поправки статья стала выглядеть так: «Верховный Суд Российской Федерации является высшим

судебным органом по гражданским делам, разрешению экономических споров, уголовным, административным и иным делам, подсудным судам, образованным в соответствии с федеральным конституционным законом, осуществляет в предусмотренных федеральным законом процессуальных формах судебный надзор за деятельностью этих судов и дает разъяснения по вопросам судебной практики». Реорганизация судебной системы привела к тому, что Высший Арбитражный Суд Российской Федерации упразднен и свою деятельность начал новый Верховный Суд Российской Федерации. [5]

В настоящее время Верховный Суд РФ действует в составе Президиума, Пленума, Апелляционной коллегии, Судебных коллегий по административным делам, по гражданским делам, по уголовным делам, по экономическим спорам, по делам военнослужащих, Дисциплинарной коллегии, Научно-консультативного совета.

Коллегия по экономическим спорам Верховного Суда Российской Федерации состоит из заместителя Председателя Верховного Суда Российской Федерации - председателя судебной коллегии Верховного Суда Российской Федерации и судей коллегии. Сами же судебные составы судебных коллегий формируются Председателем Верховного Суда Российской Федерации на 3 года.

Компетенция коллегии Верховного Суда Российской Федерации в основных позициях закреплена в Федеральном конституционном законе от 05.02.2014 N 3-ФКЗ (ред. от 02.08.2019) «О Верховном Суде Российской Федерации» в ст.10:

«Судебные коллегии Верховного Суда Российской Федерации:

✓ рассматривают в качестве суда первой инстанции и по новым или вновь открывшимся обстоятельствам дела, отнесенные к подсудности Верховного Суда Российской Федерации;

✓ рассматривают в пределах своих полномочий в соответствии с процессуальным законодательством Российской Федерации дела в апелляционном и кассационном порядке;

✓ обращаются в Конституционный Суд Российской Федерации на основании части 4 статьи 125 Конституции Российской Федерации с запросом о конституционности закона, подлежащего применению в конкретном деле;

✓ обобщают судебную практику;

✓ осуществляют иные полномочия в соответствии с федеральными законами».

Коллегия по экономическим спорам Верховного Суда Российской Федерации пришла на смену Высшему Арбитражному Суду Российской Федерации, перенеяв функции по разрешению экономических споров. В ходе выявления и исправления ошибок нижестоящих судов образовался некий институт «двойной кассации», следующий после арбитражных судов округов. Поступившая в Верховный Суд Российской Федерации кассационная жалоба должна быть изучена сначала судьей индивидуально, в качестве предварительной процедуры, и уже после может быть направлена в данную

коллегию. Отмечается, что «фильтрация» - предварительное изучение жалобы, проводится в целях исключения необоснованных обращений. [6]

За 2021 год Судебной коллегией по экономическим спорам Верховного Суда РФ рассмотрено:

- ✓ в кассационной инстанции: 39 967 жалоб и представлений, 451 дело рассмотрено в судебном заседании Судебной коллегии по экономическим спорам. [9].

- ✓ Кроме того, 7 064 жалобы (6 636 жалоб по делам по разрешению экономических споров и 428 жалоб по делам об административных

- ✓ правонарушениях), включая жалобы, не подлежащие рассмотрению в порядке, установленном процессуальным законодательством, а также жалобы, разрешение которых не относится к компетенции Суда, рассмотрены в Управлении по организационному обеспечению рассмотрения обращений Верховного Суда Российской Федерации. [9]

- ✓ Стоит отметить, что функциональный спектр судебной коллегии по экономическим спорам Верховного Суда РФ довольно широк:

- ✓ в порядке первой инстанции рассматривает дела о признании недействительными (полностью или частично) ненормативных актов Президента РФ, Совета Федерации и Государственной Думы Российской Федерации, Правительства РФ, не соответствующих законодательству;

- ✓ рассматривает споры, возникающие из экономических отношений, между федеральным центром и субъектами федерации – по первой инстанции;

- ✓ пересматривает принятые этой же коллегией акты, которые вступили в законную силу по вновь открывшимся обстоятельствам;

- ✓ рассматривает решения нижестоящих арбитражных судов, которые уже вступили в законную силу в порядке надзорного производства.

Явление «второй» кассации в арбитражном судопроизводстве законодателем четко не закреплено, что спровоцировало возникновение некоторых правовых пробелов. Закрепленная в статье 291.5 АПК РФ норма о возвращении кассационной жалобы, представления расположена перед нормой, посвященной действиям судьи Верховного Суда РФ при рассмотрении кассационных жалоб, представлений (статья 291.6, статья 291.8, статья 291.9). [9]. Фактически не понятно, кто именно проверяет кассационную жалобу, представление на соответствие статьи 291.3 АПК РФ и выносит определение о возвращении кассационной жалобы, представления без рассмотрения по существу.

В литературе, в частности указывается мнение Н.А. Батуриной, отмечается то, что словосочетание «рассмотрение жалобы» не должно применяться на стадии «фильтрации» жалобы, представления, как это сделано в статье 291.6 АПК РФ. Такое словосочетание целесообразно использовать к стадии судебного разбирательства, так как жалоба, представление рассматриваются по существу в судебном заседании, а изучаются на стадии подготовки дела к данному судебному заседанию. [1]

Сомнительным, в научных кругах, считается и решение проведения предварительного изучения жалобы судьей Верховного суда Российской Федерации единолично. Вопрос о рациональности такого решения является дискуссионным с момента закрепления данного положения в АПК РФ. Высока доля субъективизации и влияния человеческого фактора в процессе рассмотрения дел.

А. Киселев считает, что предоставление полномочий по передаче жалобы на рассмотрение в судебном заседании суда кассационной инстанции одному судье не всегда эффективно, ведь судья, которому на изучение передана жалоба, зачастую подвержен влиянию мнения Президиума «и просто боится передать жалобу с неопределенной судьбой». [4]

М.В Курпас, выражая свою точку зрения, приходит к выводу, что наиболее грамотно в сложившейся ситуации будет законодательно закрепить решение вопроса с помощью коллегиального метода. Основываясь на опыте зарубежных стран, можно сделать вывод, что выявление оснований для передачи дела в суд кассационной инстанции, проходящее под наблюдением судей целой коллегии, а не одного судьи, является более объективным, а также уменьшает фактор коррупционного влияния. [8]

Подводя итог, представляется возможность отметить, что логика законодателя, в отношении последовательности закрепления нормативной базы, посвященной возникшему в рамках коллегии по экономическим спорам Верховного суда Российской Федерации институту «двойной кассации», остаётся неясной.

Разработчики Концепции Единого ГПК РФ предлагают следующую альтернативу: в новом ГПК РФ необходимо предусмотреть критерии приемлемости кассационной жалобы в целях минимизации значения усмотрения судьи в данном вопросе. Формальными критериями приемлемости, устанавливаемыми судьей единолично, являются требования к содержанию и форме жалобы, субъектному составу, соблюдению сроков, подсудности. Критерий существенного характера нарушения нормы материального права и (или) нормы процессуального права, повлиявшего на исход судебного разбирательства и приведшего к нарушению их прав и законных интересов, должен определяться коллегиально.[2]

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Батурина Н.А. Процедура предварительного изучения кассационной жалобы (фильтрация): недостатки правового регулирования / Н.А. Батурина // Арбитражный и гражданский процесс. - 2014. - № 11.
2. Концепция единого Гражданского процессуального кодекса РФ от 08.12.2014. №124 (1) [Электронный ресурс] Официальный сайт компании «КонсультантПлюс».

3. Парфирьев Д.Н. Перспективы эффективности реформированного кассационного и надзорного обжалования судебных актов арбитражных судов / Д.Н. Парфирьев // Арбитражный и гражданский процесс, - 2014. - № 9.
4. Киселев А. Система судов общей юрисдикции: рассматривается кассационная жалоба [Электронный ресурс] // Официальный сайт компании «КонсультантПлюс».
5. О внесении изменений в Арбитражный процессуальный кодекс РФ федер. закон от 28.06.2014 № 186-ФЗ (ред. от 28.06.2014) // Собрание законодательства РФ. - 2014. - № 26.Ст. 3392.
6. Арбитражный процессуальный кодекс РФ от 24.07.2002 № 95-ФЗ (ред. От29.06.2015) // Собрание законодательства РФ. - 2015. - № 27. - Ст. 3986.
7. Постановление Конституционного суда РФ от 05.02.2007 № 2-П // Собрание законодательства РФ. - 2007. - № 7. - Ст. 932.
8. Курпас М.В. О соответствии предложенной законодателем процедуры доступа в суд надзорной инстанции международно-правовым и конституционным принципам судопроизводства / М.В. Курпас // Международное публичное и частное право. - 2011. - № 3.
9. Обзор статистических данных о рассмотрении в Верховном Суде Российской Федерации в первом полугодии 2021 года административных, гражданских дел, дел по разрешению экономических споров, дел об административных правонарушениях и уголовных дел // Режим доступа: <http://www.vsrfr.ru/documents/statistics/30794/> (дата обращения: 21.03.2022).
10. Салеев М.А. Верховный Суд Российской Федерации как последняя инстанция в системе арбитражных судов // Организация государственной и муниципальной власти в России: вопросы теории и практика реализации. – М., 2017. – С. 140–144.
11. Тахтенкова А.О., Грубова Е.И. Правовые последствия объединения Верховного и Высшего Арбитражного судов Российской Федерации // Наука и знание: инновационные подходы к решению практических профессиональных задач по формированию конкурентоспособных специалистов. – Краснодар: Издательство «Краснодарский ЦНТИ», 2014. – С. 22.

**BOARD OF ECONOMIC DISPUTES
SUPREME COURT OF THE RUSSIAN FEDERATION**

**Donaeva Dilnoza Jamshedovna, students; Sergey Ivanovich Shulgin,
senior lecturer**

Novosibirsk State Technical University,
20 Karl Marx Ave., Novosibirsk, 630073, Russia, tel. (383) 346-07-42

Shulgin S.I., e-mailshulgin@corp.nstu.ru

Correspondence address: **Sergey Ivanovich Shulgin**, Novosibirsk State
Technical University, 20 Karl Marx Ave., Novosibirsk, 630073, Russia, tel. (383)
346-07-42

Annotation: The article presents an overview and analysis of the activities of the Board of Economic Disputes of the Supreme Court of the Russian Federation, mentions the powers of this board and analyzes some legal problems arising during the activities of the institute of «double cassation».

Keywords: board of Economic Disputes, Supreme Court, arbitration proceedings, cassation instance.

УДК 351.743

УГОЛОВНО-ПРАВОВЫЕ ПОСЛЕДСТВИЯ НАРУШЕНИЯ ТЕХНИКИ БЕЗОПАСНОСТИ

Дубинкина Анастасия Александровна, студент;

Поляков Сергей Альбертович, канд. юр. наук, доцент

Новосибирский государственный технический университет, 630073,
Россия,

г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. (383) 346-07-42

Поляков С.А., e-mail: polyakovsa@rambler.ru

Дубинкина А.А., e-mail: dubinkina.an@yandex.ru

Адрес для корреспонденции: *Поляков Сергей Альбертович*,
Новосибирский государственный технический университет, 630073, Россия, г.
Новосибирск,
пр. Карла Маркса, 20, тел. (383) 346-07-42

Аннотация: В статье рассматривается вопрос об уголовно-правовых последствиях нарушения техники безопасности. Высказана авторская точка зрения по вопросу особенности назначения наказания за нарушения требований охраны труда.

Ключевые слова: Нарушение техники безопасности, уголовная ответственность, общественно-опасные последствия.

Соблюдение правил безопасности труда - одно из наиболее актуальных направлений деятельности правоохранительных органов России. Конституция Российской Федерации гарантирует то, что каждый имеет право на труд в условиях, отвечающих требованиям безопасности и гигиены [1]. Но при этом мы очень часто слышим о таком явлении, как несчастье на производстве. После чрезвычайного происшествия, как правило, возбуждается уголовное дело, если будет установлено нарушение требований охраны труда, повлекшее смерть человека или более лиц, или причинение тяжкого вреда здоровью. Формулировка в таких случаях стандартна – «нарушение техники безопасности». В частности, такие правонарушения квалифицируются по ст.143 УК РФ как преступления против социально-экономических прав и свобод человека и гражданина.

По ст. 143 Уголовного кодекса Российской Федерации нарушение законодательства о труде, ответственность возлагается на человека, на которого возложена обязанность о его соблюдении [2]. Постановлением № 41 Верховный суд уточнил круг лиц, имеющих возможность стать субъектами преступлений, связанных с нарушением законодательства о труде. Это руководящие лица организации, их заместитель, начальники структурных подразделения, специалисты в области охраны труда, а также лица, обязанные обеспечивать соблюдения требований охраны труда. В этом случае необходимо официально закрепить данные обязанности отдельным актом, или в должностных обязанностях.[4].

Если общественные последствия возникают из-за действий лица, не возложенного на соблюдение требований техники безопасности и других требований безопасности, то его можно привлечь к ответственности в соответствии с ст. 109 УК РФ или ст.118УК РФ [5, с. 354].

Нарушение правил безопасности, предусмотренных статьей 143 УК РФ, также может заключаться в том, что:

- не проводились с работниками инструктажи в области охраны труда, хотя проведение их, в соответствии с положениями ст. 225 ТК РФ, было обязательным;

- нарушитель не оказывает контроль соблюдения установленных правил обращения с машинами и механизмами;

- работникам не предоставлены средства индивидуальной или групповой защиты, предусмотренные положениями статьи 221 трудового кодекса Российской Федерации;

- медицинский осмотр не проводится в случаях обязательных по положениям статьи 213 Трудового кодекса;

- не соблюдаются специальные требования к охране труда, предусмотренные определенным категориям работников, таких как инвалиды, беременные женщины, несовершеннолетние;

- а также иные правила безопасности[3].

Кроме того, уголовная ответственность за преступление наступает также в случае нарушения других правил безопасности труда, которые включают в себя, в частности, действующие санитарные правила и гигиенические правила контроля уровня воздействия вредных и опасных производственных факторов на здоровье работника, правила запуска предприятий, мастерских, производственных предприятий, обеспечивающих санитарные условия работы на данных объектах по положениям статьи 215 ТК РФ [6].

Объективная сторона состава преступления выражается в форме действия или бездействия, заключающегося в нарушении требований охраны труда и повлекшего общественно опасные последствия в виде тяжкого вреда здоровью (в основном составе преступления), смерти работника (в квалифицированном составе с отягчающими обстоятельствами) или смерти двух или более лиц (в особо квалифицированном составе).

Степень ответственности зависит от тяжести происшествия - причинение тяжкого вреда здоровью. Если был причинен тяжкий вред здоровью, ст. 143 УК РФ предполагает следующие виды наказания:

штраф до 400 тыс. рублей или в размере заработной платы или иного дохода, осужденного за период до 18 месяцев; исправительные работы сроком до 2 лет; принудительные работы сроком до 1 года; лишение свободы на срок до 1 года, с возможностью (не обязательно) лишения права заниматься деятельностью сроком до 1 года.

Если происходит смерть одного человека по неосторожности, то предусмотрено одно из следующих наказаний: принудительные работы сроком до 4 лет; лишение свободы на срок до 4 лет, с лишением права заниматься определенной деятельностью сроком до 3 лет.

Если происходит смерть 2 человек или более по неосторожности: принудительные работы сроком до 5 лет, лишение свободы на срок до 5 лет с лишением права заниматься определенной деятельностью сроком до 3 лет.

Таким образом, уголовно-правовые последствия нарушения техники безопасности состоят в том, что общественная опасность заключается в посягательстве на жизнь и здоровье человека. В данном случае, к уголовной ответственности привлекаются те, кто обязан по закону, должностной инструкции, трудовому или иному договору обеспечить соблюдение требований охраны труда в организации.

Если посмотреть статистику за 2020 год, то мы увидим, что 89 человек было осуждено по ст.143 УК РФ. Из них 53 человека осуждено по ч. 2 статьи 143 УК РФ. А статистика за 2015 год свидетельствует о том, что 127 человек было осуждено, из них 57 по ст. 143 ч.1 УК РФ и 67 человек по ст.143 ч.2 УК РФ. В обоих случаях по ст.143 ч.3 УК РФ осуждено по 3 человека [7].

Данная статистика показывает, что преступления, связанные с нарушением требований охраны труда, сократились почти в два раза. Резюмируя данные, полученные в ходе исследования, представляется возможным сформулировать следующее предложение как, снизить нарушения техники безопасности. Следует качественно проводить аттестацию работников по вопросам безопасности и охраны труда. Своевременно осуществлять инструктаж.

Так же за данное преступление законодатель предусмотрел дополнительное наказание в виде лишения права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью. Наряду с санкциями за невыполнение правил существует ответственность за нарушение правил техники безопасности; она может наступить как при неисполнении законодательно установленных норм, так и при отклонении от условий организации деятельности предприятия, признанных обязательными в локальных нормативных актах.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 1 июля 2020 г.) // Официальный интернет-портал правовой информации. URL: <http://www.pravo.gov.ru> (дата обращения: 20.03.2022).
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 1.10.2021) // Собрание законодательства РФ. - 17.06.1996. - № 25. - ст. 2954.
3. Трудовой Кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 25.02.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.03.2022) // Парламентская газета, № 2-5, 05.01.2002.
4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 29.11.2018 г. № 41 «О судебной практике по уголовным делам о нарушениях требований охраны труда, правил безопасности при ведении строительных или иных работ либо требований промышленной безопасности опасных производственных объектов» // Российская газета, № 273, 05.12.2018.
5. Парог А.И. Уголовное право России. Части Общая и Особенная: учебник для бакалавров. / А.И. Парог. - Москва: Проспект, 2017. - 624 с.
6. Журнал Экостандарт. Виды ответственности за нарушение требований охраны труда: [Электронный ресурс]. URL: <https://ecostandardgroup.ru/journal/vidy-otvetstvennosti-za-narushenie-trebovaniy-okhrany-truda/> (дата обращения 22.03.2022)
7. Статистика Р.Ф. [Электронный ресурс]. URL: <http://stat.апи-пресс.рф/stats/ug/t/14/s/17> (дата обращения 22.03.2022).

CRIMINAL LEGAL CONSEQUENCES SAFETY VIOLATIONS

Dubinkina Anastasia Alexandrovna, student;

*Polyakov Sergey Albertovich, Candidate of Legal Sciences, Associate Professor
Novosibirsk State Technical University, 20 Karl Marx Ave., Novosibirsk, 630073,
Russia, tel. (383) 346-07-42*

Polyakov S.A., e-mail polyakovsa@rambler.ru

Dubinkina A.A., e-mail dubinkina.an@yandex.ru

Correspondence address: **Sergey Albertovich Polyakov**, Novosibirsk State
Technical University, 20 Karl Marx Ave., Novosibirsk, 630073, Russia,
tel. (383) 346-07-42

Annotation: The article deals with the issue of the criminal consequences of safety violations. The author's point of view is expressed on the issue of the specifics of sentencing for violations of labor protection requirements.

Keywords: Violation of safety regulations, criminal liability, socially dangerous consequences.

ИЗ ИСТОРИИ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ЭКСТРЕМИСТСКУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

*Кучеренко Александр Максимович, курсант; Поляков Сергей
Альбертович, канд. юр. наук, доцент*

Новосибирский военный институт имени генерала армии И.К. Яковлева
войск национальной гвардии Российской Федерации
630114, Россия, г. Новосибирск, ул. Ключ-Камышенское плато, д. 6/2.

Поляков С.А., e-mail: polyakovsa@rambler.ru

Адрес для корреспонденции: Поляков Сергей Альбертович, Новосибирский
государственный технический университет, 630073, Россия, г. Новосибирск,
пр. Карла Маркса, 20 тел. (903)903-05-30

Аннотация: В статье, посредством изучения работ по истории развития законодательства России, рассматривается вопрос появления и совершенствования нормативно правовой базы противодействия экстремистским проявлениям в общественной жизни. Автором осуществлен экскурс по нормативно – правовым актам досоветского периода развития нашего государства. Сделан вывод, что наибольшее свое развитие экстремизм получает в нестабильные с политической и социально-экономической точки зрения периоды.

Ключевые слова: терроризм, экстремизм, государственная и общественная безопасность, ответственность, преступление, наказание.

Усиливающаяся нестабильность в мире, рост радикальных и экстремистских настроений могут привести к попыткам разрешить нарастающие межгосударственные противоречия за счет поиска внутренних и внешних врагов, к разрушению экономики, традиционных ценностей и игнорированию основных прав и свобод человека.

Международные террористические и экстремистские организации стремятся усилить пропагандистскую работу по вовлечению в противоправную деятельность российской молодежи. Для распространения недостоверной информации, организации незаконных публичных акций широко используются возможности глобальных интернет-компаний.

Достижение целей обеспечения государственной и общественной безопасности осуществляется путем реализации государственной политики, направленной на решение ряда задач, среди которых предупреждение и пресечение террористической и экстремистской деятельности организаций и физических лиц.[1]

Преступления экстремистской направленности занимают все более заметное место в общей структуре преступности, от их правильной

квалификации зависит качество реализуемых уголовно-правовых отношений.[2]

Экстремизм начинал зарождаться и принимал свое истинное значение, причиняя серьезный ущерб государству, уже в начале XI века. На тот момент отсутствовала какая-либо правовая база, регулирующая данную сферу отношений, поэтому единственным вариантом предотвращения негативных проявлений было ужесточение ответственности. [3]

В одном из древнейших русских источников уголовного права XI-XII веков – Русской Правде, ответственность за публичные призывы к осуществлению экстремистской деятельности, явно не выражалась. В одной из глав "Преступления против княжеской власти", защищаются интересы князя, но лишь как собственника, так как в общественном сознании еще не сформировались представления о высшем характере государственной власти, а, следовательно, отсутствовали публичные призывы к свержению государственной власти. Кроме того, Русская Правда не устанавливала ответственности за возбуждение социальной, расовой, национальной, религиозной розни. [4]

Ответственность за публичные призывы к экстремистской деятельности, получило свое первое закрепление в Судебнике 1497 г., где было установлено наказание за "подым". Этим термином обозначались призывы к восстанию против властей. "Судебник явился инструментом законодательной борьбы с антигосударственными проявлениями, подрывающими становление нового политического образования. Защищая интересы феодалов, судебник ввел усиленную репрессию за нарушение феодального правопорядка. Ведомые лихие люди, под которыми закон подразумевал лиц, выступающих против феодального гнета, карались смертной казнью. Ответственность за преступления экстремистской направленности в Уложении 1497 г. находит свое отражение в ст. 9: «крамольнику, ведомому лихому человеку... живота не дати, казнити его смертной казнью».[5] Под крамолой понималась измена родине, причем в состав этого преступления включалось не только действие, но и обнаружение умысла, направленного против личности или власти монарха. Крамольниками законодатель именовал представителей тех кругов населения, которые боролись с правительственной политикой и пытались посягнуть на безопасность государства. Ведомые лихие – это заведомые преступники, к которым относились фактически любые лица, выступающие против господствующего класса.

После смерти Ивана Грозного, преступления экстремистской направленности приобрели свою новую волну, охватив всю территорию России, что привело к политическому кризису 1598-1613 годов.[4] Борьба внутри действующей власти, так и вне ее привели, к появлению радикальных мер, направленных на удержание и захват власти, что стало причиной мощного политического кризиса, вызвавшего распад Российского государства. Основная территория, включая Москву, была захвачена поляками. Остальные земли находились под контролем бесчисленного количества экстремистских

группировок и самозванцев, использовавших для удержания власти радикальные насильственные способы.

Политический кризис на рассматриваемом историческом этапе потребовал принятия незамедлительных мер, направленных на восстановление государственности. В первую очередь была предпринята успешная попытка освобождения Москвы от польских захватчиков. К концу 1612 г. Москва была освобождена. Для усиления авторитета власти государства в январе 1613 г. был созван Земский собор, на котором было принято значимое политическое решение об объединении русских земель и избрании царя.

Главой единой Руси стал шестнадцатилетний Михаил Романов. Обнищание населения в процессе войны с Польшей, невозможность восполнения утраченного, а также перенасыщенная насилием политика правительства приводили к назреванию недовольства граждан, что нашло свое выражение в народных восстаниях, бунтах и крестьянских войнах, имевших в основе своей радикальные экстремистские мотивы.[6]

Образование в XVII Русского централизованного государства повлекло изменения всей политической системы, что обусловило необходимость принятия свода законов, который бы, во-первых, отвечал новым условиям общественно-политической жизни, а, во-вторых, взял бы под непосредственную охрану государственную безопасность. [7]

Таким законом стал первый систематизированный сборник юридических норм – Соборное уложение 1649 г. Ответственности за преступления экстремистской направленности была посвящена ч. 2 ст. 1 гл. 2: "кто при державе Царского Величества, хотя Московским государством завладеть и Государем быть и для того своего злова умышления начнут рать собирать... казнити смертью". Объектом уголовно-правовой охраны в данной норме выступала не личность государя, а непосредственно безопасность государственного строя.

Следующим важнейшим источником права, установившим широкий перечень государственных и политических преступлений стали Военские артикулы 1715 г. К числу преступлений экстремистского характера относились любые противоправные деяния против жизни, здоровья и чести государя. В состав измены входили не только действия, выраженные в передаче каких-либо сведений неприятелю, но и вооруженное восстание против государя.

Один из Артикулов был посвящен различным проявлениям возмущения и бунту. Военский артикул предусматривал уголовную ответственность не только за сопротивление представителям власти, но и за срывание или порчу правительственных указов и распоряжений, а также за подстрекательство к совершению антигосударственных преступлений. Так, Артикул 135 гласил: "Никто б ниже словом, или делом, или писмами, сам собою, или чрез других, к бунту и возмущению, или иное что учинить, притчины не давал, из чего бы мог бунт произойти. Ежели кто против сего поступит, оный по розыску дела, живота лишитца, или на теле наказан будет". [3]

Данный Артикул, делает акцент именно на призыв "соловом, или делом, или писмами», к восстанию и бунту, устанавливая, таким образом, ответственность за публичные призывы к осуществлению экстремисткой деятельности. В дальнейшем положения Воинских артикулов были развиты в Уложении о наказаниях уголовных и исправительных 1845 года.

Первым прародителем Уголовного кодекса стало Уложение о наказаниях уголовных и исправительных 1845 г, так как предшествующие нормативно-правовые акты объединяли в себе и уголовное право. Уложение 1845 г., объединило в себе исключительно нормы уголовного права. В Уложении 1845 г. учитывались и классифицировались преступления, проступки и соответствующие им наказания против государства, против православной веры, порядка управления, преступления и проступки по службе государственной и общественной, против постановлений о повинностях, имуществе и доходах казны, общественного благоустройства и благочиния, сословного строя, частной собственности, здоровья, свободы и чести отдельных лиц.[7]

В ст. 273 Уложения о наказаниях уголовных и исправительных 1845 г. предусматривалась ответственность за "публичное произнесение речей, составление и распространение письменных или печатных объявлений, воззваний, сочинений, изображений с целью побудить к бунту или явному неповиновению верховной власти", а в ст. 274 "содержался уголовный запрет на составление и распространение письменных или печатных сочинений, публичное произнесение речей, в которых, хотя и без прямого и явного призыва к восстанию против верховной власти, оспаривались или подвергались сомнению неприкосновенность государственной власти или порицался установленный государственными законами образ правления". [4]

С началом первой революции Уложение о наказаниях уголовных и исправительных 1845 г. продолжало действовать без особых изменений. Новое Уголовное уложение было принято в 1903 г., но полностью на территорию Российской Империи оно не распространялось, за исключением территорий Латвии, Литвы, Эстонии и Польши. На остальной части Российской Империи Уложение действовало частично, а именно действовали всего тринадцать глав из тридцати семи.[5, с. 38]

К таким главам относились: гл. 1 "О преступных деяниях и наказаниях вообще", гл. 2 "О нарушении ограждающих веру постановлений", гл. 3 "О бунте против верховной власти и о преступных деяниях против священной особы императора и членов императорского дома", гл. 4 "О государственной измене», гл. 5 "О смуте", что прямо свидетельствует о стремлении усилить ответственность за государственные преступления, гл. 7 "О противодействии правосудию", гл. 12 "О нарушении постановлений, ограждающих общественное спокойствие" и др.

Нормы указанных глав несколько повторяли соответствующие главы Уложения 1845 г., но были более совершенны в технико-юридическом изложении и более содержательны. В Уложении 1903 года целый ряд глав был непосредственно посвящен охране государственных интересов.

Глава пятая "О смуте" содержала нормы схожие со статьями Уложения 1845 г. В статье 129 закреплялась ответственность за "произнесение или чтение публично речи или сочинения, а также распространение или публичное выставление сочинения или изображения, возбуждающих: к учинению бунтовщического или изменнического деяния; к ниспровержению существующего в государстве общественного строя; к неповиновению или противодействию закону или обязательному постановлению, или законному распоряжению власти...".[7]

Статья 132 Уголовного уложения 1903 г. закрепляла ответственность за "составление сочинения или изображения, предусмотренных ст.ст. 128, 129 Уложения, с целью их распространения или публичного выставления; за размножение, хранение и провоз из-за границы, указанных в первом пункте сочинения или изображения с той же целью". Данные статьи Уголовного уложения 1903 г., конкретно закрепляли ответственность за публичные призывы к экстремистской деятельности, а также за распространение материалов, подрывающих действующую государственную власть. После свержения императора, в феврале 1917 г. к власти пришло временное правительство, сохранив в прежней редакции действующее уголовное законодательство.[4] Поэтому до ноября 1917 г. продолжали действовать Уложение о наказаниях 1845 г. и Уголовное уложение 1903 г. в части вступивших в силу глав. В этот период была несколько усилена ответственность за политические преступления, изданы постановления о привлечении к уголовной ответственности участников крестьянских волнений и закон о наказуемости публичных призывов к совершению преступлений, согласно которому призыв военнослужащих к неисполнению законов и распоряжений военных властей признавался государственной изменой.

Таким, образом, историко-правовой анализ показывает, что наибольшее свое развитие экстремизм получает в нестабильные с политической и социально-экономической точки зрения периоды. Анализ нормативно-правовых источников Российского государства до 1917 г., позволяет прийти к выводу, что понятие "экстремизм" на данном историческом этапе отсутствует, но присутствует приближенный и схожий с экстремизмом понятийный аппарат.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации: указ Президента РФ от 02 июля 2021 г. № 400 //СЗ РФ. – 2021. – № 27 (часть II). – Ст. 5351.
2. Официальный сайт Следственного комитета РФ [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://sledcom.ru/> (дата обращения: 12.10.2021).
3. Бешукова З.М. Механизм уголовно-правового противодействия экстремистской деятельности: содержание, структура, основные направления оптимизации: диссерт. на соискание ученой степени д.ю.н.: Кубанский государственный университет. — Краснодар, 2020.

4. Фуртат В.В. История экстремизма и ее отражение в понятийном аппарате //Вестник Российской правовой академии. – 2019. – № 3. – С. 99-104.
5. Мазурова В.А. и Куликова Е.А. Актуальные проблемы противодействия экстремизму и терроризму в России: история и современность: учебное пособие / под ред. – Барнаул: Изд-во Алт. ун-та, 2019.
6. Ахмеджанов Т.Г. История терроризма и экстремизма в России: исторический опыт противодействия //Традиции и новации в системе современного российского права. – 2019. – С. 162-163.
7. Шамшурина А.М. История экстремизма в России //Общество в эпоху перемен: современные тенденции развития. – 2016. – С. 256-257.

FROM THE HISTORY OF RESPONSIBILITY FOR EXTREMIST ACTIVITY

Kucherenko Alexander Maksimovich, cadet;

*Polyakov Sergey Albertovich, Candidate of Legal Sciences, Associate Professor
Novosibirsk Military Institute named after General of the Army I.K. Yakovlev
troops of the National Guard of the Russian Federation
6/2 Klyuch-Kamyshenskoe Plateau str., Novosibirsk, 630114, Russia.*

Polyakov S.A., e-mail: polyakovsa@rambler.ru

Correspondence address: Sergey A. Polyakov, Novosibirsk State Technical
University, 630073, Russia, Novosibirsk, Karl Marx Ave., 20 tel. (903)903-05-30

Abstract: In the article, through the study of works on the history of the development of Russian legislation, the issue of the emergence and improvement of the regulatory framework for countering extremist manifestations in public life is considered. The author has made an excursion on the normative legal acts of the pre-Soviet period of the development of our state. It is concluded that extremism gets its greatest development in unstable periods from a political and socio-economic point of view.
Keywords: terrorism, extremism, state and public security, responsibility, crime, punishment.

ОСОБЕННОСТИ ОСМОТРА САЙТА С ПРИЗНАКАМИ ПОДДЕЛКИ

*Нигматуллина Алина Зуфаровна, студент,
Коровин Николай Кондратьевич*

Новосибирский государственный технический университет,
630073, Россия, г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. (383) 346-07-42

*Нигматуллина А.З., e-mail: AliZufa2001@gmail.com
Коровин Н.К., e-mail: knk3746@mail.ru*

*Адрес для корреспонденции: Нигматуллина Алина Зуфаровна,
Новосибирский государственный технический университет, 630073, Россия, г.
Новосибирск,
пр. Карла Маркса, 20, тел. (383) 346-07-42*

Аннотация: В статье рассмотрены тактические приемы производства осмотра сайта с признаками подделки. Указан алгоритм проверки сайта с признаками подделки. Рекомендовано на привлечение к осмотру специалиста в области компьютерных технологий и дальнейшего экспертного исследования полученной информации.

Ключевые слова: сайт, признаки подделки, электронный документ, виртуальные следы, экспертиза, осмотр места происшествия.

На современном этапе развития общества практически каждый человек, в том числе и ребенок, имеет средства телекоммуникации в виде всевозможных гаджетов, планшетов, смартфонов, сотовых телефонов и т.д., при этом совершает различные действия с денежными средствами, что особенно привлекает преступников для совершения противоправных действий в этой среде. Также, в сети Интернет, можно встретить различную информацию, за распространение которой, в свою очередь, может быть назначено административное или уголовное наказание. А это: хищение денежных средств; мошеннические действия, использованные в целях незаконного оборота наркотических средств и психотропных веществ; распространение сведений, нарушающих неприкосновенность частной жизни; порнографического, экстремистского и иного содержания.

Сталкиваясь с новым средством совершения преступления, возникает необходимость, при расследовании противоправных явлений, использовать новые тактические приемы. Однако, на первоначальном этапе следует указать, что, в соответствии со статьей 74 УПК РФ, информация, расположенная в сети Интернет, может быть представлена в качестве вещественных доказательств или иных документов [4, ст. 74]. В соответствии с ч. 1 ст. 81 УПК РФ вещественными доказательствами признаются:

- предметы, которые служили орудиями преступления;

- на них имеются следы;
- на которые направлены преступные деяния;
- ценности, которые стали предметом преступления [4, ст. 81].

В нашем случае, такую информацию могут представлять сотовые телефоны, компьютеры и иные гаджеты. Однако информация, расположенная в сети Интернет, на различного рода сайтах, будет являться, в соответствии с п. 3 ч. 1 ст. 81 УПК РФ, иными документами, к тому же представленной в электронном виде.

В настоящее время наблюдается широкое распространение недостоверной информации в сети Интернет.

А.Б. Смушкин в своей работе выделяет следы, которые указывают на признаки преступления в электронных документах. Такими являются виртуальные следы [3, с. 43].

Вопросам изучения электронных документов, и использования их при расследовании преступлений уделяли внимание В.Б. Вехов, Н.Ю. Лебедев, Т.О. Чистанов и другие авторы [1; 5].

Предоставление недостоверной, ложной информации, с целью ввести в заблуждение получателей информации, выдавая ее за действительное, именуется фейком, что в переводе с английского, означает подделка.

Недостоверная информация, как правило, всегда вызывает негативные эмоции у ее получателя, характеризует автора с отрицательной стороны и, в большинстве случаев, является поводом для совершения различного рода противоправных поступков. Соответственно возникает вопрос, как такую информацию выявлять, предупредить ее распространение, и по каким признакам можно ее обнаружить?

Данные обстоятельства проверяются, устанавливается их достоверность посредством производства осмотра места происшествия [2, с. 112]. Это событие разделяют на подготовительный, рабочий и заключительный этапы. Важность каждого этапа велика, потому как в совокупности действий можно получить качественный и эффективный результат осмотра места происшествия, используемый в качестве доказательственной информации при расследовании преступлений. Объектами осмотра места происшествия могут быть различные устройства, имеющие программное обеспечение и обладающие возможностью выхода в Интернет, а именно - компьютер, смартфон, сотовый телефон и иные гаджеты подозреваемого и потерпевшего, сервер интернет провайдера или иное устройство, внешние носители информации, документация, программное обеспечение и другое. Однако самым специфичным является осмотр страниц сайтов в виртуальном пространстве сети Интернет. Как показывает практика при расследовании данного рода преступлений, получение доказательств, при производстве осмотра документов в сети Интернет, является необходимым и, порой, единственным источником. По этой причине действия следователя, направленные на осмотр страниц в Интернете, должны проводиться строго в определенной последовательности с учётом всех факторов.

При этом с целью определения подлинности сайта следует использовать следующий алгоритм:

- проверить доменное имя сайта или его страницы, например: <https://www.samsung.com> или <https://www.samcung.ru/> оригинальный или поддельный сайт, при внимательном рассмотрении можно увидеть замену буквы s на букву c и расширения com на ru;

- установить тип соединения: сайты, использующие протокол https более защищены, чем те, которые применяют протокол http;

- определить уровень безопасности по наличию зелёного замка;

- провести сопоставление названия сайта с наименованием компании, обычно они совпадают;

- проводится тщательный анализ различных характеристик документа, в первую очередь изучается содержание документа, его место и время обнаружения, производится фиксация признаков;

- изучая внешний вид главной и иных страниц сайта, установить реквизиты его владельца, номер телефона, адрес регистрации, название организации, наличие необходимых органов управления, навигации по сайту, наличие кнопок, каждая из которых должна работать;

- устанавливается грубое несоответствие сообщаемой информации с признаками наблюдаемого явления, ее несоответствие с общепринятыми правилами;

- изучается обстановка на представленном изображении последовательно на переднем, среднем и заднем плане, используя правила ориентирующей, обзорной, узловой и детальной съемок, при этом обращается внимание на негативные обстоятельства, различие в форме одежды, наличие на ней отличительных знаков и иных признаков;

- устанавливается причинно-следственная связь наличия различных предметов, соответствие падающей тени в зависимости от источника света, изменение формы предметов в зависимости от направления ветра;

- расположение на предметах следов преступления или иных противоправных проступков, определяется их размер, цвет, соответствие фона;

- наличие признаков окантовки фотоизображений, возможное их представления с других ресурсов, следует обратить внимание на дату изготовления и дату ее размещения;

- не представлены ли фото-видео изображения после их обработки посредством графических редакторов или с компьютерных игр;

- при обращении на главную или дочернюю страницы следует предупредить пользователя о том, что при предложении о розыгрыше призов, может возникнуть большая вероятность посещения поддельного сайта;

- возможное предложение о регистрации на сайте, прохождении тестирования, входе в социальную сеть или переходе по ссылке может вызвать подозрение на поддельный сайт;

- рекомендуется проверить в поисковой строке браузера название сайта, установить его реквизиты;
- проверить по единому государственному реестру юридических лиц (ЕГРЮЛ) или иному реестру;
- проверить пользовательское соглашение, сертификат соответствия;
- при работе с платежной системой банка, проверьте возможность выдачи чека;
- наличие орфографических ошибок на страницах сайта;
- рекомендуется установить владельца сайта по его названию, указанных контактах, по IP-адресу через провайдера;
- по представленной информации на страницах сайта: по фотографии и видеозаписи установить, кто на ней расположен;
- проведя анализ текстовой информации получить информацию о событии, возможном времени, дате его совершения, иных признаков события.

Виртуальные следы несанкционированного доступа к компьютерной информации могут быть обнаружены посредством анализа информации специальным программным обеспечением. Это может быть, различного рода, вирусы-шпионы, копирующие конфиденциальную информацию владельца, его персональные данные, пароли, счета, номера банковских карт и др. Следы данного рода операций можно обнаружить посредством производства компьютерно - технических экспертиз.

При осмотре электронного документа устанавливаются его признаки, которые описываются в протоколе осмотра места происшествия, производится фотографирование или сканирование каждой странички сайта. Устанавливается владелец сайта или лицо, разместившее недостоверную информацию на страничке.

Сложность расследования данного вида преступления состоит в том, что мы имеем дело не с традиционными следами, а с так называемыми виртуальными или электронными следами, оставленными в виде переписки в почтовых серверах, на сайтах различных организаций, в социальных сетях или выполнении иных действий в виртуальном пространстве с помощью средств телекоммуникации.

Таким образом, при проведении осмотра места происшествия, рекомендуется, в зависимости от типичной и следственной ситуации, на каждой стадии его проведения применять во взаимодействии с участниками осмотра комплексные тактические приемы, обеспечивающие эффективность осмотра места происшествия, а именно обнаружение доказательственной информации в целях быстрого раскрытия и расследования преступлений.

При работе с электронными документами всегда следует внимательно изучать, верифицировать информацию на сайте или в социальных сетях и обращать внимание на основные признаки фейковой информации: заголовок, недостоверные источники, отсутствие конкретики, недавно зарегистрированный аккаунт, странный дизайн, при этом строго следить чтобы

полученные доказательства соответствовали признакам относимости, допустимости, достаточности, достоверности, практической и проверяемости. При расследовании преступлений в сфере компьютерных технологий для производства следственных действий и оперативно-розыскных мероприятий рекомендуется привлекать специалиста, который оказывает помощь в форме получения консультации, где и какая находится информация, интересующая следствие, где и какие технические и программные средства следует применять. Оказывает помощь в описании изымаемой информации, ее фиксации, упаковки и направлении на исследование. При выявлении признаков подделки сайта производится выемка информации, продолжается ее дальнейшее изучение, производится сопоставление информации с других источников, страниц другого сайта, устанавливается различие информации по содержанию, принимается решение о назначении и производстве различного рода экспертиз, таких как криминалистические и компьютерно - технические, лингвистические, автороведческие и иные экспертизы. При вынесении постановления на производство экспертизы может привлекаться специалист с целью правильной постановки вопросов, подлежащих решению.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Вехов В.Б. Электронные доказательства: проблемы теории и практики // Правопорядок: история, теория, практика. – 2016. – № 4 (1). – С. 46–50.
2. Коровин Н.К. Особенности осмотра места происшествия при расследовании хищений, совершенных с помощью сети интернет / Н.К. Коровин // Закон и право. – 2017. – № 5. – С. 112 – 115.
3. Смушкин А. Б. Виртуальные следы в криминалистике. // Законность. - М., 2012, № 8. - С. 43-45.
4. Уголовно - процессуальный кодекс Российской Федерации от 18 декабря 2001 г. № 174-ФЗ // Парламентская газета, № 241-242, 22.12.2001.
5. Чистанов Т.О. Незаконный сбыт наркотических средств с использованием телекоммуникационных сетей и устройств // Международный научно-исследовательский журнал. – 2016. – № 11. – С. 88.

FEATURES OF SITE INSPECTION WITH SIGNS OF FORGERY

**Nigmatullina Alina Zufarovna, student,
Korovin Nikolay Kondratievich**

Novosibirsk State Technical University,
630073, Russia, Novosibirsk, Karl Marx Ave., 20, tel. (383) 346-07-42
Nigmatullina A. Z., e-mail: AliZufa2001@gmail.com
Korovin N.K., e-mail: knk3746@mail.ru

Abstract:The article discusses the tactical techniques of site inspection with signs of forgery. The algorithm for checking the site with signs of forgery is specified. It is recommended to involve a specialist in the field of computer technology and further expert research of the information received.

Keywords: website, signs of forgery, electronic document, virtual traces, examination, inspection of the scene.

УДК 331.453

ОСНОВНЫЕ ТРЕБОВАНИЯ ОХРАНЫ ТРУДА В АВИАСТРОЕНИИ

Окунева Анастасия Александровна, студент;

Поляков Сергей Альбертович, канд. юр. наук, доцент

Новосибирский государственный технический университет, 630073,
Россия, г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. (383) 346-07-42

Поляков С.А., e-mail: polyakovsa@rambler.ru

Адрес для корреспонденции: *Поляков Сергей Альбертович*,
Новосибирский государственный технический университет, 630073, Россия, г.
Новосибирск,
пр. Карла Маркса, 20, тел. (383) 346-07-42

Аннотация: В статье обращено внимание на основные требования охраны труда в авиастроении, рассмотрены основные задачи охраны труда именно этой отрасли промышленности. Автором сделана попытка утверждения по вопросу необходимости наделения сотрудников службы охраны труда соответствующими функциональными правами и полномочиями.

Ключевые слова: Техника безопасности, задачи охраны труда, авиационная организация, правовые нормы, права и полномочия.

Охрана труда - это система сохранения жизни и здоровья работников в процессе трудовой деятельности, включающая в себя правовые, социально-экономические, организационно-технические, санитарно-гигиенические, лечебно-профилактические, реабилитационные и иные мероприятия.

Основными задачами охраны труда являются:

-обеспечение охраны труда и безопасных условий труда работников при эксплуатации парка воздушных судов, зданий, сооружений, оборудования, и осуществлении технологических процессов;

-обеспечение функционирования систем мониторинга и контроля состояния охраны труда и условий труда на рабочих местах;

-обеспечение санитарно-бытового и лечебно-профилактического обслуживания работников, оборудование помещений здравоохранения для оказания медицинской помощи и проведения оздоровительных процедур

работникам, укомплектование средствами и препаратами для оказания первой медицинской помощи;

- проведение аттестации рабочих мест по условиям труда с последующей сертификацией работ по охране труда информирование работников об охране труда и условиях труда на рабочих местах, о существующих рисках повреждения здоровья, о мерах по защите от воздействия вредных и опасных производственных факторов;

- минимизация рисков и предотвращения угрозы возникновения производственного травматизма и профессиональных заболеваний работников; постоянное проведение обучения безопасным методам и приемам выполнения работ по охране труда и проверку знаний требований охраны труда;

- выделение организационных, материальных и финансовых ресурсов для обеспечения функционирования системы управления охраной труда и проведения мероприятий по охране труда;

- обеспечение личной ответственности руководителей и непосредственных исполнителей за соблюдение требований охраны труда;

- повышение культуры производства, образовательного и профессионального уровня работников в области охраны труда;

- учёт мнений работников и других заинтересованных сторон в деятельности по управлению охраной труда в Компании.[3].

Требования к организационному обеспечению охраны труда в авиационных организациях устанавливаются в соответствии с действующими законодательными и иными нормативными правовыми актами по охране труда Российской Федерации.

Для организационного обеспечения охраны труда в авиационной организации должен быть комплект необходимых нормативных правовых актов по охране труда, в соответствии с которыми работодатель (администрация) разрабатывает и реализует организационные мероприятия по обеспечению безопасных и здоровых условий труда, издает и оформляет организационно-распорядительные документы по охране труда (приказы, распоряжения, инструкции, акты, планы, протоколы, журналы учета и т.п.) [1].

Оценка организационного обеспечения охраны труда проводится по результатам внутриведомственного контроля над соблюдением законодательных и иных нормативных правовых актов по охране труда в авиационных организациях, в том числе при процедурах их обязательной сертификации в ССБТ, с целью определения готовности предприятий обеспечить безопасные и здоровые условия труда.

Для проверки и оценки организации охраны труда привлекаются квалифицированные специалисты по охране труда, имеющие соответствующие полномочия (при процедурах обязательной сертификации авиационных организаций в ССБТ - эксперты по оценке организации охраны труда).

Правовым основанием для дифференциации выступает, прежде всего, ст. 11 Трудового кодекса РФ, поскольку в ней провозглашена сама возможность установления особенностей правового регулирования труда отдельных

категорий работников. Кроме того, определены нормативные источники правовой регламентации этих особенностей - Трудовой кодекс РФ и иные федеральные законы.

Среди правовых норм, регулирующих трудовые отношения рабочих и служащих с "отклонениями" от общего трудового законодательства, существует группа норм, действующих исключительно в пределах определенной отрасли экономики, т.е. норм отраслевой дифференциации. Большинство норм отраслевой дифференциации распространяет свое действие не на всех работников, а на основные (ведущие) профессии той или иной отрасли экономики.

Так, в области гражданской авиации выделяют особенности регулирования трудовых отношений работников летных профессий, инженерно-технического персонала, инженерно-авиационных служб, работников управления воздушным движением. Труд остальных работников авиации регулируется общими для всех нормами трудового законодательства.

Для решения поставленных перед службой охраны труда задач и выполнения возложенных на нее функций, сотрудников службы необходимо наделить соответствующими функциональными правами и полномочиями.[5].

К таким правам относятся:

✓ В любое время суток беспрепятственно посещать и осматривать производственные, служебные и бытовые помещения организации, знакомиться в пределах своей компетенции с документами по вопросам охраны труда;

✓ Предъявлять руководителям подразделений, другим должностным лицам организации обязательные для исполнения предписания об устранении выявленных при проверках нарушений требований охраны труда и контролировать их выполнение;

✓ Требовать от руководителей подразделений отстранения от работы лиц, не имеющих допуска к выполнению данного вида работ, не прошедших в установленном порядке предварительных и периодических медицинских осмотров, инструктажа по охране труда, не использующих в своей работе предоставленных средств индивидуальной защиты, а также нарушающих требования законодательства об охране труда;

✓ Направлять руководителю организации предложения о привлечении к ответственности должностных лиц, нарушающих требования охраны труда;

✓ Запрашивать и получать от руководителей подразделений необходимые сведения, информацию, документы по вопросам охраны труда, требовать письменные объяснения от лиц, допустивших нарушения законодательства об охране труда;

✓ Привлекать по согласованию с руководителем организации и руководителями подразделений соответствующих специалистов организации к проверкам состояния условий и охраны труда;

- ✓ Представлять руководителю организации предложения о поощрении отдельных работников за активную работу по улучшению условий и охраны труда;
- ✓ Представительствовать по поручению руководителя организации в государственных и общественных организациях при обсуждении вопросов охраны труда;
- ✓ Выполнять иные действия для выполнения возложенных на службу функций.

Обязанности по обеспечению охраны труда на предприятии возлагаются на работодателя. Следовательно, служба охраны труда на предприятии призвана так же контролировать соблюдение работодателем требований законодательства по охране труда в связи, с чем имеет право выдавать руководителям обязательные для исполнения предписания по устранению имеющихся недостатков и получать от них необходимые сведения, документацию, а так же объяснения по вопросам охраны труда. Предписание специалиста по охране труда может отменить лишь работодатель. [3].

Очевидна необходимость расширения полномочий контролирующих органов для более оперативного выявления правонарушений и, что считаем не менее важной задачей, для профилактики и предупреждения негативных случаев в сфере охраны труда в авиастроении.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. «Воздушный кодекс Российской Федерации» от 19.03.1997 № 60-ФЗ.
2. Федеральный закон от 09.02.2007 № 16-ФЗ «О транспортной безопасности».
3. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 25.11.2009) (с изм. и доп., вступившими в силу с 01.01.2010).
4. Приказ Министерства здравоохранения и социального развития РФ от 29 января 2009 г. N 32 "Об утверждении Единого квалификационного справочника должностей руководителей, специалистов и служащих, раздел "Квалификационные характеристики должностей руководителей и специалистов организаций воздушного транспорта".
5. ФЗ от 17.07.1999 №181 -ФЗ (ред. от 09.05.2005. с изм от 26.10.2005) "Об основах охраны труда в Российской Федерации" // Собрание законодательства РФ, 19.07.1999, №29, ст.3702 Документ утратил силу в связи с принятием ФЗ от 30.06.2006 №90-ФЗ.
6. Федеральные авиационные правила инженерно-авиационного обеспечения государственной авиации (ФАП ИАО) изданы в: книга первая включает часть первую ФАП ИАО и приложение № 1 к ним; книга вторая состоит из приложений № 2–95 к ФАП ИАО.

**BASIC REQUIREMENTS OF LABOR PROTECTION
IN THE AIRCRAFT INDUSTRY**

Okuneva Anastasia, student;

Polyakov Sergey Albertovich, Candidate of Legal Sciences, Associate
Professor

Novosibirsk State Technical University, 20 Karl Marx Ave., Novosibirsk,
630073, Russia, tel. (383) 346-07-42

Polyakov S.A., e-mail: polyakovsa@rambler.ru

Correspondence address: Sergey A. Polyakov, Novosibirsk State Technical
University, 20 Karl Marx Ave., Novosibirsk, 630073, Russia, tel. (383) 346-07-42

УЧАСТИЕ ФЕДЕРАЛЬНОЙ СЛУЖБЫ ВОЙСК НАЦИОНАЛЬНОЙ ГВАРДИИ В ОХРАНЕ ОБЪЕКТОВ, ПРЕДСТАВЛЯЮЩИХ ПОВЫШЕННУЮ ОПАСНОСТЬ

*Турова Яна Олеговна, Бардюгова Анжелика Алексеевна, студентки;
Шульгин Сергей Иванович, ст. преподаватель*

Новосибирский государственный технический университет, 630073,
Россия,

г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. (383) 346-07-42

Шульгин С.И., e-mail shulgin@corp.nstu.ru

Адрес для корреспонденции: Шульгин Сергей Иванович, Новосибирский
государственный технический университет, 630073, Россия, г. Новосибирск, пр.
Карла Маркса, 20, тел. (383) 346-07-42

Аннотация: В статье рассматривается вопрос об участии Войск Национальной Гвардии в охране объектов, представляющих повышенную опасность, а также о специальных средствах, которые могут ими применяться. Высказана авторская точка зрения по вопросу наделения войск национальной гвардии полномочиями по проведению мероприятий в рамках оперативно-розыскной деятельности, предпринята попытка ее обоснования.

Ключевые слова: Войска национальной гвардии, сотрудники Росгвардии, специальные средства, антитеррористическая защищённость объектов, объекты подлежащие обязательной охране, экспертная оценка

В современных условиях внимание всего общества обращено на вопросы противодействия терроризму, преступлениям экстремистской направленности и другим вызовам и угрозам криминального мира. Конституцией Российской Федерации гарантируется государственная защита прав и свобод человека и гражданина, в том числе право на жизнь [1]. Из всех видов преступлений против общества и личности наибольшую опасность представляет терроризм, формирующий атмосферу страха и неуверенности, подрывающий доверие общества к действующей системе власти.

Цель настоящего исследования заключается в анализе объектов повышенной опасности, находящихся под охраной Войск Национальной Гвардии, а также в формировании предложений по усовершенствованию законодательства в сфере их полномочий

К числу основных направлений в Концепции противодействия терроризму в Российской Федерации, является обеспечение безопасности граждан и антитеррористической защищённости потенциальных объектов террористических посягательств, в том числе критически важных объектов инфраструктуры и жизнеобеспечения, мест массового пребывания людей, а также объектов топливно-энергетического комплекса.

В свою очередь к функциям Росгвардии относят охрану важных государственных объектов, борьбу с экстремизмом и терроризмом, защиту территории России, надзор за соблюдением законодательства РФ по обороту оружия, а также контроль за частной охранной и детективной деятельностью. Помимо вышеперечисленных, к полномочиям Росгвардии также относятся поддержание правопорядка во время массовых мероприятий, освобождение заложников, участие в контртеррористических операциях, спасение людей, помощь силам МЧС, непосредственное участие при преследовании преступников, а также досмотр личного и коммерческого транспорта.

Существует специальный перечень объектов, подлежащих обязательной охране войсками национальной гвардии Российской Федерации. В этот перечень входят объекты Административных зданий таких как: здания Верховного Суда РФ, Генеральной прокуратуры РФ, МИДа России, Минэкономразвития, ФМБА России, Правительства Москвы, Административные здания и помещения, занимаемые Следственным комитетом РФ, здания и хранилища федеральных государственных архивов, находящихся в ведении Росархива, а также административные здания, занимаемые Постоянным Комитетом Союзного Государства Антитеррористическим центром государств - участников Содружества Независимых Государств и др. помимо административных зданий специальными объектами являются объекты культурного наследия федерального значения, объекты Банка России, подстанции (кВ «Грозный» «Тамань» «Кафа») и т.д. [4]

В статье 20 Федерального закона от 03.07.2016 N 226-ФЗ (ред. от 01.07.2021) «О войсках национальной гвардии Российской Федерации» указаны специальные средства, которые могут применять сотрудник войск национальной гвардии к ним относятся: средства раздражающего действия, ограничивающие подвижность, специальные окрашивающие и маркирующие, светозвуковые, ударно-шоковые, сковывающие движения, водометы, служебных животных, средства разрушения преград, принудительной остановки транспорта, средства защиты охраняемых объектов (территорий), блокирования движения групп граждан, совершающих противоправные действия, специальные технические средства противодействия беспилотным воздушным судам[2].

К числу основных направлений в Концепции противодействия терроризму в Российской Федерации, относится обеспечение безопасности граждан и антитеррористической защищенности потенциальных объектов террористических посягательств, в том числе критически важных объектов инфраструктуры и жизнеобеспечения, мест массового пребывания людей (далее-ММПЛ).

Привлечение сотрудников Росгвардии предусмотрено подпунктом 27 пункта 9 Положения о Федеральной службе войск национальной гвардии Российской Федерации. В соответствии с данным положением на Федеральную службу войск национальной гвардии РФ возложены полномочия по

организации участия в проведении экспертной оценки состояния антитеррористической защищенности и безопасности охраняемых объектов.

Участие сотрудников Росгвардии в проведении экспертной оценки состояния антитеррористической защищенности и безопасности охраняемых объектов (территорий) регламентировано приказом Росгвардии от 17 июля 2017 г. N 219 и заключается в процессе установления ими соответствия состояния антитеррористической защищенности и инженерно-технической укрепленности охраняемых объектов (территорий) предъявляемым требованиям.

В целях установления дифференцированных требований к обеспечению антитеррористической защищенности объектов (территорий) осуществляется их категорирование.

Привлечение сотрудников Росгвардии к участию в работе межведомственных комиссий предусмотрено Положением о Федеральной службе войск национальной гвардии Российской Федерации [3], а также актами Правительства Российской Федерации, утверждающими требования к антитеррористической защищенности таких мест и объектов [5].

Участие сотрудников Росгвардии в мероприятиях по осуществлению контроля за выполнением требований к антитеррористической защищенности объектов (территорий) и ММПЛ. Предметом контроля за выполнением требований к антитеррористической защищенности объектов (территорий) и ММПЛ является проверка соблюдения собственниками (правообладателями) установленных требований защищенности в зависимости от присвоенной объекту (территории) или ММПЛ категории по степени потенциальной опасности.

В ходе осуществления документарного контроля и выездного обследования антитеррористической защищенности объектов (территорий), подлежащих обязательной охране войсками национальной гвардии Российской Федерации, сотрудник Росгвардии выполняет проверку: наличия и актуальности паспорта безопасности и приложений к нему; состояния инженерно-технической укрепленности и инфраструктуры физической охраны; устранения ранее выявленных недостатков в инженерно-технической укрепленности и антитеррористической защищенности и т.п. Результаты проверки оформляются актом проверки объекта.

Контроль за выполнением требований к антитеррористической защищенности объектов (территорий) и ММПЛ осуществляется посредством организации и проведения плановых и внеплановых проверок в форме документарного контроля и выездного обследования на предмет определения состояния.

Участие сотрудников Росгвардии в мероприятиях по обеспечению безопасности объектов ТЭК. Федеральным законом от 21 июля 2011 г. N 256-ФЗ "О безопасности объектов топливно-энергетического комплекса" определены следующие основные задачи в области обеспечения безопасности объектов ТЭК: определение угроз совершения актов незаконного вмешательства и предупреждение таких угроз; категорирование объектов ТЭК;

подготовка специалистов в сфере обеспечения безопасности объектов ТЭК; осуществление федерального государственного контроля (надзора) за обеспечением безопасности объектов ТЭК; информационное, материально-техническое и научно-техническое обеспечение безопасности объектов ТЭК.

Для осуществления категорирования объекта, решением руководителя субъекта ТЭК, в ведении которого находится объект, назначается комиссия по категорированию объекта.

Таким образом, резюмируя данные, полученные в ходе исследования, представляется возможным сформулировать следующее предложение: для повышения качества работы Росгвардии необходимо передать право проведения отдельных мероприятий в рамках оперативно-разыскной деятельности. Это может повысить эффективность ведомства, потому что хотя координация между ведомствами есть, однако иногда она может быть затруднена. Право на ведение ОРД - это право держать аппарат, право вести оперативный учет, проводить оперативно-розыскные мероприятия

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 1 июля 2020 г.) // Официальный интернет-портал правовой информации. URL: <http://www.pravo.gov.ru> (дата обращения: 20.03.2022).

2. Федеральный закон от 03.07.2016 N 226-ФЗ (ред. от 01.07.2021) «О войсках национальной гвардии Российской Федерации» // <https://legalacts.ru/doc/federalnyi-zakon-ot-03072016-n-226-fz-o/>

3. Указ Президента РФ от 30.09.2016 N 510 (ред. от 12.03.2022) «О Федеральной службе войск национальной гвардии Российской Федерации» (вместе с «Положением о Федеральной службе войск национальной гвардии Российской Федерации»)

4. Распоряжение Правительства РФ от 15.05.2017 N 928-р (ред. от 24.07.2021) «О перечне объектов, подлежащих обязательной охране войсками национальной гвардии Российской Федерации» // <https://legalacts.ru.turbopages.org/legalacts.ru/s/doc/rasporjazhenie-pravitelstva-rf-ot-15052017-n-928-r-o-perechne/>

5. Бондаренко Ю. А., Шипулин А.В. Участие сотрудников вневедомственной охраны Росгвардии в обеспечении антитеррористической защищенности объектов различных категорий и возникающие при этом проблемные вопросы // Актуальные проблемы борьбы с преступлениями и иными правонарушениями. 2020. № 20-1.

PARTICIPATION OF THE FEDERAL SERVICE OF THE NATIONAL GUARD TROOPS IN THE PROTECTION OF OBJECTS OF INCREASED DANGER

Turova Yana Olegovna, Bardyugova Angelika Alekseevna, students;
Sergey Ivanovich Shulgin, senior lecturer

Novosibirsk State Technical University,
20 Karl Marx Ave., Novosibirsk, 630073, Russia, tel. (383) 346-07-42
Shulgin S.I., e-mailshulgin@corp.nstu.ru

Correspondence address: Sergey Ivanovich Shulgin, Novosibirsk State
Technical University, 20 Karl Marx Ave., Novosibirsk, 630073, Russia, tel. (383)
346-07-42

Annotation :The article discusses the issue of the participation of the National Guard Troops in the protection of objects of increased danger, as well as special means that can be used by them. The author's point of view on the issue of giving the National.

Keywords: Troops of the National Guard, employees of the Russian Guard, special means, anti-terrorist security of objects, objects subject to mandatory protection, expert assessment.

ИНФОРМАЦИОННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ В ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Хижняк Константин Сергеевич, студент;

Слепцов Василий Алексеевич, доцент

Новосибирский государственный технический университет, 630073,
Россия,

г. Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. (383) 346-07-42

Слепцов В.А., e-mail slepaczov@corp.nstu.ru

Адрес для корреспонденции: Слепцов Василий Алексеевич,

Новосибирский государственный технический университет, 630073, Россия, г.
Новосибирск, пр. Карла Маркса, 20, тел. (383) 346-07-42

Аннотация: В статье рассмотрены и проанализированы отдельные случаи кибератак на технологические процессы предприятий и предложено нормативно-правовое обеспечение информационной безопасности технологических процессов в отдельных отраслях промышленности

Ключевые слова: технологические процессы, информационная безопасность, источники уязвимоститехнологических процессов и пути их нейтрализации.

В условиях цифровой экономики России наблюдается постоянный рост количества видов информационных угроз и перед любыми предприятиями всё чаще первоочередной задачей становится обеспечение надёжной защиты всех процессов производства от кибератак и утечки информации.

Работа с информацией отличается от других массивом и многообразием ресурсов, и своим постоянным обновлением технологий обработки информации. Поэтому необходимо иметь повышенное и грамотное управление технологическими процессами.

Угрозы информации – это реально, либо потенциально возможные неправомерные действия по отношению к каким-либо информационным ресурсам, приводящие к несанкционированному доступу лиц к непредназначенной для них информации.

Таковыми действиями являются:

- 1) изучение информации любыми способами, не нарушая целостности;
- 2) изменение информации, как частичное, так и полное;
- 3) уничтожение информации

В итоге, все противоправные действия приводят к нарушению режима управления технологическими процессами предприятия и качества его производства в условиях недостоверной информации, так как все эти действия

противоправны и направлены на нарушение полноты, достоверности и доступности информации.

Любая угроза влечёт за собой материальный или моральный ущерб. Защита технологических процессов на предприятии призвана снизить величину ущерба, а также вероятность возникновения угрозы. Идеальным вариантом было бы полное устранение этой вероятности, но реально только значительное или хотя бы частичное уменьшение вероятности, но и это удаётся с трудом и не всегда.

В обеспечении информационной безопасности предприятия выделяют три базовых признака:

1. Доступность – свойство информации и информационных ресурсов, которое определяет возможность получения и использования по требованию лиц, имеющих на это право.

2. Конфиденциальность – свойство информации и информационных ресурсов, которое определяют лиц, имеющих доступ к их использованию, а также обеспечивает недоступность для неуполномоченных лиц.

3. Целостность – неизменность информации в процессе её хранения и передачи.

В настоящее время промышленность России очень привлекает злоумышленников, так как отличается от всего остального своими масштабами и влияниями как на граждан, так и на весь окружающий мир.

По подсчётам компании «Positive Technologies» в 2020 году промышленная сфера заняла второе место по популярности кибератак злоумышленников, на неё было направлено 12% от всех атак. Примером может являться полная остановка жизненно важных предприятий, таких как: ТЭЦ, ТЭС, ГЭС, ПЭС. Отдельно хотелось бы выделить АЭС и АТЭЦ, так как неправомерное вмешательство в их производственные процессы может привести к техногенным катастрофам глобального масштаба. Например, в Венесуэле уже происходила техногенная авария на ГЭС, которая привела к тому, что свет погас во всей стране на целых пять дней. Также примером может быть атака вируса-шифровальщика на автомобильные заводы Honda, которая привела к крупным убыткам этой компании. Из-за обычного вируса-шифровальщика, который попал в корпоративную сеть автопроизводителя Honda, компании пришлось остановить производство на нескольких заводах на целый день и после этого, чтобы восстановить обеспечение работы и дальнейшего функционирования всех технологических и бизнес-систем предприятия, компании потребовалось большое количество ресурсов.

В феврале 2021 года кибер-преступникам удалось получить доступ к управлению водоочистными сооружениями небольшого города США и полностью изменили химический состав воды.

Таким образом, нарушение технологических процессов производства может привести к изменению состава продукции, уничтожению оборудования производственного предприятия, а также подвергает риску работников, которые непосредственно связаны с технологическими процессами

предприятия, а нарушения бизнес-процессов могут привести к полному хаосу внутри предприятия, так как оно не сможет выставлять счет-фактуры, принимать от клиентов плату, нарушаются процессы поставок сырья, что может привести к полной остановке производства.

К счастью, атаки на промышленные предприятия с такими серьёзными последствиями являются единичными, но они требуют повышенного внимания в области информационной безопасности.

Главной и основной задачей экспертов по информационной безопасности является недопустимость регулярных аварий на производстве. Для этого предприятию необходимо определить недопустимые для неё события и обеспечить уровень защиты информации, который будет гарантировать, что кибератака не приведёт к возникновению таких последствий.

Согласно исследованиям компании «PositiveTechnologies» большинство промышленных предприятий имеют очень низкий уровень защищённости. Главными источниками уязвимостей являются:

1. Низкая защищённость внешнего периметра сети, то есть сети компании, доступной из интернета.
2. Использование устаревшего ПО. Так как область защиты информации требует постоянных обновлений и усовершенствований, то использование устаревшего ПО повышает риски предприятия.
3. Недостатки в настройках устройств и их конфигурации.
4. Низкая защищённость от проникновения в технологическую или корпоративную сеть.
5. Использование словарных паролей, рекомендуется использовать только зашифрованные пароли.
6. Недостатки фильтрации трафика.

Исходя из всего вышесказанного можно сделать вывод, что правила информационной безопасности имеют особую актуальность, когда касаются самого производства, а также автоматизированных систем управления этим производством, так как эти системы отвечают за работу таких критически важных объектов, как доменные печи, прокатные станы, гидроэлектростанции и др. Любое постороннее вмешательство в их производственные процессы может привести к необратимым последствиям, поэтому хотелось бы привести несколько рекомендаций по обеспечению информационной безопасности на промышленных предприятиях.

Во-первых, принять на правительственном и региональном уровнях Постановления об определении критически важных объектов производства, защита которых будет первостепенной задачей.

Во-вторых, установить градации сотрудников по их уровню доступа к значимой информации производств.

В-третьих, периодически информировать и проводить переобучение персонала в области информационной безопасности.

В-четвертых, использовать только российское лицензированное программное обеспечение и проводить документирование действий любых

пользователей, если эти действия осуществляются с конфиденциальной информацией.

В-пятых, на предприятиях приказом руководителей назначать соответствующих ответственных лиц за постоянное обновление программного обеспечения.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Аверченков В.И. Разработка системы технической защиты информации – Брянск.: БГТУ, 2008. – 187 с.
2. Лозбинец Ф.Ю. Основы информатизации управления: учебное пособие. – Брянск, ЦНТИ, 2000. – 132 с.
3. Попов Л.И., Зубарев А.В. Основные принципы повышения эффективности реализации мероприятий по комплексной защите информации. «Альтпресс», 2009.
4. Стрельцов А.А. Обеспечение информационной безопасности России/ Под ред. В.А. Садовниченко и В.П. Шерстюка - М.:МЦНМО, 2002.
5. Торокин А.А. Основы инженерно-технической защиты информации. – М.: «Ось-89», 1998 г. – 336 с.
6. Шаньгин, В.Ф. Защита компьютерной информации. Эффективные методы и средства. – М.: ДМК Пресс, 2008. – 544 с.
7. Щербаков, А.Ю. Современная компьютерная безопасность. Теоретические основы. Практические аспекты. – М.: Книжный мир, 2009. – 352 с.

INFORMATION SECURITY OF TECHNOLOGICAL PROCESSES IN INDUSTRY

Khizhnyak Konstantin Sergeevich, student;
Sleptsov Vasily Alekseevich, Associate Professor
Novosibirsk State Technical University, 630073, Russia,
Novosibirsk, Karl Marx Ave., 20, tel. (383) 346-07-42
Sleptsov V.A., e-mail slepczov@corp.nstu.ru

Address for correspondence: Sleptsov Vasily Alekseevich, Novosibirsk State Technical University, 630073, Russia, Novosibirsk, Karl Marx Ave., 20, tel. (383) 346-07-42

Abstract: The article considers and analyzes individual cases of cyber attacks on technological processes of enterprises and proposes regulatory and legal support of information security of technological processes in certain industries

Keywords: technological processes, information security, sources of vulnerability of technological processes and ways to neutralize them.

СОДЕРЖАНИЕ

<i>СЕКЦИЯ: ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ В ПРОМЫШЛЕННОСТИ</i>	5
ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ФИРМЫ НА ОСНОВЕ ПРОГНОЗНЫХ МОДЕЛЕЙ, УЧИТЫВАЮЩИХ СТРАНОВЫЕ РИСКИ Смирнов А.Е., Литвинцева Г.П.....	5
РОЛЬ НЕФТЯНОГО ФАКТОРА В ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ СТРАНЫ Вейбер Е.В., Кноль А.С., Растворцев Е.Е.	10
ГЛОБАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЧЕЛОВЕЧЕСТВА. ОЗЕРО БАЙКАЛ Аксененко А.А., Бозо Н.В.....	14
АНТИРОССИЙСКИЕ САНКЦИИ КАК ФАКТОР ВОЗДЕЙСТВИЯ НА СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ПОЛОЖЕНИЕ СТРАНЫ Побережец Е.А., Растворцев Е.Е.	19
ВЛИЯНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ МИГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ НА РЫНОК ТРУДА НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ Попов В.М., Бозо Н.В.	24
МЕТОД ДИНАМИЧЕСКОГО ПРОГРАММИРОВАНИЯ ДЛЯ РЕШЕНИЯ КОНВЕЙЕРНОЙ ЗАДАЧИ Нешто Э.В., Эстрайх И.В., Доставалов Д.Н.	28
ПРАВО И ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА: ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ Шарафутдинова А.Г., Жилина Е.Д.....	32
МОДЕЛИ УПРАВЛЕНИЯ ДЕНЕЖНЫМИ СРЕДСТВАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ МАШИНОСТРОЕНИЯ: ПРАКТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ Макаренко Е.Д., Суркова Е.В.	36
ОБЗОР МЕТОДОВ ОЦЕНКИ РИСКОВ ПРОЕКТОВ Бондарев М.Е., Суркова Е.В.....	41
ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ КОМПЕНСАЦИОННЫХ МОДЕЛЕЙ ОПЛАТЫ ТРУДА Бухтяров Д.С., Суркова Е.В.	44
ОСОБЕННОСТИ СОЗДАНИЯ РОССИЙСКОЙ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЦИФРОВОЙ ВАЛЮТЫ Войнов С.М.	48
ВЛИЯНИЕ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ НА ПРОЦЕССЫ РАЗРАБОТКИ И ПРОИЗВОДСТВА ПРОДУКЦИИ АВИАЦИОННОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ Зейнетдинова Л.З.....	52
РАЗВИТИЕ ЛИЗИНГОВОЙ ИНДУСТРИИ Романов А.В., Суркова Е.В.	58
АНАЛИЗ ЗАТРАТ ПАО «КОРПОРАЦИЯ «ИРКУТ»	

Субботин П.В., Клоницкая А.Ю.	61
РОЛЬ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК В РАЗВИТИИ СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКИ РОССИИ	
Фурсова И.И., Суркова Е.В.	66
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ АВИАЦИОННОЙ ОТРАСЛИ РОССИИ В НОВЫХ РЕАЛИЯХ	
Иногамов А., Ермолаева Е.Н.	70
ДЕФИЦИТ КАДРОВ В РОССИЙСКОЙ АВИАЦИИ	
Манина Е.В., Ермолаева Е.Н.	74
ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТЬ ПЕРЕВОДА БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА НА АУТСОРСИНГ	
Левченко К.И.	78
АНАЛИЗ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ОРГАНИЗАЦИИ И ПУТИ ИХ УЛУЧШЕНИЯ	
Чекомазов В.Г., Чайка Н.К.	83
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ ОПЛАТЫ ТРУДА	
Чугаева И.Д., Чайка Н.К.	89
АНАЛИЗ ЗАТРАТ ГОСКОРПОРАЦИИ «РОСКОСМОС»	
Гаврилов Н.А., Ермолаева Е.Н.	92
БРЕНД – МЕНЕДЖМЕНТ: СОДЕРЖАНИЕ И ЕГО РОЛЬ В УПРАВЛЕНИИ ПЕРСОНАЛОМ ПРЕДПРИЯТИЯ	
Кадыкова А.А., Воронина Н.И.	97
АНАЛИЗ ТЕНДЕНЦИЙ РАЗВИТИЯ АВИАСТРОЕНИЯ	
Максимов П.П.	101
ИССЛЕДОВАНИЕ ЗАРУБЕЖНОГО ОПЫТА МОТИВАЦИИ ТРУДОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	
Маниюков В.И.	105
ПРОБЛЕМА ОЦЕНКИ СТОИМОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ В АНТИКРИЗИСНОМ УПРАВЛЕНИИ	
Чайка Н.К.	108
ВОПРОС ПЕРСПЕКТИВ РАЗВИТИЯ НОРМАТИВНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ТЕХНОПАРКОВ	
Ковальчук А.С.	112
ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ GIG-ЭКОНОМИКИ	
Коровякова Д.А., Лаврентьева А.Е., Стукаленко Е.А.	107
<i>СЕКЦИЯ: ЮРИДИЧЕСКОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ</i>	121
ПУСКОНАЛОДОЧНЫЕ РАБОТЫ СТАНОЧНОГО ОБОРУДОВАНИЯ КАК КЛЮЧЕВОЙ ЭТАП ЕГО ПРИОБРЕТЕНИЯ: ПРАВОВОЙ АСПЕКТ	
Белова Ю.Н.	120

ОПРЕДЕЛЕНИЕ СРОКОВ ИСКОВОЙ ДАВНОСТИ В РЕКЛАМАЦИОННОЙ РАБОТЕ С ПРОДУКТАМИ ВОЕННОГО И ДВОЙНОГО НАЗНАЧЕНИЯ	
Белицина Е.В.....	124
ИССЛЕДОВАНИЕ СУЩЕСТВУЮЩИХ ПОДХОДОВ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ ПОНЯТИЯ «ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНАЯ ПРОДУКЦИЯ»	
Цандер Я.М.	129
ОТДЕЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА В ПРОМЫШЛЕННОСТИ	
Агайдарова А.Г., Константинова М.Д., Елифанцев А.В.....	133
ПРАВОВОЙ СТАТУС СУДЬИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	
Аманова Д., Вагизов А., Шульгин С.И.	138
ВОПРОСЫ ПРАВОСУБЪЕКТНОСТИ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА И ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ПРИЧИНЕННЫЙ ИМ ВРЕД	
Бардюгова А.А., Турова Я.О., Елифанцев А.В.	141
ЗАКОНОДАТЕЛЬНАЯ ОСНОВА ВРАЧЕБНОЙ ТАЙНЫ КАК ОДНА ИЗ СОСТАВЛЯЮЩИХ ЗАЩИТЫ ПЕРСОНАЛЬНЫХ ДАННЫХ	
Беннер Б.Р., Пунченко Е.М., Слепцов В.А.	145
КОЛЛЕГИЯ ПО ЭКОНОМИЧЕСКИМ СПОРАМ ВЕРХОВНОГО СУДА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	
Донаева Д.Д., Шульгин С.И.	153
УГОЛОВНО-ПРАВОВЫЕ ПОСЛЕДСТВИЯ НАРУШЕНИЯ ТЕХНИКИ БЕЗОПАСНОСТИ	
Дубинкина А.А., Поляков С.А.	158
ИЗ ИСТОРИИ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ЭКСТРЕМИСТСКУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ	
Кучеренко А.М., Поляков С.А.	162
ОСОБЕННОСТИ ОСМОТРА САЙТА С ПРИЗНАКАМИ ПОДДЕЛКИ	
Нигматуллина А.З., Коровин Н.К.	168
ОСНОВНЫЕ ТРЕБОВАНИЯ ОХРАНЫ ТРУДА В АВИАСТРОЕНИИ	
Окунева А.А., Поляков С.А.....	173
УЧАСТИЕ ФЕДЕРАЛЬНОЙ СЛУЖБЫ ВОЙСК НАЦИОНАЛЬНОЙ ГВАРДИИ В ОХРАНЕ ОБЪЕКТОВ, ПРЕДСТАВЛЯЮЩИХ ПОВЫШЕННУЮ ОПАСНОСТЬ	
Турова Я.О., Бардюгова А.А., Шульгин С.И.....	178
ИНФОРМАЦИОННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ В ПРОМЫШЛЕННОСТИ	
Хижняк К.С., Слепцов В.А.....	183

Алфавитный указатель

А

Агайдарова А.Г.133, 189
Аксененко А.А.14
Аксененко А.А.,187
Аманова Д.138, 189

Б

Бардюгова А.А.141, 178, 189
Белицина Е.В.125, 189
Белова Ю.Н.121, 188
Беннер Б.Р.145, 189
Бозо Н.В.14, 24, 187
Бондарев М.Е.41, 187
Бухтяров Д.С.44, 187

В

Вагизов А.138, 189
Вейбер Е.В.10, 187
Войнов С.М.187
Войнов С.М.48
Воронина Н.И.97, 188

Г

Гаврилов Н.А.92, 188

Д

Донаева Д.Д.153, 189
Доставалов Д.Н.187
Достовалов Д.Н.28
Дубинкина А.А.158, 189

Е

Епифанцев А.В.133, 141, 189
Ермолаева Е.Н.188
Ермолаева Е.Н.70, 74, 92, 188

Ж

Жилина Е.Д.32, 187

З

Зейнетдинова Л.З.52, 187

И

Иногамов А.70, 188

К

Кадыкова А.А.97, 188
Клоницкая А.Ю.61, 188
Кноль А.С.10, 187
Ковальчук А.С.112, 188
Константинова М.Д.133, 189
Коровин Н.К.168, 172, 189

Коровякова Д.А.115
Кучеренко А.М.162, 189

Л

Лаврентьева А.Е.115
Левченко К.И.78, 188
Литвинцева Г. П.5
Литвинцева Г.П.187

М

Макаренко Е.Д.36, 187
Максимов П.П.101, 188
Манина Е.В.74, 188
Манюков В.И.188
Манюков В.И.105

Н

Нешто Э.В.28, 187
Нигматуллина А.З.168, 189

О

Окунева А.А.173, 189

П

Побережец Е.А.19
Побережец Е.А.,187
Поляков С.А.158, 162, 173, 189
Попов В.М.24, 187
Пунченко Е.М.145, 189

Р

Растворцев Е.Е.10, 19, 187
Романов А.В.58, 187

С

Слепцов В.А.145, 183, 189
Сминов А.Е.187
Смирнов А. Е.5
Стукаленко Е.А.116
Субботин П.В.61, 188
Суркова Е.В. 36, 41, 44, 58, 66, 187, 188

Т

Турова Я.О.141, 178, 189

Ф

Фурсова И.И.66, 188

Х

Хижняк К.С.183, 189

Ц

Цандер Я.М.129, 189

Ч

Чайка Н.К.....83, 89, 108, 188
Чекоматов В.Г.83, 188
Чугаева И.Д.89, 188

Ш

Шарафутдинова А.Г..... 32, 187
Шульгин С.И..... 138, 153, 178, 189

Э

Эстрайх И.В.....28, 187

НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ

Наука Промышленность Оборона

**Труды XXIII ВСЕРОССИЙСКОЙ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ
КОНФЕРЕНЦИИ
ПОСВЯЩЕННОЙ 100-ЛЕТИЮ ОСНОВАНИЯ
КОНСТРУКТОРСКОГО БЮРО «ТУПОЛЕВ»**

г. Новосибирск, 20-22 апреля 2022 г.

Том IV

Под редакцией *С.Д. Саленко*

Компьютерная верстка

И. В. Гынгазов

В. А. Кирюхина

Н. В. Мезенцев

А. Б. Мурзаева

А. А. Нестерова

Подписано в печать 17.06.2022. Формат 60×84 1/16. Бумага офсетная

Тираж 38 экз. Уч.-изд.л. 11,16. Печ.л. 12. Заказ № 1137

Отпечатано в типографии

Новосибирского государственного технического университета

630073, г. Новосибирск, пр. К. Маркса, 20

Тел: (383)-346-31-87